



66' Ribelle Invictus Yacht San Lorenzo 64 Steel Attila Bering Yachts Sunseeker Manhattan 68 Galia 660 Hardtop Fairline Targa 45 OPEN Cranchi E26 Rider Beneteau Barracuda 9 Husycat

## **SANLORENZO**



## Perfect integration between aesthetics and functionality

SX76 presents innovative, rational and practical solutions. The wheelhouse, located on the flying bridge, maintains free the living room area at the bow on the main deck, which can be therefore transformed into an incredible open space. Once freed from the tender, the stern becomes an extraordinary beach club of over 18 square meters.

SANLORENZO CYPRUS Sanlorenzo Cyprus Ltd Limassol Marina Road (9, Djelal Bayar), Ayiou Antoniou 3042, Limassol, Cyprus t+35725051296 SX 76/



197

202

Antifouling

		_		
6	Gadgets			
BoatSho				
10	Southampton Boat Show 2019			
20	Monaco Yacht Show 2019			
26 34	boot Düsseldorf 2020 Coronavirus: Which Superyacht Events are affected?			
54		νοϊός: Ποιες εκδηλώσεις Superyacht επηρεάζονται;		
Awards				
44	European Yacht of the	Year 2020		
A satial a	Ευρωπαϊκό Σκάφος της Χρονιάς 2020			
Article 52	The largest superyachts in the world of yachts			
	Τα μεγαλύτερα superyachts στον κόσμο των σκαφών αναψυχής			
In Memo	ory of Michalis Petrakis	s		
64	Στην μνήμη του Μιχάλ	η Πετράκη		
Presenta	ations			
70	66' Ribelle			
74	Invictus Yacht SANI ORENZO CYPRUS			
80 83	Sanlorenzo 64 Steel Attila			
86	Bering Yachts			
88	Sunseeker's new Manhattan 68			
92	Intervachting Athonian Vachts			
96 98	Athenian Yachts Galia 660 Hardtop			
99	Fairline Targa 45 OPEN			
100	Cranchi E26 Rider			
102	Beneteau Barracuda 9	Beneteau Barracuda 9		
104	Husycat			
	of the Sea - Interview			
108	Marios Iordanous	126	Yiannos Nicolaides	
112 118	Evros Symeonidis Costas Remes	136 142	Andreas Kadros Costas Kyriakides	
C	D 61.		,	
Compan 146	ny Profile Golden Comet	154	C&R Motorboat Marine Services	
148	Istion Yachting	156	Rina	
150	Leomar Shipping	158	MGS Marine Global Services	
152	LedraDeck Ltd.	160 162	Motonautica Black Marlin	
Article		102	DIACK IVIALIII I	
164	Holidays in our countr			
1.60	Διακοπές στη χώρα μα		MCH D	
168	Two of Italy's Biggest Yacht Builders Will Reportedly Merge Δύο από τους μεγαλύτερους κατασκευαστές σκαφών της			
	Ιταλίας θα συγχωνευτούν			
170	Year-round destination, year-round prices			
171	Νέα ετήσια οικονομικά πακέτα θέσεων ελλιμενισμού στη Μαρίνα Λεμεσού			
174	A major project for Cyprus starts in the autumn			
175 180	Ένα μεγάλο έργο για την Κύπρο αρχίζει το φθινόπωρο Proposals from the Greek Marinas Union at the online			
100	conference of the Eco		ornori at the ornine	
	Προτάσεις από την Έν		ύν Ελλάδας στο διαδικτυακό συνέδριο τοι	
104	Economist			
184	Looking into the possibility of accommodating cruise ships Ψάχνουν το ενδεχόμενο υποδοχής κρουαζιερόπλοιων			
17	How Yacht Captains and Crews were dealing with lockdown at Sea			
			ων Yacht αντιμετώπισαν το lockdown	
	στη θάλασσα			
191	The new project will serve the Navy, in the outermost region of Famagusta			
		ρετεί το Πολ	εμικό Ναυτικό, στην «ακριτική»	
196	περιοχή Αμμοχώστου How Coronavirus affects the yachting industry in Italy			
190	Πώς επηρεάζει ο Κορωνοϊός τη βιομηνανία σκαφών αναιμμνής στην Ιταλία.			

Πώς επηρεάζει ο Κορωνοϊός τη βιομηχανία σκαφών αναψυχής στην Ιταλία



## **CYPRUS YACHTING**

Bi-lingual magazine about pleasure boats and sailing

### **PUBLISHER**

Dacor Advertising and Media Ltd

### **EDITOR**

Aristos Aristidou Paulos Neophitou

## **ASSISTANT EDITOR**

Natalie Savva

### **ART DIRECTOR**

Leonidas Plomaritis

## **CONTRIBUTORS**

Aristos Aristidou, Kostas Skembetzis,
Paulos Neophitou, George Agathaggelou,
Nearchos Nearchou, Stelios Xiouris,
Panagiotis Halvatzoglou,
Stelios Karagiannopoulos, Makis Matiatou,
Anna Papadaki, Rika Doulia, George Psaras MD,
Konstantinos Nikolaou

### **ADVERTISING**

Aurela Rama, Natalie Savva

## PUPLIC RELATIONS -ADVERTISING IN GREECE

Rika Doulia

## **COPYRIGHT**

Dacor Advertising and Media Ltd

No part of this publication may be copied, re-printed or re-published without the written permission of the publishers. Cyprus Yachting and its publishers do not accept any responsibility for the advertising content.

## **CONTACT**

Cyprus Yachting
P.O. Box 55329, 3821 Limassol
Tel.: +357 25 577 750
Fax: +357 25 577 760

Email: info@dacor.com.cy



Sleek, intrepid, thirsty for wind & waves, embodying precision and finesse, the SIXTY 5 is made to navigate the known and the unknown, to share adventures with your loved ones, and above all, to be at one with your yacht.

The ultimate joy, through master craftsmanship.



**OFFICIAL DEALERS - Golden Comet Marine** 98 Paphos Road, 3820 Limassol, Cyprus

Tel.: + 357 25 392 100 | Fax: + 357 25 393 033 | info@goldencomet.com www.goldencomet.com

CYPRUS OFFICIAL DEALERS













Aristos Aristidou



Pavlos Neophytou

# The year of COVID-19

Dear readers

This year could deservedly be called as the year of COVID-19. A year that tested the endurance and the strength of humanity. Millions of people fell ill, while more than 300,000 died in the face of an invisible and unprecedented enemy.

A short break in almost the entire business field, an uncertainty, an instability of the economy, a dive of fuel prices and several other consequences have changed the circumstances. One after the other, the large maritime shows were canceled and several shipyards had to suspend their operations.

Of course, man had to survive. He had to adapt to the new circumstances and restart his life. Several shipyards proceeded to boat presentations through virtual reality, some others created electronic presentations and adapted accordingly. The blow may have been heavy, but humanity has gone even worse in the past.

In Cyprus there was a slight delay in the completion of the works of Agia Napa and Paralimni marinas, but the works started again and are expected to be completed soon. As a state, we have managed to remain among the safest destinations and minimize human losses.

We may have stayed away from events, exhibitions and maritime shows, but we found more time to deal with our family, our home, our boat.

It is enough to stay healthy and we will find again our way with steady and right steps. The biggest risk is the unknown risk. Once we know what we have to deal with, then it is up to us to manage it properly.

So, through these circumstances we managed this year to draw up our magazine, where all the news from the field of yachts and life at sea can be found. We wish everyone to be healthy and hope that the best is yet to come.

Yours sincerely Aristos Aristidou/Pavlos Neophytou Editors in Chief

# Η χρονιά του COVID-19

Αγαπητοί αναγνώστες

Η φετινή χρονιά θα μπορούσε δικαίως να χαρακτηρισθεί ως η χρονιά του COVID-19. Μία χρονιά που δοκίμασε τις αντοχές αλλά και τις δυνάμεις της ανθρωπότητας. Εκατομμύρια άνθρωποι νόσησαν ενώ πέραν των 300 χιλιάδων έχασαν την ζωή τους ενάντια σε ένα αόρατο και πρωτόγνωρο εχθρό.

Μία μικρή παύση σχεδόν σε όλο τον επιχειρηματικό τομέα, μία αβεβαιότητα, μια αστάθεια της οικονομίας, μια βουτιά στην τιμή των καυσίμων αλλά και αρκετά άλλα συνεπακόλουθα άλλαξαν τα δεδομένα. Το ένα μετά το άλλο τα μεγάλα ναυτικά σαλόνια ακυρώνονταν ενώ αρκετά ναυπηγεία έπρεπε να αναστείλουν τις εργασίες τους.

Φυσικά ο άνθρωπος έπρεπε να επιβιώσει. Έπρεπε να προσαρμοστεί στα νέα δεδομένα και να επανεκκινήσει την ζωή του. Αρκετά ναυπηγεία προχώρησαν σε παρουσιάσεις σκαφών μέσω εικονικής πραγματικότητας, κάποια άλλα δημιούργησαν ηλεκτρονικές παρουσιάσεις και προσαρμόστηκαν ανάλογα. Μπορεί το χτύπημα να ήταν βαρύ όμως η ανθρωπότητα έχει περάσει και

Στην Κύπρο υπήρξε μια μικρή καθυστέρηση στην ολοκλήρωση των έργων της Μαρίνας Αγίας Νάπας και Παραλιμνίου όμως τα έργα ξεκίνησαν ξανά και σύντομα αναμένεται να τελειώσουν. Ως κράτος καταφέραμε να παραμείνουμε ανάμεσα στους πιο ασφαλείς προορισμούς και να περιορίσουμε στο ελάχιστο τις ανθρώπινες απώλειες.

Μπορεί να μείναμε μακριά από εκδηλώσεις, εκθέσεις και ναυτικά σαλόνια αλλά βρήκαμε περισσότερο χρόνο να ασχοληθούμε με την οικογένεια μας, το σπίτι μας, το σκάφος μας.

Αρκεί να είμαστε υγιείς και με σταθερά και σωστά βήματα θα ξαναβρούμε τον δρόμο μας. Ο πιο μεγάλος κίνδυνος είναι ο άγνωστος κίνδυνος. Από την στιγμή που ξέρουμε τι έχουμε να αντιμετωπίσουμε τότε είναι στο χέρι μας να το διαχειριστούμε σωστά.

Μέσα λοιπόν από αυτά τα δεδομένα καταφέραμε και φέτος να συντάξουμε το περιοδικό μας όπου μέσα υπάρχουν όλα τα νέα από τον χώρο των σκαφών αναψυχής και της ζωής στη θάλασσα.

Ευχόμαστε σε όλους υγεία πάνω από όλα και ας ελπίσουμε ότι τα καλύτερα έρχονται.

Με εκτίμηση Άριστος Αριστείδου/Παύλος Νεοφύτου Αρχισυντάκτες



# beautiful people, beautiful yachts

**New Headquarters**: 1, Poseidonos Ave., 174 55 Alimos, Athens-Greece **Tel** +30 210 9811 515, **fax** +30 210 9811 990, **mail** istion@istion.com



www.istion.com

# A Solar-Powered Waterproof speaker

Most of us go boating to escape the pressures of life on land and enjoy the freedom it brings and a bit of background music really aids that feeling of relaxation. However, electronics don't usually mix very well with the sea. Plus, what if the battery dies while you're on the water?

That's where the Altec Lansing LifeJacket 3 Bluetooth Speaker comes in. As well as being waterproof, the LifeJacket 3 is shock and sand proof. What's more, with 30-hour battery life, you won't have to worry about it dying mid-playlist. It also floats, meaning if things get bumpy and it takes a trip overboard, it'll stay on the water's surface until you can retrieve it.

# Ένα ηλιακό, αδιάβροχο speaker

Οι περισσότεροι από εμάς πάμε βόλτα με το σκάφος για να ξεφύγουμε από τις πιέσεις της ζωής στην ξηρά και να απολαύσουμε την ελευθερία που φέρνει η θάλασσα, η μουσική βοηθά πραγματικά αυτό το αίσθημα της χαλάρωσης. Ωστόσο, τα ηλεκτρονικά συνήθως δεν συνδυάζονται πολύ καλά με τη

θάλασσα. Επιπλέον, τι θα γίνει αν η μπαταρία τελειώσει ενώ είστε στο νερό;

Εδώ είναι που έρχεται το Altec Lansing LifeJacket 3 Bluetooth Speaker. Εκτός από αδιάβροχο, το LifeJacket 3 είναι ανθεκτικό και στην άμμο. Επιπλέον, η μπαταρία του διαρκεί μέχρι και 30 ώρες, χωρίς να χρειάζεται να ανησυχείτε μήπως η μπαταρία τελειώσει στη μέση της λίστας αναπαραγωγής τραγουδιών. Επιπλέει επίσης, γεγονός που σημαίνει ότι αν τα πράγματα στο νερό γίνουν ζόρικα, θα μείνει στην επιφάνεια του νερού μέχρι να το πάρετε πίσω.

# A Thermal Mug

You'd struggle to find a hobby that requires a good quality thermal mug more than boating. If you're cruising in the cold and wet, you'll want a nice hot drink to warm you up. If it's a hot summer's day, an ice cold drink will go down a treat.

That's where the Yeti Rambler Mug becomes your best friend. It keeps cold drinks cold and hot drinks hot, right until the last sip. It's puncture and rust resistant and it's got an extra-large handle, which is perfect if you've got large hands or you're wearing gloves onboard.

# Μια θερμική κούπα

Θα δυσκολευόσασταν να βρείτε ένα χόμπι που απαιτεί μια καλής ποιότητας θερμική κούπα περισσότερο από βαρκάδα. Αν βρίσκεστε στο σκάφος κάτω από έναν κρύο και βροχερό καιρό, θα θελήσετε ένα ωραίο ζεστό ποτό για να σας ζεστάνει. Εάν όμως πρόκειται για μια ζεστή καλοκαιρινή μέρα, ένα παγωμένο ρόφημα θα είναι σκέτη απόλαυση. Εδώ είναι που το Yeti Rambler Mug γίνεται ο καλύτερός σας φίλος. Διατηρεί τα κρύα ροφήματα κρύα και τα ζεστά, ζεστά, μέχρι και την τελευταία γουλιά. Είναι ανθεκτικό και έχει μια εξαιρετικά μεγάλη λαβή, η οποία είναι τέλεια αν έχετε μεγάλα χέρια ή αν φοράτε γάντια στο σκάφος.

# An Amphibious Drone

Even though there are a lot of waterproof drones on the market now, the Splash 3 by Swellpro was the first fully amphibious quadcopter to hit the shelves. Like the Altec Lansing LifeJacket 3, it also floats, so you don't have to worry about losing it to the unforgiving mistress of the sea if you misjudge your landing!

# Ένα αμφίβιο Drone

Ακόμα κι αν υπάρχουν πολλά αδιάβροχα drones στην αγορά τώρα, το Splash 3 από την Swellpro ήταν το πρώτο πλήρως αμφίβιο quadcopter που ήρθε για να σπάσει τα ταμεία. Το Splash 3 επιπλέει επίσης στο νερό ακριβώς όπως το Altec Lansing LifeJacket 3, επομένως δεν υπάρχει λόγος να ανησυχείτε αν το χάσατε στη θάλασσα σε κάποια απότομη κίνηση του σκάφους!





## The Garmin VIRB 360

Boating and photography have long gone hand-in-hand, and Garmin has taken this relationship to another level. Their VIRB 360 can capture a complete sphere of high resolution (4K) video and audio, as well as photographs.

Better yet, this new technology is waterproof for up to 10 metres, giving you the perfect opportunity to record your aquatic adventures. Plus, if you're taking it onboard a sailing boat, it can be activated with voice control so your hands can stay firmly on the ropes.

## Garmin VIRB 360

Βαρκάδα και φωτογραφία έχουν συνδυαστεί εδώ και καιρό, και η Garmin έχει οδηγήσει αυτή τη σχέση σε άλλο επίπεδο. Το VIRB 360 μπορεί να καταγράψει βίντεο και φωτογραφίες, υψηλής ανάλυσης (4K) εικόνας και ήχου.

Το καλύτερο είναι ότι, αυτή η νέα τεχνολογία είναι αδιάβροχη για έως και 10 μέτρα, δίνοντάς σας την τέλεια ευκαιρία να καταγράψετε τις περιπέτειές σας στο νερό. Επιπλέον, αν το έχετε μαζί σας σε ένα ιστιοπλοϊκό σκάφος, μπορεί να ενεργοποιηθεί με φωνητικό έλεγχο, έτσι ώστε τα χέρια σας να παραμείνουν σταθερά στα σχοινιά.

## Garmin Ouatix 5

Garmin makes a second appearance on our list as not many companies do boat gadgets better than Garmin – especially hi-tech watches.

The beauty of the Quatix 5 is that, unlike many other digital marine watches, this watch wouldn't look out of place back on land at your favourite restaurant, as in regular mode it looks like any other analogue watch face.

First impressions can be deceiving though. In addition to its high sensitivity GPS tracking and navigation capabilities, the Quatix 5 is waterproof up to 100 metres and features a compass, altimeter, barometer, thermometer and more.

Plus, if you're into Watersports such as paddle boarding or canoeing, the Quatix 5 will track your stroke and distance per stroke plus your total distance.

## Garmin Quatix 5

Η Garmin κάνει μια δεύτερη εμφάνιση στη λίστα μας, μιας και δεν υπάρχουν πολλές εταιρείες που κάνουν boat gadgets καλύτερα από την garmin - ειδικά υψηλής τεχνολογίας ρολόγια. Η ομορφιά του Quatix 5 είναι ότι, σε αντίθεση με άλλα ψηφιακά θαλάσσια ρολόγια, αυτό το ρολόι δεν θα το βρίσκαμε κάπου συνηθισμένα, όπως στο αγαπημένο σας εστιατόριο, όπως στην κανονική λειτουργία μοιάζει με ένα οποιοδήποτε άλλο αναλογικό ρολόι. Οι πρώτες εντυπώσεις μπορεί να σας εξαπατήσουν. Εκτός από τις υψηλές δυνατότητες εντοπισμού GPS υψηλής ευαισθησίας και πλοήγησης, το Quatix 5 είναι αδιάβροχο έως και 100 μέτρα και διαθέτει πυξίδα, υψομετρητή, βαρόμετρο, θερμόμετρο και πολλά άλλα. Επιπλέον, αν ασχολείστε με τα θαλάσσια σπορ, όπως το paddle boarding ή το κανό, το Quatix 5 θα παρακολουθεί τις αποστάσεις που πρέπει να κρατάτε.



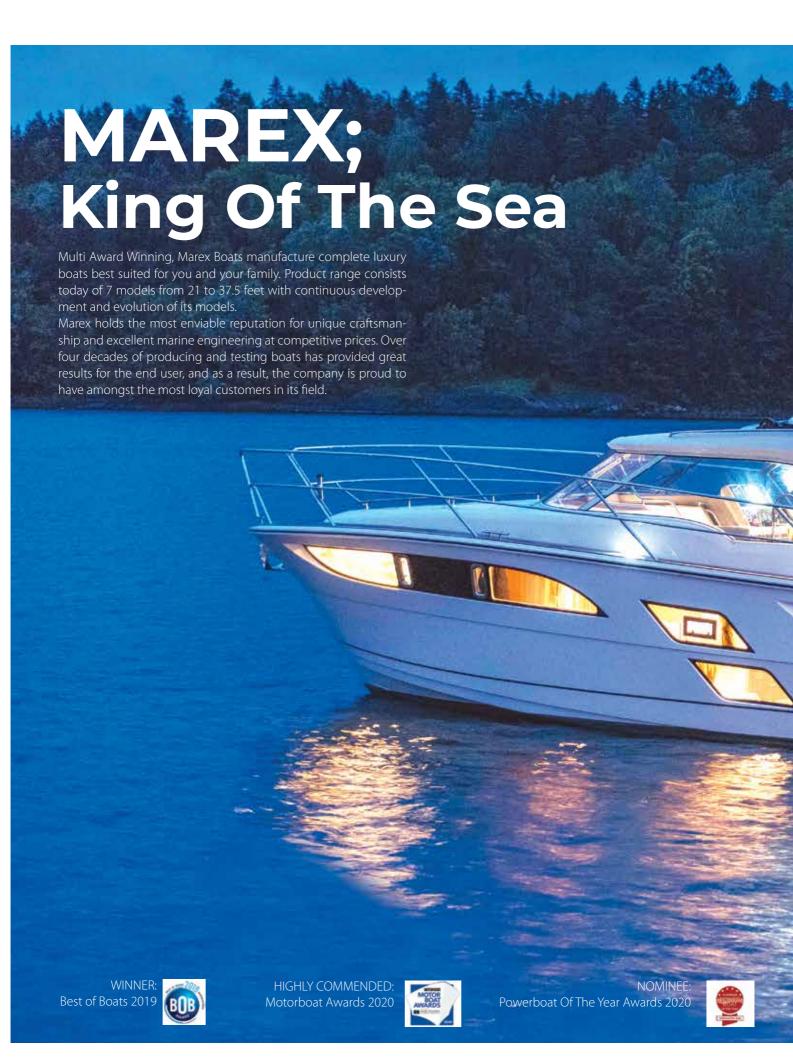
## Sublue WhiteShark

If you're a keen swimmer, snorkeller or diver, the WhiteShark is perfect for you. Described as an 'underwater scooter', it is equipped with double propellers, which will pull you effortlessly through the water and explore the sea with confidence. It comes with a GoPro mount too, which is perfect for capturing everything from your family holiday videos to your underwater sea life adventures.

## Sublue WhiteShark

Αν είστε ένας κολυμβητής με έντονη δραστηριότητα, ψαροντουφεκάς ή δύτης, το WhiteShark είναι ιδανικό για εσάς. Πρόκειται για ένα «υποβρύχιο σκούτερ», εξοπλισμένο με διπλούς έλικες, οι οποίοι θα σας τραβήξουν αβίαστα μέσα από το νερό και θα εξερευνήσουν τη θάλασσα με αυτοπεποίθηση.

Έρχεται με επίσης ένα GoPro mount, το οποίο είναι ιδανικό για να καλύψετε τα πάντα, από τα βίντεο οικογενειακών διακοπών σας μέχρι και τις υποβρύχιες σας περιπέτειες.







# **Southampton Boat Show 2019**

hailed one of the best ever

Southampton International Boat Show, powered by Borrow A Boat 2019 drew to a close on Sunday 22 September with with attendance of more than 103,000 over 10 days, an increase of 5 percent over 2018. The spectacular Show, set against the stunning backdrop of Europe's largest purpose-build marina, had a buzzing atmosphere, exciting new attractions and a wide range of products and services all on offer. This resulted in strong sales and good business for exhibitors.

The event was opened by Olympic rowing legend and Strictly star, James Cracknell OBE, and TV star, Lucy Mecklenburgh. They were followed by a host of other celebrity names who joined thousands of visitors in getting out on the water during their visit to the Show. The many water-based activities on offer included Try-a-Dive, a purpose-built dive tank, which proved hugely popular with hundreds of visitors alongside favourites such as the Try-a-Boat and Get Afloat attractions.

A new waterfront destination, the Quarterdeck, delivered the ideal viewing point to watch all the on-water action. A waterside dining experience like no other, it welcomed crowds of visitors looking to relax and unwind. Other personalities spotted at the Show included TV star Millie Mackintosh, Love Island stars, Dr Alex George and Lucie Donlan, Eddie Jordan, award-winning chefs, Paul Ainsworth and James Martin, and Ben Fogle and his beloved dog, Storm.







# **To Boat Show του** Southampton 2019 ήταν ένα από τα καλύτερα που

έγιναν ποτέ

To Boat Show του Southampton 2019, το οποίο υποστηρίζεται από την εταιρία Borrow A Boat, έληξε την Κυριακή 22 Σεπτεμβρίου με συμμετοχή περισσότερων από 103.000 επισκεπτών σε 10 ημέρες, σημειώνοντας αύξηση 5% σε σχέση με το 2018. Το θεαματικό show, και το εκπληκτικό σκηνικό της μεγαλύτερης εξειδικευμένης μαρίνας της Ευρώπης, είχε μια ζωντανή ατμόσφαιρα, συναρπαστικά νέα αξιοθέατα και ένα ευρύ φάσμα προσφερόμενων προϊόντων και υπηρεσιών. Αυτό οδήγησε σε ισχυρές πωλήσεις και επιχειρηματικές κινήσεις όλους τους εκθέτες.

Η εκδήλωση εγκαινιάστηκε από τον Ολυμπιακό μύθο της κωπηλασίας και σταρ του Strictly, τον James Cracknell ΟΒΕ και το τηλεοπτικό αστέρι Lucy Mecklenburgh. Ακολουθήσε μια σειρά από άλλα ονόματα διασημοτήτων που μαζί με χιλιάδες επισκέπτες βγήκαν από το νερό κατά την επίσκεψή τους στην έκθεση. Οι πολυάριθμες δραστηριότητες σε σχέση με το νερό περιλάμβαναν την Try-a-Dive, μια ειδικά σχεδιασμένη δεξαμενή κατάδυσης, η οποία αποδείχθηκε εξαιρετικά δημοφιλής με εκατοντάδες επισκέπτες μαζί με αγαπημένα αξιοθέατα όπως τα Try-a-Boat και Get Afloat. Ένας νέος προορισμός στην προκυμαία, το Quarterdeck, έδωσε το ιδανικό σημείο θέασης για την παρακολούθηση όλης της δράσης στο νερό. Μια εμπειρία δείπνου δίπλα στο νερό, όπως καμία άλλη, καλωσόρισε πλήθη επισκεπτών που ήθελαν να χαλαρώσουν. Άλλες προσωπικότητες που βρέθηκαν στην έκθεση συμπεριελάμβαναν το τηλεοπτικό αστέρι Millie Mackintosh, αστέρια





## Over 600 marine brands

With over 600 marine brands on display, the Show boasted an impressive 240+ boat and product debuts, the most ever recorded for the event, as well as over 82 new brands for 2019.

This included Pearl Yachts, Nautor's Swan, Gulf Craft, Kayacat, Kingfisher Yacht Ropes, Proboat and York Marina appearing alongside returning favourites. This is a testament to the calibre of this iconic event, which is one of the world's top boat shows.

With an emphasis of promoting the accessibility and flexibility of boating for everyone, the Show's Foredeck Stage proved a triumph with its daily talks packed with boating beginners and seasoned professionals alike.

All eager to hear insights and top tips from the line-up of expert speakers, including Tom Cunliffe, Max Liberson and Stokey Woodhall, plus many more.

από το Love Island, Dr Alex George και Lucie Donlan, τον Eddie Jordan, τους βραβευμένους σεφ Paul Ainsworth και James Martin, καθώς και τον Βen Fogle και τον αγαπημένο σκύλο του Storm.

# Πάνω από 600 ναυτικές μάρκες

Με πάνω από 600 ναυτικές μάρκες, η έκθεση κατάφερε ένα εντυπωσιακό ντεμπούτο με πάνω από 240 σκάφη και προϊόντα, το μεγαλύτερο αριθμό που έχει καταγραφεί ποτέ, καθώς και 82 καινούργιες μάρκες για το 2019. Περιλάμβανε τους Pearl Yachts, Nautor's Swan, Gulf Craft, Kayacat, Kingfisher Yacht Ropes, Proboat και York Marina που εμφανίστηκαν μαζί με άλλες γνωστές και αγαπημένες φίρμες. Αυτή είναι μια απόδειξη για το διαμέτρημα αυτού του εικονικού γεγονότος, το οποίο είναι ένα από τα κορυφαία show σκαφών του κόσμου. Με έμφαση στην προώθηση της προσβασιμότητας και της ευελιξίας της βαρκάδας για όλους, η σκηνή Show's Foredeck αποδείχθηκε θριαμβευτική με τις καθημερινές ομιλίες, από αρχάριους αλλά και έμπειρους επαγγελματίες.





Visitors also flocked to hear the adventures of British sailors, Pip Hare, Conrad Humphreys, Mike Golding, Dee Caffari MBE, Helena Lucas MBE and global sailing social media influencers, SV Delos and Sailing Uma, who also had their boat at the Show for visitors to explore.

The 2019 Show was also the most environmentally friendly Show yet. With the introduction of water refill points around the event and removal of all plastic bottles at catering outlets, the Show is committed to reducing its environmental impact in the long-term.

This year also marked the launch of the highly anticipated Exhibitor & Contractor Environmental Charter, which saw companies sign up to reduce their environmental impact at the Show. RS Sailing and Spirit Yachts were crowned the most environmentally friendly exhibitors at the Show as joint winners of the inaugural Environmental Award.

Όλοι ανυπομονούσαν να ακούσουν ιδέες και κορυφαίες συμβουλές από τους ειδικούς, όπως οι Tom Cunliffe, Max Liberson, Stokey Woodhall, καθώς και πολλοί άλλοι. Οι επισκέπτες έσπευσαν επίσης να ακούσουν τις περιπέτειες των Βρετανών ναυτικών, του Pip Hare, του Conrad Humphreys, του Mike Golding, του Dee Caffari MBE, της Helena Lucas MBE και των παγκόσμιων influencers κοινωνικών μέσων δικτύωσης, SV Delos και Sailing Uma που είχαν επίσης τα σκάφη τους εκεί για να τα εξερευνήσουν οι επισκέπτες. Η έκθεση του 2019 ήταν επίσης η πιο φιλική προς το περιβάλλον έκθεση ως τώρα. Με την εισαγωγή σημείων επαναπλήρωσης νερού παντού στην εκδήλωση και την αφαίρεση όλων των πλαστικών φιαλών από τα καταστήματα εστίασης, η έκθεση δεσμεύτηκε για τη μακροπρόθεσμη μείωση των περιβαλλοντικών επιπτώσεων. Φέτος σηματοδοτήθηκε επίσης η έναρξη του πολυαναμενόμενου Περιβαλλοντικού Σύμφωνου Εκθετών και Εργολάβων, όπου συμφώνησαν για τη μείωση του περιβαλλοντολογικού τους αποτυπώματος. Οι RS Sailing και Spirit Yachts στέφθηκαν οι πιο φιλικοί προς το περιβάλλον εκθέτες και κέρδισαν από κοινού το εναρκτήριο Περιβαλλοντικό Βραβείο.





### Lesley Robinson, CEO of British Marine, commented:

"The 2019 Southampton International Boat Show, powered by Borrow A Boat was an absolutely spectacular Show. We have seen fantastic numbers through the door and out on the water. It has been a very buoyant Boat Show! The event has been a resounding success with an exuberant atmosphere across the 10 days and I am delighted to hear reports of strong sales from across a spectrum of exhibitors. The Show has once again offered visitors of all ages, from watersports enthusiasts to young beginners, the opportunity to explore the marine world and get out on the water, whether on a paddleboard, kayak, dinghy, sailing yacht or RIB. With such an array of boats, products, services and expertise on offer at this year's Show, it truly has been a celebration of the fun, lifestyle and excitement that can be had on the water. I am very much looking forward to 2020 Show where we will continue to attract thousands to the water and deliver a great day out for all the family."

Southampton International Boat Show returns next year and will take place between 11-20 September 2020.

# Exhibitor quotes

Kiran Haslam, Chief Marketing Officer at Princess Yachts,

added: : "The response both from customers and media from the presentation of five new Princess product launches was truly exceptional, so we are really pleased with this year's edition of the Boat Show. In terms of sales, we are delighted to report a very successful Show and certainly the weather this year played a big part in increased visitor numbers. The organisation, safety and security at the Show was incredibly consistent and has improved again this year, so a huge congratulations to the organisers once again - the team behind the scenes are to be commended."

O Lesley Robinson, Διευθύνων Σύμβουλος της British Marine, **σχολίασε:** : «Η Διεθνής Έκθεση του Southampton 2019, που πραγματοποιείται από τη Borrow A Boat, ήταν ένα εντυπωσιακό show. Είδαμε φανταστικούς αριθμούς επισκεπτών μέσα και έξω από το νερό. Ήταν ένα πολύ ωραίο Boat Show! Η εκδήλωση υπήρξε μια μεγάλη επιτυχία με μια ζωντανή ατμόσφαιρα σε όλη τη διάρκεια των 10 ημερών και είμαι ευτυχής που ακούω τις αναφορές των ισχυρών πωλήσεων από ένα ευρύ φάσμα εκθετών. Η έκθεση έδωσε για άλλη μια φορά στους επισκέπτες όλων των ηλικιών, από τους λάτρεις των θαλάσσιων σπορ έως τους αρχάριους, την ευκαιρία να εξερευνήσουν τον θαλάσσιο κόσμο και να βγουν στο νερό, είτε με κουπί, καγιάκ, σκάφος, ιστιοφόρο ή RIB. Με μια τέτοια ποικιλία πλοίων, προϊόντων, υπηρεσιών και εμπειρογνωμοσύνης που προσφέρθηκαν στο φετινό show, ήταν πραγματικά μια γιορτή αφιερωμένη στη διασκέδαση, τον τρόπο ζωής και τον ενθουσιασμό που μπορεί να έχει κάποιος στο νερό. Ανυπομονώ πολύ για το 2020 πού θα συνεχίσουμε να προσελκύουμε χιλιάδες επισκέπτες και να προσφέρουμε μια υπέροχη

Η Διεθνής Έκθεση Σκαφών του Southampton επιστρέφει τον επόμενο χρόνο και θα πραγματοποιηθεί μεταξύ 11 και 20 Σεπτεμβρίου 2020.

# Σχόλια εκθετών

μέρα για όλη την οικογένεια».

Ο Kiran Haslam, υπεύθυνος μάρκετινγκ της Princess Yachts, δήλωσε: «Η ανταπόκριση τόσο των πελατών όσο και των μέσων ενημέρωσης στην παρουσίαση πέντε νέων εκδόσεων προϊόντων Princess ήταν πραγματικά εξαιρετική, οπότε είμαστε πραγματικά ευχαριστημένοι με τη φετινή έκδοση του Boat Show. Όσον αφορά τις πωλήσεις, είμαστε στην ευχάριστη θέση να αναφέρουμε ένα πολύ επιτυχημένο show και σίγουρα ο καιρός φέτος διαδραμάτισε μεγάλο ρόλο στην αύξηση του αριθμού των επισκεπτών. Η οργάνωση και η ασφάλεια στο show ήταν απίστευτα συνεπής και βελτιώθηκε και πάλι φέτος, γι' αυτό αξίζουν συγχαρητήρια στους διοργανωτές για άλλη μια φορά - η ομάδα των διοργανωτών είναι αξιέπαινη.»



Matt Ovenden of Borrow A Boat stated: "These 10 days have been a huge success for Borrow A Boat; spreading the message of accessible boating to the crowds who attended with the wonderful weather we had in Southampton. We had two fabulous product launches of our new Borrow A Boat Club and Own A Boat programs, and we're excited to continue to help more people in the UK audience get out on the water both here and abroad, in the most affordable and flexible way possible!"

Lizzie Mitchell, PR & Marketing Executive at Premier Marinas, remarked:: "Premier Marinas has had a fantastic Boat Show. The footfall and number of enquiries has exceeded our expectations. Our new look stand and change of location has received great feedback from our berth holders and visitors - further enhanced by neighbouring with our insurance partners, GJW Direct."

lain Smallridge, Managing Director at Pearl Yachts, commented: "It's the first time we've exhibited here for three years and the first time with Berthon, our newly appointed dealers for the UK, it's been great to be back and we have seen many of our UK and overseas customers. We've had an exceptional reception from all our visitors, seeing our new range of yachts and it's been a very busy Show for us. We're delighted with the footfall and the leads we've secured. We've recorded more quality leads here than at any other event over the last couple of years, whether that's a result of the UK market or the new range of Pearl yachts. We're very pleased with the results and as a British brand we certainly want to exhibit at Britain's biggest and best Boat Show and I'm sure we will be here next year as the UK is an important market for us."

**Becky Addison at Sailing Holidays** added: "This year's Show has surpassed expectations! From a sales perspective, this has been our most successful Show in four years. From a footfall perspective, we have seen and spoken to a really high calibre of sailors, all of which have been very positive about the Show itself!"





**O Matt Ovenden της Borrow A Boat δήλωσε:** «Αυτές οι 10 μέρες ήταν μια τεράστια επιτυχία για την εταιρία Borrow A Boat και εξάπλωσε το μήνυμα της προσιτής βαρκάδας στα πλήθη που προσήλθαν με τον υπέροχο καιρό που είχαμε στο Southampton. Είχαμε δύο εκπληκτικές παρουσιάσεις προϊόντων από τα νέα προγράμματα Borrow A Boat Club και Own a Boat και είμαστε ενθουσιασμένοι που συνεχίζουμε να βοηθάμε περισσότερους ανθρώπους στο Ηνωμένο Βασίλειο να βγουν στο νερό τόσο εδώ όσο και στο εξωτερικό, με τον πιο οικονομικό και ευέλικτο τρόπο!»

H Lizzie Mitchell, Υπεύθυνη PR & Marketing στην Premier Marinas, δήλωσε: «Η Premier Marinas είχε ένα φανταστικό Boat Show. Η επισκεψιμότητα και ο αριθμός των ερωτήσεων ξεπέρασε τις προσδοκίες μας. Το νέο μας περίπτερο και η αλλαγή θέσης είχαν πολύ θετική ανταπόκριση από τους ιδιοκτήτες και τους επισκέπτες μας – κάτι που ενισχύθηκε περαιτέρω από τη θέση μας δίπλα στους ασφαλιστικούς μας συνεργάτες, την GJW Direct.»

Ο lain Smallridge, Διευθύνων Σύμβουλος της Pearl Yachts, δήλωσε: «Είναι η πρώτη φορά που συμμετέχουμε εδώ και τρία χρόνια και η πρώτη φορά με την Berthon, τους νεοδιορισμένους αντιπροσώπους μας για το Ηνωμένο Βασίλειο, ήταν υπέροχο να επιστρέψουμε και έχουμε δει πολλούς από τους πελάτες μας στο Ηνωμένο Βασίλειο και στο εξωτερικό. Είχαμε μια εξαιρετική υποδοχή από όλους τους επισκέπτες μας κατά την παρουσίαση της νέας μας



### Sean Robertson, Sales Director at Sunseeker International,

commented: "It has been a very successful Southampton International Boat Show, powered by Borrow A Boat for Sunseeker. We were especially delighted to debut the eagerly anticipated Predator 60 EVO which has received a huge amount of interest and forward orders. It has been a real pleasure to welcome so many visitors and special guests to the stand. Southampton, together with Cannes and Genoa Boat Shows have returned outstanding results, with retail sales in excess of £55 million. It is fantastic to see an ever increasing international client presence, with orders taken at the European shows.

"At this year's Show, Sunseeker announced an exciting product development plan which will see the range double in size to 22 models over the next three years; including the reintroduction of the Superhawk range. The plan also focuses on further developing the framework for the business and driving the Sunseeker brand forward to even greater success, aided by a £60million CAPEX investment across five years. Overall a strong start to the autumn Boat Show season."

**Nigel Stuart, Managing Director at Spirit Yachts**, added: "Spirit Yachts has once again had a successful year at Southampton International Boat Show, powered by Borrow A Boat and it's been a pleasure to welcome everyone onboard the new Spirit 50CR (cruiser racer). The Show provides the ideal opportunity to engage with potential customers and we have seen significant positive interest in our cruiser racer design.







γκάμας γιοτ και ήταν μια πολύ σημαντική επίδειξη για μας. Είμαστε ενθουσιασμένοι με την επισκεψιμότητα και τους ενδεχόμενους πελάτες που έχουμε εξασφαλίσει. Καταγράψαμε περισσότερους δυνητικούς πελάτες εδώ από οποιοδήποτε άλλο γεγονός τα τελευταία δύο χρόνια, είτε αυτό οφείλεται στην αγορά του Ηνωμένου Βασιλείου είτε στη νέα γκάμα των σκαφών Pearl. Είμαστε πολύ ικανοποιημένοι με τα αποτελέσματα και ως βρετανική φίρμα σίγουρα θέλουμε να παρουσιάσουμε στο μεγαλύτερο και καλύτερο Boat Show της Βρετανίας και είμαι βέβαιος ότι θα είμαστε εδώ και το επόμενο έτος καθώς το Ηνωμένο Βασίλειο είναι μια σημαντική αγορά για εμάς.»

Η Becky Addison από τις Sailing Holidays πρόσθεσε:: «Το φετινό Show έχει ξεπεράσει τις προσδοκίες μας! Από την προοπτική των πωλήσεων, αυτό ήταν το πιο επιτυχημένο show μας σε τέσσερα χρόνια. Από την οπτική της επισκεψιμότητας, είδαμε και μιλήσαμε σε ένα πραγματικά υψηλό επίπεδο επισκεπτών, το οποίο ήταν πολύ θετικό για το ίδιο το Show!»

O Sean Robertson, Διευθυντής Πωλήσεων στην Sunseeker International, σχολίασε: «Ήταν μια πολύ επιτυχημένη διεθνής έκθεση σκαφών στο Southampton, που τροφοδοτείται από τη Borrow A Boat, για την Sunseeker. Είμαστε ιδιαίτερα ευτυχείς που κάναμε το ντεμπούτο του αναμενόμενου Predator 60 EVO, το οποίο προκάλεσε ιδιαίτερο ενδιαφέρον και προ-παραγγελίες. Με ιδιαίτερη χαρά καλωσορίσαμε τόσο πολλούς επισκέπτες και ειδικούς προσκεκλημένους στο περίπτερο. Το Southampton, μαζί με τις εκθέσεις Cannes και Genoa Boat Show έχουν αποδώσει εξαιρετικά αποτελέσματα, με τις λιανικές πωλήσεις να ξεπερνούν τα £55 εκατομμύρια.



We were delighted to win the Show's first ever Environment Award and it's been encouraging to see the event taking constructive steps towards lowering its carbon footprint."

## Peter Thomas, Managing Director at Cornish Crabbers,

added: "Cornish Crabbers have had a fabulous time at Southampton International Boat Show, powered by Borrow A Boat. Great weather mixed with great attendance have opened up a long list of new enquiries and rekindled some old ones. Orders were as expected with potential for plenty more as and when the political climate improves. Thanks to British Marine and Borrow a Boat. See you next year."

**Roger McCarthy of MCC Marine** remarked: "Given the well publicised investment caution, as a result of the political and economic uncertainty, both here in the UK and in Europe we have been very satisfied with the level of enquiries and the order intake for both our Sur Marine and Nord Star products, at this year's Southampton International Boat Show, powered by Borrow A Boat. Our congratulations to the organisers and their suppliers for a well managed event.

# Kate Staniforth, Senior UK Marketing Manager for Sunsail and The Moorings, commented:

"This year's Boat Show has been really positive and all our Holiday Planners are looking forward to making sure that visitors who have booked holidays at the Show or who are planning to make bookings have a fantastic time with us whether chartering bareboat in the Mediterranean with Sunsail or relaxing on a skippered holiday in Grenada with The Moorings.

We were really thrilled Sunsail and The Moorings came third in the Exhibitor Environmental Award. We are a passionate team who have a heritage of crafting the best sailing holidays in the world's top sailing grounds for decades, therefore we want to ensure we're looking after beautiful destinations, oceans, wildlife and communities, and minimising our footprint."

Είναι φανταστικό να βλέπουμε μια συνεχώς αυξανόμενη διεθνή παρουσία πελατών, με παραγγελίες που γίνονται στις ευρωπαϊκές εκθέσεις. Στη φετινή έκθεση, η Sunseeker ανακοίνωσε ένα συναρπαστικό σχέδιο ανάπτυξης προϊόντων σύμφωνα με το οποίο θα διπλασιάσει το μέγεθος σε 22 μοντέλα κατά τα επόμενα τρία χρόνια, κάτι που συμπεριλαμβάνει και την επανεισαγωγή της σειράς Superhawk. Το σχέδιο επικεντρώνεται επίσης στην περαιτέρω ανάπτυξη του πλαισίου για τις επιχειρήσεις και στην προώθηση της μάρκας Sunseeker προς περαιτέρω επιτυχία, με τη βοήθεια μιας επένδυσης κεφαλαίου ύψους £60 εκατ. για πέντε χρόνια. Συνολικά ένα πολύ δυνατό ξεκίνημα για την φθινοπωρινή σεζόν Boat Show.»

## Ο κ. Nigel Stuart, Διευθύνων Σύμβουλος στο Spirit Yachts ,

πρόσθεσε: «Η Spirit Yachts είχε ξανά μια επιτυχημένη χρονιά στη Διεθνή Έκθεση Σκαφών του Southampton, από την Borrow A Boat, και είναι ευχάριστο να καλωσορίζουμε τους πάντες στο νέο Spirit 50CR (cruiser racer). Το Show προσφέρει την ιδανική ευκαιρία να συνεργαστεί κανείς με πιθανούς πελάτες και έχουμε δει σημαντικό ενδιαφέρον για τον σχεδιασμό των cruiser racer. Ήμασταν χαρούμενοι που κερδίσαμε το πρώτο Βραβείο Περιβάλλοντος της έκθεσης και είναι ενθαρρυντικό που βλέπουμε την διοργάνωση να λαμβάνει εποικοδομητικά βήματα προς την κατεύθυνση της μείωσης του αποτυπώματος άνθρακα.»

## O Peter Thomas, Διευθύνων Σύμβουλος της Cornish Crabbers,

πρόσθεσε: «Η Cornish Crabbers απόλαυσε τη Διεθνή Έκθεση Σκαφών του Southampton , από την Borrow A Boat. Ο ιδανικός καιρός που συνδυάστηκε με μεγάλη προσέλευση δημιούργησε μια μεγάλη λίστα με νέες διερευνήσεις πελατών και αναζωπύρωσε μερικές παλιές. Οι παραγγελίες ήταν οι αναμενόμενες, με δυνατότητες για πολύ περισσότερες καθώς θα βελτιώνεται το πολιτικό κλίμα. Ευχαριστούμε πολύ British Marine και Borrow a Boat. Τα λέμε του χρόνου.»

**O Roger McCarthy της MCC Marine** παρατήρησε: «Δεδομένης της γνωστής επενδυτικής επιφυλακτικότητας, ως αποτέλεσμα της πολιτικής και οικονομικής αβεβαιότητας, τόσο εδώ στο Ηνωμένο Βασίλειο όσο και στην Ευρώπη, είμαστε πολύ ικανοποιημένοι από το



**Aimee Neale of Maritime and Coastguard Agency** remarked: "Southampton International Boat Show, powered by Borrow A Boat has been a really cracking show for HM Coastguard. This year we went big with our stand and introduced some new interactive elements including our Coastguard rescue vehicle complete with all its rescue gear and flashing lights, a water tank demonstrating some of our counter pollution work and a new VR film, produced in partnership with our friends at the RNLI and RYA showing a rescue from start to finish and promoting the RYA SafeTrx safety app."

# **Mathew Hornsby, Sales Director at Williams Jet Tenders,** commented:

"It was another positive Southampton International Boat Show, powered by Borrow A Boat for us. We were delighted to be presented with the Sunseeker International Entrepreneur of the Year Award in honour of Robert Braithwaite, something we are all hugely proud of. We had tenders on display from across our range – both on our stand and on numerous yachts throughout the show - and it gave us a great opportunity to meet with many of our long-standing customers and potential new owners. It certainly always helps when the weather is kind too!"

## Richard Pierpoint, Founder and Managing Director of FlexiSail, said:

"Southampton International Boat Show, powered by Borrow A Boat 2019 was interestingly different this year. We felt that the quality of visitors was better than previous years and was more evenly spread across the whole Show. The net result is that we have done good business during the Show with new Jeanneau yacht purchases and memberships which fully justifies our presence at the show. We look forward to next year when we will be considering an even bigger presence at the Show."

επίπεδο των διερευνήσεων και των παραγγελιών τόσο για Sur Marine και Nord Star, στη φετινή Διεθνή Έκθεση Σκαφών του Southampton, από την Borrow A Boat. Τα συγχαρητήριά μας προς τους διοργανωτές και τους προμηθευτές τους για μια καλά οργανωμένη εκδήλωση.»

H Kate Staniforth, Senior UK Marketing Manager για το Sunsail και The Moorings δήλωσε: «Το φετινό Boat Show ήταν πραγματικά θετικό και όλοι οι διοργανωτές διακοπών αναμένουν να διασφαλίσουν ότι οι επισκέπτες οι οποίοι έχουν κάνει κράτηση για διακοπές στο show ή που σχεδιάζουν να κάνουν κρατήσεις, θα έχουν μια φανταστική στιγμή μαζί μας είτε ναυλώνοντας bareboat στη Μεσόγειο με Sunsail είτε χαλαρώνοντας σε ένα skippered σε διακοπές στη Γρενάδα με το The Moorings.

Ήμασταν πραγματικά ενθουσιασμένοι που το Sunsail και το The Moorings πήραν το τρίτο Βραβείο Περιβάλλοντος. Είμαστε μια παθιασμένη ομάδα που έχει κληρονομιά να προσφέρει τις καλύτερες ιστιοπλοϊκές διακοπές στους κορυφαίους ιστιοπλοϊκούς τόπους του κόσμου εδώ και δεκαετίες, επομένως θέλουμε να εξασφαλίσουμε ότι φροντίζουμε τους ωραίους προορισμούς, τους ωκεανούς, την άγρια φύση και τις κοινότητες και ελαχιστοποιούμε το αποτύπωμα μας.»

# Η Aimee Neale της Υπηρεσίας Ναυτιλίας και Ακτοφυλακής παρατήρησε: «Η Διεθνής Έκθεση Σκαφών του Southampton , από την Borrow A Boat, ήταν μια πραγματικά μια φανταστική έκθεση για εμάς.

Φέτος αναβαθμίσαμε το περίπτερο μας και εισαγάγαμε μερικά νέα διαδραστικά στοιχεία, συμπεριλαμβανομένου του οχήματος διάσωσης ακτοφυλακής με όλα τα εργαλεία διάσωσης και τα φώτα που αναβοσβήνουν, μια δεξαμενή νερού που δείχνει μερικές από τις αντιρρυπαντικές εργασίες μας και μια νέα ταινία VR που παράγεται σε συνεργασία με φίλους στο RNLI και RYA και δείχνει διάσωση από την αρχή μέχρι το τέλος και προωθεί την εφαρμογή ασφάλειας RYA SafeTrx.»

## Ο Mathew Hornsby, Διευθυντής Πωλήσεων στην Williams

Jet Tenders, σχολίασε: «Ήταν ακόμα μία επιτυχημένη Διεθνής Έκθεση Σκαφών του Southampton, από την Borrow A Boat, για εμάς. Ήμασταν πολύ ευχαριστημένοι που παραλάβαμε το Sunseeker Βραβείο Διεθνούς Επιχειρηματία της Χρονιάς προς τιμήν του Robert Braithwaite, κάτι για το οποίο όλοι μας είμαστε εξαιρετικά περήφανοι.

Είχαμε σκάφη από όλη την γκάμα μας - τόσο στο περίπτερο όσο και σε πολλά σκάφη σε όλη τη διάρκεια της επίδειξης - και μας έδωσε μια μεγάλη ευκαιρία να συναντήσουμε πολλούς από τους μακροχρόνιους πελάτες μας και τους πιθανούς νέους ιδιοκτήτες. Σίγουρα πάντα βοηθάει όταν ο καιρός είναι καλός!»

# O Richard Pierpoint, ιδρυτής και διευθύνων σύμβουλος της FlexiSail, δήλωσε: «Η Διεθνής Έκθεση Σκαφών του Southampton, από την Borrow A Boat, ήταν διαφορετική φέτος. Θεωρούμε ότι η ποιότητα των επισκεπτών ήταν καλύτερη από τα προηγούμενα χρόνια και ήταν πιο ομοιόμορφα κατανεμημένη σε όλη την έκθεση.

Το καθαρό αποτέλεσμα είναι ότι έχουμε κάνει καλή δουλειά κατά τη διάρκεια του show με τις νέες αγορές και συνδρομές μελών για το Jeanneau yacht να δικαιολογούν πλήρως την παρουσία μας στην έκθεση. Ανυπομονούμε για την επόμενη χρονιά όπου θα εξετάσουμε το ενδεχόμενο μιας ακόμα μεγαλύτερης παρουσίας στην έκθεση.»



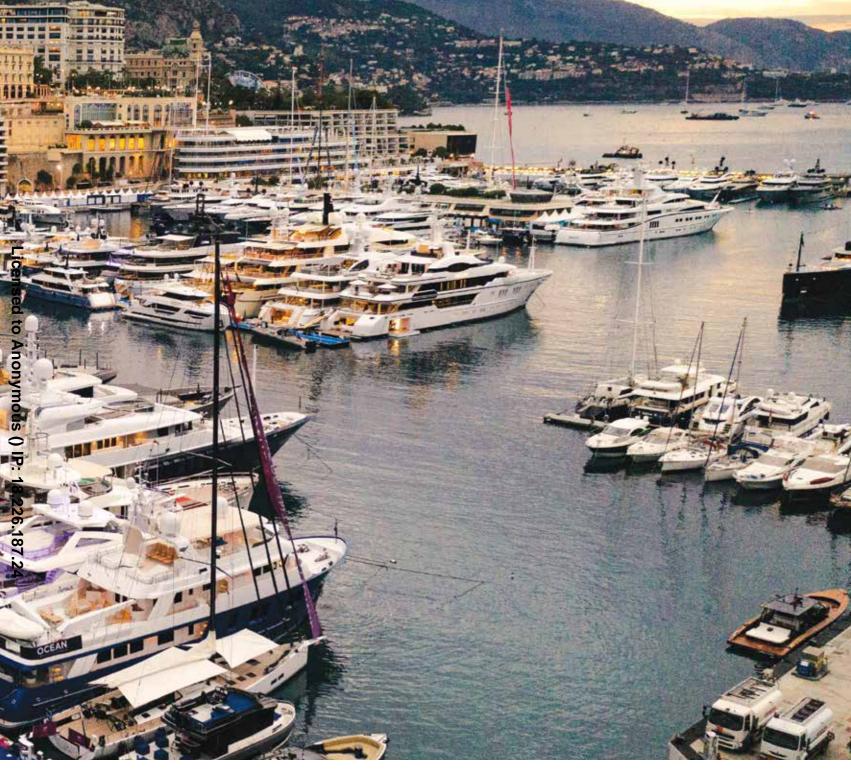
# An epic Monaco Yacht Show 2019

# Impressive superyachts & record-breaking number of exhibitors

From 25 to 28 September 2019, the Monaco Yacht Show featured the most impressive fleet of superyachts in its history and attracted a record-breaking number of exhibitors: 600 companies came to energize the yachting market, drawing an encouragingly vast and committed clientele to the show. The 2019 MYS carried a note of optimism, supported by its exhibitors' commitment to show-casing their finest products and services and by an increasingly varied final-client profile.

# Positive feedback

Feedback from the exhibitors is pragmatic and positive: although the market could be stronger, positive signs are to be noted, including the higher number of private visitors present at Monaco's Port Hercule this year. They included guests of MYS, invited to visit the various superyachts up for sale or charter. The MYS private concierge service invited over 200 VIP visitors (211 to be precise, compared to 150 in 2018), linking them up with the show's exhibitors and triggering over 50 yacht visits. The majority of these potential clients came from the United States, Russia, England, China and India. Exhibitors noted a definite trend in visitor profile: a broader range of countries, a wider age bracket, and serious intentions to buy or charter.



# Το επικό Yacht Show 2019 του Μονακό

Εντυπωσιακά superyachts & αριθμός ρεκόρ εκθετών

Από τις 25 έως τις 28 Σεπτεμβρίου 2019, το Monaco Yacht Show παρουσίασε τον πιο εντυπωσιακό στόλο superyachts στην ιστορία του και προσέλκυσε ρεκόρ εκθετών: 600 εταιρείες ήρθαν να ενεργοποιήσουν την αγορά γιοτ, προσελκύοντας μια ενθαρρυντικά τεράστια και αφοσιωμένη πελατεία στην έκθεση. Το Monaco Yacht Show 2019 έφερε έναν αέρα αισιοδοξίας, υποστηριζόμενο από τη δέσμευση των εκθετών να παρουσιάσουν τα καλύτερα προϊόντα και υπηρεσίες, καθώς και από το όλο και πιο ποικίλο προφίλ τελικού πελάτη.

# Θετική ανταπόκριση

Η ανατροφοδότηση από τους εκθέτες είναι ρεαλιστική και θετική: αν και η αγορά θα μπορούσε να είναι ισχυρότερη, πρέπει να σημειωθούν τα θετικά σημάδια, συμπεριλαμβανομένου του υψηλότερου αριθμού ιδιωτών επισκεπτών που βρέθηκαν στο Port Hercule του Μονακό φέτος. Συμπεριλαμβάνονται οι επισκέπτες του Monaco Yacht Show 2019, που προσκλήθηκαν να επισκεφθούν τα διάφορα superyachts για πώληση ή ναύλωση. Η ιδιωτική υπηρεσία concierge του Monaco Yacht Show 2019 προσκάλεσε περισσότερους από 200 VIP επισκέπτες (211 για να είμαστε ακριβείς, σε σύγκριση με 150 το 2018), συνδέοντάς τους με τους εκθέτες της επίδειξης και πραγματοποιώντας πάνω από 50 επισκέψεις σε γιοτ. Οι περισσότεροι από αυτούς τους δυνητικούς πελάτες προέρχονταν από τις Ηνωμένες Πολιτείες, τη Ρωσία, την Αγγλία, την Κίνα και την Ινδία.

Οι εκθέτες σημείωσαν μια σαφή τάση στο προφίλ των επισκεπτών: ένα ευρύτερο φάσμα χωρών, μια ευρύτερη ηλικιακή ομάδα και σοβαρές προθέσεις για αγορά ή ναύλωση.



# 31,565 visitors

The MYS confirmed its status as a major annual event in the world of luxury yachting by unveiling some of the latest superyacht projects, technologies and joint ventures during the four days. The event's importance was further established by the outstanding quality of the yachts exhibited in the water and the fantastic products and services presented at the various stands.

The show acts as a true catalyst for trends in the yachting world of the future, proving to future owners and yachting professionals that the MYS is an absolute must – as confirmed by the albeit slight increase in attendance this year (31,565 visitors compared to 30,400 in 2018).

# The most impressive fleet of superyachts

The most keenly awaited superyacht show of the year showcased 125 superyachts with an estimated total worth of around €4 billion. Out of all 29 editions of the yacht show, this was without doubt the most impressive fleet of vessels ever to be presented. The superyacht exhibition included 44 new models and 14 megayachts over 70 metres in length - including 2 over 100m! Although the average length remained stable at 49.5m, the average price for a motoryacht exhibited at the show reached €37.8 million this year. All in all, the 2019 MYS boasted yachts that were bigger and more amazing than ever, as well as a tendency towards "greener" yachts and enhanced performance in terms of technology, speed and design.





# 31.565 επισκέπτες

To Monaco Yacht Show 2019 επικύρωσε τη θέση του ως μια σημαντική ετήσια εκδήλωση στον κόσμο των πολυτελών σκαφών αναψυχής, αποκαλύπτοντας μερικά από τα τελευταία έργα, τεχνολογίες και κοινοπραξίες τελευταίας τεχνολογίας, κατά τη διάρκεια των τεσσάρων ημερών. Η σημασία της εκδήλωσης επιβεβαιώθηκε περαιτέρω από την εξαιρετική ποιότητα των σκαφών που συμμετείχαν και τα φανταστικά προϊόντα και οι υπηρεσίες που παρουσιάστηκαν στα διάφορα περίπτερα.

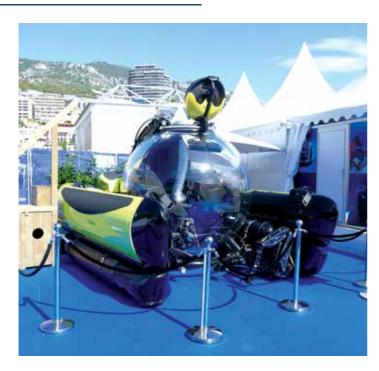
Το show αποτελεί πραγματικό καταλύτη για τις τάσεις στον κόσμο των σκαφών αναψυχής του μέλλοντος, αποδεικνύοντας στους μελλοντικούς ιδιοκτήτες και τους επαγγελματίες του ναυτιλιακού εξοπλισμού ότι το Monaco Yacht Show είναι must - όπως επιβεβαιώνεται από την ελαφρά αύξηση του αριθμού των επισκεπτών φέτος (31.565 επισκέπτες έναντι 30.400 το 2018).

# Ο πιο εντυπωσιακός στόλος superyachts

Η πιο έντονα αναμενόμενη έκθεση της χρονιάς παρουσίασε 125 superyachts με εκτιμώμενη συνολική αξία περίπου 4 δισ. ευρώ. Από τις 29 εκθέσεις του show, αυτός ήταν αναμφίβολα ο πιο εντυπωσιακός στόλος σκαφών που παρουσιάστηκε ποτέ. Η έκθεση superyacht περιλάμβανε 44 νέα μοντέλα και 14 megayachts πάνω από 70 μέτρα μήκος - συμπεριλαμβανομένων 2, πάνω από 100 μέτρα!

Παρά το γεγονός ότι ο μέσος όρος μήκους των σκαφών παρέμεινε σταθερός στα 49.5 μέτρα, η μέση τιμή για ένα Motoryacht στην έκθεση ανήλθε σε € 37,8 εκ. αυτή τη χρονιά. Συνολικά, το Monaco Yacht Show 2019 παρουσίασε γιοτ που ήταν μεγαλύτερα και πιο καταπληκτικά από ποτέ, καθώς και μια τάση για «πράσινα» σκάφη και βελτιωμένες επιδόσεις όσον αφορά την τεχνολογία, την ταχύτητα και το σχεδιασμό.





# 600 top-notch exhibitors

600 participating companies occupied a large portion of Port Hercule in Monaco, organised into different themed areas. Yacht builders, brokers and designers set up their stands on the quaysides, close to their yachts. Tender and water toy manufacturers showcased no fewer than 55 pieces of equipment, over half of which were being presented for the very first time. Their stands were mainly situated on the port's Quai Antoine Ier, where the yacht show's Car Deck displayed 30 collector or custom-built cars and motorbikes. The show's many nautical equipment manufacturers and country pavilions were set up in tents on the port's Darse Sud and Quai Albert Ier. The Parvis Piscine tent was dedicated to luxury products and services, drawing many a visitor throughout this year's show. Its fully revamped Upper Deck Lounge, reserved for the show's partners from the luxury industry, spanned over 2 floors.

# Prize-winning superyachts

On the eve of the MYS, 4 prizes were awarded at the 6th Monaco Yacht Show Superyacht Awards ceremony. The list of winners comprised three vessels. Attila (64m, Sanlorenzo) received the MYS/RINA Award for its design, which complies with the environmental standards established by RINA, the Italian company in charge of classifying superyachts. TIS, a brand new 111-metre yacht by German shipyard Lürssen, received the MYS Interior Design Award. Excellence (80m, Abeking & Rasmussen) won two prizes: the MYS Exterior Design Award, and the ceremony's most prestigious award, the MYS Finest New Superyacht Award.

## Monaco Yacht Summit

Immediately before the ceremony, the MYS hosted the 4th edition of the Monaco Yacht Summit, during which a variety of yachting-related subjects were discussed by some 40 participants interested in purchasing or chartering a yacht in the near future. The date has been set for next year's event to confirm this positive trend on the occasion of the Monaco Yacht Show's 30th anniversary.



# 600 κορυφαίοι εκθέτες

Οι 600 εταιρείες που συμμετείχαν κατείχαν ένα μεγάλο μέρος του Port Hercule στο Μονακό, οργανωμένες σε διαφορετικές θεματικές περιοχές. Οι κατασκευαστές σκαφών, οι μεσίτες και οι σχεδιαστές έστησαν τα περίπτερα τους στις αποβάθρες, κοντά στα γιοτ τους. Οι κατασκευαστές των tender και των παιχνιδιών νερού παρουσίασαν όχι λιγότερα από 55 είδη, εκ των οποίων τα μισά παρουσιάστηκαν για πρώτη φορά. Τα περίπτερα τους βρίσκονταν κυρίως στο Quai Antoine ler του λιμανιού, όπου στο «κατάστρωμα» αυτοκινήτων της έκθεσης παρουσιάστηκαν 30 συλλεκτικά ή ειδικά κατασκευασμένα αυτοκίνητα και μοτοσικλέτες. Οι πολυάριθμοι κατασκευαστές ναυτικού εξοπλισμού της έκθεσης και τα περίπτερα της χώρας στήθηκαν σε σκηνές στο Darse Sud του λιμανιού και στο Quai Albert Ier. Η σκηνή Parvis Piscine ήταν αφιερωμένη σε προϊόντα και υπηρεσίες πολυτελείας, προσελκύοντας πολλούς επισκέπτες σε όλη τη διάρκεια του φετινού show. Το πλήρως ανανεωμένο Upper Deck Lounge, το οποίο προορίζεται για τους συνεργάτες της έκθεσης από τη βιομηχανία πολυτελών ειδών, εκτεινόταν σε 2 ορόφους.

# Βραβευμένα superyachts

Την παραμονή του Monaco Yacht Show 2019, απονεμήθηκαν 4 βραβεία στην τελετή απονομής των βραβείων του 6ου Monaco Yacht Show Superyacht. Ο κατάλογος των νικητών περιλάμβανε τρία σκάφη. Το Attila (64 μέτρα, Sanlorenzo) έλαβε το βραβείο MYS/RINA για το σχεδιασμό του, σύμφωνα με τα περιβαλλοντικά πρότυπα που θέσπισε η ιταλική εταιρεία RINA, η οποία είναι υπεύθυνη για την ταξινόμηση των superyachts. Το TIS, ένα καινούργιο γιοτ 111 μέτρων από το γερμανικό ναυπηγείο Lürssen , έλαβε το βραβείο MYS Βραβείο Εσωτερικού Σχεδιασμού. Το Excellence (80μέτρα, Abeking & Rasmussen) κέρδισε δύο βραβεία: το MYS Βραβείο Εξωτερικού Σχεδιασμού και το πιο διάσημο βραβείο της τελετής, το βραβείο MYS Finest New Superyacht.

# Monaco Yacht Summit

Πριν από την τελετή, το Monaco Yacht Show 2019 φιλοξένησε το τέταρτο Monaco Yacht Summit, κατά τη διάρκεια του οποίου συζητήθηκαν διάφορα θέματα που σχετίζονται με τη ναυτιλία από περίπου 40 συμμετέχοντες που ενδιαφέρονται να αγοράσουν ή να ναυλώσουν ένα σκάφος στο εγγύς μέλλον. Η ημερομηνία έχει οριστεί για την εκδήλωση του επόμενου έτους για να επιβεβαιωθεί αυτή η θετική τάση με αφορμή την 30η επέτειο του Monaco Yacht Show.



# MTU PROPULSION SOLUTIONS

With power output ranges from 536hp to 2637hp, MTU propulsion systems provide incredible power and maneuverability, paired with an impressive level of durability.

# PREMIUM YACHT SERVICE OPTIMISE OWNERSHIP & EXTEND EQUIPMENT LIFE

- ▶ Preventive Maintenance maximizes fuel economy and uptime
- ▶ Digital Solutions help you monitor activity from afar so you can identify faults early and make informed decisions quickly.
- ► ValueCare Agreements maximize equipment reliability and optimize lifecycle costs.
- ▶ Remanufactured products keep your costs down without compromising quality.
- ► Genuine parts and top-quality filters, oils and coolants keep everything running smoothly.
- ► Extended coverage protects you against the cost of repairs beyond the standard warranty















# **boot Düsseldorf 2020**

# A brilliant start into the new decade

# Great optimism in the community and enthusiastic exhibitors

Boot Düsseldorf 2020, one of the world's largest and leading international water sports trade fair, made a brilliant start into the new decade with a hugely successful event, according to event organizers. Organizers said the visitors were enthusiastic about the varied program and the large range of products and services offered by over 1,900 exhibitors from 71 countries in the 17 exhibition halls.

More than 250,000 water sports fans (2019: 247,700) from 106 countries attended boot 2020. About 25% came from countries other than Germany, especially from the Netherlands, Belgium, Great Britain, Switzerland, Italy, France and, from overseas, the U.S. and Canada. Opening weekend was an amazing success with more than 60,000 visitors, due to the presence of Sanlorenzo, Sirena Marine, Sunseeker, Benetti and Arksen. This yacht show gave the opportunity for the networking of fans and manufacturers of the industry and act as a buzzing networking opportunity.

"This large proportion of international visitors shows that we are very well-prepared for the future with the boot concept", explained boot Director Petros Michelidakis. "Here in Düsseldorf, in the middle of the North Rhine-Westphalian inland, we have succeeded in creating the most important international platform for





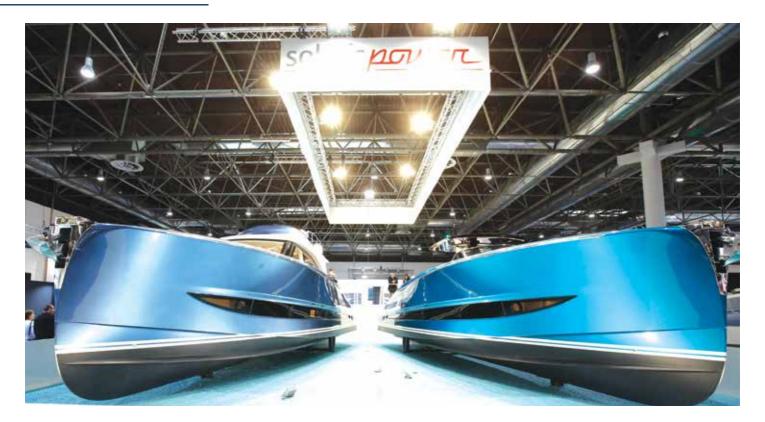


# **boot Düsseldorf 2020**

Ένα εξαιρετικό ξεκίνημα στη νέα δεκαετία

## Μεγάλη αισιοδοξία στην κοινότητα και ενθουσιώδεις εκθέτες

To boot Düsseldorf 2020, μία από τις κορυφαίες διεθνείς εμπορικές εκθέσεις για τα θαλάσσια σπορ, έκανε μια λαμπρή εκκίνηση στη νέα δεκαετία με ένα εξαιρετικά επιτυχημένο γεγονός, σύμφωνα με τους διοργανωτές των εκδηλώσεων. Οι διοργανωτές δήλωσαν ότι οι επισκέπτες ήταν ενθουσιασμένοι με το πλούσιο πρόγραμμα και το ευρύ φάσμα προϊόντων και υπηρεσιών που προσέφεραν πάνω από 1.900 εκθέτες από 71 χώρες στις 17 αίθουσες εκθέσεων. Περισσότεροι από 250.000 λάτρεις των θαλάσσιων σπορ - το 2019 ήταν 247.700 - από 106 χώρες παραβρέθηκαν στην έκθεση. Περίπου 25% προέρχονταν από άλλες χώρες εκτός της Γερμανίας, κυρίως από την Ολλανδία, το Βέλγιο, τη Μεγάλη Βρετανία, την Ελβετία, την Ιταλία, τη Γαλλία και τον Καναδά. Το Σαββατοκύριακο των εγκαινίων ήταν εξαιρετικά επιτυχημένο με περισσότερους από 60.000 επισκέπτες, λόγω της παρουσίας των Sanlorenzo, Sirena Marine, Sunseeker, Benetti και Arksen. Αυτή η έκθεση έδωσε την ευκαιρία στους λάτρεις του είδους και στους κατασκευαστές να γνωριστούν, και να εκμεταλλευτούν στο έπακρο τη δυνατότητα να επικοινωνήσουν. «Αυτό το μεγάλο ποσοστό διεθνών επισκεπτών δείχνει ότι είμαστε πολύ καλά προετοιμασμένοι για το μέλλον της έκθεσης», εξήγησε ο διευθυντής της έκθεσης Πέτρος Μιχελιδάκης. «Εδώ στο Düsseldorf, στη μέση της ενδοχώρας της Βόρειας Ρηνανίας-Βεστφαλίας, καταφέραμε να δημιουργήσουμε τη σημαντικότερη διεθνή πλατφόρμα θαλάσσιων σπορ. Η φετινή έκθεση έχει αποδείξει σαφώς τη μεγάλη



water sports. This year's boot has clearly demonstrated the great innovative power of the industry. The focus was on alternative drive systems, boat building from renewable raw materials and international ocean protection projects."

A total of 96% of the boot 2020 attendees said they were pleased with their visit. "The new, very clear hall layout with special walks for the different target groups was a major success," Michelidakis said. "boot fans were able to plan their own individual tour of the trade fair perfectly with the 'Power Walk' through Halls 1 to 9 for motorboat enthusiasts, the 'Sailors' Walk' in Halls 15 to 17, the 'Holiday Walk' in Halls 13 and 14, the 'Divers Walk' in Halls 11 and 12 and the 'Surfers' Hotspot' in Hall 8a."

καινοτόμο δύναμη της βιομηχανίας. Στο επίκεντρο ήταν τα εναλλακτικά συστήματα κίνησης, η κατασκευή πλοίων από ανανεώσιμες πρώτες ύλες και τα διεθνή έργα προστασίας των ωκεανών.» Το 96% των συμμετεχόντων στην έκθεση του 2020 δήλωσαν ότι ήταν ικανοποιημένοι από την επίσκεψή τους. «Η νέα, πολύ ξεκάθαρη διαρρύθμιση του χώρου με ειδικές διαδρομές για τις διάφορες ομάδες ήταν μια μεγάλη επιτυχία», δήλωσε ο κύριος Μιχελιδάκης. «Οι επισκέπτες μπόρεσαν να προγραμματίσουν τέλεια την ατομική τους περιοδεία στην έκθεση με το Power Walk μέσα από τις αίθουσες 1 έως 9 για τους λάτρεις των θαλάσσιων σκαφών, το Sailors Walk στις αίθουσες 15 έως 17, το Holiday Walk στις αίθουσες 13 και 14, το Divers Walk στις αίθουσες 11 και 12 και το Surfers' Hotspot στην Αίθουσα 8a.»





## Large spectrum of products

With 1,500 sailboats and motorboats on display, the show delivered a large spectrum of products and experiences for both on and in the water. Attendees were marveled by the fine selection of boats and yachts, motors and engine technology, equipment and services, canoes, kayaks, water and jet skiing, wakeboarding and skating, skimboarding, diving, surfing, wind and kitesurfing, SUP, fishing, maritime art, marinas, beach resorts and chartering.

## An amazing appeal all over the world

Messe Düsseldorf CEO Werner M. Dornscheidt's summary of the eventful days at boot 2020: "boot has developed into something far more than just a trade fair. It is an event with huge innovative and economic significance, while representing passion for water sports to a unique extent as well. In the past few days, the trade fair has demonstrated the amazing appeal boot has all over the world."



## Μεγάλο φάσμα προϊόντων

Με την παρουσία 1.500 ιστιοπλοϊκών και μηχανοκίνητων σκαφών, η έκθεση παρείχε ένα ευρύ φάσμα προϊόντων και εμπειριών τόσο μέσα όσο και έξω από το νερό. Οι συμμετέχοντες θαύμασαν την εξαιρετική επιλογή σκαφών, μηχανών, της τεχνολογίας των κινητήρων, του εξοπλισμού και των υπηρεσιών, των κανό, των καγιάκ, των θαλάσσιων σκι και τζετ σκι, wakeboarding και πατινάζ, skimboarding, καθώς και ποικιλία εκθετών για καταδύσεις, surfing, windsurfing, kitesurfing, SUP, ψάρεμα, μαρίνες, παραλιακά θέρετρα και ναύλωση.

## Καταπληκτική απήχηση σε όλο τον κόσμο

Ο Διευθύνων Σύμβουλος της έκθεσης boot 2020, Werner M. Dornscheidt είπε σχετικά: «Η έκθεση έχει εξελιχθεί σε κάτι πολύ περισσότερο από μία απλή εμπορική εκδήλωση. Πρόκειται για ένα γεγονός με τεράστια καινοτομική και οικονομική σημασία, ενώ ταυτόχρονα αντιπροσωπεύει το πάθος για τα θαλάσσια σπορ σε μια μοναδική έκταση. Τις τελευταίες μέρες, η εμπορική έκθεση έχει αποδείξει την καταπληκτική απήχηση που έχει σε όλο τον κόσμο.»

## Ένα ορόσημο για τη βιομηχανία θαλάσσιων σπορ

Για τη βιομηχανία θαλάσσιων σπορ, η έκθεση boot Düsseldorf 2020 αποτελεί ένα ορόσημο στο δρόμο της επιτυχίας. Ο Jürgen Tracht, διευθυντής της Γερμανικής Ναυτικής Ομοσπονδίας είπε: «Νέες αποφάσεις πρέπει να ληφθούν στις αρχές του έτους, τόσο στο ιδιωτικό όσο και στο επαγγελματικό πεδίο των θαλάσσιων αθλημάτων.

Το ευρύ φάσμα των διαφόρων επιλογών που προσφέρονται στην έκθεση προσφέρει τη μεγαλύτερη δυνατή επιλογή όχι μόνο στους εκπροσώπους του εμπορίου αλλά και στους λάτρεις των θαλάσσιων σπορ. Πουθενά αλλού στον κόσμο δεν υπάρχει τόσο μεγάλη ποικιλία ιστιοπλοϊκών σκαφών και μηχανοκίνητων σκαφών.

Υπάρχουν πολλά εκθέματα για τους νεοεισερχομένους στην έκθεση, με θέματα το «start boating» και το «start sailing», οπότε καταλήγει στο συμπέρασμα: «Μια καλή έκθεση είναι παραδοσιακά ένας καλός οιωνός για την επακόλουθη εποχή των θαλάσσιων σπορ.»

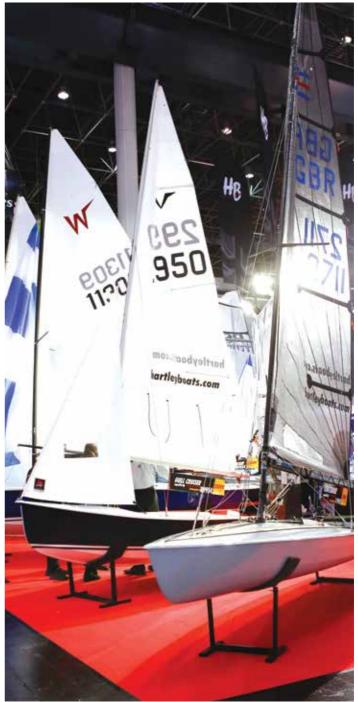


## A milestone for the water sports industry

For the water sports industry, boot Düsseldorf 2020 represents a milestone on the road to success. Jürgen Tracht, Director of the German Marine Federation: "New decisions need to be taken at the beginning of the year in both private and professional water sports fields. The wide range of different options available at boot offers not only trade representatives but also water sports fans the biggest possible choice. Nowhere else in the world exist such a large selection of sailing yachts and motorboats. There are plenty of exhibits for newcomers at boot too, with "start boating" and "start sailing", so he concludes: "A good boot has traditionally been an auspicious omen for the subsequent water sports season."

## **Diving Halls attracted large number of visitors**

The suppliers of diving equipment, trips and destinations benefitted from the new boot layout too. The conditions in Halls 11 and 12 were excellent for diving enthusiasts. More than 400 exhibitors represented almost the entire international community. The diving pool for beginners and the diving tower for experienced divers attracted a large number of people. New trends like "mer-







maiding" were just as popular with visitors as the enthralling stage programme with such international stars as Pierre-Yves Cousteau and ocean activists like Emily Penn or Hannes Jaenicke.

## "Make your Move"

For the surfing industry, boot Düsseldorf 2020 ended with overwhelming success after nine days. In the heavily attended surf sports hall 8a, 93 exhibitors from 17 countries inspired around 100,000 surf-interested visitors with useful infotainment and inspiring join-in events. Following the call of the world's largest water sports exhibition and it's surfing motto "Make your Move", around 4,500 newcomers and advanced surfers have been active on the spectacular THE WAVE by citywave ®, in the large flatwater pool or on the skimboard track. Both beginners and experts have experienced surfing, SUP action and SUP yoga, skimboarding and waveboarding, futuristic foiling ("flying over water") disciplines and the comeback of the booming windsurfing. Thrilling inter-



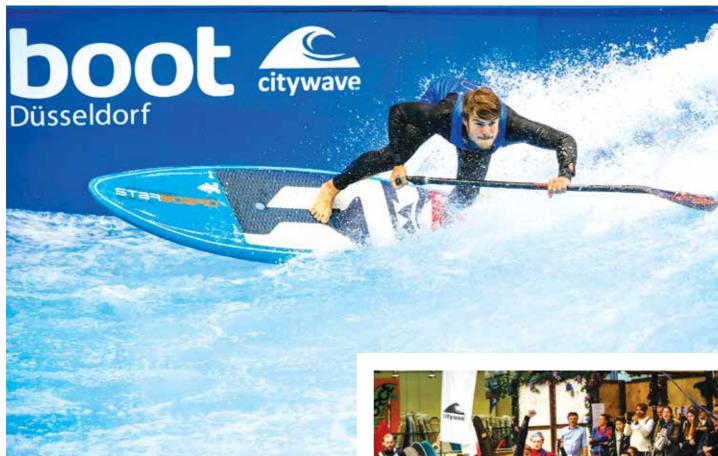
## Οι αίθουσες καταδύσεων προσέλκυσαν μεγάλο αριθμό επισκεπτών

Οι προμηθευτές εξοπλισμού καταδύσεων, εκδρομών και ταξιδιωτικών προορισμών επωφελήθηκαν από τη νέα διάταξη του χώρου. Οι συνθήκες στις αίθουσες 11 και 12 ήταν εξαιρετικές για τους λάτρεις των καταδύσεων. Περισσότεροι από 400 εκθέτες αντιπροσώπευαν σχεδόν ολόκληρη τη διεθνή κοινότητα. Η πισίνα καταδύσεων για αρχάριους και ο πύργος καταδύσεων για έμπειρους δύτες προσέλκυσε μεγάλο αριθμό επισκεπτών. Νέες τάσεις όπως η «γοργόνα» ήταν εξίσου δημοφιλείς με τους επισκέπτες, όπως και το συναρπαστικό πρόγραμμα με διεθνή αστέρια όπως ο Pierre-Yves Cousteau και ακτιβιστές όπως Emily Penn ή Hannes Jaenicke.

### 'Make Your Move'

Για τη βιομηχανία surfing, η έκθεση boot Düsseldorf 2020 τελείωσε με τεράστια επιτυχία μετά από εννέα ημέρες. Στην κατάμεστη αίθουσα σπορ 8α, 93 εκθέτες από 17 χώρες ενέπνευσαν περίπου 100.000 επισκέπτες που ενδιαφέρονται για surf, με χρήσιμες πληροφορίες και εμπνευσμένες εκδηλώσεις συμμετοχής. Μετά την πρόσκληση της μεγαλύτερης έκθεσης για θαλάσσια σπορ στον κόσμο και το σύνθημα surfing 'Make Your Move', περίπου 4.500 νέοι και έμπειροι surfers δραστηριοποιήθηκαν στο θεαματικό THE WAVE by citywave ®, στη μεγάλη επίπεδη πισίνα ή στην πίστα skimboard. Τόσο οι αρχάριοι όσο και οι έμπειροι είχαν εμπειρίες surfing, SUP και SUP yoga, skimboarding και waveboarding, futuristic foiling (flying over water) καθώς και την επιστροφή του ανερχόμενου windsurfing. Διεθνείς διαγωνισμοί με τα αστέρια του χώρου και αναγνωρισμένα βραβεία ενθουσίασαν το κοινό. Ο Florian Brunner, διευθύνων σύμβουλος και συνεργάτης της ΑΡΜ Μάρκετινγκ και μέλος της συμβουλευτικής επιτροπής boot Düsseldorf, τονίζει:

« Αυτή ήταν η καλύτερη έκθεση εδώ και πολλά χρόνια! Είμαι πολύ αισιόδοξος για το μέλλον. Η επιστροφή του windsurfing μπορεί να θεωρείται ως μια τάση.» Η ετυμηγορία του παγκόσμιου πρωταθλητή ιστιοσανίδας Francisco Goya από το Maui της Χαβάης, που διαφημίζει αθλήματα σανίδας στο περίπτερο διανομής ΤΡΕ είναι: «Η ποσότητα και η ποιότητα των επισκεπτών είναι εξαιρετική. Είναι πολύ παθιασμένοι και ικανοί ταυτόχρονα».



national competitions with the stars of the scene and celebrated awards fascinated the audience. Florian Brunner, CEO and partner of APM Marketing and member of the boot Düsseldorf's advisory board, emphasizes:

"That was the best boot in many years! I am very optimistic about the future. The comeback of windsurfing can be seen as a trend." The verdict of windsurfing world champion Francisco Goya from Maui, Hawaii, who advertised board sports at the TPE distribution booth:

"The quantity and the quality of visitors is great. They are very passionate and competent at the same time." Karsten Krey, Brand Manager at Liquid Force Germany, is pleased with the course of this year's edition: "I have been at the boot Düsseldorf for 40 years and can say: There was buzzing at the fair this year! What used to be Florida for wakeboarding is now the region around Düsseldorf. For the scene, the boot Düsseldorf is winter's highlight!"

boot 2021 is being held in Düsseldorf from 23 to 31 January. The first boats and yachts will once again be arriving in December via the Rhine.



Ο Karsten Krey , Διευθυντής Brand στην Liquid Force Germany, είναι ευχαριστημένος με την πορεία της φετινής έκδοσης: «Έχω περάσει 40 χρόνια στο boot Düsseldorf και μπορώ να πω πως είχε παλμό φέτος! Αυτό που ήταν κάποτε η Φλόριντα για wakeboarding είναι τώρα η περιοχή γύρω από Düsseldorf. Για τους θαυμαστές του αθλήματος, η έκθεση boot Düsseldorf είναι το σημαντικότερο γεγονός του χειμώνα!»

Η έκθεση boot 2021 θα λάβει χώρα στο Düsseldorf από 23 έως 31 Ιανουαρίου. Τα πρώτα σκάφη και γιοτ θα φτάσουν πάλι το Δεκέμβριο μέσω του Ρήνου.

# SEAKEEPER 1

With the goal to stabilize every boat on the water, Seakeeper, the leader in marine stabilization, launched its newest, smallest and most radically different model to date. The Seakeeper 1 launched at the 2020 Miami Boat Show bringing stabilization to the market for boats 23'-30'.

This leap forward in the industry won Seakeeper the 2020 Mechanical and Electrical Systems 2020 Innovation Award at its launch. "The Seakeeper 1 is the smallest, most innovative and most efficient gyro stabilizer on the market," stated President & CEO Andrew Semprevivo.

More than twelve boat manufactures already have plans to integrate the Seakeeper 1 into their newest models.



# Sea Roy L



230 SPX OB

## **WHY SEA RAY?**

At Sea Ray, we believe that richer moments on the water lead to a richer life. That's why everything we do is designed to make each moment exceptional.

When you see a Sea Ray®, you know it. And it's love at first sight. That's because every Sea Ray is designed with classic, yet current, Sea Ray styling. But a Sea Ray is more than just style. It's also designed with a deep understanding of consumer needs and an anticipation of their desires. The SPX® 230 Outboard is built to thrill. It combines the powerful performance and agile handling you'd expect from a world-class sport boat with the spacious, luxurious comforts that define the Sea Ray® family. Whether you're chasing relaxation or adrenaline, the SPX 230's 13-person capacity and optional Elevation Package make an ideal host for creating memories on the water. It's a truly dynamic thrill-seeker at an accessible price point.



In 2013, Radinn started as a project by Alexander Lind, who, at the time, was studying Economics at Lund University. The Malmö based company introduced the first jet-propelled wakeboard, the Wakejet Cruise, in 2016. After three years of development, Radinn launched its second generation and the World's first commercially available electric jetboard, the Radinn G2X. The unique electric drivetrain together with a patented battery technique allows for 'best in class' performance for jetboarders of all kinds - from beginners to the most seasoned rider.

Malmö, April 2nd - Radinn's second generation jetboard, the G2X, receives the International Design Award (IDA) 2018 in the discipline Product Design.

Radinn was awarded with the Gold International Design Award 2018 in the category Transportation-Nautical/Boats and further, is the IDA 2018 Silver winner in the category Outdoor And Exercise Equipment-Sports/Toys/Games.





The continuing coronavirus pandemic has forced the withdrawal or deferment of a heap of super yachting events.

According to reports from https://www.boatinternational.com/ and https://robbreport.com/ we have prepared a list of the superyacht events that have been cancelled or moved, as well as what the organizers' representatives have said about this unpleasant circumstance.

# The Monaco Yacht Show Has Been Canceled Due to Covid-19

The king of the superyacht exhibitions, the Monaco Yacht Show, has been canceled due to concerns over the spread of Covid-19. It was scheduled to run September 23-26, 2020.

Organizer Informa Markets issued a statement saying it had been in "constant discussions" with stakeholders and partners in the superyacht industry about the challenges facing yacht owners, shipyards and brokers in the face of the Covid-19 pandemic.

"Like many other industries, the international super yachting community has experienced significant disruption in 2020," said Charlie McCurdy, CEO of Informa Markets, who made the announcement



Η εξελισσόμενη πραγματικότητα του κορωνοϊού έχει επιβάλει την ακύρωση ή αναστολή πολλών εκδηλώσεων Superyacht.

Σύμφωνα με αναφορές από τις ιστοσελίδες https://www. boatinternational.com/ και https://robbreport.com/ έχουμε ετοιμάσει μια λίστα με τις εκδηλώσεις superyacht που έχουν ακυρωθεί ή μεταφερθεί, καθώς και για το τι έχουν πει οι εκπρόσωποι των διοργανωτών σχετικά με αυτό το δυσάρεστο γεγονός.

# To Monaco Yacht Show ακυρώθηκε λόγω κορωνοϊού

Ο βασιλιάς των εκθέσεων superyacht, το Monaco Yacht Show, ακυρώθηκε λόγω ανησυχιών για την εξάπλωση του Covid-19. Είχε προγραμματιστεί για τις 23-26 Σεπτεμβρίου 2020.

Ο διοργανωτής Informa Markets σε δήλωσή του ανέφερε ότι είχε «συνεχείς συζητήσεις» με τα ενδιαφερόμενα μέλη και τους εταίρους της βιομηχανίας superyacht σχετικά με τις προκλήσεις που αντιμετωπίζουν οι ιδιοκτήτες γιοτ, ναυπηγεία και μεσίτες στο πρόσωπο της πανδημίας Covid-19.

«Όπως και πολλές άλλες βιομηχανίες, η διεθνής κοινότητα super yachting έχει βιώσει σημαντική αναστάτωση το 2020», δήλωσε ο Charlie McCurdy, διευθύνων σύμβουλος της Informa Markets.





on Friday. McCurdy noted that much of the superyacht fleet was currently located in the US and Canada. Several charter brokers announced that about 50 to 75 of those yachts were not going to Europe this year for the charter season.

The organizers had been working with exhibitors and the Principality of Monaco to determine if "a low-density, not-for-profit, support event" would have been "both practical and beneficial" to the market. Ultimately, they determined that it was in the superyacht industry's best interests to postpone the "prestige experience" of the show until next year for its 30th edition.

Two important groups of superyacht builders and international brokerage firms announced earlier this month that they were pulling out of the event due to Covid-19 and other concerns.

According to the statement, many exhibitors have agreed to focus their efforts on supporting the Fort Lauderdale International Boat Show, scheduled to take place in late October. Last year, FLIBS had more than 900 boats at the event, including 100 superyachts.

"We're focusing our efforts on delivering a strong platform to showcase the industry at Fort Lauderdale, with the Monaco Yacht Show now set to return in style in September 2021," McCurdy said.

#### The Genoa Boat Show will be deferred and adjusted due to Covid-19 issues

An arrangement will be made to allow a smooth Genoa Boat Show for everyone. The new dates are from 1st to 6th October. However, coordinators will need to be adaptable.

The Governing Board of Confindustria Nautica (previous UCINA), in the wake of talking about the issue with the Regional and Genoa Authorities, has pronounced that an arrangement will be made for adopting unprecedented measures for the 2020 Genoa Boat Show. The occasion, for its 60th event, will see the structure of an adaptable design that can adjust to the different post-emergency situations.

Ο McCurdy σημείωσε ότι ένα μεγάλο μέρος του στόλου superyacht βρισκόταν προς το παρόν στις ΗΠΑ και τον Καναδά. Αρκετοί μεσίτες ναυλωμένων πτήσεων ανακοίνωσαν ότι περίπου 50 με 75 από αυτά τα σκάφη δεν θα πήγαιναν στην Ευρώπη φέτος για την περίοδο ναύλωσης.

Οι διοργανωτές είχαν συνεργαστεί με τους εκθέτες και το Πριγκιπάτο του Μονακό για να καθορίσουν εάν «μια χαμηλής επισκεψιμότητας, μη κερδοσκοπική, εκδήλωση υποστήριξης» θα ήταν «και πρακτική και ευεργετική» στην αγορά. Τελικά, αποφάσισαν ότι ήταν προς το συμφέρον της βιομηχανίας των superyacht να αναβάλει την «εμπειρία γοήτρου» του ναυτικού σαλονιού μέχρι το επόμενο έτος, για την 30η έκδοση του.

Δύο σημαντικές ομάδες κατασκευαστών superyacht και διεθνείς χρηματιστηριακές εταιρείες ανακοίνωσαν νωρίτερα αυτό το μήνα ότι δεν θα προχωρήσουν στην πραγματοποίηση της εκδήλωση λόγω Covid-19 και άλλων ανησυχιών.

Σύμφωνα με πληροφορίες, πολλοί εκθέτες συμφώνησαν να επικεντρώσουν τις προσπάθειές τους στο να υποστηρίξουν το Fort Lauderdale International Boat Show, το οποίο έχει προγραμματιστεί να πραγματοποιηθεί τέλη Οκτωβρίου. Πέρυσι, το FLIBS είχε περισσότερα από 900 σκάφη στην εκδήλωση, συμπεριλαμβανομένων 100 superyachts.

«Εστιάζουμε τις προσπάθειές μας στην παροχή μιας ισχυρής πλατφόρμας για την προβολή της βιομηχανίας στο Fort Lauderdale, με το Monaco Yacht Show να επιστρέφει τον Σεπτέμβριο του 2021», ανέφερε ο McCurdy.

#### To Genoa Boat Show θα αναβληθεί και θα προσαρμοστεί λόγω Covid-19

Μια αξιοσημείωτη διάταξη θα τοποθετηθεί κινούμενη έτσι ώστε να επιτρέπει την ομαλή διεξαγωγή του Genoa Boat Show για όλους. Οι νέες ημερομηνίες είναι από 1 έως 6 Οκτωβρίου, ωστόσο οι συντονιστές θα χρειαστεί να είναι ευπροσάρμοστοι.



#### Adaptability

As a matter of immediate importance, the occasion will be deferred from September to the following month (first to sixth October). However, what is increasingly significant, is that it is to be coordinated with a game plan that will anticipate and fulfil every potential guideline that might be set up in October, including the chance that the event occurs over a more drawn out timescale of 9 days (from Saturday third to Sunday eleventh) to best deal with the movement of members taking into account wellbeing and security concerns.

For this reason, measures will likewise incorporate the structure of all the open spaces and various passageway. These alongside other activities that may need to be executed will guarantee the best conditions for resolving and dealing with a smooth Genoa Boat Show, and for the guests and exhibitors.

# The Venice Annual Boat Show will be in 2021

After the main event in 2019, the Venice Boat Show will drop the 2020 event: currently, they are working on the 2021 arrangements. Because of the persistence of the COVID-19 pandemic, the event has been delayed until 2021.

The Venice Boat Show is supported by the City of Venice and acknowledged through the Vela spa organization, in a joint effort with the Italian Navy.

The setting is the Arsenale of Venice comprising of a 50,000 sq. metres water bowl, 30,000 sq. metres open-air presentation zone, and 10,000 sq. metres of indoor structures finished with over 1,500 linear metres of water pontoons able to accommodate more than 250 boats.

Το Διοικητικό Συμβούλιο της Confindustria Nautica (πρώην UCINA), μετά από συνομιλία για το ζήτημα με τις Περιφερειακές Αρχές και τις Αρχές της Γένοβας, έχει δηλώσει ότι θα τεθεί σε κίνηση μια ρύθμιση για να ληφθούν άνευ προηγουμένου μέτρα για το Genoa Boat Show το 2020. Η περίσταση, στην 60η έκδοση, θα δει τη δομή ενός προσαρμόσιμου σχεδιασμού που μπορεί να προσαρμοστεί στις διάφορες καταστάσεις μετά την έκτακτη ανάγκη.

#### Ικανότητα προσαρμογής

Ως θέμα πρώτης σημασίας, η εκδήλωση θα αναβληθεί από τον Σεπτέμβριο έως τον επόμενο μήνα (1η - 6η Οκτωβρίου). Ωστόσο, αυτό που είναι όλο και πιο σημαντικό, είναι να συντονιστεί με ένα σχέδιο που θα προγραμματιστεί για την πρόβλεψη και την εκπλήρωση κάθε πιθανής κατευθυντήριας γραμμής που θα μπορούσε να καταρτιστεί τον Οκτώβριο, συμπεριλαμβανομένης της πιθανότητας της περίστασης να συμβεί σε μια πιο μεγάλη διάρκεια εννέα ημερών (από το Σάββατο, 3/10/2020 έως την Κυριακή 11/10/2020), προκειμένου να αντιμετωπιστεί καλύτερα η παρουσία των μελών λαμβάνοντας υπόψη την ευημερία και τα θέματα ασφάλειας.

Για αυτόν τον λόγο, τα μέτρα θα ενσωματώσουν επίσης τη δομή όλων των ανοιχτών χώρων και των διαφόρων διαδρόμων. Αυτά μαζί με κάθε άλλη δραστηριότητα που μπορεί να πραγματοποιηθεί θα εγγυηθούν τις καλύτερες προϋποθέσεις για την οργάνωση και την αντιμετώπιση ενός ομαλού Genoa Boat Show και για την πρόσκληση των ίδιων των προσκεκλημένων και των εκθετών.

#### Η Ετήσια Έκθεση Σκαφών της Βενετίας θα πραγματοποιηθεί το 2021

Μετά την κύρια κυκλοφορία το 2019, η Ετήσια Έκθεση Σκαφών της Βενετίας ακυρώνει την εκδήλωση του 2020: από τώρα ετοιμάζεται για την οργάνωση του 2021. Λόγω των επιπτώσεων της πανδημίας Covid-19, έχει επιλεγεί να καθυστερήσει το γεγονός για την εκδοχή του 2021. Η Ετήσια Έκθεση Σκαφών της Βενετίας στηρίζεται από την Πόλη της Βενετίας και αναγνωρίζεται μέσω της οργάνωσης Vela spa, σε κοινή προσπάθεια με το Ιταλικό Ναυτικό.

#### Superyacht Cup Palma

Coordinators of the Superyacht Cup Palma have dropped the 2020 regatta planned for 17-20 June because of the current worldwide COVID-19 pandemic and following suggestions from the Spanish and Balearic Governments. This ongoing global crisis has made planning for the event impossible and so we have taken the difficult but necessary decision to cancel this year's event. We urge everyone to stay safe and we look forward to welcoming the superyacht fleet back to Palma in 2021 for what will be the 25th anniversary of Europe's longest-running superyacht regatta," said event director, Kate Branagh.

The provisional dates for the 25th anniversary are 23-26 June 2021.

# Which boat shows are going to be held on 2020

#### Southampton Boat Show

The Southampton Boat Show is a significant sea occasion in the United Kingdom. It presents an unparalleled choice of intelligent attractions, cutting edge innovation, and even world debuts. More than 600 marine brands show gear, garments and considerably more. A marina especially worked for this event brags accommodation for more than 300 pontoons. On offer is everything from kayaks to sailboats, stand-up paddleboards to superyachts. A few features of the nautical show are the mainstream Radio Sailing Pool, Owner Association Boats and Ocean Scene Mini Cruise. Plus, guests take part in an entire range of exercises, for example, Try-a-Dive and Try-a-Boat, The Foredeck Stage, VR Sailing, and Flyboard. England's preferred Festival of Boating is booked for 11-20 September 2020.

Το σκηνικό είναι το Arsenale της Βενετίας που αποτελείται από χώρο με νερό 50.000 τετραγωνικών μέτρων, ανοιχτή ζώνη παρουσίασης 30.000 τετραγωνικών μέτρων και εσωτερικών κατασκευών 10.000 τετραγωνικών μέτρων με πάνω από 1.500 γραμμικούς υδάτινους πόντους, οι οποίοι μπορούν να φιλοξενήσουν περισσότερα από 250 σκάφη.

#### Superyacht Cup Palma

Οι συντονιστές του Superyacht Cup Palma εγκατέλειψαν το regatta 2020 που είχε προγραμματιστεί για τις 17-20 Ιουνίου, λόγω της εξελισσόμενης παγκόσμιας πανδημίας COVID-19 και σύμφωνα με τις προτάσεις των κυβερνήσεων της Ισπανίας και των Βαλεαρίδων. «Αυτή η συνεχιζόμενη παγκόσμια κρίση έχει καταστήσει αδύνατο τον προγραμματισμό για την εκδήλωση και έτσι έχουμε πάρει τη δύσκολη αλλά απαραίτητη απόφαση να ακυρώσουμε τη φετινή διοργάνωση. Προτρέπουμε όλους να παραμείνουν ασφαλείς και ανυπομονούμε να καλωσορίσουμε τον στόλο του superyacht πίσω στην Πάλμα το 2021 για την 25η επέτειο του πιο μακροχρόνιου regatta superyacht της Ευρώπης», δήλωσε η διευθύντρια της εκδήλωσης, Καte Branagh. Οι προσωρινές ημερομηνίες για την 25η εορταστική εκδήλωση είναι 23-26 Ιουνίου 2021.

# Ποιες εκδηλώσεις πρόκειται να πραγματοποιηθούν στο 2020

#### Southampton Boat Show

Το Southampton Boat Show είναι μια σημαντική θαλάσσια περίσταση στο Ηνωμένο Βασίλειο. Παρουσιάζει μια απαράμιλλη επιλογή έξυπνων αξιοθέατων, καινοτομίας αιχμής και ακόμη και παγκόσμιων πρώτων εμφανίσεων. Περισσότερες από 600 μάρκες θαλάσσιων





ειδών δείχνουν εργαλεία, ρούχα και άλλα πολλά. Μια μαρίνα ασχολήθηκε ασυνήθιστα με αυτή την εκδήλωση με μια παρουσίαση περισσότερων από 300 pontoons. Προσφέρονται τα πάντα, από καγιάκ έως ιστιοφόρα, stand-up paddleboards έως superyachts. Μερικά χαρακτηριστικά της ναυτικής παράστασης είναι το mainstream Radio Sailing Pool, Owner Association Boats και το Ocean Scene Mini Cruise. Επιπλέον, οι επισκέπτες συμμετέχουν σε ένα ολόκληρο πεδίο ασκήσεων, για παράδειγμα, Try-a-Dive και Try-a-Boat, The Foredeck Stage, VR Sailing και Flyboard.

Το αγαπημένο Φεστιβάλ Σκαφών της Αγγλίας πραγματοποιείται στις 11-20 Σεπτεμβρίου 2020.

#### Cannes Boat Show 2020

The coordinators of France's 2020 Cannes Yachting Festival, Europe's biggest in-water occasion, have confirmed that the current year's show will proceed as arranged from September 8-13. The news was confirmed by the exchange diary, International Boat Industry. Presentation staff have been working remotely to guarantee the achievement of the show's 43rd show that has developed to turn into a significant player on the vessel show circuit.

#### Cannes Boat Show 2020

Οι συντονιστές του Cannes Yachting Festival 2020 της Γαλλίας, της μεγαλύτερης περίστασης στο νερό στην Ευρώπη, επιβεβαίωσαν ότι η εκδήλωση του τρέχοντος έτους θα πραγματοποιηθεί όπως προγραμματίστηκε από τις 8 έως τις 13 Σεπτεμβρίου. Τα νέα επιβεβαιώθηκαν σήμερα από το έντυπο, International Boat Industry. Το προσωπικό παρουσίασης έχει εργαστεί εξ αποστάσεως για να εγγυηθεί την επίτευξη της 43ης έκδοσης της εκδήλωσης που έχει αναπτυχθεί για να μετατραπεί σε σημαντικό παίκτη στα show σκαφών.

#### The Dubai International Boat Show is postponed until Fall Due to the Coronavirus

#### The new dates are harmonized with the Dubai Expo 2020

The Dubai International Boat Show, which was planned to happen March 10 to 14, has been delayed until November 24 to 28 on account of the coronavirus. The Dubai World Trade Center, which sorts out the show, said in its explanation that while the United Arab Emirates remains "totally ok for movement," numerous global members can't leave their nations of origin. "We have been working closely to assure that our clients' needs are most effectively addressed, and the delivery of strong international participation is considered, in these extraordinary times," said the announcement.



# Evolving the MOOGERN

The Elan Impression yachts rank among the safest, most artfully constructed cruising yachts with a long tradition. Rigged with modern high-end gear and sporting a timeless design, sailing with an Elan Impression 40.1 is truly an authentic modern-classic experience.



IMPRESSION 40.1





Cassic





#### To Dubai International Boat Show αναβάλλεται μέχρι το φθινόπωρο λόγω του κορωνοϊού

Οι νέες ημερομηνίες του Νοεμβρίου έχουν οριστεί ώστε να εναρμονίζονται με το Dubai Expo 2020

Το Dubai International Boat Show, που σχεδιαζόταν να πραγματοποιηθεί από 10 έως 14 Μαρτίου, έχει αναβληθεί έως τις 24 με 28 Νοεμβρίου λόγω του κορωνοϊού. Το Παγκόσμιο Κέντρο Εμπορίου του Dubai, το οποίο οργανώνει την εκδήλωση, είπε σε μια εξήγηση ότι ενώ τα Ηνωμένα Αραβικά Εμιράτα παραμένουν «εντελώς εντάξει για μετακίνηση», πολλά ξένα μέλη δεν μπορούν να αφήσουν τα έθνη καταγωγής τους. «Εργαζόμαστε στενά για να διασφαλίσουμε ότι

οι ανάγκες των πελατών μας αντιμετωπίζονται αποτελεσματικότερα και η παράδοση ισχυρής διεθνούς συμμετοχής εξετάζεται σε αυτές τις εξαιρετικές στιγμές», σύμφωνα με την ανακοίνωση.

Οι συντονιστές θεωρούν το τρέχον έτος μια ευκαιρία ανάπτυξης λόγω της μετάβασης στο νέο λιμάνι του Dubai. Η μαρίνα 1.100-slip, η μεγαλύτερη στη Μέση Ανατολή, μπορεί να υποδεχτεί superyachts μήκους έως 550 πόδια. Κοντά στα Bluewaters, Palm Jumeirah, Dubai Marina και το Burj Al Arab, το γραφείο διαθέτει ελικοδρόμιο, γραφείο επισκευής και διάφορες αποβάθρες.

Το Dubai International Boat Show θα διεξαχθεί κατά τη διάρκεια του Dubai Expo 2020, το οποίο οι συντονιστές αναμένουν να βοηθήσει στη συμμετοχή. Μερικοί εκθέτες επαίνεσαν την επιλογή να καθυστερήσουν το show.

«Ο Νοέμβριος είναι μια υπέροχη στιγμή για την παγκόσμια μας επιχείρηση σκαφών αναψυχής και η ταυτόχρονη διοργάνωση του Expo Dubai 2020 και του Dubai Boat Show θα δημιουργήσει από κοινού

The coordinators see the current year as an achievement occasion due to its transition to the new Dubai Harbor. The 1,100-slip marina, the biggest in the Middle East, can accommodate superyachts up to 550 feet long. Situated close to Bluewaters, Palm Jumeirah, Dubai Marina and the Burj Al Arab, the office has a heliport, refit office and various powering docks.

Dubai International Boat Show will run during the Dubai Expo 2020, which coordinators expect will help participation as the vessels appear. A few exhibitors commended the choice to delay the show.

"November is a wonderful time for our global yachting business and the simultaneous organization of Expo Dubai 2020 and Dubai Boat Show will co-create new opportunities and heighten interest in the region's leisure yachting lifestyle appeal," said Michael Bremen, sales director of the German superyacht builder Lürssen. Dubai International Boat Show is viewed as the most significant

boat show in the Middle East, with pontoons in plain view valued at over \$700 million. Exhibitors incorporate territorial yacht manufacturers like Gulf Craft, alongside global brands, for example, Azimut-Benetti, Feadship, Dominator, Ferretti Group, Westport, Triton and others.

Superyachts like the 348-ft. Amadea, the biggest pontoon ever to be shown at the show, will likewise be displayed alongside the Pershing 8X, Majesty 120 and Princess Y85. Other pontoon shows in Asia have also been ambushed by the COV-ID-19 pandemic. The Japan International Boat Show has been dropped and different shows in Singapore and Taiwan have been rescheduled to later dates.





#### Boot Düsseldorf returns in January 2021

The organizers of boot 2021, the world's leading water sports trade fair, say they are gearing up in preparation for the show to be held from January 23 – 31 at the fairgrounds in Düsseldorf, Germany. "We are aware that the water sports industry is currently in a difficult situation," stated Petros Michelidakis, director of boot 2021. "However, I am very confident that with the help of boot Düsseldorf as a business platform, this can be overcome as positively as the crisis in the years 2008/2009. Even then, the manufacturers found their way back to an economically successful business. This has continued to develop positively in recent years, also thanks in part to boot, which has opened up new sales markets for its exhibitors."

#### Palm Beach International Boat Show 2020 to be held virtually

The 35th annual Palm Beach International Boat Show, scheduled to be held from 14 to 17 May has now been moved to a virtual platform. In a joint official statement by Andrew Doole, President, Informa Markets U.S. Boat Shows and George Gentile, President of the Marine Industries Association of Palm Beach County, it was stressed that such a situation was unprecedented in the last 35 years of organising the show.

Their primary concern continues to be the health and safety of the visitors, community, exhibitors, staff and vendors. Eager to continue their contributions as a major statewide economic driver, the virtual show will present nearly 500 exhibitors.

νέες ευκαιρίες και θα αυξήσει το ενδιαφέρον για τον τρόπο ζωής και αναψυχής στην περιοχή», δήλωσε ο Michael Bremen, διευθυντής πωλήσεων της Γερμανικής εταιρείας κατασκευής superyacht Lürssen . Το Dubai International Boat Show θεωρείται ως η πιο σημαντική παρουσίαση σκαφών που γίνεται στη Μέση Ανατολή, με εκτιθέμενα pontoons να εκτιμώνται σε πάνω από 700 εκατομμύρια δολάρια. Οι εκθέτες ενσωματώνουν τοπικούς κατασκευαστές σκαφών όπως το Gulf Craft, μαζί με παγκόσμιες μάρκες, για παράδειγμα, Azimut-Benetti, Feadship, Dominator, Ferretti Group, Westport, Triton και άλλους.

Superyachts όπως Amadea 348 ποδιών, το μεγαλύτερο pontoon που έχει παρουσιαστεί ποτέ στην έκθεση, θα παρουσιαστεί παράλληλα με τους Pershing 8X, Majesty 120 και Princess Y85.

Άλλες εμφανίσεις pontoon στην Ασία έχουν επίσης σταματήσει από το επεισόδιο του κορωνοϊού. Το Japan International Boat Show εγκαταλείφθηκε και διάφορες εκθέσεις στη Σιγκαπούρη και την Ταϊβάν έχουν προγραμματιστεί εκ νέου σε μεταγενέστερες ημερομηνίες.

#### Το Boot Düsseldorf επιστρέφει τον Ιανουάριο του 2021

Οι συντονιστές του Boot Düsseldorf 2021, της παγκόσμιας εμπορικής έκθεσης θαλάσσιων σπορ οδήγησης, δηλώνουν ότι σκοπεύουν να αναμένουν την επίδειξη που θα πραγματοποιηθεί από τις 23 έως τις 31 Ιανουαρίου στο καρναβάλι στο Düsseldorf της Γερμανίας. «Γνωρίζουμε ότι η βιομηχανία θαλάσσιων σπορ βρίσκεται επί του παρόντος σε μια δύσκολη κατάσταση», δήλωσε ο Πέτρος Μιχελιδάκης, διευθυντής του boot 2021. «Ωστόσο, είμαι πολύ σίγουρος ότι με τη βοήθεια του boot Düsseldorf ως επιχειρηματικής πλατφόρμας,



#### Singapore Yacht Show

New dates have been confirmed for the Singapore Yacht Show, which was deferred due to the worldwide the COVID-19 pandemic. Initially booked for March 19 – 22, the 2020 tenth year of the show will now occur from October 15-18.

The show was one of the first superyacht industry occasions to be pushed back in light of the COVID-19 episode in February.

Coordinators said the show will happen at the "totally updated" ONE°15 Marina Sentosa Cove and vowed to uncover some "hotly anticipated new turns of events and changes to the show's format." Coordinators likewise revealed that the whole show will occur on the water.

Chief executive of show organiser Verventia, Andy Treadwell, said it had been a "hugely difficult" decision to postpone the show in February.

However, he said that he took "heart" from the fact that "China seems to be turning the corner already".

"So with a full six months until October, we are hopeful that the rescheduled show will be able to give the industry in these parts the boost that it will badly need by then," he said.



αυτό μπορεί να ξεπεραστεί τόσο θετικά όπως η κρίση κατά τα έτη 2008/2009. Ακόμα και τότε, οι κατασκευαστές βρήκαν το δρόμο τους πίσω σε μια οικονομικά επιτυχημένη επιχείρηση. Αυτό συνέχισε να αναπτύσσεται θετικά τα τελευταία χρόνια, επίσης χάρη εν μέρει στο boot, το οποίο άνοιξε νέες αγορές πωλήσεων για τους εκθέτες του.»

#### To Palm Beach International Boat Show 2020 θα πραγματοποιηθεί ψηφιακά

Το 35ο ετήσιο Palm Beach International Boat Show, που έχει προγραμματιστεί να πραγματοποιηθεί από τις 14 έως τις 17 Μαΐου, έχει πλέον μεταφερθεί σε μια ψηφιακή πλατφόρμα.

Σε μια κοινή επίσημη δήλωση από τον Andrew Doole, Πρόεδρο της Informa Markets US Boat Shows και τον George Gentile, Πρόεδρο της Ένωσης Ναυτιλιακών Βιομηχανιών του Palm Beach County, επισημάνθηκε ότι μια τέτοια κατάσταση δεν έχει ξανασυμβεί τα τελευταία 35 χρόνια διοργάνωσης της έκθεσης.

Το κύριο μέλημά τους εξακολουθεί να είναι η υγεία και η ασφάλεια των επισκεπτών, της κοινότητας, των εκθετών, του προσωπικού και των πωλητών. Επιδιώκοντας να συνεχιστεί η συνεισφορά της ως σημαντικός οικονομικός παράγοντας σε όλη την πολιτεία, η ψηφιακή έκθεση θα παρουσιάσει σχεδόν 500 εκθέτες.

#### Singapore Yacht Show

Έχουν επιβεβαιωθεί νέες ημερομηνίες για το Singapore Yacht Show, το οποίο αναβλήθηκε λόγω του παγκόσμιου επεισοδίου του κορωνοϊού.

Ενώ αρχικά ήταν προγραμματισμένη να πραγματοποιηθεί από τις 19 έως τις 22 Μαρτίου, η δέκατη έκδοση του show για το 2020 θα πραγματοποιηθεί από τις 15 έως τις 18 Οκτωβρίου.

Το Singapore Yacht Show ήταν μια από τις πρώτες εκδηλώσεις της βιομηχανίας των superyacht που αναβλήθηκαν εξαιτίας του επεισοδίου COVID-19 τον Φεβρουάριο.

Οι συντονιστές δήλωσαν ότι η έκθεση θα πραγματοποιηθεί στο «πλήρως ανανεωμένο» ΟΝΕ°15 Marina Sentosa Cove και δεσμεύτηκαν να αποκαλύψουν μερικές «θερμά αναμενόμενες εξελίξεις και αλλαγές στη μορφή της έκθεσης.»

Οι συντονιστές αποκάλυψαν επίσης ότι όλη η έκθεση θα πραγματοποιηθεί στο νερό.

Ο Διευθύνων Σύμβουλος της διοργανώτριας εταιρείας Verventia, Άντι Τρέντγουελ, δήλωσε ότι ήταν «εξαιρετικά δύσκολη» απόφαση να αναβληθεί η έκθεση το Φεβρουάριο.

Ωστόσο, είπε ότι πήρε κουράγιο από το γεγονός ότι «η κατάσταση στην Κίνα φαίνεται να αλλάζει».

«Έτσι, με μια καθυστέρηση γεμάτων έξι μηνών έως τον Οκτώβριο, ελπίζουμε ότι η έκθεση που θα επαναπρογραμματιστεί θα είναι σε θέση να δώσει στον κλάδο σε αυτά τα μέρη την ώθηση που θα χρειάζεται πολύ μέχρι τότε», είπε.

Introducing a new generation of our D4 and D6 propulsion packages, from 150–480 hp. After having spent years refining and developing the proven platform even further, this complete system delivers new exciting features – from helm to propeller. All to offer a more powerful and reliable experience.

Learn more at: www.volvopenta.com

### **NEW D4 & D6 PROPULSION PACKAGES**







# **European Yacht of the Year 2020**

# Overview of winning yachts of boot 2020 exhibitors

Every year, around 60 new sailing boats are launched on the European market. But only five shipyards can celebrate the title "European Yacht of the Year 2020". The tests took the jury members of the twelve sailing magazines from all over Europe to Port Ginesta, south of Barcelona, in October. All 16 candidates were thoroughly tested and evaluated. In total, the specialised journalists covered almost 2,500 nautical miles with the nominated yachts.

The respective yacht of the year reflects what's happening on the market in general. On the one hand, the latest trend is going towards increasingly larger yachts with customised interiors and numerous extras, and on the other, sport yachts are enjoying a surge not seen in a long time. Quite remarkable is the overwhelming dominance of French candidates. Since 2004, French boatbuilders have earned the title of "European Yacht of the Year" 31 times. For comparison: Germany and Italy, the second and third most successful countries, won only 16 titles between them in the same time.

#### Ευρωπαϊκό Σκάφος της Χρονιάς 2020

Επισκόπηση των σκαφών που κέρδισαν στην Έκθεση 2020

Κάθε χρόνο, περίπου 60 νέα ιστιοφόρα κυκλοφορούν στην ευρωπαϊκή αγορά. Ωστόσο, μόνο πέντε ναυπηγεία μπορούν να γιορτάσουν τον τίτλο «European Yacht of the Year 2020». Οι δοκιμασίες μετέφεραν τα μέλη της κριτικής επιτροπής των δώδεκα περιοδικών ιστιοπλοΐας από όλη την Ευρώπη στο Port Ginesta, νότια της Βαρκελώνης, τον Οκτώβριο. Και οι 16 υποψήφιοι εξετάστηκαν διεξοδικά και αξιολογήθηκαν. Συνολικά, οι εξειδικευμένοι δημοσιογράφοι κάλυψαν σχεδόν 2.500 ναυτικά μίλια με τα συγκεκριμένα σκάφη.

Το αντίστοιχο σκάφος της χρονιάς αντικατοπτρίζει τι συμβαίνει στην αγορά γενικά. Από τη μία πλευρά, η τελευταία τάση πηγαίνει προς ολοένα και μεγαλύτερα σκάφη με προσαρμοσμένους εσωτερικούς χώρους και πολλά πρόσθετα, και από την άλλη, τα αθλητικά σκάφη απολαμβάνουν μία άνοδο που δεν είχε παρατηρηθεί εδώ και πολύ καιρό. Αρκετά αξιοσημείωτη είναι η συντριπτική κυριαρχία των Γάλλων υποψηφίων. Από το 2004, οι Γάλλοι ναυπηγοί έχουν κερδίσει τον τίτλο του «European Yacht of the Year» 31 φορές. Για σύγκριση: η Γερμανία και η Ιταλία, η δεύτερη και η τρίτη πιο επιτυχημένη χώρα, κέρδισαν μόνο 16 τίτλους μεταξύ τους κατά την ίδια περίοδο.











# Winners Family Cruiser & Performance Cruiser

#### Νικητές στην κατηγορία Οικογενειακό Cruiser & Performance Cruiser



#### **Family Cruiser:**

#### Oceanis 30.1

This year's winner in the Family Cruiser category was the Beneteau Oceanis 30.1. The touring yacht built by subsidiary Delphia Yachts in Poland offers a remarkable degree of luxury and comfort, despite its compact dimensions, the jury determined.

Its sailing properties and quality of manufacture were praised too. A handy and affordable starter model for four crew members.

#### Οικογενειακό Cruiser:

#### Oceanis 30.1

Ο φετινός νικητής στην κατηγορία Family Cruiser ήταν το Beneteau Oceanis 30.1. Το τουριστικό σκάφος που κατασκευάστηκε από τη θυγατρική Delphia Yachts στην Πολωνία προσφέρει έναν αξιοσημείωτο βαθμό πολυτέλειας και άνεσης, παρά τις συμπαγείς διαστάσεις του, σύμφωνα με τη κριτική επιτροπή. Οι ιδιότητες ιστιοπλοΐας και η ποιότητα κατασκευής του επαινέθηκαν επίσης. Ένα εύχρηστο και προσιτό μοντέλο εκκίνησης για τέσσερα μέλη πληρώματος.





## **Performance Cruiser:** X 4.0

In the Performance Cruiser category, the winner was the X 4.0. The Danish boat combines all the virtues that brought the renowned boatbuilder X-Yachts to fame. It offers plenty of readily available power – alongside very tasteful and comfortable furnishings.

### **Performance Cruiser:** X 4.0

Στην κατηγορία Performance Cruiser, ο νικητής ήταν το X 4.0. Το δανέζικο σκάφος συνδυάζει όλες τις αρετές που έφεραν φήμη στο διάσημο ναυπηγείο X-Yachts. Προσφέρει άφθονη διαθέσιμη ισχύπαράλληλα με πολύ καλαίσθητα και άνετα έπιπλα και σχεδιασμό.

# Winners Luxury Cruiser & Regatta Yachts

#### **Luxury Cruiser:**

#### Amel 60

In the Luxury Cruiser category, the Amel 60 triumphed. Its spacious cockpit, almost completely covered by a deckhouse, provides maximum protection against the elements while functioning as a relaxing chill-out zone.

Below deck, the high-quality and stylish interior offers three spacious double cabins and a bright, well-laid-out lounge to rival that of a five-star hotel.

# **Νικητές Luxury Cruiser & Regatta Yachts**

#### **Luxury Cruiser:**

#### Amel 60

Στην κατηγορία Luxury Cruiser, το Amel 60 θριάμβευσε. Το ευρύχωρο πιλοτήριο του, σχεδόν πλήρως καλυμμένο από ένα deckhouse, παρέχει μέγιστη προστασία, ενώ λειτουργεί ως ζώνη χαλάρωσης. Κάτω από το κατάστρωμα, το υψηλής ποιότητας και κομψό εσωτερικό προσφέρει τρεις ευρύχωρες διπλές καμπίνες και ένα φωτεινό, καλά διαμορφωμένο σαλόνι για να ανταγωνιστεί αυτό ενός ξενοδοχείου πέντε αστέρων.





#### **Regatta Yachts:**

#### Dehler 30 OD

During the nomination of the current candidates, it was evident that the number of fast, easily manoeuvrable racing yachts is greater than ever. To do them justice, the jury created a new, separate category (Regatta Yachts). In this group, the Dehler 30 OD from Greifswald claimed the title. The brand has a long-standing tradition of racers and has built on its success with the boat optimised for small crews.

The Dehler 30 OD has a lightweight build, consistent design, and is currently the most attractive model of its kind.

#### **Regatta Yachts:**

#### Dehler 30 OD

Κατά τη διάρκεια του καθορισμού των τρεχόντων υποψηφίων, ήταν προφανές ότι ο αριθμός των γρήγορων, ευέλικτων αγωνιστικών σκαφών είναι μεγαλύτερος από ποτέ. Για να μην τα αδικήσει, η κριτική επιτροπή δημιούργησε μια νέα, ξεχωριστή κατηγορία (Regatta Yachts). Σε αυτήν την ομάδα, ο Dehler 30 OD από το Greifswald κέρδισε τον τίτλο. Η μάρκα έχει μια μακροχρόνια παράδοση αγώνων και έχει βασιστεί στην επιτυχία της με το σκάφος βελτιστοποιημένο για μικρά πληρώματα. Το Dehler 30 OD έχει ελαφριά κατασκευή, συνεπή σχεδίαση και είναι σήμερα το πιο ελκυστικό μοντέλο του είδους του.



#### **Winner Innovation Award**

#### ClubSwan 36

The Innovation-Award was awarded to the ClubSwan 36, the latest model of the luxury brand, Nautor. The radical, modern racing machine from the Finnish company is currently the most exciting serially produced boat. It has all the ingredients of a high-tech yacht – from the extreme hull shape to a carbon hydrofoil in the centre of the boat, which can be positioned at the tug of a rope and generates lift under the water. The faster it goes, the greater the hydrodynamic effect. That is to say, the ClubSwan36 gets "lighter" as it gains speed – making it even faster. "It feels like being on a flying carpet," says Jochen Rieker, editor-in-chief of YACHT magazine and chairman of the expert jury. "The most amazing thing about it is that the ClubSwan delivers its impressive performance values without so much as a snag or a stutter."



#### Νικητής Βραβείου Καινοτομίας

#### ClubSwan 36

Το Βραβείο Καινοτομίας απονεμήθηκε στο ClubSwan 36, το τελευταίο μοντέλο της μάρκας πολυτελείας, Nautor. Η ριζοσπαστική, σύγχρονη μηχανή αγώνων από τη φινλανδική εταιρεία είναι σήμερα το πιο συναρπαστικό σκάφος σειριακής παραγωγής. Διαθέτει όλα τα χαρακτηριστικά ενός γιοτ υψηλής τεχνολογίας - από το ακραίο σχήμα του κύτους έως ένα φύλλο άνθρακα στο κέντρο του σκάφους, το οποίο μπορεί να τοποθετηθεί στο ρυμουλκό ενός σχοινιού και να δημιουργήσει σήκωμα κάτω από το νερό. Όσο πιο γρήγορα πηγαίνει, τόσο μεγαλύτερο είναι το υδροδυναμικό αποτέλεσμα. Δηλαδή, το ClubSwan36 γίνεται «ελαφρύτερο» καθώς κερδίζει ταχύτητα - καθιστώντας το ακόμα πιο γρήγορο. «Νιώθω σαν να βρίσκομαι σε ένα χαλί,» λέει ο Jochen Rieker , αρχισυντάκτης του περιοδικού ΥΑCHT και πρόεδρος της ειδικής επιτροπής. «Το πιο εκπληκτικό πράγμα είναι ότι το ClubSwan προσφέρει τις εντυπωσιακές του επιδόσεις χωρίς κανένα εμπόδιο η κόλλημα».



## **European Powerboat of the Year 2020**

#### **Overview of winner yachts 2020**

These are Europe's best motor yachts, which are awarded the "Oscar of water sports" annually in a total of five categories. For the fourteenth time, the international award "European Powerboat of the Year" was presented on Saturday, January 18th 2020 during the Flagship Night of boot Düsseldorf and Delius Klasing Verlag.

More than 200 new boat models appear on the market every year. There are five length classes: up to 25 feet, up to 35 feet, up to 45 feet, over 45 feet and a length-independent displacement class. The expert jury of the "European Powerboat of the Year Award" consists of the eight leading European motorboat publications from Norway (Båtliv), Italy (BoatMag), France (Neptune), the Netherlands (Motorboot), Spain (Nautica y Yates), Switzerland (marina. ch), Austria (Yachtrevue) and Germany (BOOTE).

In September 2019, with the help of a sophisticated points system, the panel of experts first nominated its 23 top candidates from this large number of new entries, from which the winners were then selected.

#### Ευρωπαϊκό Powerboat της Χρονιάς 2020

Επισκόπηση των νικητών 2020

Αυτά είναι τα καλύτερα μηχανοκίνητα σκάφη της Ευρώπης, στα οποία απονέμεται ετησίως το «Όσκαρ των θαλάσσιων σπορ» σε συνολικά πέντε κατηγορίες. Για δέκατη τέταρτη φορά, το διεθνές βραβείο «Ευρωπαϊκό Ιστιοφόρο της Χρονιάς» απονεμήθηκε το Σάββατο, 18 Ιανουαρίου του 2020 κατά τη διάρκεια της Flagship Night των boot Düsseldorf και Delius Klasing Verlag. Περισσότερα από 200 νέα μοντέλα σκαφών εμφανίζονται στην αγορά κάθε χρόνο. Υπάρχουν πέντε τάξεις μήκους: έως 25 πόδια, έως 35 πόδια, έως 45 πόδια, πάνω από 45 πόδια και μια τάξη μετατόπισης ανεξάρτητη από το μήκος. Η κριτική επιτροπή του βραβείου «European powerboat of the Year» αποτελείται από τους οκτώ κορυφαίους ευρωπαίους εκδότες μηχανοκίνητων σκαφών από τη Νορβηγία (Båtliv), την Ιταλία (BoatMag), τη Γαλλία (Neptune), τις Κάτω Χώρες (Motorboot), την Ισπανία (Nautica y Yates), Ελβετία (marina.ch), Αυστρία (Yachtrevue) και Γερμανία (ΒΟΟΤΕ). Τον Σεπτέμβριο του 2019, με τη βοήθεια ενός εξελιγμένου συστήματος βαθμολόγησης, η ομάδα εμπειρογνωμόνων όρισε για πρώτη φορά τους 23 κορυφαίους υποψηφίους από αυτόν τον μεγάλο αριθμό νέων συμμετοχών, από τους οποίους επιλέχθηκαν οι νικητές.

#### Winners up to 25

#### Silver Tiger DCz

In the small class, powerboats up to 8 metres, the Silver Tiger DCz ultimately won the race. The Silver Tiger DCz is characterised by its excellent, safe driving properties and favourable price-performance ratio. It also offers maximum safety for the entire crew, thanks to its fully sealed cockpit.

#### Νικητές έως 25 πόδια

#### Silver Tiger DCz

Στη μικρή τάξη, powerboats έως 8 μέτρα, το Silver Tiger DCz κέρδισε τελικά τον αγώνα. Το Silver Tiger DCz χαρακτηρίζεται από εξαιρετικές και ασφαλείς ιδιότητες οδήγησης και ευνοϊκή σχέση τιμής-απόδοσης. Επιπλέον, προσφέρει μέγιστη ασφάλεια για ολόκληρο το πλήρωμα, χάρη στο πλήρως στεγανό πιλοτήριο του.



#### Winners up 35 feet

#### Beneteau Flyer 10

Above all, the boats in the powerboats up to 10 metres class must offer practical solutions, a solid finish and safe handling on all waters. In this category, the Beneteau Flyer 10 won the award. On the Flyer 10, various concepts from larger yachts have been successfully transferred to the 10-metre class. It is a skilful mix between a day boat and a cruiser.

#### Νικητές έως 35 πόδια

#### Beneteau Flyer 10

Πάνω απ' όλα, τα σκάφη της τάξης των 10 μέτρων πρέπει να προσφέρουν πρακτικές λύσεις, συμπαγές φινίρισμα και ασφαλή χειρισμό σε κάθε περίπτωση. Σε αυτήν την κατηγορία, το Beneteau Flyer 10 κέρδισε το βραβείο. Στο Flyer 10, διάφορες ιδέες από μεγαλύτερα σκάφη έχουν μεταφερθεί επιτυχώς στην τάξη των 10 μέτρων. Είναι ένας επιδέξιος συνδυασμός μεταξύ μιας ημερήσιας βάρκας και ενός cruiser.



#### Winners up to 45 feet

#### Pardo 38

The winning entry in the powerboats up to 14 metres class was the impressive Pardo 38. The Pardo 38 has outstanding driving properties, paired with exceedingly high-quality craftsmanship. In the eyes of the jury, it is the perfect large-format day cruiser.

#### Νικητές έως 45 πόδια

#### Pardo 38

Η επιτυχημένη είσοδος στα powerboats έως 14 μέτρα ήταν το εντυπωσιακό Pardo 38. Το Pardo 38 έχει εξαιρετικές ιδιότητες οδήγησης, σε συνδυασμό με εξαιρετικά υψηλής ποιότητας κατασκευή. Στα μάτια της κριτικής επιτροπής, είναι το τέλειο ημερήσιο cruiser μεγάλου μεγέθους.



# Winners over 45 feet & displacement class

#### Vedette Navigator 35

In the length-independent displacement hull class, the "European Powerboat of the Year" award 2020 went to the Vedette Navigator 35. The jury stated: The Vedette Navigator is the modern version of the classic steel yacht concept. The quality of the materials and manufacture is excellent throughout.

# Νικητές άνω των 45 ποδιών και κατηγορία μετατόπισης

#### Vedette Navigator 35

Στην κατηγορία ανεξάρτητου μήκους μετατόπισης, το βραβείο «European Powerboat of the Year» πήρε το Vedette Navigator 35. Η κριτική επιτροπή δήλωσε: Το Vedette Navigator είναι η σύγχρονη έκδοση του κλασικού χαλύβδινου σκάφους. Η ποιότητα των υλικών και της κατασκευής είναι εξαιρετική παντού.



#### Solaris Power 48 Open

In the powerboats up to 20 metres class, the jury selected the Solaris Power 48 Open. With its second model, the boatbuilder Solaris has finally arrived in the world of powerboats. Just like the design, the manufacturing quality sets new standards in its class. This is accompanied by balanced driving properties.

The foldable "cockpit terraces" are a further highlight of the Solaris Power 48 Open.

#### Solaris Power 48 Open

Στα powerboats μέχρι 20 μέτρα, η κριτική επιτροπή επέλεξε το Solaris Power 48 Open. Με το δεύτερο μοντέλο του, το ναυπηγείο Solaris μπήκε επιτέλους στον κόσμο των powerboats. Όπως και ο σχεδιασμός, η ποιότητα κατασκευής θέτει νέα πρότυπα στην κατηγορία του. Αυτό συνοδεύεται από ισορροπημένες ιδιότητες οδήγησης. Οι αναδιπλούμενες «βεράντες του πιλοτηρίου» είναι ένα ακόμη σημαντικό στοιχείο του Solaris Power 48 Open.



#### **Sportsboats and RIBs**

#### Winner: Brig Eagle 8

The Brig Eagle 8 exhibits exactly how far RIBs have come – they've been changed from intense workhorses to alluring and pragmatic recreation vessels.

With agreeable seating around an opening in table toward the back and a convertible sunpad forward, the Brig is an agreeable buddy when on stay, guaranteeing visitors can loosen up and unwind. For long outings on the water, the heads consolidated inside the middle support makes life unmistakably progressively agreeable and implies you don't need to stress over being outside simple reach of offices ashore.

To drive, the Eagle 8 has a sense of security, steady and tough, which is actually what you need from a family vessel like this. It may not be as elating to drive as the more outrageous presentation RIBs yet with a solitary 300hp Suzuki detachable it will serenely oversee 40 bunches level out and journey somewhere in the range of 20 bunches to the mid-30s.

#### Sportsboats και RIBs

#### **Νικητής:** Brig Eagle 8

To Brig Eagle 8 παρουσιάζει ακριβώς πόσο έχουν εξελιχθεί τα RIBsέχουν αλλάξει από την έντονη η κινητήρια δύναμη σε δελεαστικά και πραγματικά σκάφη αναψυχής.

Με ευχάριστα καθίσματα γύρω από ένα άνοιγμα στο τραπέζι προς τα πίσω και ένα μετατρέψιμο sunpad προς τα εμπρός, το Brig είναι ένας ευχάριστος χώρος όταν βρίσκεται σε διαμονή, που εγγυάται ότι οι επισκέπτες μπορούν να χαλαρώσουν και να απολαύσουν.

Για μακρινές εξόδους στο νερό, τα κεφάλια που ενοποιούνται μέσα στη μεσαία στήριξη κάνουν τη ζωή αναμφίβολα προοδευτικά ευχάριστη και συνεπάγεται ότι δεν χρειάζεται να αγχώνεστε ότι βρίσκεστε σε απλή απόσταση από τα γραφεία στην ξηρά.

Για οδήγηση, το Eagle 8 έχει μια αίσθηση ασφάλειας, σταθερή και σκληρή, ότι πραγματικά χρειάζεστε από ένα οικογενειακό σκάφος σαν αυτό. Μπορεί να μην είναι τόσο διασκεδαστικό να το οδηγείς όσο τα πιο εξωφρενικά RIBs της παρουσίασης, αλλά με ένα μόνο 300hp αποσπώμενο Suzuki, επιβλέπει ήρεμα την εξισορρόπηση των 40 bunches και θα ταξιδέψει κάπου στην περιοχή από 20 έως μέσα του 30.



#### **Superboats**

#### **Winner:**

#### Fairline F//Line 33

When Fairline issued early drawings of the F//Line 33 it seemed unrealistic. Alberto Mancini styling, 50-hitch execution and Fairline quality and at some cost that didn't bring tears to your eyes. Fortunately, the completed boat satisfied the charging and end up being considerably more exciting to drive than the exposed insights had guaranteed.

The twin 480hp V8s convey muscle pontoon execution however sterndrives and an amazing J&J frame are what make the vessel so agreeable to drive. Its presentation is available and of the new yield of British sports boats, its blend of an adaptable fundamental deck and open convenience make it the most usable of the trio. The reality is this is the most economical of the three improves upon the arrangement.

#### Superboats Νικητής:

#### Fairline F // Line 33

Όταν η Fairline έστειλε τα πρώτα σχέδια του F // Line 33, εμφανίστηκε μη ρεαλιστικό. Στυλ Alberto Mancini, εκτέλεση 50-hitch και ποιότητα Fairline με κάποιο κόστος που δεν έφερε δάκρυα στα μάτια σας. Ευτυχώς, το ολοκληρωμένο αποτέλεσμα ικανοποίησε τη προσδοκία και κατέληξε να είναι πολύ πιο συναρπαστικό στην οδήγηση από ό, τι είχε εγγυηθεί η παρουσίαση.

Οι δίδυμες μηχανές 480hp V8 αποδίδουν επιδόσεις υψηλής δύναμης, ωστόσο το sterndrives και ένα εκπληκτικό πλαίσιο J&J είναι αυτά που κάνουν το σκάφος τόσο ευχάριστο να το οδηγείς. Η παρουσίασή του είναι διαθέσιμη και από τις νέες εκδόσεις των βρετανικών sportsboats, ο συνδυασμός ενός προσαρμοζόμενου βασικού καταστρώματος και η ευκολία του, το καθιστούν το πιο χρησιμοποιήσιμο από τα τρία. Η πραγματικότητα ότι αυτό είναι το πιο οικονομικό από τα τρία βελτιώνει τα δεδομένα.



# The largest superyachts in the world of yachts

#### **LUMINOSITY**

#### 107.6m Benetti FB272

This Epic Hybrid 352-Foot Gigayacht May Be the Greenest Vessel to Ever Hit the Water.

Opportunities like this come along once in a blue moon. Here's a chance to buy a new, 352-foot Benetti-built superyacht without the usual five-year wait. All you need is a quarter of a billion dollars. Launched to huge fanfare at Benetti's Livorno yard in Italy in February 2019, Luminosity is currently having the finishing touches made to her. She'll be completed this summer. Luminosity is jointly listed with the brokerage firms Fraser and Burgess.

"This is truly a rare opportunity for a buyer to acquire an essentially brand-new yacht, without the lengthy build time, and all the planning and engineering time," says Stuart Larsen of Fraser Yachts. "Plus, Luminosity comes with a two-year factory warranty."

No word as to why the owner is selling, though Larsen says it's not unusual for an owner to put a new yacht on the market so soon after launch.

Designed to be one of the "greenest" superyachts on the ocean, the big-windowed Benetti features advanced diesel-electric hybrid power. Its high-tech battery technology includes 35 tons of lithium polymer batteries that provide juice for up to 12 silent hours at anchor with zero emissions and no generator noise.

The yacht's groundbreaking interior, with almost 9,000-square-feet of floor-to-ceiling windows on four levels, takes "going green" literally. A five-story glass stairwell creates a virtual forest where you can watch "e-flowers" open and close as they detect motion in the dining room.

# Τα μεγαλύτερα superyachts στον κόσμο των σκαφών αναψυχής

#### **LUMINOSITY**

107,6 εκ. Benetti FB272

Αυτό το επικό υβριδικό Gigayacht 352 ποδιών μπορεί να είναι το πιο φιλικό προς το περιβάλλον σκάφος που μπήκε ποτέ στο νερό. Ευκαιρίες όπως αυτή έρχονται πολύ σπάνια. Αυτή είναι η ευκαιρία να αγοράσετε ένα νέο superyacht Benetti 352 ποδιών χωρίς τη συνηθισμένη πενταετή αναμονή. Το μόνο που χρειάζεστε είναι το ένα τέταρτο ενός δισεκατομμυρίου δολαρίων.

Το Luminosity πρωτοεμφανίστηκε με μεγάλη επισημότητα στο ναυπηγείο Livorno της Benetti στην Ιταλία τον Φεβρουάριο του 2019. Θα ολοκληρωθεί αυτό το καλοκαίρι. Το Luminosity αναφέρεται από κοινού με τις χρηματιστηριακές εταιρείες Fraser και Burgess.

«Αυτή είναι πραγματικά μια σπάνια ευκαιρία για έναν αγοραστή να αποκτήσει ένα ουσιαστικά ολοκαίνουργιο γιοτ, χωρίς το μεγάλο χρόνο κατασκευής και όλο το χρόνο προγραμματισμού και μηχανικής», λέει ο Stuart Larsen της Fraser Yachts. «Επιπλέον, το Luminosity συνοδεύεται από διετή εργοστασιακή εγγύηση.»

Δεν έχει ανακοινωθεί ο λόγος για τον οποίο ο ιδιοκτήτης το πουλάει, αν και ο Larsen λέει ότι δεν είναι ασυνήθιστο για έναν ιδιοκτήτη να βάζει ένα νέο σκάφος στην αγορά τόσο σύντομα μετά την κυκλοφορία.

Σχεδιασμένο για να είναι ένα από τα «πιο φιλικά προς το περιβάλλον» superyachts στον ωκεανό, το Benetti με μεγάλα παράθυρα διαθέτει προηγμένη υβριδική ισχύ ντίζελ-ηλεκτρικής ενέργειας.

Η υψηλής τεχνολογίας μπαταρία της περιλαμβάνει 35 τόνους μπαταριών πολυμερούς λιθίου που παρέχουν ενέργεια για έως και 12 αθόρυβες ώρες σε άγκυρα με μηδενικές εκπομπές και χωρίς θόρυβο γεννήτριας.





Within the yacht's 352-foot length and 56-foot beam is a staggering volume of 5,844GT. Built to the Passenger Yacht Code, she can accommodate 26 guests in 12 suites, including a huge dedicated owner's deck with large terrace, floor-to-ceiling windows and an elevator that services every deck level.

"Luminosity is all about innovation. In response to increased public awareness, Benetti has invested time and resources into green solutions. The engine room is just one impressive example of the yacht's efficiency and state-of-the-art engineering," says Larsen.

Six 1,334-hp Caterpillar C32 diesel generators drive two 2,200kW ABB Azipods giving a top speed of 16 knots. Throttle-back to the yacht's 10-knot cruising speed and she'll run for 8,000 nautical miles with extremely low levels of noise and vibration.

Built with a steel hull and aluminum superstructure, the exterior was designed by a consortium that included Azure Naval Architects, Reymond Langton Design, Zaniz Interiors and Giorgio Cassetta. The sleek, minimalistic interior is the work of London-based Zaniz Jakubowski, of Zaniz Interiors.

One of the yacht's multitude of jaw-dropping features includes a state-of-the-art health club with drop-down hull doors that open it to the sea on three sides. It features a steam room, gym, and cold plunge pool maintained at an invigorating 4degC.

In the beach club is a 323-sq-ft counter-flow pool that, at the touch of a button, can convert into a dance floor.

Other standout features include a conference room, hospital, moon lounge for star-gazing, cigar room, and a commercial-grade helipad for a Bell 429 or similar with its own refueling and foam fire-fighting station. And to launch the multitude of tenders, jet skis, rescue boats and nautical toys, there are no fewer than 12 cranes on board.





Το πρωτοποριακό εσωτερικό του γιοτ, με σχεδόν 9.000 τετραγωνικά πόδια παράθυρα από το δάπεδο μέχρι την οροφή σε τέσσερα επίπεδα, απεικονίζει κυριολεκτικά το «πράσινο». Ένα γυάλινο κλιμακοστάσιο πέντε ορόφων δημιουργεί ένα εικονικό δάσος όπου μπορείτε να παρακολουθήσετε τα «ηλεκτρονικά λουλούδια» να ανοίγουν και να κλείνουν καθώς εντοπίζουν κίνηση στην τραπεζαρία.

Μέσα στο μήκος του σκάφους με 352 πόδια και ακτίνα 56 ποδιών είναι ένας εντυπωσιακός όγκος 5.844GT. Χτισμένο σύμφωνα με τον Κώδικα Passenger Yacht, μπορεί να φιλοξενήσει 26 επισκέπτες σε 12 σουίτες, συμπεριλαμβανομένης μιας τεράστιας βεράντας για τον ιδιοκτήτη, παράθυρα από το δάπεδο μέχρι την οροφή και έναν ανελκυστήρα που εξυπηρετεί κάθε επίπεδο καταστρώματος.

«Το Luminosity εκπροσωπεί την καινοτομία. Σε απάντηση στην αυξημένη ευαισθητοποίηση του κοινού, η Benetti έχει επενδύσει χρόνο και πόρους σε πράσινες λύσεις. Το μηχανοστάσιο αποτελεί ένα εντυπωσιακό παράδειγμα της αποτελεσματικότητας του σκάφους και της τελευταίας τεχνολογίας μηχανικής », λέει ο Larsen.

Έξι γεννήτριες diesel Caterpillar C32 1.334 ίππων οδηγούν δύο 2.200 kW ABB Azipods δίνοντας τελική ταχύτητα 16 κόμβων. Απολαύστε την ταχύτητα κρουαζιέρας των 10 κόμβων του σκάφους και θα τρέξει για 8.000 ναυτικά μίλια με εξαιρετικά χαμηλά επίπεδα θορύβου και κραδασμών.

Χτισμένο με ατσάλινο κύτος και υπερκατασκευή αλουμινίου, το εξωτερικό σχεδιάστηκε από μια κοινοπραξία που περιλάμβανε τους Azure Naval Architects, Reymond Langton Design, Zaniz Interiors και Giorgio Cassetta. Το κομψό, μινιμαλιστικό εσωτερικό είναι έργο του Zaniz Jakubowski με έδρα το Λονδίνο, του Zaniz Interiors.

Ένα από τα πολλά χαρακτηριστικά γνωρίσματα του γιοτ είναι ότι περιλαμβάνει ένα υπερσύγχρονο κέντρο ευεξίας με πτυσσόμενες πόρτες κύτους που το ανοίγουν στη θάλασσα από τρεις πλευρές. Διαθέτει χαμάμ, γυμναστήριο και κρύα μικρή πισίνα που διατηρείται σε ένα αναζωογονητικό 4°C.

Στο beach club υπάρχει μια πισίνα αντίστροφης ροής 323 τετραγωνικών ποδιών που, με το πάτημα ενός κουμπιού, μπορεί να μετατραπεί σε πίστα. Άλλα χαρακτηριστικά που ξεχωρίζουν περιλαμβάνουν μια αίθουσα συνεδριάσεων, νοσοκομείο, βραδινό σαλόνι για να βλέπετε τα αστέρια, αίθουσα πούρων και ένα ελικοδρόμιο για ένα Bell 429 ή παρόμοιο με τον δικό του σταθμό ανεφοδιασμού και πυρόσβεσης αφρού. Και για την εκκίνηση του πλήθους των tenders, των τζετ σκι, των σωστικών σκαφών και των ναυτικών παιχνιδιών, δεν υπάρχουν λιγότεροι από 12 γερανοί επί του σκάφους.



#### Rimor X

This Bonkers New 314-Foot Expedition Yacht Has a Lounge That's Half Submerged in Water

The upscale adventurer is getting younger, and with that comes new challenges to yacht design. And a new style of design. That's the thinking behind the Rimor X, a 314-ft. explorer concept that combines extreme luxury and technical prowess. A collaboration between Sturge Design and luxury travel company, Pelorus, the expedition gigayacht is designed to sail to any extremes of the globe, from the frigid arctic to the remotest Polynesian islands.

"We are seeing a younger generation of clients emerge," Toby Sturge told Robb Report online Magazine. "These fast-paced professionals want to escape the world and leave computers, enjoy the planet, and sea. In this style of yacht, they can put their phones down, gather around and enjoy each other. We see boats getting bigger, and with that has come a sense of detachment from the water. We wanted to bring that back."

One of the main connections with the water is Rimor X's Mermaid Lounge: It has a 21-ft.-high glass window, half of which is submerged, allowing a constant view into the marine citadel. "Not all of the yacht's guests might be extreme adventurers," says Pelorus founder Jimmy Carroll. "Some like small children or more elderly grandparents, can't swim, snorkel or dive. This is a way for everyone to enjoy the water."

Other features of Rimor X, which means "explorer" in Latin, include a 33-ft. pool with its own cabana outside (the cabana can be converted into a helicopter hangar with the touch of a button), a huge gym, spa and jacuzzi with fire pits. A "mud" room for when you might be transitioning from a deep jungle trek in Papua New Guinea into the inner sanctum of the yacht with vast windows designed for family storytelling after the adventures.

#### Rimor X

Αυτό το νέο σκάφος Bonkers Expedition 314 ποδιών έχει ένα σαλόνι που βυθίζεται κατά το ήμισυ στο νερό.

Ο κυνηγός της περιπέτειας γίνεται νεότερος, και με αυτό έρχονται νέες προκλήσεις στο σχεδιασμό γιοτ. Και ένα νέο στυλ σχεδιασμού. Αυτή είναι η σκέψη πίσω από το Rimor X, 314 ποδιών που συνδυάζει εξαιρετική πολυτέλεια και τεχνική ικανότητα. Μια συνεργασία μεταξύ της Sturge Design και της πολυτελούς ταξιδιωτικής εταιρείας, Pelorus, το εξερευνητικό gigayacht έχει σχεδιαστεί για να ταξιδέψει σε οποιοδήποτε μέρος του πλανήτη, από την ψυχρή Αρκτική έως τα πιο απομακρυσμένα νησιά της Πολυνησίας.

«Βλέπουμε μια νεότερη γενιά πελατών να αναδύεται», δήλωσε ο Toby Sturge στο περιοδικό Robb Report. «Αυτοί οι επαγγελματίες με γρήγορο ρυθμό θέλουν να ξεφύγουν από τον κόσμο και να αφήσουν υπολογιστές, να απολαύσουν τον πλανήτη και τη θάλασσα. Σε αυτό το στυλ του σκάφους, μπορούν να βάλουν τα τηλέφωνά τους κάτω, να μαζευτούν και να απολαύσουν ο ένας τον άλλο. Βλέπουμε τα σκάφη να μεγαλώνουν και με αυτό έχει δημιουργηθεί μια αίσθηση απομάκρυνσης από το νερό. Θέλαμε να το επαναφέρουμε.»

Μία από τις κύριες συνδέσεις με το νερό είναι το Mermaid Lounge του Rimor X: Διαθέτει γυάλινο παράθυρο ύψους 21 ποδιών, το μισό από το οποίο είναι βυθισμένο, επιτρέποντας μια συνεχή θέα στο θαλάσσιο τοπίο. «Δεν είναι όλοι οι επισκέπτες του σκάφους ακραίοι τυχοδιώκτες», λέει ο ιδρυτής του Pelorus , Jimmy Carroll. «Μερικοί όπως μικρά παιδιά ή ηλικιωμένοι παππούδες, δεν μπορούν να κολυμπήσουν, να χρησιμοποιήσουν αναπνευστήρα ή να κάνουν καταδύσεις. Αυτός είναι ένας τρόπος για όλους να απολαύσουν το νερό.»

Άλλα χαρακτηριστικά του Rimor X, που σημαίνει «εξερευνητής» στα λατινικά, είναι η 33 πόδια πισίνα με τη δική της καμπάνα έξω



Designed for the successful, high-octane adventurer, Rimor X accommodates 14 guests in seven staterooms. The usual gigayacht toys, such as a submersible, jet skis and inflatable paddle boards, are on board, but the designers also included equipment to serve faraway destinations.

The world is literally your oyster aboard this yacht. A typical expedition might involve scuba diving in the pristine waters of the Solomon Islands—and while you are at it, planting coral with a marine biologist. Afterwards, you hop onto a helicopter and head into the otherwise inaccessible interior of the islands for a trek and mix with the local community. Pelorus's clients are big advocates of local engagement.

"There are so many explorer yachts that can go anywhere," says Carroll. "Yes, this can go anywhere, but it brings the exterior and interior together. What's the point of an expedition in beautiful places where you stare out through tiny windows. It's about gaining as much exposure to the world as possible."

(η καμπάνα μπορεί να μετατραπεί σε υπόστεγο ελικοπτέρου με το πάτημα ενός κουμπιού), ένα τεράστιο γυμναστήριο, σπα και τζακούζι με λάκκους φωτιάς. Ένα δωμάτιο «λάσπης» για όταν θέλετε να μεταβείτε από ένα βαθύ μονοπάτι στη ζούγκλα στην Παπούα Νέα Γουινέα στο εσωτερικό ιερό του γιοτ, με τεράστια παράθυρα, κλειστούς χώρους για οικογενειακή αφήγηση μετά τις περιπέτειες.

Σχεδιασμένο για τον επιτυχημένο τυχοδιώκτη υψηλών οκτανίων, το Rimor X μπορεί να φιλοξενήσει 14 επισκέπτες σε επτά καμπίνες. Τα συνηθισμένα παιχνίδια gigayacht, όπως ένα υποθαλάσσιο, τζετ σκι και φουσκωτές σανίδες, είναι επίσης στο σκάφος, αλλά οι σχεδιαστές περιέλαβαν επίσης εξοπλισμό για να εξυπηρετούν απομακρυσμένους προορισμούς.

Ο κόσμος είναι κυριολεκτικά δικός σας πάνω σε αυτό το σκάφος. Μια τυπική αποστολή μπορεί να περιλαμβάνει καταδύσεις στα παρθένα νερά των Νησιών Σολομώντος - και ενώ βρίσκεστε σε αυτά, φύτευση κοραλλιών παρέα με έναν θαλάσσιο βιολόγο. Στη συνέχεια, μπορείτε να ανεβείτε σε ένα ελικόπτερο και να κατευθυνθείτε στο κατά τα άλλα δυσπρόσιτο εσωτερικό των νησιών για μια βόλτα και για να ανακαλύψετε την τοπική κοινότητα. Οι πελάτες της Pelorus είναι μεγάλοι υποστηρικτές της τοπικής συμβολής.

«Υπάρχουν τόσα πολλά σκάφη εξερεύνησης που μπορούν να πάνε οπουδήποτε», λέει ο Carroll. «Ναι, μπορεί να πάει οπουδήποτε, αλλά συνδυάζει το εξωτερικό και το εσωτερικό. Ποιο είναι το νόημα μιας αποστολής σε όμορφα μέρη όπου κοιτάζετε μέσα από μικρά παράθυρα; Πρόκειται για ένα σκάφος που σου δίνει όσο το δυνατόν μεγαλύτερη με στον κόσμο.»





#### Vripack's 217-ft. Futura

This Stunning New 217-Foot Superyacht Is Also a Fully Sustainable, Fossil-Free Hybrid.

Vripack's 217-ft. Futura concept is a fossil-free hybrid with a glass superstructure, an electricity-generating kite and a big sense of

Amsterdam-based Vripak believes that progress requires the occasional moon shot, a project that pushes boundaries and synthesizes existing technologies in a way that recreates expectations. The design studio has always operated under the theory that few will seek something that doesn't seem possible.

Futura aims to show the world that a full-featured superyacht can combine elegance and sustainability. "By approaching sustainability as a design challenge, we're not waiting for owners to request this technology, we're presenting them with a concept based on sustainable solutions that currently exist," Bart Bouwhuis, Vripack's co-creative director, told Robb Report. "Owners just need to want it."

That "wanting" starts with a curvaceous, eye-catching exterior meant to "mimic nature," in co-creative director Marnix Hoekstra's words. Slender and elegant overall, Futura stands about one-third as tall as other yachts in its 220-ft. size range. A narrow bow that widens amidships is reminiscent, when seen from above, of a whale's body, and the glass superstructure has rhombus-shaped ribs that recreate the shape and stability of a cocoon. The glass also saves considerable weight while giving the upper decks a unique, see-through quality.

#### Vripack's 217-ft. Futura

Αυτό το εκπληκτικό νέο Superyacht 217 ποδιών είναι επίσης ένα πλήρως βιώσιμο, χωρίς χρήση ορυκτών καυσίμων, υβριδικό σκάφος. Η φιλοσοφία του Futura, Vripack 217-ποδιών, είναι πως πρόκειται για ένα υβρίδιο χωρίς χρήση ορυκτών με γυάλινη υπερκατασκευή, παραγωγή ηλεκτρικής ενέργειας και μεγάλη αίσθηση καπρίτσιου.

Η Vripak με έδρα το Άμστερνταμ πιστεύει ότι η πρόοδος απαιτεί περιστασιακά την προσπάθεια για το άπιαστο όνειρο, ένα έργο που ωθεί τα όρια και συνθέτει τις υπάρχουσες τεχνολογίες με τρόπο που αναδημιουργεί τις προσδοκίες. Το στούντιο σχεδιασμού λειτουργούσε πάντα με τη θεωρία ότι λίγοι θα αναζητήσουν κάτι που δεν φαίνεται δυνατό.

Το Futura στοχεύει να δείξει στον κόσμο ότι ένα υπερσύγχρονο superyacht μπορεί να συνδυάσει κομψότητα και βιωσιμότητα. «Πλησιάζοντας την αειφορία ως πρόκληση σχεδιασμού, δεν περιμένουμε από τους ιδιοκτήτες να ζητήσουν αυτήν την τεχνολογία, τους παρουσιάζουμε μια ιδέα βασισμένη σε βιώσιμες λύσεις που υπάρχουν αυτήν τη στιγμή», δήλωσε ο Bart Bouwhuis, συν-δημιουργικός διευθυντής του Vripack, στο Robb Report. «Οι ιδιοκτήτες πρέπει απλά να το θέλουν.»

Αυτό το «θέλω» ξεκινά με ένα κυρτό, εντυπωσιακό εξωτερικό που προορίζεται να «μιμηθεί τη φύση», σύμφωνα με τα λόγια του συν-δημιουργικού σκηνοθέτη Marnix Hoekstra. Λεπτό και κομψό συνολικά, το Futura έχει ύψος περίπου το ένα τρίτο όσο τα άλλα σκάφη με







"You can see everything on the boat," says Bouwhuis. "In practice, this means that everybody on Futura can be doing their own thing, but you've still got this consciousness of where your family and friends are."

Inside, a unique split-level arrangement starts with a lounge area that opens off a swim platform. The lounge leads to a "beach house" and the six guest suites. The lounge also provides access to the main deck, where an alfresco dining area connects to a pool and a sun deck (it also functions as a helipad.) On another level up, a full DJ booth overlooks the pool and deck, so guests can party like pros.

The fossil-free features start with hybrid diesel-electric engines that use plant-based diesel, which reduces CO2 emissions by 90 percent and SOx and NOx by 30 percent. A gasifier optimizes the fuel mix to minimize unburned diesel in the exhaust, while a catalyzer neutralizes whatever does not combust.

A kite that releases at the push of a button cranks a generator that sends electricity to the all-organic water-salt-and-sand based batteries. This "bio" set-up offers capacity equivalent to lithium-ion, with infinite recharges, but it can't replicate the high-intensity discharge of the more common chemical cells.

Hoekstra and Bouwhuis are quick to point out that despite the name, Futura is not about some science-fiction future. Instead, she's designed on technologies and systems that are in use already. "We made a decision, to go more with the cutting edge than the leading edge to show what was possible," says Hoekstra.

εύρος μεγέθους στα 220 πόδια. Ένα στενό τόξο που διευρύνεται στη μέση θυμίζει, όταν φαίνεται από ψηλά, το σώμα μιας φάλαινας και η γυάλινη υπερκατασκευή έχει νευρώσεις σε σχήμα ρόμβου που αναδημιουργούν το σχήμα και τη σταθερότητα ενός κουκουλιού. Το γυαλί εξοικονομεί επίσης σημαντικό βάρος ενώ δίνει στα ανώτερα καταστρώματα μια μοναδική, διάφανη ποιότητα.

«Μπορείτε να δείτε τα πάντα στο σκάφος», λέει ο Bouwhuis. «Στην πράξη, αυτό σημαίνει ότι όλοι στο Futura μπορούν να κάνουν το δικό τους πράγμα, αλλά έχετε ακόμα αυτήν τη επίγνωση για το πού βρίσκονται η οικογένεια και οι φίλοι σας.»

Στο εσωτερικό, μια μοναδική ρύθμιση σε χωριστά επίπεδα ξεκινά με ένα σαλόνι που ανοίγει σε μια πλατφόρμα κολύμβησης. Το σαλόνι οδηγεί σε ένα «beach house» και στις έξι σουίτες. Το σαλόνι παρέχει επίσης πρόσβαση στο κεντρικό κατάστρωμα, όπου η τραπεζαρία στο ύπαιθρο συνδέεται με πισίνα και χώρο ηλιοθεραπείας (λειτουργεί επίσης ως ελικοδρόμιο.) Σε ένα άλλο επίπεδο, ένα πλήρες περίπτερο DJ έχει θέα στην πισίνα και στο κατάστρωμα, ώστε οι επισκέπτες να μπορούν να κάνουν πάρτι σαν επαγγελματίες.

Τα χαρακτηριστικά του που δεν απαιτούν την χρήση ορυκτών καυσίμων ξεκινούν με υβριδικούς κινητήρες ντίζελ-ηλεκτρικούς που χρησιμοποιούν φυτικό ντίζελ, το οποίο μειώνει τις εκπομπές CO2 κατά 90% και SOx και NOx κατά 30%. Ένας αεριοποιητής βελτιστοποιεί το μείγμα καυσίμου για να ελαχιστοποιήσει το άκαυστο ντίζελ στην εξάτμιση, ενώ ένας καταλύτης εξουδετερώνει ό,τι δεν καίγεται.

Ένας αετός (kite) που απελευθερώνεται με το πάτημα ενός κουμπιού εκκινεί μια γεννήτρια που στέλνει ηλεκτρική ενέργεια στις μπαταρίες που έχουν βάση οργανικά νερό-αλάτι-και-άμμο. Αυτή η ρύθμιση «bio» προσφέρει χωρητικότητα ισοδύναμη με το ιόν λιθίου, με απεριόριστες επαναφορτίσεις, αλλά δεν μπορεί να αναπαράγει την εκφόρτιση υψηλής έντασης των πιο κοινών χημικών κυττάρων.

Οι Hoekstra και Bouwhuis επισημαίνουν ότι παρά το όνομα, το Futura δεν έχει να κάνει με κάποιο μέλλον επιστημονικής φαντασίας. Αντιθέτως, έχει σχεδιαστεί με τεχνολογίες και συστήματα που χρησιμοποιούνται ήδη.

«Πήραμε μια απόφαση, να πάμε περισσότερο με την αιχμή της τεχνολογίας για να δείξουμε τι ήταν δυνατό», λέει ο Hoekstra.



#### Sanlorenzo Attila

Sanlorenzo's New 200-Foot Steel Superyacht Has a Helipad That Doubles as a Solarium.

If your new flagship shares the name of one of the world's most ferocious warriors, it had better pack a punch. From all angles, Attila appears to be a knockout. The steel brute from Italian shipyard Sanlorenzo spans a remarkable 200 feet and weighs a hefty 1,600 gross tons. That's more than enough superyacht to rival the infamous Hun.

Officially the largest vessel the yard has ever produced, Attila delivers a powerful one-two punch of size and sophistication. With an exterior by Officina Italiana Design, the yacht sports elegant lines and artfully connects all five of its decks to give dual impressions of grace and flow.

A well-positioned double staircase links the aft cockpit with the beach club below to ensure that seafarers can split their time between the areas. The main deck features an expansive pool and

#### Sanlorenzo Attila

Το νέο Superyacht 200 ποδιών του Sanlorenzo διαθέτει ελικοδρόμιο που λειτουργεί και ως solarium.

Εάν η νέα σας ναυαρχίδα μοιράζεται το ίδιο όνομα με έναν από τους πιο άγριους πολεμιστές του κόσμου, θα ήταν καλύτερα να είναι κάτι πολύ ισχυρό. Από όλες τις απόψεις, το Attila φαίνεται να είναι εξαιρετικά δυνατό. Η χαλύβδινη δύναμη από το ιταλικό ναυπηγείο Sanlorenzo εκτείνεται σε 200 αξιοσημείωτα πόδια και ζυγίζει 1.600 μεικτούς τόνους. Αυτό είναι κάτι παραπάνω από αρκετό για να ανταγωνιστεί το περίφημο Hun.

Επισήμως το μεγαλύτερο σκάφος που έχει κατασκευάσει ποτέ αυτό το ναυπηγείο, το Attila προσφέρει έναν ισχυρό συνδυασμό μεγέθους και φινέτσας. Με ένα εξωτερικό σχεδιασμό από το Officina Italiana Design, το γιοτ διαθέτει κομψές γραμμές και συνδέει τέλεια και τα πέντε καταστρώματά του για να δώσει εντυπώσεις χάρης και συνέχειας.





alfresco dining area, with an open-fire barbecue. The beach club, meanwhile, is all about relaxation. It boasts a sauna, hammam, massage room and gym, not to mention generous open space, thanks to foldout sides and the large swim platform at the transom.

Inside, Attila is opulent but refined, in a way that only an Italian designer can accomplish. Furnished and decorated by Francesco Paszkowski and Margherita Casprini, the space brings together high-end materials, like teak and steel, with a tasteful palette of white, grey and brown. The furniture is either custom or comes courtesy of the finest designer firms—think Summit, De Sede, Flexform and Catellani & Smith. To top it off, backlit onyx and contemporary sculptures give the yacht a few extra style points.

The yacht sleeps 12 people across four guest rooms, full-beam VIP suite and the owner's suite which comes with its own whirlpool bath on the adjoining deck. Of course, guests will have full access to the five-star amenities, including the helipad—which doubles as a solarium, a 500-room wine cellar and a multimedia room. Powered by twin 2,375hp Caterpillar 3516C engines, Attila can hit

Powered by twin 2,375hp Caterpillar 3516C engines, Attila can hit a top speed of 17 knots. Of course, there's little need to rush when you're aboard such a dream machine.

Μια καλά τοποθετημένη διπλή σκάλα συνδέει το πίσω πιλοτήριο με το beach club παρακάτω για να διασφαλίσει ότι οι επιβαίνοντες μπορούν να χωρίσουν το χρόνο τους μεταξύ των περιοχών. Το κεντρικό κατάστρωμα διαθέτει μια μεγάλη πισίνα και εξωτερική τραπεζαρία, με ανοιχτό μπάρμπεκιου. Το beach club, έχει να κάνει με τη χαλάρωση. Διαθέτει σάουνα, χαμάμ, αίθουσα μασάζ και γυμναστήριο και να μην ξεχνάμε τον μεγάλο ανοιχτό χώρο, χάρη στις πτυσσόμενες πλευρές και τη μεγάλη πλατφόρμα κολύμβησης.

Στο εσωτερικό, το Attila είναι πλούσιο αλλά εκλεπτυσμένο, με τρόπο που μόνο ένας Ιταλός σχεδιαστής μπορεί να πετύχει. Επιπλωμένο και διακοσμημένο από τους Francesco Paszkowski και Margherita Casprini, ο χώρος του συνδυάζει υλικά υψηλών προδιαγραφών, όπως τικ και ατσάλι, με μια καλαίσθητη παλέτα λευκού, γκρι και καφέ. Τα έπιπλα είναι είτε προσαρμοσμένα είτε είναι ευγενική προσφορά των καλύτερων εταιρειών σχεδιαστών - όπως Summit, De Sede, Flexform και Catellani & Smith. Επιπλέον, ένας όνυχας με οπίσθιο φωτισμό και σύγχρονα γλυπτά δίνουν στο γιοτ μερικά επιπλέον στοιχεία στυλ.

Το σκάφος μπορεί να φιλοξενήσει 12 άτομα σε τέσσερα δωμάτια, VIP σουίτα και τη σουίτα του ιδιοκτήτη που διαθέτει το δικό της μπάνιο με υδρομασάζ στο διπλανό κατάστρωμα. Φυσικά, οι επισκέπτες θα έχουν πλήρη πρόσβαση στις ανέσεις πέντε αστέρων, όπως το ελικοδρόμιο - το οποίο λειτουργεί ως solarium, μια κάβα κρασιού 500 φιαλών και μια αίθουσα πολυμέσων.

Με διδύμους κινητήρες 2,375 ίππων Caterpillar 3516C, το Attila μπορεί να φτάσει την τελική ταχύτητα των 17 κόμβων. Φυσικά, δεν χρειάζεται να βιαστείτε όταν βρίσκεστε σε μια τέτοια μηχανή ονείρων.



Whether hobby skipper or race crew, we all benefit from the advantages of GPS navigation when on the water. But power outages are by no means the only pitfalls when it comes to operating plotters, tablets etc.





#### Rüya

Alia Yachts' New Custom 135-Foot Superyacht Is a 3-Deck Playground on the Water.

They say a name can tell you a lot about a superyacht. If that's true, we're in for one helluva good time with this luxurious, trideck vessel. Dubbed Rüya—which means "Dream" in Turkish—the 135-footer can be customized to meet your wildest, well, dreams. Designed by Alia Yachts, the fully custom superyacht can be built in the owner's material of choice: steel, aluminum or advanced-composites fiberglass (GRP). Rüya, just delivered to her new owner, is GRP.

"We have a particularly specialized core composites in-house team," says Gokhan Celik, president of the shipyard. "Her owner chose to capitalize on that long experience and specify GRP construction because he wanted ultimate durability."

The new owner also dreamt of simplicity. Thus, Rüya pairs functionality with a timeless design to ensure the yacht can cruise to all corners of the world with a family comfortably aboard.

Her generous exteriors, penned by designer Sam Sorgiovanni, can accommodate a variety of outdoor activities. On the top level, there's a 1,000-square-foot sundeck where you can work on your tan, cocktail in hand, plus a 10-person jacuzzi, full bar and al fresco dining space.

Elsewhere, the bridge deck offers a formal dining area and the foredeck boasts panoramic views that are best paired with the obligatory sundowner.



#### Rüya

Το νέο Custom 135 ποδιών Superyacht της Alia Yachts είναι μια παιδική χαρά 3 επιπέδων στο νερό.

Λένε ότι ένα όνομα μπορεί να σας πει πολλά για ένα superyacht. Αν αυτό είναι αλήθεια, θα περάσουμε ονειρεμένα με αυτό το πολυτελές, τριπλό σκάφος. Με το όνομα Rüya - που σημαίνει «Όνειρο» στα Τουρκικά - το 135-footer μπορεί να προσαρμοστεί ώστε να ανταποκρίνεται στα πιο τρελά όνειρά σας.

Σχεδιασμένο από την Alia Yachts, το πλήρως προσαρμοζόμενο superyacht μπορεί να κατασκευαστεί από το υλικό επιλογής του ιδιοκτήτη: χάλυβα, αλουμίνιο ή προηγμένα σύνθετα υαλοβάμβακα (GRP). Το Rüya, που μόλις παραδόθηκε στον νέο ιδιοκτήτη, είναι από υαλοβάμβακα.

«Έχουμε μια ιδιαίτερα εξειδικευμένη ομάδα βασικών υλικών», λέει ο Gokhan Celik, πρόεδρος του ναυπηγείου. «Ο ιδιοκτήτης επέλεξε να αξιοποιήσει αυτή τη μακρά εμπειρία και να προσδιορίσει την κατασκευή GRP επειδή ήθελε απόλυτη ανθεκτικότητα».

Ο νέος ιδιοκτήτης ονειρεύτηκε επίσης την απλότητα. Έτσι, το Rüya συνδυάζει τη λειτουργικότητα με διαχρονικό σχεδιασμό για να διασφαλίσει ότι το σκάφος μπορεί να ταξιδέψει σε όλα τα μέρη του κόσμου με μια οικογένεια άνετα στο σκάφος.

Τα γενναιόδωρα εξωτερικά του μέρη, σχεδιασμένα από τον σχεδιαστή Sam Sorgiovanni, μπορούν να φιλοξενήσουν μια ποικιλία από εξωτερικές δραστηριότητες. Στο ανώτερο επίπεδο, υπάρχει χώρος ηλιοθεραπείας 1.000 τετραγωνικών ποδιών, όπου μπορείτε να βελτιώσετε το μαύρισμα σας, με κοκτέιλ στο χέρι, καθώς και ένα τζακούζι 10 ατόμων, ένα πλήρες μπαρ και μια τραπεζαρία.

Αλλού, το κατάστρωμα γέφυρας προσφέρει μια επίσημη τραπεζαρία και ο μπροστινός χώρος προσφέρει πανοραμική θέα που συνδυάζεται καλύτερα με το υποχρεωτικό sundowner.





**YACHTING LIFESTYLE** AT ITS FINEST



#### **EXCLUSIVE DEALERS**



Licensed to Anonymous () IP: 18.226.187.2

























GREECE 31st km Varis-Koropiou Ave, 19400 Koropi, Athens / +30 210 60 20 222 / info@maritimev.com CYPRUS Limassol, 3601, Limassol Marina / +35 725 05 1266 / info@maritimev.com

LEBANON SGBL Bldg, 1st floor, Baabda Main Street, Beirut / +96 181 70 2460 / Hjishi@maritimev.com





#### GTM 90

This Sporty New 90-Foot Yacht Was Inspired by the Principles of Supercar Design.

The Dynamiq GTM 90 was developed in partnership with Klassen, the German automotive tuning firm that customizes automotive interiors for a select list of clients, including more than ten national presidents. The Monaco-based yacht builder previously partnered with Porsche on its GTT 115, but the GTM 90 extends beyond automotive influences and into new-product design.

"We looked at the markets with more extreme climates where the yacht should be a shelter," says Dynamiq founder and designer Sergei Dobroserdov. "Places like the Arabian peninsula, parts of Asia and northern Europe. These are where the yacht needs to be open and full of sea breeze by day, but almost closed when evening comes and the temperature rapidly drops."



#### GTM 90

Αυτό το σπορ νέο yacht 90 ποδιών εμπνεύστηκε από τις αρχές του σχεδιασμού Supercar.

Το Dynamiq GTM 90 αναπτύχθηκε σε συνεργασία με την Klassen, τη γερμανική εταιρεία συντονισμού αυτοκινήτων που προσαρμόζει τους εσωτερικούς χώρους αυτοκινήτων για μια επιλεγμένη λίστα πελατών, συμπεριλαμβανομένων περισσότερων από δέκα εθνικών προέδρων. Ο κατασκευαστής yacht με έδρα το Movaκό συνεργάστηκε προηγουμένως με την Porsche στο GTT 115, αλλά το GTM 90 επεκτείνεται πέρα από τις επιρροές της αυτοκινητοβιομηχανίας και στο σχεδιασμό νέων προϊόντων.

«Κοιτάξαμε τις αγορές με πιο ακραίες καιρικές συνθήκες όπου το σκάφος θα έπρεπε να είναι καταφύγιο», λέει ο ιδρυτής και σχεδιαστής της Dynamiq, Sergei Dobroserdov. «Μέρη όπως η αραβική χερσόνησος, τμήματα της Ασίας και της βόρειας Ευρώπης.







Instead of lengthening the yacht to include open and enclosed spaces, Dynamiq designed key areas to do double-duty. "The aft beach club, dining area and open-style galley with bar can be transformed in seconds using sliding doors and foldable bulwarks," says Dobroserdov.

Several supercars inspired the shape of the superstructure, says Dobroserdov, while Van Oossanen Naval Architects in the Netherlands created a hard-chine hull that can top 30 knots with three 1350-hp Volvo Penta IPS pods. At much more efficient 17 knots, the GTM 90 has a range of 800 nautical miles.

Dynamiq's interior designer Giuseppina Arena worked closely with Klassen on the small details that define this first-edition GTM 90. They include rich wood paneling and Led courtesy lights, interior-décor mirrors and leather details. The idea was to incorporate the same levels of luxe quality and automotive styling as Klassen puts into its customized cars and vans. It was entirely responsible for the GTM 90's wheelhouse.

The GTM 90 is a yacht where form and function do not compromise each other, but stand shoulder to shoulder. The Klassen-influenced salon and bar-galley overlook the aft beach club, which abuts the stern. When closed in with the glass panels, the large area provides a winter-garden effect that is typically found on much larger yachts.

On the lower deck are three guest staterooms and a master suite. The master bedroom has a circular bed from the Bentley Home collection, while the master bathroom, finished in onyx, has a custom hammam for two. The GTM 90's sound system is by Bowers & Wilkins, for a clear, refined sound across the yacht.



Αυτά είναι όπου το σκάφος πρέπει να είναι ανοιχτό και γεμάτο θαλασσινή αύρα τη μέρα, αλλά σχεδόν κλειστό όταν έρθει το βράδυ και η θερμοκρασία πέφτει γρήγορα.»

Αντί να επιμηκύνει το γιοτ ώστε να περιλαμβάνει ανοιχτούς και κλειστούς χώρους, η Dynamiq σχεδίασε βασικούς τομείς για διπλή χρήση. «Το πίσω beach club, η τραπεζαρία και η ανοιχτή κουζίνα με μπαρ μπορούν να μετατραπούν σε δευτερόλεπτα χρησιμοποιώντας συρόμενες πόρτες και αναδιπλούμενα στηρίγματα», λέει ο Dobroserdov.

Αρκετά supercars ενέπνευσαν το σχήμα της υπερκατασκευής, λέει ο Dobroserdov , ενώ οι Van Oossanen Naval Architects στις Κάτω Χώρες δημιούργησαν ένα σκληρό κύτος που μπορεί να ξεπεράσει τους 30 κόμβους με τρία pods Volvo Penta IPS 1350 ίππων. Σε πολύ πιο αποδοτικούς 17 κόμβους, το GTM 90 έχει εύρος 800 ναυτικών μιλίων.

Ο σχεδιαστής εσωτερικών χώρων της Dynamiq, Giuseppina Arena, συνεργάστηκε στενά με τον Klassen σχετικά με τις μικρές λεπτομέρειες που καθορίζουν αυτό το GTM 90 πρώτης έκδοσης. Περιλαμβάνουν πλούσια ξύλινη επένδυση και διακριτικά φώτα Led, καθρέφτες εσωτερικής διακόσμησης και δερμάτινες λεπτομέρειες. Η ιδέα ήταν να ενσωματωθούν τα ίδια επίπεδα πολυτελούς ποιότητας και στυλ αυτοκινήτου όπως η Klassen βάζει στα προσαρμοσμένα αυτοκίνητα και νans της. Ήταν εξ ολοκλήρου υπεύθυνη για το τιμόνι του GTM 90. Το GTM 90 είναι ένα γιοτ όπου η μορφή και η λειτουργία δεν συμβιβάζονται μεταξύ τους, αλλά στέκονται δίπλα δίπλα. Το σαλόνι και το μπαρ-κουζίνα που επηρεάστηκαν από τον Klassen έχουν θέα στο πίσω beach club, το οποίο συνορεύει με την πρύμνη. Όταν είναι κλειστό με τα γυάλινα πάνελ, ο μεγάλος χώρος παρέχει μια αίσθηση χειμερινού-κήπου που βρίσκεται συνήθως σε πολύ μεγαλύτερα σκάφη.

Στο κάτω κατάστρωμα υπάρχουν τρεις καμπίνες επισκεπτών και μια κύρια σουίτα. Η κύρια κρεβατοκάμαρα έχει ένα κυκλικό κρεβάτι από τη συλλογή Bentley Home, ενώ το κυρίως μπάνιο, τελειωμένο με όνυχα, έχει ένα ειδικό χαμάμ για δύο άτομα. Το σύστημα ήχου του GTM 90 είναι της Bowers & Wilkins, για έναν καθαρό, εκλεπτυσμένο ήχο σε ολόκληρο το σκάφος.



#### **Michalis Petrakis**

#### was a leading figure in Cyprus Yachting

On the 27th of February, the bad news spread panic, and no one wanted to believe it. We all tried to cross-reference information and disprove the rumours that circulated. Unfortunately, the bad news was real. One of the most successful and distinguished businessmen in the field of yachting in Cyprus, a decent and admirable man and above all, a good family man was gone. His imposing presence but also his calm and gentle character made him especially loved among friends and associates. Always simple, always accessible and always positive and decisive, he was distinguished for his leadership skills and business talent. It is no coincidence



#### Μιχάλης Πετράκης

#### ένα μεγάλο κεφάλαιο στον χώρο του Cyprus Yachting

Στις 27 Φεβρουαρίου το κακό μαντάτο σκόρπισε πανικό και κανείς δεν ήθελε να το πιστέψει. Όλοι προσπαθούσαμε να διασταυρώσουμε πληροφορίες και να διαψεύσουμε τις φήμες που κυκλοφόρησαν. Δυστυχώς όμως τα κακά μαντάτα ήταν αλήθεια. Ένας από τους πιο πετυχημένους και διαπρεπείς επιχειρηματίες στον τομέα των σκαφών στην Κύπρο, ένας αξιοπρεπής και αξιοθαύμαστος άνθρωπος και πάνω από όλα ένας καλός οικογενειάρχης έφυγε από κοντά μας. Η επιβλητική του παρουσία αλλά και ο ήρεμος και πράος χαρακτήρας του, τον έκαναν ιδιαίτερα αγαπητό ανάμεσα σε φίλους και συνεργάτες. Πάντα απλός, πάντα προσιτός και πάντα θετικός και



that his name is associated with the dynamic presence of the English shipyard Princess on our island.

#### But who was Michalis Petrakis?

Through the eyes of his loved ones and associates.

Michalis was born in Limassol on the 18th of August, 1970. The son of the well-known Doctor Petros Petrakis, he had a special relationship with the sea ever since he was a little child.

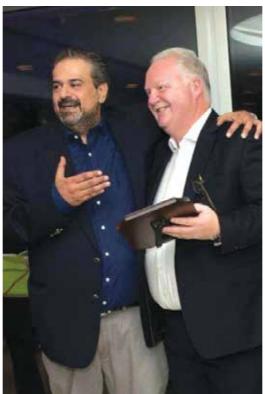
Going back a few years, as soon as Michalis finished his studies in 1996 in London with a degree in 'Business Administration' from Greenwich University, he repatriated and started his first professional steps. Even as a young child, leadership and economic thinking would characterise

him, and he founded, with his beloved sister Anna Petrakis Zemenidou, the well-known Nursing Home Petrakis and their medical equipment company, following the great love of their father, Dr Peter Petrakis. But his love for the sea could not stop him from doing something he loves. Since he was a toddler he had always been active in diving and fishing, and he became a true admirer of luxury motor yachts. Looking for boats, he was inspired and wrote his Dissertation Thesis for his degree. So in 1997, he started his first dealership for MAXUM yachts with his partner Andreas Kadros and then Princess Yachts with Marios Michailidis.

Since 1997 Michalis Petrakis and his partner Marios Michaelides have been involved in sales and maintenance of luxury motor yachts. The company to which he devoted his life, Princess, provides to its customers an unmatched understanding of the requirements of today's demanding yacht buyer. The offices and the agents all over Cyprus and Poland specialise in sales, after-sales service, and warranty for new and used yachts. In 2011 the company introduced chartering services, and they now have seven fully licensed

Princess Yachts available for charter in Cyprus and abroad, ranging from 43 to 100 feet, with professionally trained and specialised crews.

Together with the other members of the company, he always created the best boat experience for the owners providing consistent prod-



αποφασιστικός διακρινόταν για τις ηγετικές του ικανότητες και το επιχειρηματικό του ταλέντο. Δεν είναι τυχαίο άλλωστε ότι έχει συνδέσει το όνομα του με την δυναμική παρουσία του Αγγλικού ναυπηγείου Princess στο νησί μας.

# Ποιος ήταν όμως ο Μιχάλης Πετράκης;

Μέσα από τα μάτια των αγαπημένων του προσώπων και συνεργατών του.

Ο Μιχάλης γεννήθηκε στην Λεμεσό στις 18 Αυγούστου 1970. Γιός του γνωστού Ιατρού Πέτρου Πετράκη, από μικρό παιδί είχε μια ιδιαίτερη σχέση με την θάλασσα.

Πηγαίνοντας μερικά χρόνια πίσω, ο Μιχάλης τελειώνοντας της σπουδές του το 1996 στο Λονδίνο παίρνοντας το πτυχίο του 'Business Administration' από το Greenwich University, επαναπατρίζεται και ξεκινά τα πρώτα του επαγγελματικά βήματα. Έχοντας

από μικρό παιδί το χαρακτηριστικό στοιχείο της ηγεσίας και του οικονομικού μυαλού ξεκίνησε ιδρύοντας με την πολυαγαπημένη του αδελφή Άννα Πετράκη Ζεμενίδου, το γνωστό τότε Γηριατρείο Πετράκη και την εταιρεία τους με τον ιατρικό εξοπλισμό ακολουθώντας την μεγάλη αγάπη του πατέρα τους Ιατρού, Πέτρου Πετράκη. Η αγάπη του όμως για την θάλασσα δεν μπόρεσε να τον σταματήσει όμως από το να κάνει κάτι που αγαπά. Ενεργός πάντα ο Μιχάλης από μικρό παιδί στις καταδύσεις και στο ψάρεμα έγινε μεγάλος λάτρης των πολυτελών μηχανοκίνητων σκαφών. Ψάχνοντας για τα σκάφη εμπνεύστηκε και έγραψε το Dissertation Thesis του για την πτυχιακή του. Έτσι το 1997 παίρνει την πρώτη του αντιπροσωπεία με τον συνεταίρο του Ανδρέα Κάδρο τα ΜΑΧUM yachts και μετά με τον Μάριο Μιχαηλίδη τα Princess Yachts.

Από το 1997 ο Μιχάλης Πετράκης μαζί με τον συνέταιρο του Μάριο Μιχαηλίδη ασχολούνταν με τις πωλήσεις και τη συντήρηση πολυτελών μηχανοκίνητων σκαφών. Η εταιρεία που αφιέρωσε τη ζωή του, η Princess, παρέχει στους πελάτες μια απαράμιλλη κατανόηση των απαιτήσεων του σημερινού απαιτητικού αγοραστή ενός γιοτ. Τα γρα-

φεία και οι αντιπρόσωποί της σε όλη την Κύπρο και την Πολωνία ειδικεύονται στις πωλήσεις, στην μετά την πώληση εξυπηρέτηση και εγγύηση για νέα και μεταχειρισμένα γιοτ. Από το 2011 η εταιρεία εισήγαγε υπηρεσίες ναύλωσης για πρώτη φορά με αποτέλεσμα αυτή τη στινμή να διαθέτουν 7 πλήρως αδειοδο-**Princess** 





ucts and services that exceeded customer expectations. The personalised service with the specialised and trained crew were some of the elements that distinguished the company. For over two decades, his experienced team has been and still is, committed to helping customers choose the right boat for their lifestyle and personal needs, with their model selection process, all the necessary accessories and the combination of colours. The team will also ensure that the yacht is ready for use before shipping, assisting with documentation, crew, accessories, and supplies. Armed with knowledge and love for the job, he built a unique brokerage department that specialises in selling yachts pre-approved by motor merchants with an age of up to 10 years. The expert group company helps clients buy or sell a private boat and give advice on parts exchange opportunities for selected used boats. Michalis helped make the company's services extremely practical for the buyer. In particular, after the sale, the services include boat maintenance, mechanical maintenance, repairs, and renovations.

His main concern was to ensure that customers received the best service wherever they need it, whenever they need it, and he communicated this to the whole team. This way, the services of his team were recognised not only by the customers but also by Princess Yachts Limited. So, in 2016, his team received the Customer Service Award at the annual Princess Yachts Business Exhibition. All these years, he has been coordinating his team to manage a huge range of boat management services, from the appointment of a specialised and experienced crew to the provision of services and support on land. Some of the services the company has managed to offer to its customers are:

- · Professional captains and crew
- Anchorage
- Organising organised travel
- · Customs clearance and documentation
- Maintenance
- Ship relocation

Yachts που προσφέρονται για ναύλωση στην Κύπρο και στο εξωτερικό με πλήρη επαγγελματικά και εξειδικευμένα πληρώματα, τα οποία κυμαίνονται από 43 πόδια – 100 πόδια.

Μαζί με τα υπόλοιπα μέλη της εταιρείας δημιουργούσε πάντα την καλύτερη εμπειρία σκαφών για τους ιδιοκτήτες παρέχοντας με συνέπεια προϊόντα και υπηρεσίες που υπερβαίνουν τις προσδοκίες των πελατών. Η εξατομικευμένη υπηρεσία με το εξειδικευμένο και εκπαιδευμένο πλήρωμά ήταν μερικά από τα στοιχεία που ξεχώριζαν την εταιρεία. Για πάνω από δύο δεκαετίες, η έμπειρη ομάδα του ήταν και είναι αφοσιωμένη στο να βοηθήσει τους πελάτες να επιλέξουν το σωστό σκάφος για τον τρόπο ζωής και τις προσωπικές τους ανάγκες, όπως για παράδειγμα τη διαδικασία επιλογής του μοντέλου, όλα τα απαραίτητα πρόσθετα και το συνδυασμό χρωμάτων του σκάφους. Η ομάδα θα διασφαλίσει επίσης ότι το σκάφος είναι σε κατάσταση ετοιμότητας για χρήση πριν από την αποστολή του σκάφους, 🛾 βοηθώντας στην τεκμηρίωση, το πλήρωμα, τα αξεσουάρ και τις απαραίτητες προμήθειες. Με

όπλα τις γνώσεις και την αγάπη του για τη δουλειά του, «έκτισε» ένα μοναδικό τμήμα μεσιτείας το οποίο ειδικεύεται στην πώληση προκατασκευασμένων και εγκεκριμένων από εμπόρους μηχανοκίνητων σκαφών ηλικίας έως 10 ετών. Η ομάδα εμπειρογνωμόνων της εταιρείας βοηθούν τους πελάτες να αγοράσουν ή να πουλήσουν ένα ιδιόκτητο σκάφος και δίνουν συμβουλές σχετικά με ευκαιρίες ανταλλαγής ανταλλακτικών σε επιλεγμένα μεταχειρισμένα σκάφη. Ο Μιχάλης βοήθησε στο να γίνουν οι υπηρεσίες της εταιρείας άκρως λειτουργικές για τον αγοραστή. Συγκεκριμένα, μετά την πώληση, οι υπηρεσίες περιλαμβάνουν συντήρηση σκαφών, συντήρηση μηχανική, επισκευές και ανακαινίσεις.

Κύρια έγνοια του ήταν να διασφαλίσει ότι οι πελάτες του θα λάβουν την καλύτερη εξυπηρέτηση οπουδήποτε τη χρειάζονται, όποτε τη χρειάζονται και αυτό το μετέδωσε και σε ολόκληρη την ομάδα του. Με αυτόν τον τρόπο κατάφερε να αναγνωριστούν οι υπηρεσίες της





- Yacht insurance
- · Internal cleaning
- Food and beverage supplies
- Supply and maintenance of RIB
- Spare parts and accessories
- Washing machine
- Rental yacht charter
- The charter services operate in Cyprus and the Adriatic, the Greek islands, the Italian Riviera and the French Riviera. Apart from its own fleet, the company provides yachts for charter anywhere in the world throughout the year.
- · Professional and specialised crew
- Custom routes, bookings and provisions.

In January 2020, he took over a new dealership, the famous Italian luxury boats San Lorenzo. The San Lorenzo Shipyard has been manufacturing high-quality motorboats since 1958. It is a boutique company in the yachting industry that manufactures only a limited number of built-in yachts. Each boat is designed and manufactured according to the specific requirements, style and desires of each owner. In about eight years, the shipyard rose to the prestigious rankings of the Global Order Book, as recorded annually by Boat International. Today, San Lorenzo ranks first among the top 20 boat builders for boats over 24 metres.

All this effort, but also the dedication of Michalis Petrakis and his team, led them to win several awards. Some of the most important professional achievements were:

- 2016 HOB Customer Service Award
- 2019 ISO 9001: 2015 for sales, purchases, management, maintenance, chartering and shipping agencies (ISO Quality awards, in 2011 and 2019).
- On the 11th of April 2014 was invited for an interview at the Limassol Marina by CNN.

ομάδας του όχι μόνο από τους πελάτες αλλά και από την Princess Yachts Limited. Έτσι, το 2016 η ομάδα του έλαβε το Βραβείο Εξυπηρέτησης Πελατών στην ετήσια εκδήλωση των Προϊσταμένων Επιχειρήσεων Princess Yachts. Όλα αυτά τα χρόνια, συντόνιζε την ομάδα του να διαχειρίζεται μια τεράστια γκάμα υπηρεσιών διαχείρισης σκαφών από το διορισμό ειδικευμένου και έμπειρου πληρώματος έως την παροχή υπηρεσιών και υποστήριξης στην ξηρά. Μερικές από τις υπηρεσίες που κατόρθωσε να προσφέρει στους πελάτες της εταιρείας είναι οι εξής:

Επαγγελματίες πλοίαρχοι και πλήρωμα

- Αγκυροβόλιο
- Οργάνωση οργανωμένων ταξιδιών
- Εκτελωνισμός και τεκμηρίωση
- Συντήρηση
- Μετεγκατάσταση σκαφών
- Ασφάλιση γιοτ
- Εσωτερικός καθαρισμός
- Προμήθειες τροφίμων και ποτών
- Προμήθεια και συντήρηση RIB
- Ανταλλακτικά και αξεσουάρ
- Πλυντήριο ρούχων
- Ενοικίαση γιοτ Ναύλωση
- Οι υπηρεσίες ναύλωσης λειτουργούν τόσο στην Κύπρο όσο και στην Αδριατική, τα ελληνικά νησιά, την Ιταλική Ριβιέρα και τη Γαλλική Ριβιέρα. Εκτός από τον στόλο της, η εταιρεία παρέχει σκάφη για ναύλωση οπουδήποτε στον κόσμο όλο το χρόνο.
- Επαγγελματικό και εξειδικευμένο πλήρωμα
- Προσαρμοσμένα δρομολόγια, κρατήσεις και διατάξεις.

Τον Ιανουάριο του 2020 ανέλαβε μια καινούργια αντιπροσωπεία σκαφών, τα Ιταλικά Πασίγνωστα σκάφη πολυτελείας San Lorenzo. Το ναυπηγείο Sanlorenzo κατασκευάζει μηχανοκίνητα σκάφη υψηλής ποιότητας από το 1958. Πρόκειται για μια εταιρεία μπουτίκ στη βιομηχανία σκαφών αναψυχής, που κατασκευάζει μόνο έναν περιορισμένο αριθμό μονάδων κατασκευασμένων μέτρων. Κάθε σκάφος σχεδιάζεται και παράγεται σύμφωνα με τα συγκεκριμένα αιτήματα, το στυλ και τις επιθυμίες του κάθε ιδιοκτήτη. Σε διάστημα περίπου οκτώ ετών, το ναυπηγείο ανέβηκε στην περίφημη κατάταξη του Global Order Book, η οποία καταγράφεται ετησίως από την Boat International. Σήμερα, η Sanlorenzo κατατάσσεται στις πρώτες θέσεις μεταξύ των 20 κορυφαίων κατασκευαστών σκαφών άνω των 24 μέτρων. Όλη αυτή η προσπάθεια αλλά και αφοσίωση του Μιχάλη Πετράκη και της ομάδας του, τους είχε οδηγήσει στην κατάκτηση αρκετών διακρίσεων. Κάποια από τα σημαντικότερα επαγγελματικά επιτεύγματα ήταν:

- Βραβείο Εξυπηρέτησης Πελατών 2016 HOB
- 2019 ISO 9001:2015 για πωλήσεις, αγορές, διαχείριση, συντήρηση, ναύλωση και πρακτορεία σκαφών (Βραβεία ποιότητας ISO, το 2011 και το 2019.)
- Στις 11 Απριλίου το 2014 κλήθηκε για συνέντευξη στη Μαρίνα Λεμεσού από το CNN.



All these years, besides Princess and San Lorenzo, the company he founded represented a range of well-known products in the field of yachting. Some of these were Mastercraft, Williams, Pursuit, and of course, a wide range of commercial water toy brands such as Seabob, IBubble, Nautibuoy and many more, creating a tremendous dynamic as some of the most famous firms were gathered under one roof in Cyprus.

Michalis leaves behind his beloved family. He was always ready to sacrifice everything for them. Whatever he did, he always did it for his family, putting it above all else. He leaves behind his beloved wife, Eleana, whom he has been married to since they were young, and she has always been a rock next to him, as was he to her. His older daughter Maria Andria, 23 years old and a lawyer by profession. His youngest daughter and accounting student, Rafaella, 20 years old. After the great loss of Petrakis, the family remains a shareholder of the company, following in his footsteps and making the husband and father proud. Michalis Petrakis raised his daughters with the best skills and knowledge to continue this huge achievement that their father had managed to create. Also left behind, are his beloved parents and his sister, who remain active in the implementation and functioning of the companies. Michael leaves behind his love for the sea, a love that all these years made him shine. Nevertheless, the company continues normally with Marios and the Petrakis family as the main shareholders in memory of the beloved Michalis. Even after his death, the company's goal remains the same, to be the leading provider of luxury yachts and boat management in Cyprus. A vision that he realised and showed the way for an experienced team to continue.

He was an honest, noble, and sincere character to the end. A man with a capital M, with the soul of a small child. A family man, a great husband, a father, a brother, a son, and a friend. Michalis was the stereotype of joy, of laughter but also of life itself; of action, positive thinking, primary creation. With dignity as a key element and with his own logic and happiness and always grounded, he lived for today and yet looked ahead. Always with his own unique smile, which was a sign of optimism and a weapon of positive thinking. Όλα αυτά τα χρόνια, πέραν από την Princess και την Sanlorenzo, η εταιρεία που ίδρυσε αντιπροσώπευε μια γκάμα γνωστών προϊόντων στον χώρο του yachting. Μερικές από αυτές ήταν η Mastercraft, Williams, Pursuit και φυσικά ένα ευρύ φάσμα εμπορικών μαρκών παιχνιδιών νερού όπως η Seabob, IBubble, Nautibuoy και πολλές άλλες δημιουργώντας μια τρομερή δυναμική καθώς μερικές από τις πιο γνωστές αντιπροσωπίες του χώρου μαζεύτηκαν κάτω από μία στέγη στη Κύπρο.

Ο Μιχάλης αφήνει πίσω του την πολυαγαπημένη του οικογένεια, που γινόταν πάντοτε θυσία για αυτήν. Ότι έκανε το έκανε πάντα για την οικογένεια του βάζοντας την πάνω απ' όλα. Αφήνει πίσω του την πολυαγαπημένη του σύζυγο Ελεάνα, με την οποία ήταν παντρεμένος από παιδιά και ήταν πάντα βράχος δίπλα του όπως και αυτός. Την μεγάλη του κόρη Μαρία-Άντρια, 23 ετών και δικηγόρος στο επάγγελμα. Την μικρότερη του κόρη και φοιτήτρια λογιστικής, Ραφαέλλα, 20 ετών. Μετά τον μεγάλο χαμό του Πετράκη, η οικογένεια του, παραμένει μέτοχος της εταιρείας, ακολουθώντας τα χνάρια του, κάνοντας τον σύζυγο και πατέρα τους περήφανο. Ο Μιχάλης Πετράκης μεγάλωσε τις κόρες του με τα καλύτερα εφόδια και γνώσεις για να συνεχίσουν αυτό το τεράστιο επίτευγμα που κατάφερε να δημιουργήσει ο πατέρας τους. Επίσης αφήνει πίσω του, τους πολυαγαπημένους του γονείς και την αδελφή του, η οποία παραμένει ενεργή στην υλοποίηση και λειτουργεία των εταιρειών. Ο Μιχάλης αφήνει πίσω του την αγάπη του για την θάλασσα, μια αγάπη που όλα αυτά τα χρόνια τον ανέδειξε. Παρόλα αυτά, η εταιρεία συνεχίζει κανονικά με τον Μάριο και την οικογένεια Πετράκη ως κύριους μέτοχους εις μνήμην του πολυαγαπημένου Μιχάλη. Ακόμη και μετά τον θάνατό του, ο στόχος της Εταιρείας παραμένει ο ίδιος, να είναι ο κορυφαίος πάροχος πολυτελών σκαφών αναψυχής και διαχείρισης σκαφών στην Κύπρο. Ένα όραμα που ο ίδιος υλοποίησε και έδειξε τον δρόμο σε μία έμπειρη ομάδα για να τον συνεχίσει.

Ήταν ένας έντιμος, αξιοπρεπής και ακέραιος χαρακτήρας μέχρι το τέλος. Άνθρωπος με Α κεφαλαίο και με ψυχή μικρού παιδιού. Ένας οικογενειάρχης, σπουδαίος σύζυγος, πατέρας, αδελφός, υιός και φίλος. Ο Μιχάλης ήταν το στερεότυπο της χαράς, του γέλιου αλλά και της ζωής της ίδιας της δράσης, της θετικής σκέψης, της πρωτογενούς δημιουργίας. Με βασικό στοιχείο την αξιοπρέπεια και με τη δική του λογική και λεβεντιά και πάντα προσεδαφισμένος στην γη, ζούσε το

He was not a man who fitted into watertight and conservative moulds, nor did he build on small things. He hated them. He always surpassed them because he had his own code of principles and values, which allowed him to stand up and fight for what he believed. His humility, his generosity and his human solidarity or mutual aid and the feeling of unity among his fellow human beings were a key element of his character that won over everyone around him in his social and professional environment. He would do his absolute best for everyone; he never saw his clients as different from his friends, and he always treated them like they were his people.

His associates talk about him in the best of terms. They talk about a great collaborator and a person dear to everyone, unable to hide their grief even now.

#### Marios Michailidis – Partner in Cyprus and Poland

'I can't find the words to describe my love and respect for Michalis. He was and will always be my brother. I think 23 years of working together says a lot. I have an obligation to run the company, together with Michali's family, to make him proud.'

**Tomasz Michalski** - Partner in Poland and Head of After-Sales Management in Cyprus

'It is with great grief and pain that I say goodbye to my beloved partner Michalis. After 11 years of working together, we had a brotherly relationship. From the beginning, he was my mentor, guiding me through all the stages of my career. An adorable man who was always aiming for success. Our cooperation has always been impeccable, and this will continue forever with his family now in full strength in his place.'

Princess is now in the hands of his brotherly friend Marios Michalidis and the Petrakis family as the main shareholders in memory of the beloved Michalis. Activities continue in the successful footsteps of Michalis Petrakis. A road where at every turn there are engraved the name and the successes of Michalis.

The world woke up poorer on the 27th of February, 2020, but what Michalis built will forever reflect his majestic character and his business acumen in Yachting...

σήμερα και έβλεπε μπροστά. Πάντα με το δικό του μοναδικό χαρακτηριστικό χαμόγελο το οποίο ήταν δείγμα της αισιοδοξίας του και όπλο της θετικής του σκέψης. Δεν ήταν άνθρωπος που έμπαινε σε στεγανά και συντηρητικά καλούπια, ούτε έκτιζε πάνω σε μικρότητες. Τις αποστρεφόταν. Τις προσπερνούσε πάντοτε διότι, διέθετε τον δικό του κώδικα αρχών και αξιών, που του επέτρεπε να στέκει όρθιος και να πολεμά για αυτά που πίστευε. Η ταπεινότητα του, η μεγαλοψυχία του και η ανθρώπινη αλληλεγγύη ή αλληλοβοήθεια και το αίσθημα ενότητας μεταξύ των συνανθρώπων του ήταν ένα βασικό στοιχείο του χαρακτήρα του που κέρδιζε όλους τους γύρω του και στο κοινωνικό του περιβάλλον αλλά και στο επαγγελματικό. Γινόταν θυσία για όλους, δεν ξεχώριζε ποτέ τους πελάτες του από τους φίλους του και τους ένιωθε πάντα δικούς του ανθρώπους. Οι συνεργάτες του μιλάνε για αυτόν με τα καλύτερα λόγια. Μιλάνε για έναν άριστο συνεργάτη και έναν αγαπητό σε όλους άνθρωπο, μη μπορώντας να κρύψουν τη θλίψη τους ακόμη και τώρα.

**Μάριος Μιχαηλίδης** - Συνέταιρος στην Κύπρο και στην Πολωνία «Τα λόγια είναι περιττά και τα λόγια φτωχά για να περιγράψουν την αγάπη μου και τον σεβασμό που έχω προς για τον Μιχάλη. Ήταν και θα είναι πάντα αδελφός μου. 23 χρόνια συνεργασίας πιστεύω

λένε πολλά. Έχω υποχρέωση να διοικήσω την εταιρεία μαζί με την οικογένεια του Μιχάλη για να τον κάνουμε περήφανο.»

**Tomasz Michalski** - Συνέταιρος στην Πολωνία και υπεύθυνος του τμήματος After Sales Management στην Κύπρο

«Με θλίψη και πόνο αποχαιρέτησα τον πολυαγαπημένο μου συνεργάτη Μιχάλη. Μετά από 11 χρόνια συνεργασίας και αδελφικής σχέσης. Από την αρχή ήταν ο μέντοράς μου καθοδηγώντας με σε όλα τα στάδια της επαγγελματικής μου πορείας. Ένας αξιολάτρευτος άνθρωπος με στόχο πάντα την επιτυχία. Η συνεργασία μας ήταν πάντα άψογη και αυτό θα συνεχιστεί για πάντα έχοντας τώρα δυνατά όπλα την οικογένεια του.»

Η εταιρεία Princess βρίσκεται πλέον στα χέρια του αδελφικού του φίλου Μάριου Μιχαηλίδη και της οικογένειας Πετράκη ως κύριους μετόχους εις μνήμην του πολυαγαπημένου Μιχάλη. Συνεχίζει τις δραστηριότητες της στον πετυχημένο δρόμο που χάραξε ο Μιχάλης Πετράκη. Ένας δρόμος που σε κάθε του σημείο υπάρχει χαραγμένο το όνομα και οι επιτυχίες του Μιχάλη.





Born where legend and technology intersect, 66'Ribelle is the new sport flybridge by Riva, ready to write a new chapter in the history of boating, design and luxury. The art of sailing gains a new masterpiece with this extraordinary vessel, that combines the allure of a timeless style with the pleasure and comfort of countless innovative on-board features.

66' Ribelle, the flagship of the Sarnico shipyard, continues the evolutionary path that began with 56' Rivale: conceived as an entry

level model in Riva's sport fly range, it aims to become the new benchmark in its market segment.

Born through a collaboration between Officina Italiana Design, the atelier founded and headed by Mauro Micheli and Sergio Beretta, the Product Strategy Committee led by Mr. Piero Ferrari and the Ferretti Group Engineering Department, 66' Ribelle sets a new standard of excellence in combining style with functionality and beauty with technology.





#### **EXTERIOR**

The hull's streamlined profile – in the exclusive Blue Sapphire colouration, introduced here for the first time – features large glass windows on the hull and on the superstructure. The exterior lines draw inspiration from those of the 76' Perseo, with the addition of new style elements in mahogany and polished stainless steel (which also serve technical purposes), that pay homage to both the history of the Sarnico shipyard and to the storied Riva tradition. Noteworthy elements include the aft wings, the garage door – fitted with a mahogany band with a stainless steel perimeter, above which is a mahogany and steel lifeline –, and the side lifelines of the superstructure, in mahogany with steel ends.

The stern features an innovative style detail: the platform is connected to the vessel's sideways, thus forming a single continuous element that rises all the way to the cockpit. Stainless steel fairleads for the main and secondary mooring lines provide a further element of uniqueness in this area.

Like on the 56' Rivale, the port side cockpit steps become partially submerged when moving the swimming platform, revealing other steps built in to the hull and thus creating a single, extremely practical stairway for boarding and deboarding. The garage can accommodate a Williams 345 tender and a Seabob.

The cockpit features a stern-side sun pad protected by the fly-bridge and a starboard dinette with a couch and mahogany table; the crew cabin, accessible from the main deck, is located below the sun pad and includes a single bed and a bathroom. The lounge's glass door with tilting window ensures a perfect continuity between the inner and outer spaces, creating a single seamless



deck with no steps or obstacles. The space in the forward area has been exploited to its fullest potential, thanks to a large 7m² sun pad with a built-in backrest that ensures maximum comfort. The sun pad also offers generously-sized lockers.

Within a framework of stylistic and functional optimisation, all deck equipment was conceived to preserve the beauty of the vessel's lines while at the same time facilitating technical manoeuvres. Elements in high-gloss stainless steel protect parts of the hull and deck and can also be found aft, where the gate is seamlessly connected to the fairlead, to the point of being nearly invisible.

On the sport flybridge, accessible from the cockpit via a teak and steel stairway, is an aft sun pad with two chaise-longues fitted to the side of the fixed monkey bridge, which is enriched by elements in steel and mahogany. This entire area can be shielded from the sun through the awnings stored in their dedicated compartments.



#### INTERIOR

The materials used for the interiors of the first 66' Ribelle unit are fully consistent with the Riva style, such as the opaque mahogany, the steel and lacquer in various shades of blue and white, as well as leather elements. Luxury brands that contributed to the interior design of this first unit include Penelopeoggi and Mastrotto for the leathers in the main deck and the owner's cabin, Mariaflora for the upholstery in the lounge and cabins and Redaelli for beddings and pillows.

The main deck stands out for the impressive 2.05 m height and the massive windows that let in loads of natural light. The present configuration features a large L-shaped couch on the starboard side, with a convertible coffee-dining table in opaque mahogany. Next to the couch is a storage cabinet, while along the whole left side is a large custom piece which also houses the drop-down TV.





The two-person bridge towards the bow - with a helm station boasting carbon knobs and an exclusive frame in high-gloss stainless steel - is equipped with control, monitoring and navigation systems that feature touchscreen displays, including an innovative MAN-Boening wide engine panel. Above the steering system, a sky light, that does not compromise the linearity of the design, reveals a dynamic air vent created on request.

Below deck, the standard layout features three cabins, including the owner's cabin, a VIP and a double. On the left-hand side, the cabin with two single beds has an en-suite bathroom with dual access, which allows it to double as a day toilet. The midship owner's cabin has a height of 2.05 metres, and offers a separate bathroom and three floor-to-ceiling wardrobes (on the port and starboard sides and in the centre). Stylish low furnishings, a longitudinal bed and a port-side sofa complete the cabin's interiors. The VIP cabin, located forward, reveals a similar design philosophy as the rest of the yacht. Below the stairway, to the starboard side, is a large open galley that faces a storage area which, on request, can be fitted with a washer and dryer.

#### ENGINES AND PERFORMANCE

The 66' Ribelle is powered by a pair of centreline V drive MAN V12 engines, each producing 1.550 MHP. With these engines it is possible to reach a maximum speed of 37 knots and a cruising speed of 33 knots (preliminary data). On request, it is possible to install a Seakeeper NG9 for maximum comfort when at anchor.











The X-Series offers a variety of possibilities for luxury sport boating with family and friends through a choice of several models ranging from 20' to 28'. The X-Series includes models with highly appointed cabins suitable for comfortable weekend stay, some ensuite, and models with bowrider layouts for those looking for more seating all around the spacious deck. The T-Series offers a higher level of exclusivity, uniqueness and design, introducing the owner to luxury sport-yachting, always centering the attention to spending ultimate leisure time with family and friends through a choice of several models, ranging from 28' to 46'. The T-Series models boast superior luxury interiors to comfortably accommodate the family with just about every amenity you can think about, many found on much larger yachts. Customization possibilities are also possible through the recently conceived "Invictus Atelier". This is where one can truly personalize his Invictus Yacht by choosing beyond the already high-quality materials and styling offered in the standard specs. Opulent fabrics, exotic woods, distinct colours - even special engineering solutions to provide you with the ultimate perΗ γκάμα διαθέτει δύο σειρές: την X-Series και τη T-Series. Η μεν πρώτη, διαθέτει πληθώρα μοντέλων και εκδόσεων από 20'-28', φτιαγμένα με μεράκι και σχεδιασμένα για να χαρίσουν τις καλύτερες στιγμές σε μια οικογένεια ή μια παρέα φίλων προσφέροντας πολλές ανέσεις μεγαλύτερων σκαφών σε μια μικρότερη κλίμακα.

Η δεύτερη σειρά, διαθέτει μοντέλα από 28' μέχρι 46' και έχει μια μοναδική και πολύ χαρακτηριστική σχεδιαστική προσέγγιση και περιλαμβάνει στάνταρτ εξοπλισμούς που πολλές φορές κάποιος βρίσκει μόνο σε μεγαλύτερα σκάφη. Η κάθε λεπτομέρεια είναι ψαγμένη από ανθρώπους που έχουν γευτεί θάλασσα εδώ και πολλά χρόνια! Τα δε υλικά και δυνατότητες που παρέχονται από το ναυπηγείο μέσω του Invictus Atelier που πρόσφατα έχουν λανσάρει, δίνεται η δυνατότητα εξειδικευμένων κατασκευών και χρήση εξωτικών και σπάνιων υλικών έτσι ώστε το κάθε σκάφος, αν το επιθυμεί ο ιδιοκτήτης, να είναι μοναδικό και να αντικατοπτρίζει τις συγκεκριμένες απαιτήσεις του ιδιοκτήτη. Όλα αυτά σαν επιστέγασμα των ήδη υψηλών προδιαγραφών υλικών που χρησιμοποιούνται. Η μηχανοκίνηση είναι δυνατή με εσω-εξωλέμβιες μηχανές ή εξωλέμβιες, αναλόγως







sonalization on a yacht of this size, as one would find on bigger yachts. Invictus turns your wishes into reality. Customization to the smallest detail!Power comes from a sterndrive or outboard power, depending on the model. Sterndrive power is possible through gasoline or diesel engines, so Invictus Yacht has the right solution to satisfy your leisure and lifestyle needs. We invite you to explore the X-Series & T-Series of this fine brand of pleasure craft. You will realize that while boating and yachting can be great, experiencing these in an Invictus Yacht model, this sensory experience becomes simply, exceptional!

For more information and viewing arrangements of Invictus Yacht models, call the Cyprus importer:

Nautimar Marine located inside Limassol Marina

**Tel.:** +357 25051210, +357 99693633 **Website:** www.nautimarmarine.com **email:** info@nautimarmarine.com

Facebook: nautimar Instagram: nautimarmarine

μοντέλου. Στις πλείστες περιπτώσεις υπάρχει το αντίστοιχο μοντέλο σε δύο εκδόσεις ως προς την μηχανοκίνηση. Σε κάποια μικρότερα σκάφη και σε όλα τα μεγαλύτερα σκάφη, υπάρχουν και επιλογές ντιζελοκινητήρων. Με τις πολλαπλές επιλογές που μας δίνονται, οι απαιτήσεις σας είναι καλυμμένες.

Προσκαλείστε και συνάμα προκαλείστε να εξερευνήσετε τις σειρές της Invictus Yacht. Θα συμπεράνετε και εσείς ότι ενώ η ενασχόληση στη θάλασσα με σκάφος είναι μια όμορφη εμπειρία, αυτή μέσα από ένα Invictus Yacht γίνεται ξεχωριστή και μοναδική εμπειρία - μια διέγερση πολλαπλών αισθήσεων χωρίς προηγούμενο.

Για περισσότερες πληροφορίες και ραντεβού για να δείτε και να αισθανθείτε τη διαφορά, τηλεφωνήστε στον αντιπρόσωπο Κύπρου

**Nautimar Marine**, στη Μαρίνα Λεμεσού **Τηλ.:** +357 25051210, +357 99693633. **Website:** www.nautimarmarine.com **email:** info@nautimarmarine.com

**Facebook:** nautimar **Instagram:** nautimarmarine







# COMPANY PROFILE

L.Nemitsas Ltd, is a company with more than 100 years of history and experience in the manufacturing and engineering sectors, both in Cyprus and overseas. We are the exclusive manufacturer of the renowned NEMITSAS pumps which are exported worldwide through an established network of agents and distributors, and a leading distributor, supplier and service center of engineering products and services in Cyprus.



#### The Engineering Division of our Company enjoys a leading position in the Cyprus market

We represent and distribute products of leading International Engineering firms such as:

- MTU engines and propulsion systems
- MTU Onsite Energy generating sets
- Bomag compaction machines, asphalt pavers, milling machines & refuse compactors
- Briggs & Stratton Petrol engines, generating sets, outdoor power equipment & lawn mowers
- Hatz Diesel engines & gen sets
- Franklin Electric submersible motors
- Pentax Water pumps & pressure systems

- Sulzer Oil & Gas Division
- Patterson Pumps and Fire Fighting Systems
- Enar concrete vibrators
- Johstadt Portable Fire pumps
- Breining and Secmair road construction
   & maintenance machines
- Marini asphalt plants & advanced solutions for recycling

Sales & distribution in the Cyprus market is carried out from our sales outlet, in Limassol. All other urban and rural areas are covered by appointed dealers and are visited regularly by our travelling sales engineers.

Service & maintenance is carried out at our main service station at our Factory. On - site service is provided by our mobile service teams.















# CONNECTED. INTEGRATED. SMART.

MTU's fully integrated digital solutions for yachts.

MTU Go! products and the MTU SmartBridge system bundle all data for your safe and efficient journey. The easy way to be fully digital during your yachting experience.

www.mtu-solutions.com

Your authorized MTU distributor:

L.NEMITSAS LTD Tel: +357 25569225 info@nemitsas.eu www.nemitsas.eu





#### SANLORENZO CYPRUS

Italian luxury yacht builder, Sanlorenzo, is proud to announce the further expansion of its brand representative network with the appointment of Sanlorenzo Cyprus as their exclusive distributors in the Cyprus region.

#### The company

Since 1958 Sanlorenzo, company listed on the Mercato Telematico Azionario ("MTA"), organized and managed by Borsa Italiana, has built motoryachts of the highest quality, designed and produced to measure in keeping with the specific wishes of the yachtsman. These creations stand out for their timeless elegance and essential streamlined forms; the expression of a refined luxury - never ostentatious - which emerges in the choice of materials and attention to even the smallest details.

Thanks to the use of the most advanced technologies and the fine craftsmanship provided by local artisans, every yacht becomes a unique creation, with bespoke finishing, shaped around the precise desires of its owner.

The production of the Sanlorenzo shipyards is organized in 4 lines: planing-hull fiberglass motoryachts from 19 to 37 meters (SL), the semi-displacement navetta range from 27 to 38 meters (SD), the new fast displacement line (SX) and metal superyachts from 40 to 68 meters (Superyacht Division).

Under the management of Mr. Massimo Perotti, Executive Chairman of Sanlorenzo, since 2005 the shipyard has gone through a period of extraordinary growth, bringing consolidated net revenues new yachts to a level of 40 million euros in 2004 to 455,9 million euros in 2019 (based on 2004 Value of Production as per Italian GAAP and 2019 Net Revenues new Yachts as per IFRS).

With great determination, courage and entrepreneurial vision, Massimo Perotti, owner but above all the energetic driving force behind the company, relying on his remarkable experience, has worked over the years to introduce a new way of living on the sea, formulating true innovations that have profoundly changed the world of yachting.

One fundamental step in this direction has been the approach to the world of design: Sanlorenzo was the first company in its field to involve outstanding names in international design in the creation of yacht interiors, including Dordoni Architetti, Antonio Citterio Patricia Viel, Piero Lissoni, Patricia Urquiola, John Pawson and Christian Liaigre. Thanks to their collaboration, the company has brought new visions on board, introducing stylistic innovations that have made it possible to reinterpret the concept of on-board space, the true epitome of the excellence of Sanlorenzo.

This design orientation was reinforced in 2018, the year of Sanlorenzo's 60th anniversary, with the start of collaboration with Piero Lissoni as the company's art director.

The focus on art and design is accompanied at Sanlorenzo by ongoing research in pursuit of innovation: thanks to its ecosustainable approach, in recent years the company has paid close atten-

#### SANLORENZO

#### **CYPRUS**





tion to the development of technologies for the creation of hybrid and diesel/electric systems, applying them to an entire range of new models known as E-Motion. The propulsion systems of these yachts provide greater efficiency, remarkable comfort and safety, flexibility and a significant reduction of harmful emissions.

#### Yacht Division

An inimitable and timeless style, fine craftsmanship and the highest technology, attention to detail and customization have always placed the Sanlorenzo yachts, from 24 to 38 meters in composite material, at the highest levels of international production.







Three production facilities located in Massa, Viareggio and Ameglia are involved in the construction and in-depth research that go into every model. These are the sites where the three lines of Sanlorenzo yacht come into being:

- "SL" streamlined, elegant and perfectly balanced, this range includes six models (SL78, SL86, SL96Asymmetric, SL102Asymmetric, SL106 and SL118) from 24 to 37 meters. Every yacht, even the smallest, offers different layout options for the internal spaces, and can be completely personalized to match the tastes and interests of its owner.
- "SD" yachts from 28 to 38 meters offering remarkable range to reach even the most faraway destinations. The Sanlorenzo semi-displacement models (SD96, SD112, and SD126) have design inspired by the lines of Trans-Atlantic cruise ships from the 1930s
- "SX" crossover yachts based on an appealing and intelligent synthesis between the flying bridge motoryacht, for which Sanlorenzo continues to be one of the absolute worldwide leaders, and the recent, growing explorer type (SX76, SX88 and SX112, which will be launched at Cannes Yachting Festival 2020).

#### Superyacht Division

The division for the production of superyachts, metal boats from 40 to 70 meters in length, launched in 2007, has its headquarters in La Spezia.

Sanlorenzo channels the best of its experience, craftsmanship and innovation into the creation of superyachts, a category that offers yachtsmen the most authentic sense of seagoing adventure, with large and variegated on-board spaces and technologies of the latest generation for outstanding range and independence.

Every yacht is the result of a versatile and innovative 360-degree project in which the creation of the hull, forged in metal like a work of art, remains in step with the design of the interiors, sartorial inventions by renowned architects, personalized down to the smallest details to always achieve the desired effect.

The division produces three different lines:

- Alloy range Outstanding performance and technological innovation for the iconic line by Sanlorenzo that was the first to introduce the exclusive terraces that can be opened to the sea. Marked by fluid, elegant lines, the Alloy superyachts are made entirely in aluminium with a fast displacement hull.
- Steel range Featuring large internal spaces for maximum livability and comfortable outdoor zones with surprising solutions like the beach club at sea level that transforms into a garage for the tender, this line of yachts is made with metal hulls.
- Explorer range Created for those who want to fully experience the adventure of the open sea with extensive navigation range, but without sacrificing design, elegance and comfort, these yachts with their impressive, forceful lines provide ample on-board spaces and cutting-edge technologies.

For more information about these beautiful Italian 'made-to-measure' motor yachts, please contact Sanlorenzo Cyprus:

E: info@sanlorenzo.cy
T: +35725051296
A: Sanlorenzo Cyprus Ltd
9 Djelal Bayar street, Ayios Antonios
3042, Limassol, Cyprus



### Sanlorenzo 64 Steel Attila

THE FLAGSHIP

A 64-meter superyacht full of brilliant and innovative solutions, created to offer a peerless level of on-board social life

At 1,600 gross tons, 64 meters of length, five decks and a maximum beam of 13.10 meters (42ft 11in), 64Steel Attila is the largest yacht that Sanlorenzo has produced so far.

An example of Sanlorenzo's prowess in the field of completely sartorial creations capable of interpreting the needs of owners with unique interior design, also in very large yachts, to guarantee the highest quality of life on board.

It is an innovative proposal, thanks to a layout and structures commonly found in large yachts, permitting Sanlorenzo to apply novel solutions to optimize on-board livability, combined with elegant external lines created by Officina Italiana Design.

The most important aspect of the definition and concept of the yacht has been the desire to create continuity between the main deck at the stern, with the pool and dining areas, and the beach club on the lower deck, through a double staircase. This characteristic makes it possible to fully enjoy both areas, as the focal points of life on board. With the transom and lateral platforms open, the beach club – which also contains a sauna, steam bath, massage







room and fitness zone au fil de l'eau covers an exceptional area of 78 square meters.

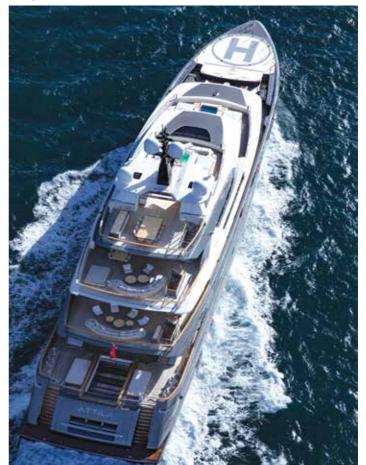
The indisputable Flagship of Sanlorenzo's superyachts "Steel" line with a fast displacement hull, the 64Steel offers various stylistic features that distinguish the design from other boats of the same size:

- the ability to reserve an entire deck to the ship owner, the Owner Deck, which includes the bedroom facing the bow, which has a large whirlpool bath on the outside;
- the ability to load two big tenders of over 10 meters in length which can also be limousine tenders, thanks to the garage's height, as found in yachts over 80 meters long;
- the maximum beam of 13.10 meters, also typical of a yacht over 70 meters long;
- the helipad for touch and go, at the bow, which can be turned into an extraordinary solarium when not in use;
- the 64Steel platform was designed to be extended from 64 to 70 meters to satisfy varying requests.

A real challenge for the production team was the creation of an enormous barbecue in the dining area of the main deck, a request which was particularly connected to the nationality of the owner, an Argentine entrepreneur who was already a Sanlorenzo client with the 46Steel Achille delivered in 2012 and was closely involved with the planning and construction of the new yacht from the beginning. The arrangement of an open fire in an enclosed space in fact required the use of A60 fireproof stainless steel and the installation of an advanced smoke removal system. The interiors of 64Steel Attila have been furnished and decorated by Francesco Paszkowski and Margherita Casprini, who have worked in close contact with the shipyard and above all with the client to formulate a space that would reflect his necessities, featuring natural materials like teak.

The bulkheads in glass and fabric add an extraordinary three-dimensional effect to the spaces, while in the lobbies backlit onyx helps to create a warm, enveloping atmosphere. Another leitmotif is steel, utilized throughout the yacht as a connection between various materials, to generate a harmonious relationship in the dominant colors of white, grey and brown.

For the furnishings, besides the custom-designed pieces, collaboration with some of the most outstanding Italian and international design firms, such as Summit, De Sede, Flexform and Catellani &





Smith, just to name a few, has been of fundamental importance. The crew, located in the Lower Deck, has private and independent routes with two service stairs and an elevator for the rapid transfer of cold and dry goods into the storage rooms. Below the Lower Deck, lies the Tank Deck with a refrigeration chamber, a refrigerated waste room, a multimedia room for the crew, a large laundry, and a climate-controlled "wine cellar" with a capacity of up to 500 bottles.

The four guest rooms and the full beam VIP suite are located on the Main Deck.

#### MAIN TECHNICAL DETAILS

Length overall f.t. 64,25 m Maximum beam 13.10 m

Decks n° 6

Gross tons 1600 GRT

Propulsion Caterpillar 3516C Engines 2 x 2.375 CV Max speed 17 knots

Power unit Caterpillar C9.1

Power 2 x 200 kW +1 x 250 kW Class X A1 { Commercial Yachting

Service X AMS

Naval engineering Sanlorenzo

Exterior design Officina Italiana Design /

Sanlorenzo Style Division Francesco Paszkowski Design

Interior design Francesco Paszkowski Design Materias Steel hull and alloy superstructure

Costruction Sanlorenzo Superyacht



# **Bering Yachts**Semi custom trawlers

BERIN

# Safety - Comfort - Economy on fuels

Bering Yachts designs and builds some of the finest semi-custom steel expedition yachts and luxury steel trawler yachts ranging in size from 50 to 145 feet.

Through all phases of the process — concept, design, engineering, and construction —our vessels are the result of collaboration by an international team of architects, engineers, and craftsmen who pay attention to every detail and abide by the highest standards. We employ over hundred skilled craftsmen in our modern shipbuilding facility.

Structural steel and aluminum construction along with system redundancy and proven commercial-grade components make Bering Yachts capable, reliable and maximize the quality of life while at sea. Owning a Bering will deliver you with:

Superior design and engineering Simple operation and handling Unsurpassed low noise and vibration standards Low fuel consumption Outstanding seakeeping abilities

We gain inspiration from each client we work with, seeking first to understand individual dreams and desires, and then skillfully blending that input with the appropriate model. This is the truest definition of a semi-custom build, an idea that each and every member of the Bering team is personally responsible for delivering.













#### Bering Expedition Yachts

Our Expedition yachts — The Bering 50, Bering 55, Bering 65, Bering 77, Bering 80, Bering 95, Bering 115 and Bering 130 all share the same rugged hull form, are built for power, safety and comfort. Each vessel remains stable, even in the roughest seas. Bering Explorer

The Explorer series combines all of the sea-keeping abilities of the Expedition series while bringing a modern, contemporary look and feel to the design. The series includes the Bering 60, Bering 70, Bering 75, Bering 92 and Bering 106.



# SUNSEEKER'S NEW MANHATTAN 68

Sunseeker has unveiled its latest flybridge model, the stunning, all-new Manhattan 68 which hac her World Premiere at boot Düsseldorf 2020. This model is to be one of the most innovative and class-leading yachts of its range.

Building on the exceptional family of award-winning Manhattan models, this new addition to the range has been designed to offer exceptional levels of comfort and luxury with incredible detailing. With the feel of a much larger yacht, it delivers a unique contemporary space that maximises on entertainment options.

She enjoys an expansive cockpit, main saloon area with sumptuous lounge seating and a fully-equipped aft galley. The innovative and meticulous design that has gone into the layout of the main deck makes this the perfect boat for welcoming guests; with a strong focus on ambient lighting and interior detailing. From the generous saloon and upper aft galley, through to elevated companion seating at the helm, this exceptional layout allows the owner and guests to move effortlessly between spaces. Interestingly, where a lower galley is specified, the space can be utilised as an additional saloon 'snug' or feature bar, seamlessly integrating with the main living space.

The interiors boast exquisite attention to detail with a new palate of upholstery that provides a cool, crisp and contemporary look, unmistakably a Manhattan. New stainless steel detailing contrasts perfectly with light fabrics, helping to create a floating, and seemingly unsupported backrest to the seating throughout this space. The saloon is drenched by light thanks to the panoramic glazing whilst the lighting design has been exceptionally well considered throughout and includes concealed lighting within ceiling panels and furniture.







Owners can select from four lighting and entertainment scenes such as Movie, Party or Night modes; with a one-touch activation from a central 'Videoworks' control app. The different scenes create a distinct ambience depending on the time of day and mood. The combination of all these elements give the yacht a truly restful setting suitable for family relaxation yet easily transformable for impressive entertaining.

To port in the saloon, the Manhattan 68 benefits from private access to the full-beam master stateroom, a real standout feature with full height headroom and optional chaise, sofa, storage or breakfast table. There is also beautiful use of wood in this area utilising a sublime blend of finishes such as Wenge Satin, Silver Oak, Smoked Eucalyptus and Walnut. In the standard configuration with galley positioned on the main deck, there is ample space four very luxurious cabins below including two large twin cabins and a forward VIP suite.

The flybridge has been designed with an integrated hard-top option in mind and features large forward sunbathing areas and a second helm. It also offers extensive seating with open space for freestanding furniture customised to the owner's choice. The wet bar has been designed for multiple uses and now includes built-in storage, BBQ and refrigeration options to create the focus for yet another social and entertaining space.

This sociable layout continues through to the wide bathing platform which features Sunseeker's innovative 'Beach Club' to bring guests closer to the water. The Beach Club's hydraulic door opens to reveal an overhead rain-shower, lights and speakers, and provides storage for fenders, toys, scuba and sports equipment.







The area is equipped with an optional fold-away bench seat, and Seabob storage lockers adjacent to the water, complete with built-in charging points. The substantial bathing platform is suitable for launching a Williams Sportjet 395.

The twin berth crew cabin, with private access through the transom, enjoys a dedicated en-suite and ample stowage.

Available with a range of engines including the Twin Volvo Penta IPS 1350 and Twin MAN V8 1000 or 1200, the Manhattan 68 is perfect for extended cruising with a 300-mile nautical range. Utilising space, innovation and design, the Manhattan 68 is the ideal long-range cruiser with unparalleled comfort.





Yachting in Cyprus

Interyachting was established in Cyprus in 1996. Our passion for yachting together with our knowledge and expertise makes us one of the leading companies in Cyprus in the field of yachting. We aim to offer the highest standard of services with commitment to quality and loyalty. The activities of the company include yacht sales, brokerage, yacht management, yacht chartering, catamaran leisure cruises and a sailing school.

# YACHT SALES Bavaria Sailing Yachts

A Bavaria yacht is built around the extensive expertise of German engineering. Today it is possible to implement all this knowledge with a high degree of precision and quality. The best materials, the best equipment and exquisite craftsmanship are used to create something that is the essence of every Bavaria: the joy of yachting.

Range

C line - C42, C45, C50, C57 Cruise Line - 34, 37, 41, 41s, 46, 46 style, 51, 51 style Vision Line - 42, 46, Easy 97

#### Bavaria Motor Boats

When it comes to the unique look and feel of Bavaria motor yachts, the best designers and engineers in the world work together for the creation of the exterior as well as the interior. Then the proven Bavaria team adds the finishing touches to the designs.

The result of this collaboration is something that is the essence of every Bavaria: the joy of yachting.

Range

R line - R40, R55

S line - S29, S30 OPEN, S33, S36, S40, S45

Virtess - 420 FLY

# Fountaine Pajot Sailing Catamarans

Fountaine Pajot's range of sailing catamarans has been designed with remarkable living space and superb levels of comfort and performance so you can share all the pleasures of a premium cruising lifestyle.

Create timeless memories as you experience spectacular destinations with those you love.

Range

LUCIA 40, ASTREA 42, ELBA 45, SAONA 47, SABA 50, NEW 59/FLY, ALEGRIA 67/FLY

#### Fountaine Pajot Motor Yachts

Explore an ocean of new possibilities with the power, space and sophistication of a Fountaine Pajot Motor Yacht.

Delivering motor yachts with outstanding performance at sea, this range features magnificent panoramic views from their luminescent interiors, exceptional fuel efficiency, impressive power and world-class safety. Step on board and experience the exhilaration of power meeting beauty. Expand your horizons with Fountaine Pajot Motor Yachts and never look back.

Range

MY 37, MY 40, MY 44, POWER 67

#### Nautitech Catamarans

Nautitech catamarans, expert in the construction of catamarans since 1994. Specially designed to be safe and balanced boats. They offer elegant and inviting living space, with all the necessary comforts needed to make your time on board relaxed and enjoyable.





The quality of construction, and the choice of raw materials and equipment, is a predominant concern to offer robust and durable catamarans. Hull shape, length, weight, sail area and much more, are always at the heart of Nautitech designs. The objective is to deliver catamarans with great seaworthiness, and unrivalled performance, which maximise sensations.

Catamaran Range: 40 Open / 46 Open and Fly / 54 Motor Catamaran Range: 47 Power

## Silent Solar Powered Catamarans

Silent yachts presents the first and only oceangoing production yachts in the world that are fully solar sustainable and powered by solar energy.

Silent yachts was founded on the dream of eliminating the major downfalls of yachting as well as the disastrous effects on your wallet and the environment without sacrificing the slightest bit of luxury. The future of luxury yachting is individualistic, noiseless, self-sufficient and honouring nature and environment.

Electric-motors, solar panels and batteries work without any noise. You only hear the Silent yacht gliding through the water. Your Silent yacht is as silent (!) as a canoe and by far quieter than a sailboat which needs a lot of wind to sail with six to eight knots.

Range 44 / 55 / 60 / 80.

#### Highfield Boats

Established in 2011, Highfield Boats has developed into world-wide boat builder with a complete line of rigid-inflatable hull boats (RIBs).

Aluminium has long been the hull material of choice in many parts of the world due to its strength, ease of repair, versatility and above all its weight saving characteristics. Remember, because aluminium won't soak up water, your Highfield will weigh the same in 10 years as it did the day it left the showroom.

When producing Highfield boats processes are used that are non-polluting and conserve energy and natural resources, making it economically sound and safe for employees, communities and consumers. Range

Light Weight - Aluminium - Powder Coating Range: 2m - 8.60m

#### **BROKFRAGE**

We offer a big selection of used/pre owned yachts for sale. Also we can arrange to sell your yacht. We undertake all relevant issues with yacht ownership.

If you ever decide to sell your yacht, we will take care of marketing and obtain the highest possible re-sale value for you in the international market. We offer the very best maintained boats for sale. Prepare the contract

- Make a full survey
- · Arrange sea trial
- Define the ownership structure
- Ensure that the yacht is successfully delivered
- Management of the yacht
- Crew selection
- Prices and contract negotiation
- Legal and tax advice
- · Yacht registration
- After sale support

#### YACHT MANAGEMENT

Intervachting offers various yacht ownership management programs. Whether you wish to buy a yacht for pleasure or as a profitable investment, we have the perfect solution for you.

Placing your yacht into one of our charter management programs gives you the opportunity to reduce the investment and maintenance costs of your yacht and/or provide revenue, while still be able to enjoy it for your own pleasure during the sailing season. Interyachting takes on the risks, expenses and management of the yacht. The yachts we offer come from the leading shipyards of Bavaria, Nautitech and Fountaine Pajot.

#### **BENEFITS**

- Generation of Income good return on investment
- Zero operating expenses
- Professional maintenance
- Trouble- free ownership

We take care of everything - you just enjoy your yacht hassle free.



#### CATAMARAN CRUISES

We offer catamaran scheduled leisure cruises in Ayia Napa and Protaras. The catamaran is specifically built and designed for day cruising. It is fully refurbished (2020) with a new fly bridge. It can accommodate up to 80 people fully equipped with showers/W.C., spacious net deck for sunbathing and shaded lounge area with fully stocked bar. In addition snorkel gear, canoes, SUPs, inflatables are available free of charge for your enjoyment.

It is the ideal way to enjoy some of the very best Cyprus has to offer, tranquil waters, blue skies, protected bays and of course stunning sunsets.

#### WEDDINGS

Feel the magic of your wedding day at sea, an ideal summer scenery for romance.

Create an intimate and romantic wedding on board our sailing catamaran.

We have many packages you can choose from or customise your wedding on board as you wish. You just dress up, feel the magic of the day and leave the rest to Interyachting.

#### YACHT CHARTERS

#### **CYPRUS**

Interyachting is able to offer all kinds of special private yacht charters a customer needs which include: Relaxation, adventure, exploration or family vacation. A yachting holiday can be as active or as relaxing, fulfilling any desire. Travellers that choose private yacht

charters in Cyprus have a variety of places to visit.

We organise different kinds of charters with sailing yachts and power boats of all sizes.

We can help you plan your itinerary and every detail of your trip.

- Corporate trips
- · Family charters
- Regattas
- · Birthdays and events
- · Bachelor parties
- Weddings

#### GREECE - MEDITERRANEAN

We arrange yacht charters for any destination you like. We ensure that your sailing holidays are authentic and beyond what you have imagined. We offer yacht holiday charters with a great variety of yachts to choose from.

#### SAILING SCHOOL

Intervachting operates an offshore sailing school.

The duration of the courses is approximately 2 months and includes 8 theoretical lessons and 8 practical lessons.

The lessons are in the Greek language, in groups that do not exceed 15 people and they take place in Limassol, once a week.

The practical lessons are also once a week, on a sailing yacht in Limassol, every Saturday or Sunday from 10:00 to 15:00.

There is a 3 day practical sailing trip in Athens, sailing to the Saronic Gulf

Our graduates get a sailing yacht skipper's licence / diploma.













YACHT SALES | CHARTERS | CATAMARAN CRUISES SAILING SCHOOL | BROKERAGE | MANAGEMENT

**YACHTING IN CYPRUS SINCE 1996** 



#### **Athenian Yachts**

Since its inception in 1980, Athenian Yachts has been known for its professionalism, seriousness and success in the field of yachting. The dealership assignment of the Jeanneau Shipyard in 1988, the know-how, the reliability, the excellent personal relationship with partners / customers and the ability to meet any of their expectations, have contributed significantly to the success of the company's goals.

The trained team of Athenian Yachts, always ready to support, advise and help, in any field like, purchasing of a new or used boat, after sales service, rental and the high level of all-around management and technical support, has contributed to the stable development of the company, both in Greece and in Cyprus.

Our all-around management in combination with specialized partners on financial, insurance and legal issues, are some of the elements that distinguish the company from the rest. As well as the organized bases throughout Greece, in the marina of Kalamaki, in Lavrio, in Corfu, Lefkada, Skiathos, Kavala, Kos and Paros.

The experienced team of technicians, with specialized knowledge of safety and technical training, is available 24 hours a day, on all bases, willing to inform and fully serve the charterers during their vacation, for a safe and unforgettable trip with Athenian Yachts.

#### **Athenian Yachts**

Η εταιρεία Athenian Yachts, από το ξεκίνημά της το 1980 διακρίνεται για τον επαγγελματισμό, τη σοβαρότητα και την επιτυχία της στον τομέα του yachting. Η ανάθεση της αντιπροσώπευσης του Ναυπηγείου Jeanneau to 1988, η τεχνογνωσία, η αξιοπιστία, η άριστη προσωπική σχέση με τους συνεργάτες/πελάτες και η ικανότητά διευθέτησης οποιασδήποτε προσδοκίας τους, έχουν συμβάλλει καθοριστικά στην επιτυχία των στόχων της εταιρείας.

Η καταρτισμένη ομάδα της Athenian Yachts, πάντα έτοιμη να υποστηρίξει, να συμβουλέψει και να βοηθήσει, σε κάθε τομέα, αγοράς νέου ή μεταχειρισμένου σκάφους, after sales service, ενοικίασης και το υψηλό επίπεδο πλήρους διαχείρισης και τεχνικής

υποστήριξης, συνέβαλε στην σταθερή ανάπτυξη της επιχείρησης, τόσο στην Ελλάδα όσο και στην Κύπρο.

Η πλήρης διαχείριση σε συνδυασμό με εξειδικευμένους συνεργάτες πάνω σε οικονομικά, ασφαλιστικά και νομικά θέματα, είναι μερικά από τα στοιχεία που ξεχωρίζουν την

θώς επίσης και οι οργανωμένες βάσεις της ανά την Ελλάδα, στη μαρίνα Καλαμακίου, στο Λαύριο, στην Κέρκυρα, Λευκάδα, Σκιάθο, Καβάλα, Κω και Πάρο.

εταιρεία από τις υπόλοιπες. Κα-

Η πεπειραμένη ομάδα τεχνικών της, με εξειδικευμένες γνώσεις ασφάλειας και τεχνικής κατάρτισης είναι διαθέσιμη 24 ώρες, σε όλες τις βάσεις, πρόθυμοι να ενημερώσουν και να εξυπηρετήσουν πλήρως τους ναυλωτές κατά την διάρκεια των διακοπών τους, για ένα ασφαλές και αξέχαστο ταξίδι με την Athenian Yachts.



# 40 Years of experience in Yacht Sales, Charters and Management athenian-yachts.gr











#### **Galia 660 Hardtop**

#### A mini yacht... a multipurpose boat

Galia 660 Hardtop is an all-weather utility and leisure boat capable of taking eight passengers on board. The sturdy hull is stable even in the harshest conditions, and the wheelhouse will provide protection from the elements. The extra, outside steering will come in handy during mooring and tight maneuvering.

The cabin can be fitted with complete water and sanitary systems, drawer refrigerator and a spirit cooker making overnight stays a possibility. Additional extra equipment includes trim tabs and electric anchor winch among others.

This boat despite of its size, it combines all the comforts that exist on bigger boats.

For those that they wish to own a small yacht that it is easy to be handled and in a value for money price Galia 660 it is a clever choice.

For more information, please contact our local agents

#### **Maritime Venture Cyprus**

Limassol Marina, Limassol, 3601, Cyprus

**Tel.:** +357-25-051266, **E-mail:** info@maritimev.com







## Expect the Exceptional



#### Fairline Targa 45 OPEN

An OPEN invitation to experience pure Joy in a Targa 45 OPEN. Powerful, Versatile and Luxurious. The essence of Fairline captured. Renowned superyacht designer Alberto Mancini has designed the Targa 45 OPEN using his unmistakable signature style. And it is something you will see and feel, above or below deck.

Svelte, sophisticated lines evoking that unmistakable Riviera-glamour, married with flawless engineering and unbridled performance. Step aboard and all that style and luxury persists, with a spacious cockpit... exactly what you would expect from a craft built for daily escapades to dazzling private beaches or secluded coves. For more information, please contact our local agents

#### **Maritime Venture Cyprus**

Limassol Marina, Limassol, 3601, Cyprus

Tel.: +357-25-051266, E-mail: info@maritimev.com







#### Cranchi E26 Rider

The Cranchi E26 is a brand new design and model from in Cranchi range, drawn by Christian Grande The E26. Rider is an innovative bowrider, equipped with an outboard engine. The stem and fluid lines of the hull convey a sense of sportiness and elegance: a contemporary classic, with a surprising versatility. Day cruiser or luxury tender: it could be either. You could even call her a "luxury day tender".

Sporty character. Sophisticated style. In perfect balance between vintage suggestions and contemporary essentiality.

The E26 Rider surprises thanks to its great versatility. This bowrider with outboard engine is in fact excellent for day trips or tender: it can be both.

The bow deck houses a lounge area with floor on the same level as the cockpit. The bridge can be easily reached through an opening

in the middle of the boat and can accommodate guests in complete safety even with the boat in motion. Two opposed sofas, one towards the right side and the other to the left, can be used both as seats and as a chaise longue.

The distribution of spaces continues also in the center of the boat: the cockpit reveals itself as the true heart of the boat, an elegant and surprising area in terms of size with functional solutions that leave maximum freedom for those who live on board. With perfect symmetry, two large sofas face the two sides while the pilot and co-pilot seats are pivoting and can be directed towards the sofas to further extend the area. Next to the piloting console, on the left, there is a sink and a toilet compartment.

At the stern the outboard motor is flanked on both sides by two bathing platforms: for easy access on board and a retractable ladder. No limits to movement, no limits to freedom.



Length overall approx.: 25ft 9in

Length hull approx.: 25ft 7in Length overall with engine approx.: 26ft 7in

Beam max approx.: 8ft 2in

Passengers and weight approx.: 10/2.822lb B

Fuel capacity approx.: 60UK gals Fresh water capacity approx.: 16UK gals







# The practicality of a Trawler with the excitement of a cruiser

The T36 Crossover combines the functionality of a Trawler with the adventure of a touring yacht. A boat that combines a dynamic sailing experience with incredible interior comfort.



#### **BENETEAU BARRACUDA 9**

The nine-meter BENETEAU BARRACUDA 9, is a model of the eponymous series of the famous Beneteau shipyard. With the amenities you would be looking for in a similar cruiser and fishing boat from the bow to the stern, the Barracuda 9 wins in all respects. The boat is sport fishing ideal for fishing on the open seas, for this reason it belongs to the category B boats . It has the ability to carry 8 to 10 people. The enclosed cockpit with two side and one rear door, provides direct access to the outdoor areas and complete protection in case of sea turbulence.

The cockpit consists of a double seat for driver and front passenger and a living room with table for indoor comfort. The design of the hull and deck makes the Barracuda 9 special and very attractive. The lines it combines in the superstructure of the cockpit, give a sporty look to a boat that belongs to a classic category, such as the pilot boats. The stern of the Barracuda 9 is truly a fishing "laboratory", fishing rods case, workbench, tank for live bait, sink and comfortable passage to the stern's platforms from both bands. There is a folding bench, and a large sofa - refrigerator, which can be moved to the cockpit and leave all the stern space free! With the sofa mounted on the double sliding door of the cockpit, the folding bench open, and with the removable table in the center, the crew can dine on board. So this is the Barracuda 9, an impressive boat, with unlimited possibilities in both fishing and maritime tourism. It is the European answer to the American sport fishing boats, combining navigation and a functional cruising inside and outside the cockpit.

Exclusive Agents: A.K. Mediterranean Yachting Ltd
A.K. Mediterranean Yachting Ltd
Limassol Marina Show Room, 9, Djelal Bayar, Ayios Antonios 3042
Limassol,
PO Box 50160, 3601 Limassol – Cyprus

P.O.Box 50160, 3601 Limassol – Cyprus Tel: 25636373 Fax: 25636388 Mob: 99652244 Email: info@yachtcyprus www.yachtcyprus.com











#### **BENETEAU BARRACUDA 9**

Το εννιάμετρο BENETEAU BARRACUDA 9, είναι ένα μοντέλο της ομώνυμης σειράς του γνωστού ναυπηγείου της Beneteau. Με ανέσεις που θα αναζητούσαμε σε κάποιο αντίστοιχων μέτρων cruiser και fishing boat από την πλώρη ως την πρύμνη, το Barracuda 9 κερδίζει σε όλα τα σημεία. Το σκάφος είναι sport fishing ιδανικό για ψάρεμα σε ανοιχτή θάλασσα για το λόγο αυτό ανήκει στη κατηγορία σκαφών Β. Έχει τη δυνατότητα μεταφοράς 8 μέχρι 10 ατόμων. Το περίκλειστο πιλοτήριο με δυο πλευρικές και μια πισινή πόρτα, παρέχει άμεση πρόσβαση στους εξωτερικούς χώρους και πλήρη προστασία σε περίπτωση θαλασσοταραχής. Το πιλοτήριο αποτελείται από ένα διπλό κάθισμα για οδηγό και συνοδηγό και ένα σαλονάκι με τραπέζι για εσωτερική άνεση. Η σχεδίαση σε γάστρα και κατάστρωμα κάνουν το Barracuda 9 ξεχωριστό και ιδιαίτερα ελκυστικό. Οι γραμμές που συνδυάζει στην υπερκατασκευή του πιλοτηρίου, των εξάλων και της γάστρας του δίνουν μία σπορ εμφάνιση σε ένα σκάφος που ανήκει σε μία κλασική κατηγορία, όπως είναι η πιλοτίνα.Η πρύμνη του Barracuda 9 είναι πραγματικά ένα «εργαστήριο» ψαρέματος, καλαμοθήκες, πάγκος εργασίας, δεξαμενή ζωντανού δολώματος, βρύση και άνετο πέρασμα στις πλατφόρμες της πρύμνης και από τις δύο μπάντες. Υπάρχει πτυσσόμενος πάγκος, και ένα μεγάλο καναπέ – ψυγείο, το οποίο συρταρωτά μπορεί να μετακινηθεί προς το πιλοτήριο και να αφήσει όλο τον πρυμιό χώρο ελεύθερο! Με το καναπέ τοποθετημένο στη διπλή συρόμενη πόρτα του πιλοτηρίου, το πτυσσόμενο πάγκο ανοιχτό, και με το προσθαφαιρούμενο τραπέζι στο κέντρο, το πλήρωμα μπορεί να γευματίσει στο σκάφος. Αυτό λοιπόν είναι το Barracuda 9, ένα εντυπωσιακό σκάφος, με απεριόριστες δυνατότητες τόσο στο ψάρεμα όσο και στο ναυτικό τουρισμό. Αποτελεί την Ευρωπαϊκή απάντηση στα αμερικάνικα sport fishing boats συνδυάζοντας αξιοπλοΐα και λειτουργικό κατάστρωμα εντός και εκτός του cockpit. Αποκλειστικοί αντιπρόσωποι: A.K. Mediterranean Yachting Ltd A.K. Mediterranean Yachting Ltd

Limassol Marina Show Room, 9, Djelal Bayar, Ayios Antonios 3042 Limassol,

P.O.Box 50160, 3601 Limassol – Cyprus Tel: 25636373 Fax: 25636388 Mob: 99652244 Email: info@yachtcyprus www.yachtcyprus.com



# BUYING A MOTORBOAT IS ONE THING, FLYING AWAY WITH A HYSUCAT IS QUITE ANOTHER

Hysucat, an acronym for hydrofoil supported catamaran, is the combination of a distinctively designed hull and foil incorporating hydrofoil science and technology. The hysucat design used in center console, fast rhibs (rigid inflatable boats) and water transport boats offers the best features of a monohull and a catamaran combined.

The hydrofoil is a wing like structure, (similar to an aircraft wing), which spans the catamaran hulls just below the surface of the water, parallel with but not protruding below the hulls. Like an aircraft wing, it has a streamlined profile form which when water runs over and below it, creates pressure differences on the upper and lower surfaces. With a parallel flow over the wing (foil), pressure is negative on the top surface and positive on the lower surface and this generates force I, (called "lift") vertical to the inflow and a drag force d (called "drag"), parallel to the inflow. Such wings are used on aircraft wings, propeller blades, pump blades, fan/turbine blades and hydrofoil craft.

#### Center console

Hysucat's center console sport fisher line of hydrofoil boats is perfect for all of your leisure and recreational needs. Our patented hydrofoil technology helps deliver more speed with less power, getting you to your destinations smoothly.









## HYSUCAT HYDROFOIL TECHNOLOGY



#### Rib's

Hysucat has teamed up with sea tow international to provide top of the line rigid inflatable work boats. we have combined our patented hydrofoil technology with a rigid inflatable frame to design tough, rugged commercial rib's.

The design and performance of Hysucats make them ideally suited for sea tow 24/7 marine services, which include salvage, vessel recovery, environmental cleanup, and catastrophe response. Built in centre console, fast rib, water transport and military models, the Hysucat offers the best features of a monohull and a catamaran combined. At high speed, the boat rises out of the water, yet is extremely stable. The Hysucat is more efficient and can run with smaller engines than an equivalent-sized monohull.

Our tourist design is ideal for family rides and weekend adventures.



Cyprus Official Representatives:

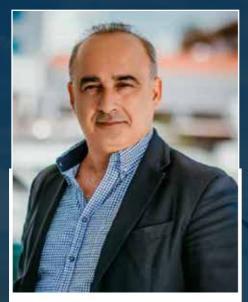
**Amphitrite Naval Consultancy** 

T.: +357 25 43 43 49 M.: +357 99 21 00 21 info@amphitrite-yachts.com

www.amphitrite-yachts.com

#### People of the sea | Part A

Some people form a special relationship with the sea and boats. A strong and addictive relationship that is often difficult to break. Some may remember the sea only every summer, but others want to build their lives around or, if possible, in the sea. So we will present some of these people in this edition, but also in future editions. People who chose to build their professional lives near the sea and boats.



Marios Iordanous



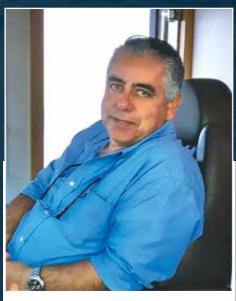
Evros Symeonidis



Costas Remes

# Άνθρωποι της θάλασσας Μέρος Α΄ Η Θάλασσα και το σκάφος δημιουργούν με κάποιους ανθρώπους μια ξεχωριστή σχέση. Μία σχέση

Η Θάλασσα και το σκάφος δημιουργούν με κάποιους ανθρώπους μια ξεχώριστή σχέση. Μία σχέση δυνατή και εθιστική που πολλές φορές είναι δύσκολο να διακοπεί. Κάποιοι μπορεί να θυμούνται την θάλασσα μόνο κάθε καλοκαίρι κάποιοι άλλοι όμως θέλουν να χτίσουν την ζωή τους γύρω ή εάν είναι δυνατό μέσα στην θάλασσα. Κάποιους λοιπόν από αυτούς τους ανθρώπους θα παρουσιάσουμε σε αυτό το τεύχος αλλά και σε μελλοντικές εκδόσεις. Άνθρωποι που επέλεξαν να χτίσουν την επαγγελματική τους ζωή κοντά στην θάλασσα και τα σκάφη.



Yiannos Nicolaides



Andreas Kadros



Costas Kyriakides

Go on a

WAVnet Touch 82 NICOU PATTICHI Str., "MARITANIA COURT", SHOP 3 & 4, 3070, LIMASSOL Tel.: +357-25734466, E-mail: yf@furuno.com.cy **FURUNO CYPRUS LTD** POWERTRIP 30 1)))\* 6

#### Name:

### Marios Iordanous

Title - Company: CEO of BLUE POINT YACHTING

### How and when was your relationship with the sea created?

From a young age, I liked the sea and boats were and still are my hobby. So I consider myself lucky that my passion became my job.



### Όνομα:

Μάριος Ιορδάνους

### Τίτλος -Εταιρεία:

Διευθύνων Σύμβουλος της BLUE POINT YACHTING

# Πώς και πότε δημιουργήθηκε η σχέση σας με την θάλασσα;

Από νεαρή ηλικία μου άρεσε η θάλασσα και οι βάρκες ήταν και είναι το χόμπι μου, έτσι θεωρώ τον εαυτό μου τυχερό που το πάθος μου έγινε η δουλειά μου.

# What prompted you to pursue a profession related to the sea and boats?

As I mentioned above, as far as I can remember, I was always involved with the sea and the boats, and it wasn't difficult to decide that my profession would have to do with this field and everything it entails

#### What fascinates you most about your profession?

A lot of things. But the most exciting for me is watching the production process of building a boat, receiving it and delivering it to its owner. Enthusiasm and anxiety make this whole process incredibly exciting. Whether it's a small or a big boat, the emotions are always the same.

### Τι είναι αυτό που σας ώθησε στο να ακολουθήσετε ένα επάγγελμα που έχει σχέση με την θάλασσα και τα σκάφη;

Όπως ανέφερα πιο πάνω, απ' όσο θυμάμαι τον εαυτό μου πάντα ασχολούμουν με την θάλασσα και τις βάρκες έτσι δεν δυσκολεύτηκα καθόλου ν αποφασίσω ότι το επάγγελμά μου θα είχε να κάνει με αυτόν τον τομέα και ό,τι τον αφορά.

### Τι είναι αυτό που σας συναρπάζει περισσότερο στο επάγγελμα σας;

Υπάρχουν αρκετά. Αλλά το πιο συναρπαστικό είναι η παρακολούθηση της διαδικασίας παραγωγής ενός σκάφους, η παραλαβή του και η παράδοση στον ιδιοκτήτη του.





### Please tell us more about your career so far in the field of boats.

From the beginning of my career, I have always dealt professionally with this subject. One thing led to another, and so together with two partners, we decided to establish Blue Point Yachting. But long before the company was founded, there was excellent cooperation with the two largest shipyards in the world; Sea Ray, which we can now count 27 years together, and the Azimut | Benetti Group, with which we have been working together for 2.5 years. In 2010 Elan joined, covering the sailing sector. Nautors Swan was recently added with larger sailboats. But in addition to selling new and used boats of all types and sizes, our company has exclusive rights for selling equipment for boats, such as Kohler generators, Seakeeper Stabilizers, CMC Stabilizers, and many more. We are also an authorized Seabob Marine Repair Center.

Ο ενθουσιασμός και η αγωνία κάνει όλη αυτήν την διαδικασία απίστευτα συναρπαστική. Είτε είναι μια μικρή βάρκα είτε είναι ένα μεγάλο σκάφος. Τα συναισθήματα είναι πάντα τα ίδια.

### Ποια ήταν η μέχρι τώρα επαγγελματική σας πορεία στον τομέα των σκαφών;

Από την αρχή της καριέρας μου ασχολούμουν επαγγελματικά με το αντικείμενο. Το ένα έφερε το άλλο και έτσι μαζί με δύο συνεργάτες αποφασίσαμε την ίδρυση της Blue Point Yachting. Όμως πολύ πριν την ίδρυση της εταιρείας, υπήρχε πολύ καλή συνεργασία με τα δύο μεγαλύτερα ναυπηγεία παγκοσμίως, την Sea Ray που σήμερα μετρούμε 27 χρόνια μαζί και την Azimut | Benetti Group που είμαστε μαζί εδώ και 25 χρόνια. Το 2010 εντάχθηκε η Elan καλύπτοντας τον ιστιοπλοϊκό τομέα.

Πρόσφατα προστέθηκε η Nautors Swan με μεγαλύτερα ιστιοπλοϊκά. Όμως εκτός από τις πωλήσεις καινούργιων και μεταχειρισμένων, όλων των ειδών και μεγεθών, η εταιρεία μας έχει την αποκλειστική διάθεση εξοπλισμών για βάρκες και σκάφη, όπως τις γεννήτριες Kohler, Seakeeper Stabilizers, CMC Stabilizers και πολλών άλλων. Επίσης είμαστε εξουσιοδοτημένο κέντρο επιδιόρθωσης των θαλάσσιων παιχνιδιών Seabob.

### Ποια είναι η καλύτερη και ποια η χειρότερη σας εμπειρία με σκάφος;

Καλές εμπειρίες υπάρχουν αρκετές μετά από τόσα χρόνια. Όπως η παραλαβή και το ταξίδι με το σκάφος μαζί με τους ιδιοκτήτες από την Ιταλία μέχρι και την Κύπρο ή Λίβανο, πάντα είναι μια μοναδική και αξέχαστη εμπειρία. Και για εμάς αλλά και για τους ιδιοκτήτες. Χειρότερη εμπειρία είναι να βρεθείς σε κακοκαιρία όπως και μου έτυχε, αναγκάζοντας μας να μείνουμε αποκλεισμένοι σε νησί για περίπ ου 15 ημέρες. Πιο πολύ περιπέτεια θα την έλεγα. Κάθε εμπειρία με το σκάφος είναι μια μοναδική περιπέτεια.





### What is your best and worst boat experience?

There are several good experiences after so many years. Like receiving a boat and travelling with the owners from Italy to Cyprus or Lebanon, which is always a unique and unforgettable experience. For us, as well as the owners. The worst experience is finding yourself in bad weather, as happened to me, forcing us to stay on an island for about 15 days. This was an adventure. Every boat experience is a unique adventure.

### Before 2008, few believed in the rapid growth of the Yachting sector in Cyprus. Do you think that the industry will continue to grow in the future?

I believe that the new marinas that have been built in recent years, and even more so thanks to the new ones that are about to open - Agia Napa and Protaras – there will be a significant push in our sector. We are an island, and we can give more incentives, as has been done in other countries, to attract boats for mooring, repair, and maintenance, or even for sightseeing.

We have beautiful places that people can enjoy visiting with their boat or yacht.

### Πριν από το 2008 λίγοι ήταν αυτοί που πίστευαν στην αλματώδη άνθιση του τομέα του Yachting στην Κύπρο. Πιστεύετε ότι θα συνεχίσει αυτή η ανάπτυξη και στο μέλλον;

Πιστεύω ότι με τις νέες μαρίνες που έχουν γίνει τα τελευταία χρόνια και ιδιαίτερα μ αυτές που θα ανοίξουν σύντομα – Αγιά Νάπα & Πρωταρά, θα δοθεί περισσότερη ώθηση στον τομέα μας.

Είμαστε νησί και μπορούμε να δώσουμε πιο πολλά κίνητρα, όπως γίνεται σε χώρες του εξωτερικού, για να προσελκύσουμε σκάφη για ελλιμενισμό, για επισκευή και συντήρηση ή ακόμα και σαν επισκέπτες. Έχουμε πολύ όμορφα μέρη που μπορεί κάποιος ν απολαύσει με το σκάφος του ή την βάρκα του.

Διανύουμε μια δύσκολη χρονιά από τις πρώτες κιόλας μέρες του 2020. Πώς πιστεύετε ότι θα επηρεαστεί η βιομηχανία του Yachting από τον Κορωνοϊό και τι αναμένετε να αλλάξει στην συμπεριφορά των καταναλωτών ή στον τρόπο με τον οποίο γίνονται οι πωλήσεις;

Σίγουρα έχουμε επηρεαστεί και ιδιαίτερα γιατί είναι παγκόσμια πλέον η κρίση. Πιο πολύ με τους περιορισμούς που υπάρχουν κάνει ακόμα δυσκολότερη την προσπάθεια μας για ανάκαμψη.



### We are going through a challenging year from the very first days of 2020. How do you think the Yachting industry will be affected by COVID19, and what do you expect to change in consumer behaviour or in the way sales are made?

Certainly, we have been particularly affected because the crisis is now global. What's more, with the restrictions that exist, it makes it even harder for us to recover. But there is also a number of people who see that the acquisition of a boat or yacht positively ensures the required isolation and safety due to the pandemic and restrictive measures.

# What do you think are the biggest problems that the Yachting sector in Cyprus is facing, and what could change?

Now thanks to the new marinas on our island and the services they offer, many of the problems affecting our sector negatively in the past have been solved. However, I believe that there is room for improvement, for example, regarding the mooring procedures for boats that are in Cyprus or come to visit, and the law concerning the registration of boats, which I think should be modernized since it's very old. If these services are simplified and become easier without being so time-consuming, then there will be greater growth in yachting in Cyprus.

### Do you think this period will be more difficult than the 2013 crisis?

I think yes, it will be harder because it is global.

# Do you think there will be some opportunities in the field of yachting?

In times of economic crisis, there are always opportunities.

Όμως υπάρχει και μια μερίδα ανθρώπων που βλέπει πιο θετικά την απόκτηση ενός σκάφους ή μιας βάρκας που σίγουρα του εξασφαλίζει την απαιτούμενη απομόνωση και ασφάλεια λόγω της πανδημίας και των περιοριστικών μέτρων.

# Ποια είναι κατά την γνώμη σας τα μεγαλύτερα προβλήματα τα οποία αντιμετωπίζει ο τομέας του Yachting στην Κύπρο και τι θα μπορούσε να αλλάξει;

Πλέον με τις νέες μαρίνες που διαθέτει το νησί μας και τις υπηρεσίες που προσφέρουν, έχουν λυθεί αρκετά από τα προβλήματα που αντιμετωπίζαμε στο παρελθόν, τα οποία επηρέαζαν αρνητικά τον τομέα μας.

Πιστεύω, όμως, ότι υπάρχουν περιθώρια βελτίωσης όπως π.χ. στις διαδικασίες ελλιμενισμού για σκάφη που είναι στην Κύπρο ή έρχονται σαν επισκέπτες, στη νομοθεσία εγγραφής των σκαφών η οποία θεωρώ ότι πρέπει να εκσυγχρονιστεί λόγω του ότι είναι πολύ παλιά.

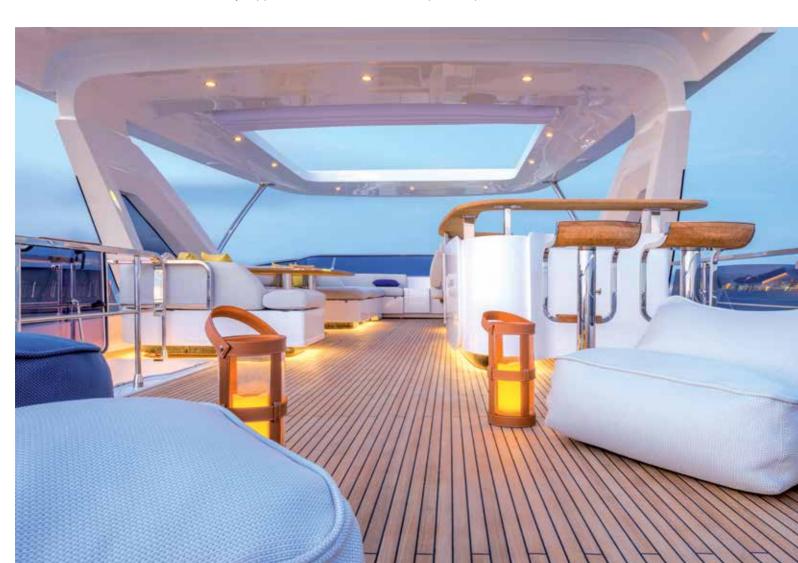
Αν απλοποιηθούν αυτές οι υπηρεσίες και είναι πιο εύκολες χωρίς να είναι τόσο χρονοβόρες τότε θα υπάρξει πιο μεγάλη ανάπτυξη στο yachting στην Κύπρο.

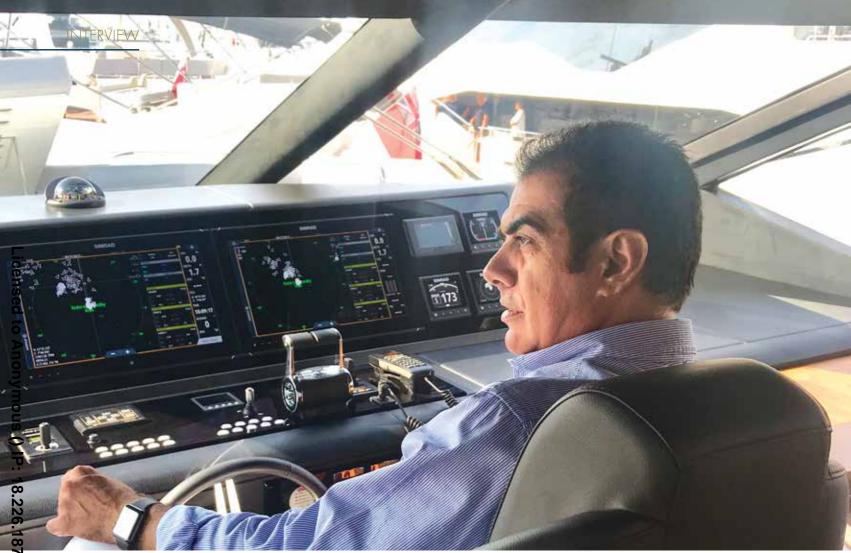
### Θεωρείτε ότι αυτή η περίοδος θα είναι δυσκολότερη από την κρίση του 2013;

Πιστεύω πως ναι, θα είναι δυσκολότερη γιατί είναι παγκόσμια.

### Πιστεύετε ότι θα προκύψουν κάποιες ευκαιρίες στον τομέα των yachting;

Πάντοτε σε περιόδους οικονομικών κρίσεων, πάντα υπάρχουν και οι ανάλογες ευκαιρίες.





Name:

Evros Symeonidis

Title - Company:

General Manager Sunseeker Cyprus

### How and when was your relationship with the sea created?

My relationship with the sea began almost 25 years ago. My love commenced when I used to join my friends to their own boats, until I bought my own boat more than 20 years ago.

Since then, due to my love and passion, I have tried several boats, while I have never been without my own boat. Due to my love for the sea and the boats, I have attended various licenses and courses, I enriched my knowledge with professional licenses from various organizations in Cyprus and abroad, reaching the yacht master finally.

Although I did not have any family stimuli about the sea when I was young, on the contrary my mother was always afraid of boats, because of the phobia she had, I had the strong question of knowing better the world of boats and sea.

### What boosted you to practice a profession related to sea and boats?

My love for the sea was evolved soon into passion. A passion that led me to deal professionally with boats. Also, the love, admiration and respect I always felt for Sunseeker because of the knowledge I







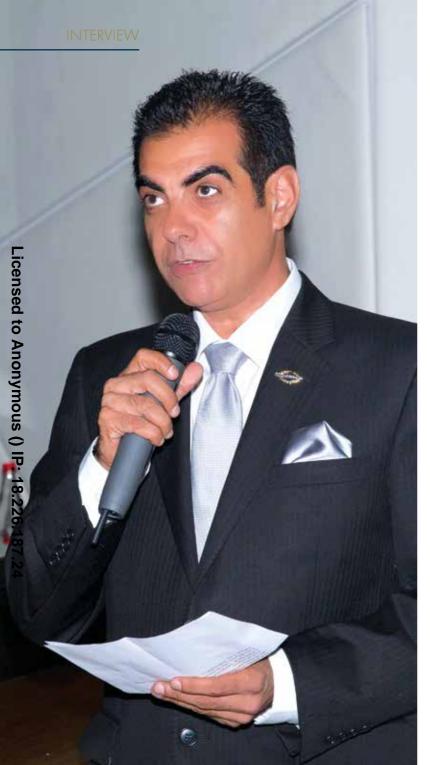
### Όνομα: Εύρος Συμεωνίδης Τίτλος - Εταιρεία: Γενικός Διευθυντής Sunseeker Cyprus

### Πώς και πότε δημιουργήθηκε η σχέση σας με την θάλασσα;

Η σχέση μου με τη θάλασσα άρχισε σχεδόν 25 χρόνια πριν. Η αγάπη μου δημιουργήθηκε από παλιά, όταν μαζί με φίλους πηγαίναμε βόλτες με τα δικά τους σκάφη μέχρι που αγόρασα και εγώ το δικό μου σκάφος, γεγονός που συνέβη πάνω από 20 χρόνια πριν. Έκτοτε λόγω της αγάπης και του πάθους μου έχω αλλάξει αρκετά σκάφη, ενώ δεν έχω μείνει ποτέ χωρίς το δικό μου σκάφος. Λόγω αυτής της αγάπης μου για τη θάλασσα και το αντικείμενο έχω κάνει διάφορες άδειες, courses, εμπλούτισα τις γνώσεις μου με επαγγελματικές άδειες από διάφορους οργανισμούς της Κύπρου και του εξωτερικού φτάνοντας τελικά το yacht master. Παρότι σε νεαρή ηλικία δεν είχα κάποια οικογενειακά ερεθίσματα για τη θάλασσα αλλά αντιθέτως την μητέρα μου πάντα την φόβιζαν τα σκάφη, λόγω αυτής της φοβίας που είχε, μου δημιουργήθηκε η έντονη απορία να γνωρίσω καλύτερα τον κόσμο των σκαφών και της θάλασσας.

### Τι είναι αυτό που σας ώθησε στο να ακολουθήσετε ένα επάγγελμα που έχει σχέση με την θάλασσα και τα σκάφη;

Σύντομα η αγάπη μου για τη θάλασσα εξελίχθηκε σε πάθος. Ένα πάθος που με οδήγησε να ασχοληθώ και επαγγελματικά με τα σκάφη. Επίσης, η αγάπη, ο θαυμασμός και ο σεβασμός που ένιωθα



gained as a skipper, was one more reason to make me decide being involved in Yachting, and so I have been working for 12 years in this company that I love so much.

### What fascinates you most about your profession?

It is a profession in which there is no monotony, every boat is different, every sale is different. There is no routine, because I deal with something that is my passion. Even in my free time I deal with the boats, I am the man who never looks at the clock or what day it is, anyone can find me to the marina even on the weekends.

### Please tell us more about your career so far in the field of

I started 12 years ago, in 2008, as the commercial manager of the local representative of Sunseeker in Cyprus (Char.Pilakoutas Sunseeker Itd). In the process, the Sunseeker London Group took over Cyprus directly with its own office at the marina, and from the first

πάντα για τη Sunseeker εξαιτίας των γνώσεων που απέκτησα ως καπετάνιος, ήταν ένας από τους λόγους που αποφάσισα να ασχοληθώ με τον τομέα των σκαφών και έτσι εδώ και 12 χρόνια εργάζομαι για αυτή την εταιρεία που τόσο αγαπώ.

### Τι είναι αυτό που σας συναρπάζει περισσότερο στο επάγγελμα σας;

Είναι ένα επάγγελμα στο οποίο δεν υπάρχει μονοτονία, κάθε σκάφος είναι διαφορετικό, κάθε πώληση είναι διαφορετική. Δεν υπάρχει ρουτίνα λόγω ότι ασχολούμαι με κάτι που είναι το πάθος μου. Ακόμη και τις ελεύθερες μου ώρες ασχολούμαι με τα σκάφη, είμαι ο άνθρωπος που δεν κοιτά ποτέ το ρολόι ούτε τι μέρα είναι, ο οποιοσδήποτε μπορεί να με βρει στη Μαρίνα ακόμη και τα Σαββατοκύριακα.

### Ποια ήταν η μέχρι τώρα επαγγελματική σας πορεία στον τομέα των σκαφών;

Ξεκίνησα το 2008, 12 χρόνια πριν ως commercial manager (εμπορικός αντιπρόσωπος) του τότε τοπικού αντιπροσώπου της Sunseeker στην Κύπρο (Char.Pilakoutas Sunseeker ltd).

Στην πορεία η Sunseeker London group ανάλαβε απευθείας την Κύπρο με δικό της γραφείο στην Μαρίνα και από την πρώτη μέρα ίδρυσης της, μου έχει εμπιστευθεί η θέση του γενικού διευθυντή, την οποία και κατέχω μέχρι σήμερα. Να αναφέρω ότι το γραφείο της Κύπρου είναι ένα από τα 41 γραφεία της Sunseeker London Group σε όλη την Ευρώπη και Μεσόγειο.

### Ποια είναι η καλύτερη και ποια η χειρότερη σας εμπειρία με σκάφος;

Ευτυχώς όλα αυτά τα χρόνια υπήρξαν πάρα πολλές, απίστευτες στιγμές και εμπειρίες που έχω ζήσει μαζί με την οικογένεια μου σε σκάφος. Λόγω του σκάφους που πάντοτε είχα, με έχει φέρει πολύ κοντά στις κόρες μου και θεωρώ ότι αυτός ο «τρόπος ζωής» κρατάει την οικογένεια δεμένη. Οι εμπειρίες μου με σκάφος στην Ανατολική Μεσόγειο και ιδιαίτερα στα ελληνικά νησιά τα τελευταία 15 χρόνια είναι αξέχαστες. Κάθε νησί έχει και τη δική του ιστορία, κάθε μια ώρα μπορείς να είσαι σε διαφορετικό κόσμο.

Εκείνες που μου μένουν στο μυαλό είναι ένα ταξίδι στην Ιρλανδία, όπου είχαμε βγει στον Ατλαντικό με σκάφος σε ένα συνέδριο της εταιρείας που είχαμε τότε.

Η θάλασσα ήταν πολύ πρωτόγνωρη για αυτά που συνηθίσαμε στην Μεσόγειο, με κύματα τεσσάρων και πλέον μέτρων. Όπως επίσης και μια περιπέτεια με τον πολύ καλό φίλο και ηθοποιό Γιάννη Τσιμιτσέλη που ενώ βρισκόμασταν ανοικτά του Παραλιμνίου για ψάρεμα τόνων ένα μηχανικό πρόβλημα μας άφησε για αρκετή ώρα στην μέση του πουθενά με κατεύθυνση προς τα κατεχόμενα. Ευτυχώς όμως μας βρήκαν και μας ρυμούλκησαν.

# Πριν από το 2008 λίγοι ήταν αυτοί που πίστευαν στην αλματώδη άνθιση του τομέα του Yachting στην Κύπρο. Πιστεύετε ότι θα συνεχίσει αυτή η ανάπτυξη και στο μέλλον;

Είμασταν από τους πρώτους που πιστέψαμε στην ανάπτυξη του τομέα. Από το 2008 πίστεψα σε αυτόν τον θεσμό και έτσι σταθήκαμε ως πρωτεργάτες, μέλη μιας μεγάλης εταιρείας για να χορηγήσουμε τόσο το περιοδικό Cyprus yachting όσο και την τότε μοναδική έκθεση αλιείας ναυτικό σαλόνι που διεξαγόταν στην Κύπρο.

Πιστεύω ότι θα συνεχίσει η ανάπτυξη, είμαστε ένα νησί που έχουμε ήλιο και θάλασσα. Απέχουμε μόνο 5 ώρες από τον Λίβανο και 8 ώρες από τα νησιά της Ελλάδος. Αυτά σε σχέση με τις καινούργιες Μαρίνες που έρχονται θα συνεχίσουν την ανάπτυξη του Yachting.

Διανύουμε μια δύσκολη χρονιά από τις πρώτες κιόλας μέρες

day of its establishment I have been entrusted with the position of general manager, which I still hold today. I have to mention that the office in Cyprus is one of the 41 offices of the Sunseeker London Group throughout Europe and the Mediterranean.

#### What is your best and worst boat experience?

Fortunately, all these years there have been so many incredible moments and experiences that I have lived with my family on a boat. Because of the boat I've always had, it has brought me very close to my daughters and I think this "lifestyle" keeps the family together. My experiences with a boat in the Eastern Mediterranean and especially in the Greek islands for the last 15 years are unforgettable. Each island has its own history, you can be in a different world every hour.

An unforgettable experience was a trip in Ireland where we went out to the ocean with a boat. The Atlantic Ocean was something new comparing to what we were used to in the Mediterranean, with waves of more than four meters. Also an adventure with my very good friend and actor Giannis Tsimitselis, when we were off the coast of Paralimni for tuna fishing and a mechanical problem left us for quite some time in the middle of nowhere, in the direction of the occupied territories. Fortunately, we were found and towed.

# Before 2008, few believed in the rapid growth of the Yachting field in Cyprus. Do you think that this growth will continue in the future?

We were among the first ones who believed in the growth of the field. Since 2008 I have believed in this field and so we have stood as pioneers, members of a large company, to provide both Cyprus yachting magazine and the then unique fishing exhibition - maritime show held in Cyprus.

I believe that growth will continue, we are an island that has sun and sea. We are only 5 hours away from Lebanon and 8 hours from the Greek islands. These, in relation to the new marinas that are coming, will continue the growth of Yachting.

### We are going through a difficult year since the very first days of 2020. How do you think the Yachting industry will be affected by coronavirus and what do you expect to change in consumer behavior or the way sales are made?

Unfortunately, under this difficult situation that we experienced with the cancellation of Boat Shows throughout Europe and the limited flights, we were forced to find new electronic ways of selling and promoting boats to our customers. Today we are able, with the help of technology, to present our boats electronically through Online Video Calls from boats, Virtual Tools, Electronic boat shows etc.





# του 2020. Πώς πιστεύετε ότι θα επηρεαστεί η βιομηχανία του Yachting από τον Κορωνοϊό και τι αναμένετε να αλλάξει στην συμπεριφορά των καταναλωτών ή στον τρόπο με τον οποίο γίνονται οι πωλήσεις;

Δυστυχώς κάτω από αυτές τις δύσκολες συνθήκες που βιώσαμε με την ακύρωση Boat Shows σε όλη την Ευρώπη και των περιορισμένων πτήσεων αναγκαστήκαμε να εξεύρουμε καινούργιους ηλεκτρονικούς τρόπους πωλήσεων και προώθησης των σκαφών στους πελάτες μας. Σήμερα είμαστε σε θέση, με τη βοήθεια της τεχνολογίας, να παρουσιάσουμε ηλεκτρονικά τα σκάφη μας μέσω Online Video Calls από τα σκάφη, Virtual Tools, Electronic boat shows κ.α.

Κατά τη διάρκεια της καραντίνας ο κόσμος είχε την ευκαιρία και τον ελεύθερο χρόνο να ψάξει για καινούργια και μεταχειρισμένα σκάφη μέσω των ιστοσελίδων, πράγμα το οποίο μας έχει φέρει πολύ κοντά σε πωλήσεις για να ολοκληρωθούν πολύ σύντομα. Μετά τον εγκλεισμό ο κόσμος είναι πολύ θετικός στην αγορά σκάφους. Ιδιαίτερα τα σκάφη που είναι άμεσα διαθέσιμα για το καλοκαίρι του 2020, έχουν τη τιμητική τους ως εναλλακτικός τρόπος διακοπών λόγω της ακύρωσης ταξιδιών στο εξωτερικό κλπ.

# Ποια είναι κατά την γνώμη σας τα μεγαλύτερα προβλήματα τα οποία αντιμετωπίζει ο τομέας του Yachting στην Κύπρο και τι θα μπορούσε να αλλάξει;

Δυστυχώς όλα αυτά τα χρόνια που ασχολούμαι με το αντικείμενο παρακολουθώ κάποιες διαδικασίες και πρότυπα για αδειοδότηση επαγγελματικών σκαφών – chartering στην Κύπρο, να στηρίζονται σε κανονισμούς που θεσπίστηκαν δεκαετίες πριν. Αυτό δεν επιτρέπει



During the quarantine, people had the opportunity and the free time to search for new and used boats through the websites, which has brought us very close to sales to be completed very soon. After the closure, people are very positive about the boat market. Especially boats that are directly available for the summer of 2020, are most preferred as an alternative way of vacation due to the cancellation of trips abroad, etc

# What do you think are the biggest problems that Yachting sector faces in Cyprus and what could change?

Unfortunately, all these years that I have been dealing with Yachting, I have been watching some procedures and standards for licensing professional boats - chartering in Cyprus, based on regulations that were established some decades ago. This does not allow Cyprus to develop chartering, as it happens in Greece with thousands of vessels available for holidays. Similarly, there are various time-consuming and bureaucratic procedures that I believe should be amended immediately.

### Do you think this period will be more difficult than the 2013 crisis?

In 2013, the people, and especially our customers, had lost a significant part of their deposits, ranging from 47% to almost 99%. Despite the current difficulties due to coronavirus, I strongly believe that things will be much better now than in 2013, since people/potential buyers retain their funds as before. Therefore, I think we will be much less affected than in 2013.

# Do you think there will be some opportunities in the field of yachting?

I think yes, because prices are more reasonable at this time of year, there are people who buy boats and will continue to buy. Also, the development of new marinas will soon increase the number of boats, which in turn will offer working positions or "jobs" to professionals of the field (skippers, shipping companies, boatyards, marinas, etc.). Especially Agia Napa marina is of high technology and specifications, ready to accommodate boats.

στην Κύπρο την ανάπτυξη του chartering όπως είναι στην Ελλάδα με χιλιάδες σκάφη διαθέσιμα για διακοπές. Παρομοίως, υπάρχουν διάφορες χρονοβόρες και γραφειοκρατικές διαδικασίες οι οποίες πιστεύω θα έπρεπε άμεσα να τροποποιηθούν.

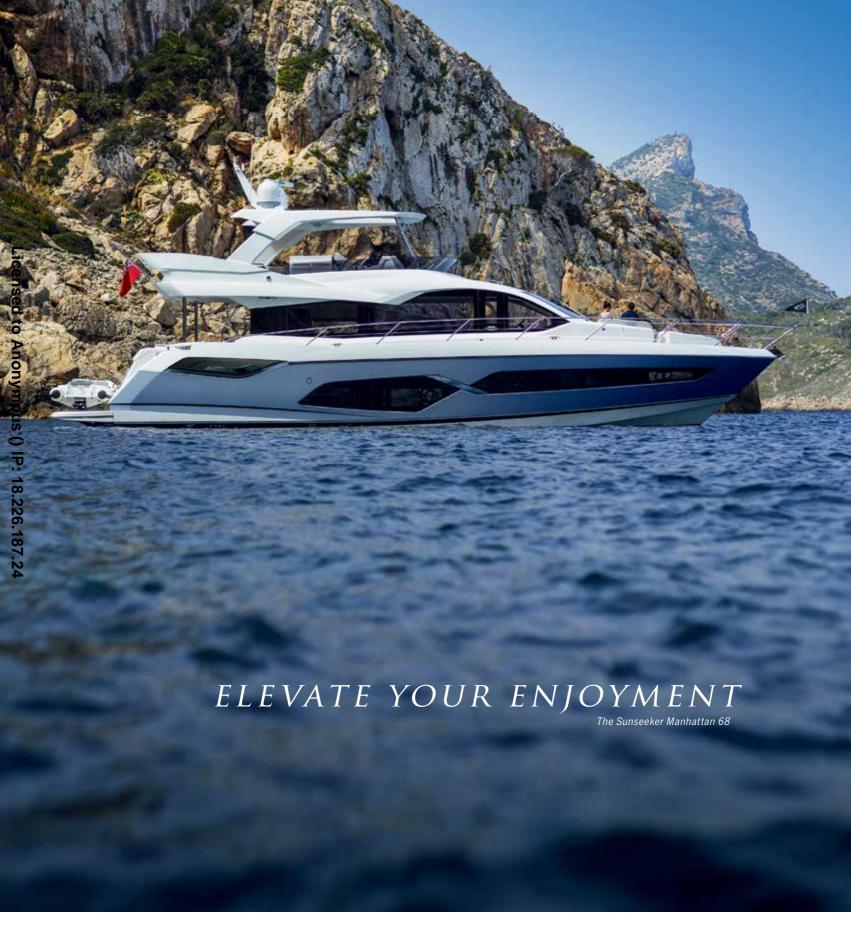
### Θεωρείτε ότι αυτή η περίοδος θα είναι δυσκολότερη από την κρίση του 2013;

Το 2013 ο κόσμος και ιδιαίτερα οι πελάτες μας, είχαν αποτελέσει σημαντικό μέρος των καταθέσεών τους, που κυμαινόταν από 47 μέχρι και σχεδόν 99%. Παρότι τις τωρινές δυσκολίες λόγω κορωνοϊού πιστεύω ακράδαντα ότι θα είναι πολύ καλύτερα τα πράγματα τώρα παρά του 2013 μιας και ο κόσμος/ πιθανοί αγοραστές έχουν τα κεφάλαια τους όπως ήταν πριν. Επομένως, θεωρώ ότι θα επηρεαστούμε πολύ λιγότερο από την περίοδο του 2013.

# Πιστεύετε ότι θα προκύψουν κάποιες ευκαιρίες στον τομέα των yachting;

Πιστεύω πως ναι, λόγω του ότι οι τιμές είναι πιο λογικές αυτή τη χρονική περίοδο, υπάρχει κόσμος ο οποίος αγοράζει σκάφη και θα συνεχίσει να αγοράζει. Επίσης, η ανάπτυξη νέων Μαρίνων προσεχώς θα αυξήσει τον αριθμό σκαφών, τα οποία με τη σειρά τους θα προσφέρουν θέσεις εργασίας ή «δουλειές» στους επαγγελματίες του είδους (καπετάνιους, εταιρείες σκαφών, καρνάγια, μαρίνες κ.α.) Ιδιαίτερα η Μαρίνα της Αγίας Νάπας, είναι μια υψηλής τεχνολογίας και προδιαγραφών Μαρίνα, έτοιμη να φιλοξενήσει σκάφη.





SUNSEEKER CYPRUS LIMITED

Limassol Marina, 3601 Limassol, Cyprus Tel: +357 25051777

Email: info@sunseekercyprus.com.cy www.sunseekercyprus.com.cy



Name:

Costas Remes

Title - Company:

General Manager of EKKAVE YACHTS

#### How and when was your relationship with the sea created?

My relationship with the sea started at a very young age, specifically at the age of six. My father was a sailing athlete with the Limassol Nautical Club, as well as a member of the Olympic team in Moscow in 1980. Naturally, I followed in his footsteps.

### What prompted you to pursue a profession related to the sea and boats?

As I mentioned earlier, my relationship with the sea began at a very young age. Since then, I knew that I couldn't stay away from the sea and decided to turn my hobby into a profession.

#### What fascinates you most about your profession?

In the past, I worked as a captain and went through a lot of exciting stages. The trips, the clean air, the freedom in nature, these are some of the elements that make our profession really special.

#### Tell us more about your career so far in the field of boats.

At 18, I was working as a parachute boat driver at a water sports centre. Later in 1998, I worked as a captain for small boats, which made day trips for tourists. In 2003 I began to work in Larnaca as captain for a dealership of Italian vessels. In 2010 I returned to Li-







### Όνομα: Κώστας Ριμής Τίτλος - Εταιρεία: Γενικός Διευθυντής ΕΚΚΑΝΕ ΥΑCHTS

### Πώς και πότε δημιουργήθηκε η σχέση σας με την θάλασσα;

Η σχέση μου με τη θάλασσα άρχισε από πολύ νεαρή ηλικία, στα 6 μου συγκεκριμένα. Ο πατέρας μου ήταν αθλητής της Ιστιοπλοΐας στον Ναυτικό Όμιλο Λεμεσού, καθώς επίσης και μέλος της ολυμπιακής ομάδας στη Μόσχα το 1980. Όπως ήταν φυσικό ακολούθησα τα βήματα του.

# Τι είναι αυτό που σας ώθησε στο να ακολουθήσετε ένα επάγγελμα που έχει σχέση με την θάλασσα και τα σκάφη;

Όπως ανέφερα, η σχέση μου με τη θάλασσα άρχισε σε πολύ νεαρή ηλικία. Από τότε κατάλαβα ότι δεν θα μπορούσα να μείνω μακριά από τη θάλασσα και αποφάσισα να κάνω το χόμπι μου επάγγελμα.

# Τι είναι αυτό που σας συναρπάζει περισσότερο στο επάγγελμα σας;

Παλαιότερα, όταν εργαζόμουν ως καπετάνιος πέρασα από πολλά συναρπαστικά στάδια. Τα ταξίδια, ο καθαρός αέρας, η ελευθερία στη φύση, είναι ορισμένα από τα στοιχεία που κάνουν το επάγγελμα μας ιδιαίτερο.





massol, where I worked as the captain on a boat 27 metres long. At the same time, I did various courses in England, and I managed to get probably the most recognized diploma in Yachting, the MCA Chief mate for yachts <3000 GT, which is issued by the Ministry of Transport of the United Kingdom. In 2013, I moved to the Netherlands for a year, where I worked as a Build captain for the construction of a 42m boat. I remained its captain until the end of 2017. Since March of 2018, I work at EKKAVE YACHTS, which represents Ferretti Yachts, Riva, Pershing, Itama, and Mochi Craft.

#### What is your best and worst boat experience?

The best experience for sure was that of building the vessel in the Netherlands. It was a process that lasted about three years from the design up to the completion of the boat. The worst experience, I would have to say was during a trip when we lost all Internet connection, and we couldn't see the weather forecast. As a result, somewhere between Malta and Sicily, we found ourselves inside a big storm. Luckily, we managed to cope alright.

# Before 2008, few people believed in the rapid growth of the Yachting sector in Cyprus. Do you think that this development will continue in the future?

Certainly, yachting in Cyprus is in its infancy, but there is rapid growth. The construction of the Marina in Limassol and later in Ayia Napa gave a new lease of life to yachting because, in the past, the mooring places were limited. Also, Cyprus suffered from a lack of destinations and a safe overnight stay. I believe that with more marinas opening in other cities, we are adopting a model with which we can offer more destinations to private boats and thus provide a more exciting experience. Now, one can travel on a small

# Ποια ήταν η μέχρι τώρα επαγγελματική σας πορεία στον τομέα των σκαφών;

Στα 18 εργαζόμουν ως οδηγός βάρκας αλεξίπτωτου σε κέντρο θαλάσσιων σπορ. Μεταγενέστερα το 1998 εργάστηκα σαν κυβερνήτης μικρών σκαφών, τα οποία έκαναν ημερήσια ταξίδια για τουρίστες. Το 2003 άρχισα να εργάζομαι στη Λάρνακα ως καπετάνιος σε αντιπροσωπεία Ιταλικών σκαφών. Το 2010 επέστρεψα στη Λεμεσό, όπου και δούλεψα σε σκάφος 27 μέτρων ως καπετάνιος και παράλληλα έκανα διάφορα μαθήματα στην Αγγλία όπου και κατάφερα να πάρω ίσως το πιο αναγνωρισμένο δίπλωμα στο Yachting αυτό της MCA Chief mate for yachts <3000GT, το οποίο εκδίδεται από το Υπουργείο Μεταφορών του Ην. Βασιλείου.

Το 2013, μετακόμισα στην Ολλανδία για έναν χρόνο, όπου εργάστηκα ως Build captain για την κατασκευή ενός 42μ σκάφους, στο οποίο και έμεινα ως καπετάνιος μέχρι το τέλος του 2017. Από τον Μάρτιο του 2018 μέχρι και σήμερα, εργάζομαι στην ΕΚΚΑVE YACHTS η οποία είναι αντιπρόσωπος των Ferretti Yachts, Riva, Pershing, Itama kai Mochi craft.

### Ποια είναι η καλύτερη και ποια η χειρότερη σας εμπειρία με σκάφος;

Η καλύτερη εμπειρία σίγουρα ήταν αυτή του χτισίματος του σκάφους στην Ολλανδία. Ήταν μια διαδικασία που διήρκησε περίπου 3 χρόνια από τον σχεδιασμό μέχρι και την ολοκλήρωση του σκάφους. Χειρότερη εμπειρία θα πρέπει να πω ότι ήταν κατά τη διάρκεια ενός ταξιδιού, όπου χάσαμε το σύστημα του ίντερνετ στο σκάφος και δεν μπορούσαμε να δούμε την πρόβλεψη για τον καιρό. Αποτέλεσμα αυτού, κάπου μεταξύ της Μάλτας και της Σικελίας μας έπιασε μεγάλη θαλασσοταραχή. Ευτυχώς όμως καταφέραμε να ανταπεξέλθουμε όλοι καλά.



boat, start from Limassol, visit Ag. Napa, pass the day on different beaches, and in the evening, spend the night in the marina with safety and enjoy all the amenities that are offered. The same thing can be done travelling from Larnaca to Limassol.

### We are going through a challenging year from the very first days of 2020. How do you think the Yachting industry will be affected by COVID19, and what do you expect to change in consumer behavior or the way sales are made?

Indeed, the virus has affected the sales of vessels negatively since the whole economy has been affected. But there is increased demand for rental. Obviously, most families prefer to spend a week on a luxury boat, in a safe environment without worrying about the virus.



# Πριν από το 2008 λίγοι ήταν αυτοί που πίστευαν στην αλματώδη άνθιση του τομέα του Yachting στην Κύπρο. Πιστεύετε ότι θα συνεχίσει αυτή η ανάπτυξη και στο μέλλον;

Σιγουρά το Yachting στη Κύπρο είναι σε νηπιακή ακόμη μορφή αλλά προχωρά με γοργούς ρυθμούς. Η κατασκευή της Μαρίνας στη Λεμεσό και μεταγενέστερα στην Αγία Νάπα έδωσε μια νέα πνοή στο Yachting, διότι παλαιότερα οι θέσεις ελλιμενισμού ήταν περιορισμένες. Επίσης, η Κύπρος έπασχε από έλλειψη προορισμών και ασφαλούς διανυκτέρευσης. Θεωρώ ότι και με το άνοιγμα περισσότερων μαρίνων και σε άλλες πόλεις, υιοθετούμε ένα πρότυπο με το οποίο δίνουμε προορισμούς στους ιδιόκτητες σκαφών και έτσι γίνεται πιο ενδιαφέρον εμπειρία. Τώρα μπορεί κάποιος με ένα μικρό σκάφος, να ξεκινήσει από τη Λεμεσό, να επισκεφτεί την Αγ. Νάπα, να περάσει τη μέρα του στις διάφορες παραλίες, και το βράδυ να διανυκτερεύσει στη μαρίνα με ασφάλεια και με όλες τις ανέσεις που προσφέρονται. Το ίδιο πράγμα μπορεί να κάνει κάποιος από την Λάρνακα στη Λεμεσό.

# Διανύουμε μια δύσκολη χρονιά από τις πρώτες κιόλας μέρες του 2020. Πώς πιστεύετε ότι θα επηρεαστεί η βιομηχανία του Yachting από τον Κορωνοϊό και τι αναμένετε να αλλάξει στην συμπεριφορά των καταναλωτών ή στον τρόπο με τον οποίο γίνονται οι πωλήσεις;

Σίγουρα ο ιός έχει επηρεάσει πολύ αρνητικά τις πωλήσεις σκαφών, για τον λόγο ότι έχει επηρεαστεί και η οικονομία, αλλά έχει αυξηθεί η ζήτηση για ενοικιάσεις. Προφανώς οι περισσότερες οικογένειες προτιμούν να περάσουν μια εβδομάδα πάνω σε σκάφος πολυτέλειας, σε ένα ασφαλές περιβάλλον χωρίς να ανησυχούν για τον ιό.





### What do you think are the most significant problems the Yachting sector in Cyprus is facing, and what could change?

The mentality first of all. We need the world to understand that yachting isn't only benefiting a few people. Yachting also benefits the painter, the carpenter, the mechanic, the cleaner, and the supermarket. And of course, the state by paying duties.

### Do you think this period will be more difficult than the 2013 crisis?

It is still too early to say for sure, but I think so because we are talking about a global phenomenon.

# Do you think there will be some opportunities in the field of Yachting?

Certainly. Some owners have already contacted our offices and are interested in selling their boats.

# Ποια είναι κατά την γνώμη σας τα μεγαλύτερα προβλήματα τα οποία αντιμετωπίζει ο τομέας του Yachting στην Κύπρο και τι θα μπορούσε να αλλάξει;

Η νοοτροπία πρωταρχικά. Πρέπει ο κόσμος να καταλάβει ότι το Yachting δεν είναι κάτι που επωφελούνται ορισμένοι. Το Yachting επωφελεί και τον μπογιατζή και τον μαραγκό και τον μηχανικό και τον καθαριστή και το Σούπερ μάρκετ και βέβαια το κράτος από την καταβολή δασμών.

### Θεωρείτε ότι αυτή η περίοδος θα είναι δυσκολότερη από την κρίση του 2013;

Ακόμη είναι πολύ νωρίς να πούμε με βεβαιότητα, αλλά νομίζω πως ναι, για τον λόγο ότι μιλάμε για ένα παγκόσμιο φαινόμενο.

### Πιστεύετε ότι θα προκύψουν κάποιες ευκαιρίες στον τομέα των yachting;

Σίγουρα, ήδη υπάρχουν ιδιοκτήτες που έχουν επικοινωνήσει με τα γραφεία μας και ενδιαφέρονται να πουλήσουν τα σκάφη τους.









EKKA VE Yachts Limassol Marina Rd, Buildings F3, shop 6, 3601, Limassol, Cyprus Tel. +35725051243 – info@ekkaveyachts.com www.ekkaveyachts.com BMTECH is mainly concentrated in products of advanced marine electronics technology such as: FLIR Thermal night vision cameras (for navigation and security day and night) and integration option with other systems (i.e. monitor, radar), engines/batteries/tanks monitoring systems, thermal and non-thermal monitoring of engines room, marine monitors and multi-functional displays, real time tracking and identification of tenders and jet-skies, FTNavVision integral software solution for the maritime industry (controlling and monitoring through PC engines, radar, AIS, generators, pumps, refrigerator, electrical, hydraulic systems, the list is endless), designed hardware, CCTV with support for IPAD, IPHONE, ANDROID for

live transmission and controlling, automatic trim tabs, digital sensors for NMEA 2000 & SeaTalk NG, marine antennas and other products.

BMTECH is the official distributor of FLIR SYSTEMS INC., FREET-ECHNICS B.V. (member of RH MARINE), GLOBAL MARINE TRACK-ING SYSTEMS S.L. (SEETRAC), YACHT DEVICES LTD., PROMARINE, MENTE MARINE and cooperates with other foreign and national companies.

The company apart from products sales offers installation, integration, repair and after-sales service. The primary aim of BMTECH is the provision of prompt and high quality full-service. Moreover, the company is committed to offer training and continuous support to its customers in order to become

familiar with the applied technology. Always exists the possibility to arrange a live on-board demo demonstration during night in order to understand the operation of our systems and explain their advanced capabilities

67, Sof. Venizelou St, 15232 Chalandri, Athens, Greece Tel.: +30 210 3805107, E-mail: info@bmtech.gr, Website: www.bmtech.gr



Η ΒΜΤΕCΗ επικεντρώνεται σε ηλεκτρονικά προϊόντα υψηλής τεχνολογίας όπως: Θερμικές κάμερες νυχτερινής όρασης FLIR (για ασφαλή πλοήγηση μέρα και νύχτα) και δυνατότητα σύνδεσης με άλλα συστήματα (π.χ. οθόνη, ραντάρ), συστήματα ελέγχου μηχανών/μπαταριών/δεξαμενών, θερμογραφικός έλεγχος μηχανοστασίου, οθόνες και πολυμηχανήματα, συστήματα εντοπισμού και αναγνώρισης των tenders, jet-skis, FTNavVision σύστημα πλοήγησης (Navigation) και ελέγχου μέσω PC των μηχανών, γεννητριών, αντλιών, ηλεκτρικών και υδραυλικών συστημάτων κλπ, ειδικά σχεδιασμένο hardware, κλειστό κύκλωμα τηλεόρασης (CCTV) με δυνατότητα έλεγχου και ζωντανής παρακολούθησης μέσω IPAD, IPHONE, ANDROID, αυτόματος χειρισμός των Trim Tabs, digital sensors για NMEA 2000 & SeaTalk NG, κεραίες

και άλλα προϊόντα.

Η BMTECH, είναι επίσημος αντιπρόσωπος των οίκων FLIR SYSTEMS INC., FREETECHNICS (member of RH MARINE), GLOBAL MARINE TRACKING SYSTEMS S.L. (SEETRAC), YACHT DEVICES LTD., PROMARINE, MENTE MARINE και συνεργάζεται με άλλους οίκους του εξωτερικού και εσωτερικού.

Η εταιρεία εκτός από την πώληση των προϊόντων προσφέρει εγκατάσταση των προϊόντων της, επισκευή και σκοπός της είναι η παροχή των καλύτερων δυνατών υπηρεσιών της. Επιπλέον, η

εταιρεία προσφέρει ολοκληρωμένη εκπο δευση και υποστήριξη των πελατών της με σκοπό την εξοικείωση με την τεχνολογία που χρησιμοποιείται. Θα θέλαμε να σας ενημερώσουμε ότι υπάρχει πάντα η δυνατότητα να γνωρίσετε με ζωντανή εν πλω επίδειξη (live on-board demo) λειτουργίας τις δυνατότητες που μπορούν να σας παρέ χουν τα θερμικά συστήματα.



Σοφ. Βενιζέλου 67, 15232 Χαλάνδρι, Αθήνα, Ελλάδα, Tel.: +30 210 3805107, E-mail: info@bmtech.gr, Website: www.bmtech.gr





# OBMtech

### **SAFE NAVIGATION & AWARENESS**

# **\$FLIR**



M100/200



M300 SERIES



M400/M500 GYRO STABILISED



AX8
ENGINE THERMAL
MONITORING



**OCEAN SCOUT** 



**SCION SERIES** 



CCTV SYSTEMS



MENTE MARINE AUTOMATIC TRIM TABS

technics



MARINE & MILITARY ANTENNAS



YACHT DEVICES
NMEA CONTROL & MONITORING









NAVIGATION, ALARM, MONITORING, CONTROL VESSEL'S ALL DATA & EQUIPMENT



67, SOFOKLI VENIZELOU St., 152 32 CHALANDRI, ATHENS, GREECE TEL.: +302103805107, Fax: +302103819871 E-mail: info@bmtech.gr, www.bmtech.gr



Name:

YIANNOS NICOLAIDES

Title/Company:

Owner and Director of NAUTIMAR MARINE Ltd.

#### How and when was your relationship with the sea created?

From an early age I favored the sea. Every summer up to 1974 and right after schools were closing, we were moving to Kyrenia. The boating experiences continued when in 1975 we were holidaying in the Protaras area where I started helping at a water sports center, helping, and learning the boating trade. In 1980 we bought a speed boat which we used to cruise from Liopetri "River" all the way to (almost) Famagusta. Later, we bought a cruiser and that widened the boating experiences and horizons of mine.

# What boosted you to practice a profession related to sea and boats?

Boating was my main hobby. As a kid I was technically inclined and one of those kids that I had to take every toy apart to see how it worked. That lead to me studying Industrial & Systems Engineering in the USA, a profession that I practiced for about 7 years in Cyprus. In 1995 a friend and I created Nautimar Marine, a company to deal with sales and services to the boating community. The thinking back then was to earn some money out of the sea as we were spending so much for it as our hobby. Little did we know! I will not say if we made money, but I'll laughingly say we lost our hobby!



### Όνομα:

### ΓΙΑΝΝΟΣ ΝΙΚΟΛΑΪΔΗΣ

### Τίτλος -Εταιρεία:

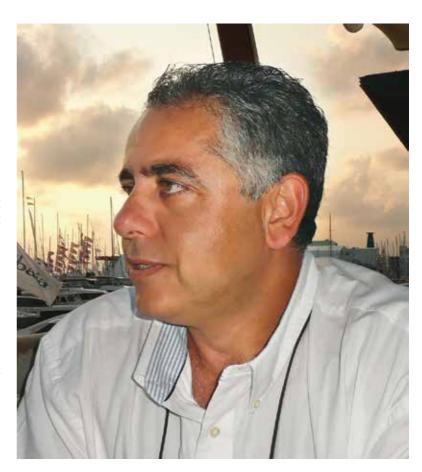
### Ιδιοκτήτης και Διευθυντής της NAUTIMAR MARINE Ltd.

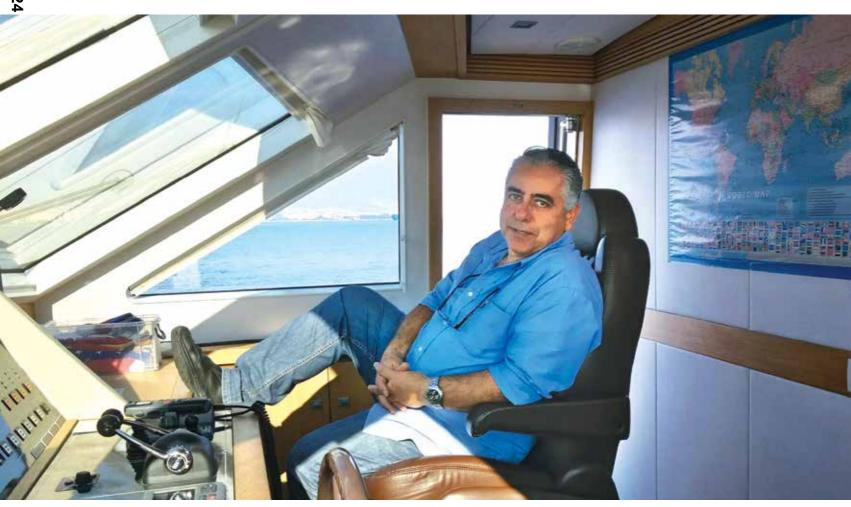
### Πώς και πότε δημιουργήθηκε η σχέση σας με την θάλασσα;

Από μικρός είχα μια αδυναμία στη θάλασσα. Κάθε καλοκαίρι μέχρι το 1974 μετακομίζαμε στην Κερύνεια με το που κλείνανε τα σχολεία. Η εμπειρία με τη θάλασσα και τα σκάφη συνέχισε το 1975 στον Πρωταρά. Εκεί δούλευα αφιλοκερδώς σε watersports βοηθώντας και μαθαίνοντας. Το 1980 πήραμε ένα ταχύπλοο οπότε οι περιοχές εκεί, από Ποταμό Λιοπετρίου μέχρι και σχεδόν τη Αμμόχωστο ήταν οι περιοχές που χρησιμοποιούσαμε τη βάρκα. Αργότερα, είχαμε την ευκαιρία να βιώσουμε και τη ζωή σε πιο μεγάλο σκάφος όπου η γνώση και οι εμπειρίες μεγάλωσαν αφού εγώ ήμουν το υπεύθυνο άτομο της οικογένειας που διαχρονικά τα φρόντιζα.

# Τι είναι αυτό που σας ώθησε στο να ακολουθήσετε ένα επάγγελμα που έχει σχέση με την θάλασσα και τα σκάφη;

Τα σκάφη ήταν το βασικό μου hobby από μικρός. Ημουν επίσης ένα από εκείνα τα μωρά που αντί να παίζουν με τα παιχνίδια τους, συνήθως τα έσπαζα για να δω πως δουλεύουν. Οι σπουδές μου είναι τεχνικού χαρακτήρα: σπούδασα στην Αμερική, Μηχανολόγος Βιομηχανίας και Συστημάτων (Industrial & Systems Engineer). Ασχολήθηκα με το επάγγελμα για 7 χρόνια και μετά, το 1995, σε μια συζήτηση με







#### What fascinates you most about your profession?

Doing professionally what you love is great especially if that came out of being your hobby. It's all about Passion that never ceases to exist. It's no secret that I sometimes catch myself talking too much when the subject is Boats. It's a job that you cannot study in any school, but it comes from experience and keeping up to date with trends, techniques and developments in the world arena of boating. As an owner, it is the type of business that you need to be actively involved so the passion is passed on to the client to create the need to have a boat. The rest comes easy.

### Please tell us more about your career so far in the field of boats.

Nautimar started out in Nicosia back in 1995. Over the course of 25 years many things happened. Here's some of many nodal points: Early enough we came across an opportunity to supply a big yacht to a client. We were commissioned to make a study which eventually led to the sale and construction supervision of what would become the biggest yacht sold in Cyprus for many years: a 30-meter Azimut which back then was the largest model of the brand. In 1999 the project was successfully delivered and cruised for many years in Cyprus. During the same period, we supplied the Cyprus Ports & Marine Police with 3 RIB patrol boats. The quality and versatility of these fine boats built by Novamarine, is still evident as they are still among the favorite boats of the police users.

In 2000 we were commissioned to supply a sport boat to a client. A Sunseeker Predator 75 arrived in Cyprus few months later and that

ένα φίλο – αποφασίσαμε να δημιουργήσουμε την Nautimar Marine για να ασχοληθούμε με την πώληση σκαφών και υπηρεσίες προς αυτά. Το σκεπτικό τότε ήταν, αφού ξοδεύουμε τόσα για το hobby μας, γιατί να μην το κάνουμε δουλειά μας και να εισπράττουμε κιόλα από αυτό. Στην πορεία, δεν θα πω αν πετύχαμε το ζητούμενο, όμως με βεβαιότητα θα πω ότι κατά κάποιο τρόπο, χάσαμε το hobby μας!

### Τι είναι αυτό που σας συναρπάζει περισσότερο στο επάγγελμα σας;

Είναι ωραίο πράγμα να κάνεις κάτι που σου αρέσει. Πόσο μάλλον να κάνεις το hobby σου δουλειά. Το αντικείμενο σε συναρπάζει, σε συνεπαίρνει. Υπάρχει πάντα το πάθος. Δεν είναι μυστικό ότι πολλές φορές όταν μιλώ με κόσμο για τα σκάφη συλλαμβάνω τον εαυτό μου να φλυαρώ.

Τη δουλειά αυτή δεν τη σπουδάζεις. Τη μαθαίνεις μέσω εμπειριών. Ετσι επέρχεται η γνώση. Η δυνατότητα να αφιερώνεις χρόνο να ενημερώνεσαι πέραν από τις γνώσεις που προσφέρουν οι πρακτικές εμπειρίες και να συμμετέχεις ενεργά αφού σαν ιδρυτής/ιδιοκτήτης, έχεις το Πάθος. Τα υπόλοιπα έρχονται λίγο-πολύ από μόνα τους.

### Ποια ήταν η μέχρι τώρα επαγγελματική σας πορεία στον τομέα των σκαφών;

Ξεκινήσαμε στη Λευκωσία με ένα φίλο το 1995. Σε μια πορεία 25 χρόνων έγινα πολλά. Τα σημαντικότερα για μένα ή τα εντυπωσιακότερα θα προσπαθήσω να τα περιγράψω με λίγες γραμμές.

Νωρίς στην πορεία της Nautimar Marine καταφέραμε μετά από μελέτη δεδομένων να παρουσιάσουμε, να πουλήσουμε και να επιβλέψουμε την κατασκευή ενός σκάφους (παραγωγής) 30 μέτρων το οποίο επιτυχώς παραδώσαμε το 1999. Αυτό το superyacht της Azimut - το μεγαλύτερο της γκάμας τους τότε - ήταν για πολλά χρόνια το μεγαλύτερο και ακριβότερο σκάφος που είχε πωληθεί στην Κύπρο. Την ίδια περίοδο προμηθεύσαμε τη Λιμενική & Ναυτική Αστυνομία με 3 φουσκωτά σκάφη για περιπολίες. Τα σκάφη είναι ακόμα στην πρώτη γραμμή της υπηρεσίας μέχρι σήμερα και με παραδοχή από τους χρήστες ότι είναι από τις καλύτερες επιλογές που έγινα τότε. Το 2000, εντοπίσαμε και μεσολαβήσαμε να έρθει στη Κύπρο ένα sport yacht μήκους 23 μέτρων της γνωστής Sunseeker. Τότε, και για αρκετά χρόνια ήταν το μεγαλύτερο sport yacht στην Κύπρο. Το 2001, ξεκινήσαμε – και συνεχίζουμε σαν πρωτοπόροι μέχρι σήμερα - μια συνεργασία με τον ελληνικό όμιλο εταιρειών Kiriacoulis Mediterranean στον τομέα των ναυλωμένων διακοπών και τη διαχείριση σκαφών. Κάθε χρόνο στέλνουμε εκατοντάδες κόσμο για «σκαφάτες» διακοπές στο εξωτερικό ή πουλούμε σκάφη για διαχείριση/μίσθωση εκεί!

Στην πορεία των 25 χρόνων συνεργαστήκαμε με διάφορα ναυπηγεία μερικά εκ των οποίων ήταν γνωστά ονόματα όπως Azimut, Sunseeker, Sessa Marine, Gobbi (μετέπειτα μετονομάστηκε σε Atlantis), Harmony, Carver/Trojan, SACS. Novamarine, Chris-Craft. Το κάθε ναυπηγείο και η κάθε συνεργασία, με τη δική της ιστορία και η κάθε μια να έχει κλείσει τον κύκλο της με τη Nautimar Marine. Οι εμπειρίες όμως δεν ήταν μόνο στην Κύπρο αλλά και στο εξωτερικό. Το 2013, καλέστηκα να γνωματεύσω για ένα αλουμινένιο, ιστιοφόρο σκάφος 31 μέτρων Ολλανδικής κατασκευής που ήταν στην Ταϊλάνδη. Αφού το επισκέφτηκα, έκανα μελέτη βιωσιμότητας, και έγιναν διάφορες εισηγήσεις. Έξι μήνες μετά, ξεκινήσαμε το project που διήρκησε 3 χρόνια και στοίχησε πάνω από US\$1,8εκ. αφού σχεδόν τα πάντα ανακατασκευάστηκαν, όλα με επιτυχία.

Από το 2015, η Nautimar marine μεταφέρθηκε σε κατάστημα πολυτελείας στη Μαρίνα Λεμεσού. Θέλοντας να κρατήσω τις δραστηριότητες της Nautimar Marine σε μαζεμένο (άρα ευέλικτο) επίπεδο,

was again for many years the largest of its kind cruising around. In 2001 we introduced sailing holidays to the Cyprus market. We started working with Greek company Kiriacoulis Mediterranean, one of the largest of its kind. To date, we sent thousands of people to enjoy a sailing yacht abroad and at the same time sell yachts that go under management by the company, joining their charter fleet.

Over these 25 years we have worked with several brands including Azimut, Sunseeker, Sessa Marine, Gobbi (later named Atlantis), Harmony, Carver/Trojan, SACS, Novamarine & Chris-Craft. Every one of these played a role in the development of Nautimar Marine to eventually complete the cooperation cycle with us.

Experiences are not only local. In 2013 I was called to prepare a feasibility study for a full refit of a 31-meter Dutch-built aluminium sloop that was in Thailand. After I visited and suggested ways forward, it was decided to do the refit in Thailand. Subsequently, over a 3-year period, I flew over extensively to ensure compliance and resolve ongoing issues. After the US\$1,8m refit was concluded, the yacht was successfully sold with profit.

2015 saw the relocation of Nautimar to a luxury office inside Limassol Marina. This move required to rethink the business model of the company in view of the new location's potential. I kept the company small to have flexibility and decided to add a niche part of yachting, that of custom-built yachting. This allows experienced owners to drive the process as they wish instead of having to compromise with standard production yachts. In the larger yachts, that came in the form of the renowned Dutch shipyard Van der Valk which specializes in custom-built yachts in aluminium to specific, owner requirements. In the smaller yacht, I added brands that offer customization possibilities way above the industry norms for that personalized touch. In the summer of 2017, I successfully delivered a 28-meter all-aluminium yacht, one-of-a-kind to an experienced owner. This yacht boasted some unique attributes that were enough to make the stories in the most prominent yachting journals with many "firsts" in the superyacht industry.

Today, Nautimar Marine's range includes boats and yachts from well-known names like Invictus Yacht, Joker Boat, Chaparral Boats, Robalo, Sundeck Yachts and Van der Valk Shipyard as well as the collaboration with Kiriacoulis Mediterranean. All of these are promoted through online platforms including all social networks and of course through promotion of our latest, redesigned website, something we have since 1997! Needless to say, that Nautimar has been present in all boat shows that were organized in Cyprus since 1996.

#### What is your best and worst experience with boats?

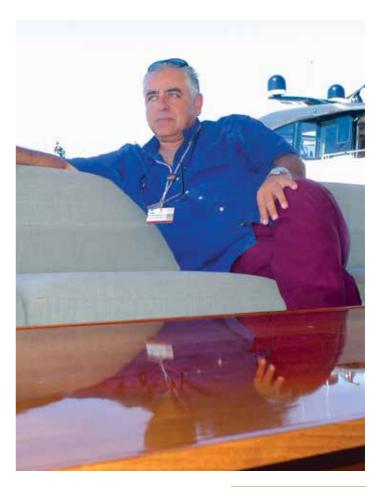
Not easy to pinpoint these as we tend to remember the better stories than the sad ones. The saddest would be when I had to cease by court order a 48' new yacht by Sessa Marine that was delivered to the owner who would not honor the agreement and betrayed my trust, to settle the balance. On a more pleasant note, I can mention many others but as I like adventures, I have fond memories of the countless trips we were doing from Cyprus to the Greek islands with small inflatable boats some 20 years ago, roaming the isles like crazy. I also have fond memories of a 2007 delivery trip from France to Larnaca marina where 14 days and nights we cruised to safely arrive after only 4 short stopovers along the way. If I were to choose the most professionally important accolade, that would be the construction and delivery of the 28-meter Van der Valk yacht "Anemeli". That gave me the opportunity to come across

αποφάσισα να προσφέρω ποιοτικές λύσεις σε ένα πιο εκλεπτυσμένο, έμπειρο και απαιτητικό κοινό σε αντίθεση με σκάφη ευρείας παραγωγής που απευθύνονται στο ευρύ (και πολλές φορές, άπειρο) αλλά εύρωστο κοινό. Ετσι, πρόσθεσα ναυπηγεία που πρόσφεραν εξειδικευμένες λύσεις. Αυτό, ήταν πιο φανερό στα μεγαλύτερα σκάφη όπου ξεκίνησα μια συνεργασία με το Ολλανδικό ναυπηγείο Van der Valk Shipyard, ειδικούς σε custom-built yachts από αλουμίνιο. Το καλοκαίρι του 2017 παράδωσα ένα σκάφος 28 μέτρων κατασκευασμένο εξολοκλήρου από αλουμίνιο, με εξωπραγματικές επιδόσεις συγκρινόμενο με σκάφη παραγωγής ίδιου μεγέθους και με συστήματα που κάποιος βρίσκει σε σαφώς μεγαλύτερα σκάφη γνωστά ως superyachts. Το σκάφος αυτό έγινε αντικείμενο κολακευτικής αναφοράς σε έγκυρα έντυπα και σε αντίθεση με μια λανθασμένη αντίληψη, στοίχησε όσα και ένα σκάφος παραγωγής ίσου μεγέθους. Απίστευτο αλλά πραγματικό και κάτι που μόνο έμπειροι ιδιοκτήτες τολμούν. Σήμερα, η γκάμα της Nautimar Marine περιλαμβάνει πληθώρα ποιοτικών επιλογών που ακούνε στα ονόματα Invictus Yacht, Joker Boat, Chaparral Boats, Robalo, Sundeck Yachts και Van der Valk Shipyard καθώς επίσης και η συνεργασία με τη Kiriacoulis Mediterranean. Όλα πλέον προωθούνται μέσω κυρίως ηλεκτρονικών μέσων, είναι αισθητή η παρουσία μας στα ΜΚΔ και σε όλα ανεξαιρέτως τα boat show.

### Ποια είναι η καλύτερη και ποια η χειρότερη σας εμπειρία με σκάφος:

Σε μια πορεία 25 χρόνων είναι δύσκολο να εντοπίσεις την καλύτερη στιγμή ή τη χειρότερη. Ιδιαίτερα όταν είμαστε φτιαγμένοι να θυμούμαστε περισσότερο τις καλές στιγμές σαν τις πιο πολλές. Ας αρχίσουμε από τη χειρότερη:

Η χειρότερη μου εμπειρία είναι και αυτή που θυμούμαι πιο έντονα όταν το 2009 έπρεπε να «συλλάβω» με διάταγμα Ναυτοδικείου ένα



very important people of the industry where one only reads about in relevant journals and dreams that one day, he would be able to sit across a table and talk business. This gave me the recognition that I now belong in a very small group of yachting professionals of the custom-built community.

# Before 2008, few believed in the rapid growth of the Yachting field in Cyprus. Do you think that this growth will continue in the future?

I will just make one wish now: this crisis to be as short as possible for our sector and the economy in general. As I repeatedly mentioned in the past, for the sector to flourish we need to have infrastructure. Berthing places is a good start. When you have nowhere to put your boat, why have a boat? The development of new marinas is great and minimizes this issue. But boating is not just for the very rich. The new marinas are private businesses that need to make a profit by means of selling prime real estate. Yachting is benefitted by this, but I would be happy to see smaller marinas popping up here and there to make boating affordable to many more. Besides, a good network of mooring locations pushes the need to explore, to travel from marina to marina and thus growing the need for boating. Latchi and Zygi are two good examples. We need more of those too to further develop yachting in Cyprus.

### We are going through a difficult year since the very first days of 2020. How do you think the Yachting industry will be affected by coronavirus and what do you expect to change in consumer behavior or the way sales are made?

The COVID19 situation affected us too. For 2+ months we were idle just as all the rest of the economy. We are selling a non-essential commodity therefore it gets greatly affected by economic

σκάφος που παράδωσα καινούργιο κάτι μήνες πριν και ο ιδιοκτήτης δεν ξοφλούσε το υπόλοιπο του κατά παράβαση της συμφωνίας και κατάχρησης της εμπιστοσύνης που του έδειξα.

Όμως, θα μπορούσα να αναφέρω μερικές καλές, ευχάριστες στιγμές: όπως όταν με μικρά φουσκωτά 6-μετρα σκάφη πριν 20 τόσα χρόνια «αλωνίζαμε» από Κύπρο στο μισό Αιγαίο, ή την μοναδική εμπειρία το 2007 όπου φέραμε ένα ιστιοπλοϊκό σκάφος 38' από την Γαλλίας στη μαρίνα Λάρνακας ταξιδεύοντας 14 μερόνυχτα, με μόνο 4 ολιγόωρους σταθμούς.

Η σημαντικότερη επαγγελματική εμπειρία ίσως να είναι αυτή που κτίζοντας το σκάφος στη Ολλανδία ήρθα σε επαφή με ανθρώπους του τομέα μου που μόνο σε έντυπα και συγγράμματα διαβάζει ή βλέπεις. Αυτό μου έδωσε την «πιστοποίηση» ότι ανήκω σε ένα πιο «κλειστό» κύκλο στον τομέα των custom-built σκαφών αφού το όνομα της Nautimar Marine είναι εκεί γραμμένο και καταχωρημένο σαν owner's rep για το project αυτό.

# Πριν από το 2008 λίγοι ήταν αυτοί που πίστευαν στην αλματώδη άνθιση του τομέα του Yachting στην Κύπρο. Πιστεύετε ότι θα συνεχίσει αυτή η ανάπτυξη και στο μέλλον;

Με τις περιστάσεις, να κάνω μια ευχή: να είναι σύντομη αυτή η κρίση που σίγουρα θα διανύσει ο τομέας μας και γενικότερα η οικονομία. Το είπα και παλιότερα: Για να ανθίσει ο τομέα μας πρέπει να υπάρχουν υποδομές. Όταν δεν υπάρχουν θέσεις ελλιμενισμού τότε γεννιέται το εύλογο ερώτημα γιατί κάποιος να αγοράσει σκάφος αφού θα ταλαιπωρείται. Οι θέσεις ελλιμενισμού, οι υποδομές υποστήριξης, οι προϋποθέσεις στήριξης του lifestyle και άλλα, είναι απαραίτητα. Αν αυτά είναι κατανεμημένα σε ένα δίκτυο προορισμών, τότε δημιουργείται και το συναίσθημα της ανάγκης χρήσης του σκάφους που οδηγεί στην ευρύτερη ανάπτυξη του κλάδου. Και αυτό είναι το ζητούμενο – για σκάφη εγχώρια και από το εξωτερικό.





downturns. We came across these situations many times in the past and we survived. We will do the same now too.

Having said that, there seem to be opportunities. Some people are not affected by this, so they are coming forward to buy boats or expedite the planned process to do it sooner than later. After all, boating offers great social distancing possibilities. Some, hurt by this situation, want to sell. So, it is a cyclic process and we are there to help. Being small comes handy as it offers flexibility and the possibility to adapt to new market conditions. Time will tell how this will unfold.

# What do you think are the biggest problems that Yachting sector faces in Cyprus and what could change?

There are many issues in various levels. The legal framework is old and dated so it needs reviewing something that is being done but with a slow pace when other countries surpassed us in this.

Our infrastructure is small and cannot compete with other neighboring countries. Big yacht maintenance is a multi-million industry and we lack behind. Technical expertise (or facilities) are scarce. The few people that are qualified are extremely busy and because yachting has had a tenfold increase these last few years due to mainly the opening of Limassol Marina, this gap gave the opportunity for many not so qualified to step forward and subsequently lower to level of services quality offered. It's a matter of demand and supply. It will eventually be sorted but now this is a deficiency. A good marina/harbor network is also an issue. As mentioned before, a good marina network creates a good destination network

# Διανύουμε μια δύσκολη χρονιά από τις πρώτες κιόλας μέρες του 2020. Πώς πιστεύετε ότι θα επηρεαστεί η βιομηχανία του Yachting από τον Κορωνοϊό και τι αναμένετε να αλλάξει στην συμπεριφορά των καταναλωτών ή στον τρόπο με τον οποίο γίνονται οι πωλήσεις;

Είμαι της άποψης ότι ο τομέας μας θα επηρεαστεί σημαντικά αφού για 2+ μήνες είμαστε ουσιαστικά χωρίς ιδιαίτερη δραστηριότητα. Βρίσκω ότι αυτή η σαιζόν είναι χαμένη εκτός από κάποιες πωλήσεις τελευταίας στιγμής που κάποιοι ανεπηρέαστοι θα κάνουν για να κατοχυρώσουν τις διακοπές τους αφού φέτος «παίζει» το social distancing και σε ένα σκάφος αυτό είναι ωραίο και εφικτό. Αρα, ενδεχομένως να ενδιαφερθούν κάποιοι έστω και για μικρά σκάφη για να δοκιμάσουν την εμπειρία ή να προχωρήσουν σε αυτό που για καιρό προγραμματίζουν και φέτος να πούνε ότι ήρθε η ώρα.

Ομως, σε κάθε κρίση παρουσιάζονται ευκαιρίες και δυνατότητες προσαρμογής σε νέα δεδομένα. Είναι εδώ που πολλές φορές το μικρό και ευέλικτο μέγεθος μιας εταιρείας δύναται να προσαρμοστεί ή και να αλλάξει πιο εύκολα το επιχειρηματικό μοντέλο. Σίγουρα η ηλεκτρονική παρουσία και συναλλαγή θα έχει τα πάνω της. Νέα δεδομένα, νέες προκλήσεις. Ίδωμεν...

# Ποια είναι κατά την γνώμη σας τα μεγαλύτερα προβλήματα τα οποία αντιμετωπίζει ο τομέας του Yachting στην Κύπρο και τι θα μπορούσε να αλλάξει

Υπάρχουν πολλά θέματα σε πολλά επίπεδα. Οι νομοθεσίας μας είναι ελλιπείς και κάποιες αναχρονιστικές. Η διαδικασία αλλαγής αυτών



and subsequently, the increased need to be boating. We all know Latchi harbor. How it was and how it is now.

The whole area developed around this project which essentially is an upgrade and expansion of a fishing harbor done nicely. Had the State realized years ago the need to do the same throughout Cyprus, yachting in Cyprus would be different now. It would be a great economic sector and one that would also attract boats and yachts from abroad to enjoy the network of marinas with many direct and indirect effects on the economy.

### Do you think this period will be more difficult than the 2013 crisis?

I think it will be as it is on an international level. We don't know how long it will last, when it will finish here and elsewhere, how it will interrelate to our economy if it will come back to us and require home restrictions and business closures again etc. We do not know how this will affect our principals either. Some associates in Cyprus or shipyards abroad may go out of business – who knows. On the other hand, this is also an opportunity to readjust and reengineer the whole process and corporate contact. Whichever way it goes, we need to adapt.

# Do you think there will be some opportunities in the field of yachting?

For those not affected economically, we already see that, as some people with a purchasing horizon being 2-3 years from now step forward now asking for boats. This crisis started making people reconsider their priorities in life and if boating was high on the bucket list, this now comes some steps closer as international traveling is somewhat restricted to only essential travelling.

For some, travelling will be out of the equation for the next 1-2 years based also on phycological reasons. Those selling their boats because they can no longer afford them create opportunities for others not so affected. The next few months are critical for everyone and as with everything, time will tell.

είναι χρονοβόρα και αφήνει πίσω το τομέα των σκαφών που άλλες χώρες έχουν κάνει άλματα στον τομέα προσέλκυσης σκαφών. Οι υποδομές μας για τεχνική υποστήριξη είναι υποδεέστερες άλλων γειτονικών ή άλλων μεσογειακών χωρών.

Η βιομηχανία συντήρησης των μεγάλων σκαφών αναψυχής (superyachts) είναι απίστευτη σε οικονομικά μεγέθη αλλά στη Κύπρο κινούμαστε σε ρυθμούς χελώνας και αρνούμαστε να εντοπίσουμε ευκαιρίες, για χρόνια. Έχουμε και λίγο θέμα τεχνικής κατάρτισης. Το Yachting αυξήθηκε και συνεπώς οι ανάγκες για τεχνική υποστήριξη. Εκεί είναι φανερό ότι οι λίγοι γνώστες είναι πολύ απασχολημένοι και αυτό δίνει ευκαιρία να παρουσιαστούν πολλοί μη επαρκώς καταρτισμένοι στους διάφορους τομείς να προσφέρουν υπηρεσίας, πολλές φορές και αμφιβόλου επιπέδου.

Άλλο παράδειγμα είναι οι μαρίνες.

Αν το κράτος αναγνώριζε έγκαιρα τις προοπτικές που είχε ο τομέα να αναπτυχθεί μια οικονομία πέριξ της βιομηχανίας των σκαφών (από συντηρήσεις, πωλήσεις, εστίαση, προμήθειες, υπηρεσίες κτλ.), θα επένδυε στο θέμα πριν πολλά χρόνια δημιουργώντας τοπικές οικονομίες στις κοινότητες.

Να θυμίσω τη μαρίνα στο Λατσί όπου ένα ψαρολίμανο αναβαθμίστηκε με μια επέκταση που να δέχεται σκάφη αναψυχής και έγινε αυτό που όλοι ξέρουμε – να ανθίσει από ζωή η γύρω περιοχή (άμεσα και έμμεσα) από τις δραστηριότητες που γίνονται εκεί μέσα. Φυσικά, οι μεγάλες μαρίνες είναι ιδιωτικές και πρόκειται ουσιαστικά για αναπτύξεις γης οπότε και η ιδιωτική πρωτοβουλία αφού σκοπός είναι το κέρδος. Είμαι όμως βέβαιος ότι αν γινόντουσαν έγκαιρα άλλα λιμανάκια/μικρές μαρίνες σε στρατηγικά σημεία στην Κύπρο, η εικόνα του Yachting θα ήταν διαφορετική δίνοντας περισσότερες επιλογές. Μην ξεχνάμε ότι το boating & yachting δεν είναι μόνο για τους πολύ πλούσιους.

# Θεωρείτε ότι αυτή η περίοδος θα είναι δυσκολότερη από την κρίση του 2013;

Νομίζω πως ναι. Είναι σε παγκόσμιο και όχι τοπικό επίπεδο. Δεν ξέρουμε πόσο θα διαρκέσει αυτό, πότε θα τελειώσει ή πότε θα μας ξανάρθει και αν θα μας ξανάρθει, με το ίδιο αποτέλεσμα (εγκλεισμούς κτλ). Δεν ξέρουμε ακόμα ποια ναυπηγεία θα βγουν αλώβητα από αυτό και τι ανακατατάξεις θα γίνουν σε διεθνές επίπεδο σε βάθος χρόνου. Δεν ξέρουμε ποιοι από τους συνεργάτες μας θα επιβιώσουν στην Κύπρο, και στο εξωτερικό. Το ίδιο ισχύει και για τους πελάτες μας και υποψήφιους πελάτες.

Από την άλλη, η γρήγορη προσαρμογή μπορεί σε εταιρικό επίπεδο να βοηθήσει να εκμεταλλευτούμε κάποιες ευκαιρίες που μπορεί να παρουσιαστούν. Τα πάντα είναι ρευστά τώρα οπότε οποιαδήποτε πρόγνωση είναι λίγο βεβιασμένη.

## Πιστεύετε ότι θα προκύψουν κάποιες ευκαιρίες στον τομέα των yachting;

Ενδεχομένως κάποιοι που είχαν πρόγραμμα να αγοράσουν σκάφος σε κάποιο μελλοντικό στάδιο με ένα ορίζοντα 2-3 χρόνια από τώρα να πουν ότι θα προχωρήσουν για να το απολαύσουν μια ώρα γρηγορότερα αφού τα ταξίδια εξωτερικού για αναψυχή θα είναι πρακτικά και ίσως ψυχολογικά κάπως αποτρεπτικά στα επόμενα 1-2 χρόνια. Η, ίσως κάποιοι να θέλουν να πουλήσουν τα σκάφη τους διότι έχουν επηρεαστεί οικονομικά από την κατάσταση άρα να υπάρξουν ευκαιρίες για νέους αγοραστές.

Το ερχόμενο λίγο διάστημα είναι κρίσιμο και θα δείξει.



GT 320 The new dimension of luxury





### **SEA & BOAT**

Εκτός από την κατασκευή NV SuperYacht Accessories & Deck Equipment, η SEA & BOAT παρέχει επίσης ανώτερο επίπεδο εξυπηρέτησης στα προϊόντα της, καθώς και συντήρηση, επισκευές και επιθεωρήσεις εξοπλισμού και συστημάτων από άλλους προμηθευτές. Επιπλέον, η εξειδικευμένη τεχνική ομάδα μας εκτελεί επαναπροσαρμογές, αναβαθμίσεις ή τροποποιήσεις σε εξοπλισμό γιοτ, όπως πασαρέλες, διαδρόμους επιβίβασης, πλατφόρμες, βυθιζόμένες σκάλες κολύμβησης, πλευρικές σκάλες επιβίβασης, σκάλες διαμονής, γερανούς καταστρώματος, ανελκυστήρες ταξιδιού / οροφές, γερανούς συρόμενων δοκών, μπαλκόνια κλπ.

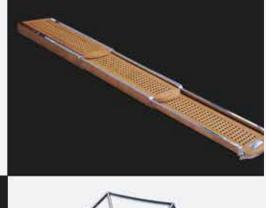
Ροδόπης 8 & Φαβιέρου, 17342, Αθήνα, Ελλάδα T. 0030 210 9735429 | Ф. 0030 211 1115042

### **SEA & BOAT**

Further to the construction of NV SuperYacht Accessories & Deck Equipment, SEA&BOAT also provides superior level of service to its products, as well as maintenance, repairs and inspections on equipment and systems from other suppliers.

Additionally, our expert technical team performs refits, upgrades or modifications to yacht equipment, such as passerelles, boarding gangways, platforms, immersed swimming ladders, side boarding ladders, accommodation ladders, deck cranes, travel lifts/ceiling davits, sliding beam cranes, balconies etc.

Rodopis 8 & Favierou, 17342, Athens, Greece T. 0030 210 9735429 | F. 0030 211 1115042









SEA&BOAT IS RECOGNIZED AS ONE OF THE WORLD'S LEADING COMPANIES IN SUPERYACHT HYDRAULIC ACCESSORIES AND DECK EQUIPMENT CONSTRUCTION BECAUSE OF ITS PERSISTENCE IN QUALITY, EXCELLENT DESIGN & TECHNICAL SUPPORT, WHILE MAINTAINING THE MOST COMPETITIVE PRICES IN THE MARKET.

THE COMPANY IS SPECIALIZED IN CUSTOM SOLUTIONS FOR PASSERELLE/GANGWAYS, MULTIFUNCTIONAL BOARDING SYSTEMS, LIFTING SYSTEMS & OTHER HYDRAULIC EQUIPMENT SUCH AS PLATFORMS, IMMERSED SWIMMING LADDERS, SIDE BOARDING LADDERS, DECK CRANES, TRAVEL LIFTS/CEILING DAVITS ETC, UNDER THE BRAND NAME NV KNOWN ALL OVER THE WORLD.

NV PRODUCTS ARE SPECIAL DESIGNED & CREATED ACC. TO THE NEEDS OF EACH CUSTOMER (SUPERYACHT OWNER/SHIPYARD) AND THIS IS SEA&BOAT'S POINT OF DIFFERENTIATION.

[EXTRA: SPECIAL DESIGN & CONSTRUCTION OF BOARDING SYSTEMS FOR PERSONS WITH DISABILITIES (PWD) ACCESS ON BOARD.]

RODOPIS 8 & FAVIEROU | AG.DIMITRIOS | 17342 | ATHENS | HELLAS | T 0030 210 9735429 | F 0030 211 1115042 | www.seaboat.gr







#### Name:

### ANDREAS KADROS

### Title - Company:

# Director - AK MEDITERRANEAN YACHTING ITD

#### How and when was your relationship with the sea created?

In 1969 when my father bought our first boat and the same year was my first cruise with my family to Venice. An amazing experience for the time, with intermediate stops, on a ship with all the amenities which seemed like a dream in the eyes of a child!

### What boosted you to practice a profession related to sea and boats?

My love for the sea and my passion for boats, shipbuilding, technology, and know-how are endless.

#### What fascinates you most about your profession?

The fact that each day is different at sea and on the boats, continuously facing new challenges and enjoying new experiences. However, a separate love of mine is the presentation of new models in shipyards.

### Please tell us more about your career so far in the field of boats.

I started in 1997, importing the first boats and establishing the dealership of the American boats MAXUM, a brand that made us proud in making it possible to surpass the number 100 in sales. A number that brought us a lot of awards. In 2004 we built a unique indoor exhibition space in Cyprus, especially for boats, which can house eight boats up to 12 metres long. We also brought the BENETEAU dealership, one of the largest manufacturers in the world. In 2004 amid the crisis, we managed to undertake the dealerships for the boats of REGAL and DE ANTONIO YACHTS. In the same year, we moved to our new exhibition space in the Limassol Marina. In 2019 we managed to become the dealers for QUICKSIL-VER the first American shipyard on European ground.

#### What is your best and worst boat experience?

I can't single out the best experience as there were so many, but definitely, the worst was out of the water! Because of the mistake of a crane operator in a port outside Cyprus, a brand-new boat fell to the ground; fortunately, I had it insured.

# Before 2008, few believed in the rapid growth of the Yachting field in Cyprus. Do you think that this growth will continue in the future?

The rise of yachting in Cyprus would have continued, with the creation of new marinas; unfortunately, the 2013 deposit cut somewhat killed that prospect as well as the local market and so we have been heavily dependent on foreign buyers ever since. As for the future, I think we are slowly recovering, provided we overcome the pandemic problem soon.



Όνομα ΑΝΤΡΕΑΣ ΚΑΔΡΟΣ

Τίτλος -Εταιρεία

### Δ/ντής - A.K. MEDITERRANEAN YACHTING LTD

### Πώς και πότε δημιουργήθηκε η σχέση σας με την θάλασσα;

Το 1969 όταν ο πατέρας μου αγόρασε την πρώτη μας βάρκα και την ίδια χρονιά η πρώτη μου κρουαζιέρα με την οικογένεια μέχρι την Βενετία. Απίστευτη εμπειρία για την τότε εποχή με ενδιάμεσους σταθμούς, σε ένα πλοίο με όλες τις ανέσεις που στα μάτια ενός παιδιού έμοιαζε σαν όνειρο!

# Τι είναι αυτό που σας ώθησε στο να ακολουθήσετε ένα επάγγελμα που έχει σχέση με την θάλασσα και τα σκάφη;

Η αγάπη μου για την θάλασσα και το πάθος μου για τα σκάφη καθώς η ναυπηγική, η τεχνολογία και η τεχνογνωσία δεν έχουν τέλος.

# Τι είναι αυτό που σας συναρπάζει περισσότερο στο επάγγελμα σας;

Το οτι καμιά μέρα δεν είναι η ίδια στην θάλασσα και στα σκάφη, συνεχώς νέες προκλήσεις και εμπειρίες. Ωστόσο ξεχωριστό κομμάτι αποτελεί η παρουσίαση νέων μοντέλων στα ναυπηγεία.

# Ποια ήταν η μέχρι τώρα επαγγελματική σας πορεία στον τομέα των σκαφών;

Ξεκίνησα την πορεία μου το 1997 εισάγοντας τα πρώτα σκάφη και αναλαμβάνοντας την αντιπροσωπεία των αμερικανικών σκαφών MAXUM, ενός brand που μας έκανε περήφανους καταφέρνοντας να ξεπεράσουμε τον αριθμό 100 σε πωλήσεις. Αριθμό που μας έδωσε αρκετά βραβεία.

Το 2004 κτίσαμε τον μοναδικό στην Κύπρο κλειστό εκθεσιακό χώρο ειδικό για σκάφη, με δυνατότητα εκθέσεως οκτώ σκαφών μέχρι δώδεκα μέτρα και ταυτόχρονα αναλάβαμε την αντιπροσωπεία της BENETEAU, ένας από τους μεγαλύτερους κατασκευαστές στον κόσμο. Το 2014 εν μέσω κρίσης, καταφέραμε να αναλάβουμε την αντιπροσωπεία των σκαφών REGAL και DE ANTONIO YACHTS. Την ίδια χρονιά μεταφερθήκαμε στο νέο εκθεσειακό μας χώρο στη Μαρίνα Λεμεσού. Το 2019 καταφέραμε να γίνουμε αντιπρόσωποι των QUICKSILVER του πρώτου αμερικάνικου ναυπηγείου σε ευρωπαϊκό έδαφος.

# Ποια είναι η καλύτερη και ποια η χειρότερη σας εμπειρία με σκάφος;

Δεν μπορώ να ξεχωρίσω την καλύτερη εμπειρία καθώς υπήρξαν πάρα πολλές αλλά σίγουρα η χειρότερη ήταν εκτός νερού! Απο λάθος ενός χειριστή γερανού σε λιμάνι εκτός Κύπρου έπεσε ολοκαίνουργιο σκάφος στο έδαφος, ευτυχώς το είχα ασφαλίσει.

# Πριν από το 2008 λίγοι ήταν αυτοί που πίστευαν στην αλματώδη άνθιση του τομέα του Yachting στην Κύπρο. Πιστεύετε ότι θα συνεχίσει αυτή η ανάπτυξη και στο μέλλον;

Θα συνέχιζε η άνοδος του yachting στην Κύπρο, με την δημιουργία νέων μαρίνων αλλα δυστυχώς το κούρεμα καταθέσεων του 2013 σκότωσε κάπως αυτή την προοπτική όπως επίσης την ντόπια αγορά και έτσι απο τότε εξαρτόμαστε σε ένα τεράστιο βαθμό από τους ξένους αγοραστές.

Όσον αφορά το μέλλον νομίζω ότι σιγά σιγά ανακάμπτουμε νοουμένου ότι θα ξεπεράσουμε σύντομα το πρόβλημα της πανδημίας.



We are going through a difficult year since the very first days of 2020. How do you think the Yachting industry will be affected by coronavirus and what do you expect to change in consumer behavior or the way sales are made?

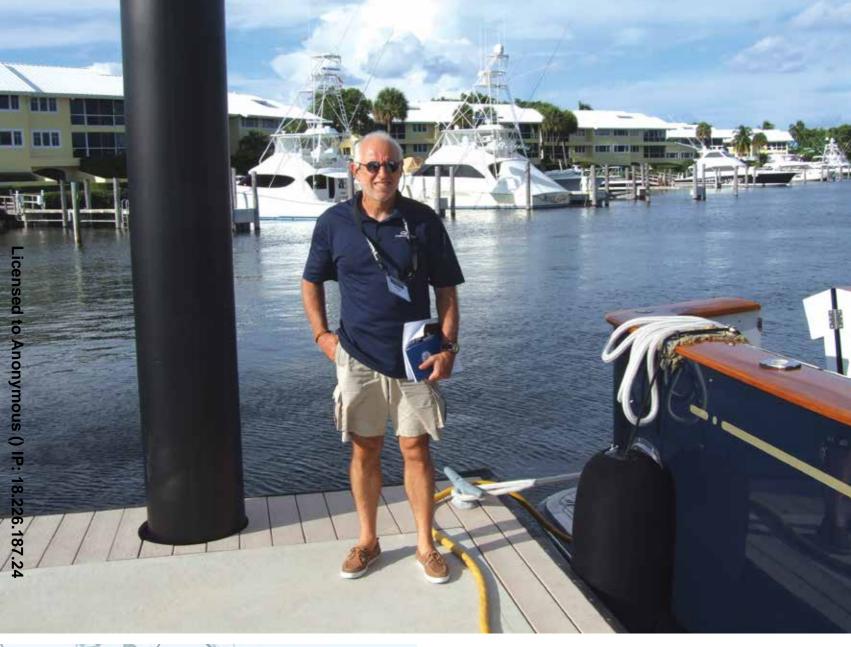
It is too early to draw conclusions, but because of the pandemic, this season has certainly been lost, especially for small boats. As for the big boats, we'll have to wait and see what happens when the international boat showrooms start - if they start! Consumer behaviour depends on a variety of socio-economic factors that influence their choices since our sector doesn't constitute a necessity.

# What do you think are the biggest problems that Yachting sector faces in Cyprus and what could change?

I divide the problems into two categories. Those that can be solved and those that can't.

The problems that cannot get solved have to do with the fact that we are an island, and in fact, the most remote in Europe. This raises the purchase cost of a boat quite a lot, especially for small boats. The same goes for bulky accessories, especially when 90% of imports are made by air due to the urgent need when it comes to boats. Distance is again a negative factor for yachting from Europe. The same goes for us because if someone wants to go out of Cyprus, they have to buy a big boat. While with an eight-metre boat, a European can go all over the Mediterranean Sea up to Turkey without having distance from the land of more than thirty miles!







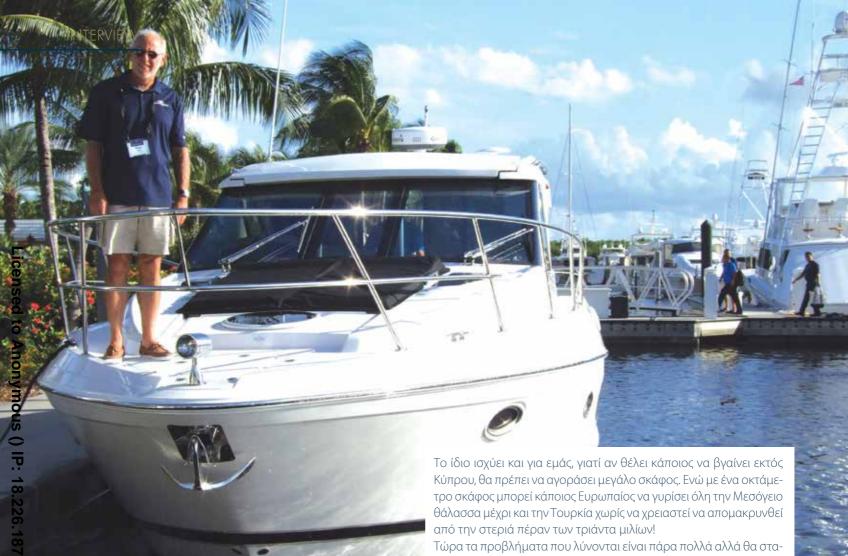
Διανύουμε μια δύσκολη χρονιά από τις πρώτες κιόλας μέρες του 2020. Πώς πιστεύετε ότι θα επηρεαστεί η βιομηχανία του Yachting από τον Κορωνοϊό και τι αναμένεται να αλλάξει στην συμπεριφορά των καταναλωτών ή στον τρόπο με τον οποίο γίνονται οι πωλήσεις;

Είναι νωρίς για συμπεράσματα αλλά με τον ερχομό της πανδημίας στα σίγουρα η φετινή σεζον χάθηκε ειδικά για τα μικρά σκάφη. Όσον αφορά τα μεγάλα σκάφη, θα πρέπει να περιμένουμε τι θα γίνει όταν ξεκινήσουν τα διεθνή σαλόνια εκθέσεων σκαφών, δεδομένου ότι θα ξεκινήσουν! Η συμπεριφορά των καταναλωτών εξαρτάται από μια πληθώρα κοινωνικο-οικονομικών παραγόντων που επηρεάζουν τις επιλογές τους μιας και ο τομέας μας δεν είναι είδος πρώτης ανάγκης.

# Ποια είναι κατά την γνώμη σας τα μεγαλύτερα προβλήματα τα οποία αντιμετωπίζει ο τομέας του Yachting στην Κύπρο και τι θα μπορούσε να αλλάξει;

Τα προβλήματα τα χωρίζω σε δύο κατηγορίες. Αυτά που λύνονται και αυτά που δεν λύνονται.

Τα άλυτα προβλήματα είναι το ότι είμαστε νησί και μάλιστα το πιο απομακρυσμένο απο την Ευρώπη και αυτό ανεβάζει το κόστος αγοράς ενός σκάφους αρκετά ψηλά και ειδικά στα μικρά σκάφη. Το ίδιο ισχύει και για τα εξαρτήματα ειδικά όταν έχουν όγκο εφόσον το 90% των εισαγωγών γίνεται αεροπορικώς λόγω της άμεσης ανάγκης όταν μιλάμε για σκάφη. Η απόσταση, πάλι αποτελεί αρνητικό παράγοντα για την επισκεψιμότητα σκαφών από την Ευρώπη.



Now the problems that can get solved are too many, but I will focus on the bigger ones. First, the lack of infrastructure so that one can enjoy one's boat outside of marinas. There are no organized ramps for launching small boats or land areas near the sea so that one can leave one's boat or even the trolley and their car. Apart from the Limassol and Agia Napa Marinas, there are no petrol stations, and this poses a huge problem for boat owners in other marinas, ports and fishing shelters throughout Cyprus. Also, there are no spaces for boat repairs (of all sizes) except for private marinas, Marina Latsiou, and partly in the Limassol Boatyard. Unfortunately, the problems do not end here, but let's hope that the relevant Ministries will work together to solve them.

### Do you think this period will be more difficult than the 2013 crisis?

No, I don't think so. Now the market closed while there was money available. Then the market closed because the money of the prospective buyers was lost.

# Do you think there will be some opportunities in the field of yachting?

It all depends on the duration of the pandemic. If it is extended in the long run, some owners may, unfortunately, be forced to sell their boats, especially the large ones, so prices will fall on second-hand boats. As for the shipyards now, some may not be able to withstand the recession and close as they did during the 2009-2010 crisis. If they have boats available, they may make some offers, so they don't have to wait until next season. The immediate future will show us where things will go.

Τώρα τα προβλήματα που λύνονται είναι πάρα πολλά αλλά θα σταθώ στα μεγαλύτερα. Πρώτον, η έλλειψη υποδομών για να μπορεί κάποιος να χαίρεται το σκάφος του εκτός των Μαρίνων. Δεν υπάρχουν οργανωμένες ράμπες καθέλκυσης μικρών σκαφών ούτε και χερσαίοι χώροι κοντά στη θάλασσα για να μπορεί να αφήσει κάποιος το σκαφάκι του, ούτε ακόμα και το αυτοκίνητο με το τρόλεϊ. Πλην των Μαρίνων Λεμεσού και Αγίας Νάπας, δεν υπάρχουν σταθμοί εφοδιασμού καυσίμων πετρελαίου και βενζίνης και αυτό δημιουργεί τεράστιο πρόβλημα στους ιδιοκτήτες σκαφών στις υπόλοιπες μαρίνες, λιμάνια και αλιευτικά καταφύγια σε όλη την Κύπρο. Επίσης, δεν υπάρχουν χώροι για επισκευές σκαφών (όλων των μεγέθων) πλην των ιδιωτικών μαρίνων, της Μαρίνας Λατσιού και μερικώς στο Καρνάγιο Λεμεσού. Τα προβλήματα δυστυχώς δεν τελειώνουν εδώ αλλά ας ελπίσουμε ότι τα αρμόδια Υπουργεία θα συνεργαστούν προς επίλυση τους.

### Θεωρείτε ότι αυτή η περίοδος θα είναι δυσκολότερη από την κρίση του 2013;

Σε καμία περίπτωση, τώρα έκλεισε η αγορά ενώ υπήρχαν κάποια λεφτά, τότε η αγορά έκλεισε γιατί χάθηκαν τα λεφτά των υποψήφιων αγοραστών.

# Πιστεύετε ότι θα προκύψουν κάποιες ευκαιρίες στον τομέα του yachting;

Όλα θα εξαρτηθούν από τη διάρκεια της πανδημίας. Εάν παραταθεί σε βάθος χρόνου, ίσως κάποιοι ιδιοκτήτες να αναγκαστούν δυστυχώς να πουλήσουν τα σκάφη τους ειδικά τα μεγάλα, οπότε οι τιμές θα πέσουν στα μεταχειρισμένα. Όσον αφορά τώρα τα ναυπηγεία, ίσως κάποια να μην αντέξουν την ύφεση και να κλείσουν όπως έγινε στην κρίση του 2009-2010. Εάν έχουν αδιάθετα σκάφη ίσως προβούν σε κάποιες προσφορές για να μην περιμένουν την επόμενη σεζόν. Το άμεσο μέλλον θα μας δείξει προς τα που θα κινηθούν τα πράγματα.

















QUICKSILVER\*



Name:

Costas Kyriakides

**Title - Company:** 

Managing Director - GOLDEN COMET MARINE Ltd.

### When and how did your relationship with the sea begin?

I was always passionate about the sea and started taking swimming lessons at a very young age. This passion led me to participate in swimming and sailing competitions in Cyprus and abroad. Afterwards, I got involved in offshore racing.

### What prompted you to pursue a profession related to the sea and boats?

I bought my first 43ft sailing yacht when I was at the age of 25, and since then I have decided to enter into the yachting business and put my engineering and sailing experiences to good use.

#### What fascinates you most about your profession?

I would say challenges as there are always new customers to meet and new products to sell. I am a highly competitive person, therefore I never run out of opportunities to motivate myself and aim higher.

### Please tell us more about your career so far in the field of boats

In 1985 I established GOLDEN COMET MARINE LIMITED and shortly after we became the official dealers of Bayliner and Hunter brands. With the development of yachting and growing demand in the

yacht industry market we had to diversify. As a result, more dealerships were acquired in order to be able to offer a wide range of products varying from speed boats to luxury yachts to meet the needs of our customers.

At present, we are official dealers of well-known brands in the yachting industry, such as Jeanneau, Prestige, LAGOON, Bayliner, and Wellcraft. At the same time we offer full range of after-sales services and support, including maintenance, technical support, yacht registration and insurance.

#### What is your best and worst boat experience?

For me all boat trips I did and all boat experiences I had are the best as they create bonding experiences with your family, friends, and customers, and leave you with amazing memories that will last a lifetime.

# Before 2008, few people believed in the rapid growth of the Yachting sector in Cyprus. Do you think that the industry will continue to grow in the future?

I strongly believe that the yachting sector will further grow in the future, both charter and yacht sales.



#### Όνομα:

Κώστας Κυριακίδης

#### Τίτλος - Εταιρεία:

# Διευθύνων Σύμβουλος-GOLDEN COMET MARINE Ltd.

#### Πώς και πότε δημιουργήθηκε η σχέση σας με την θάλασσα;

Ήμουν πάντα παθιασμένος με τη θάλασσα και άρχισα να κάνω μαθήματα κολύμβησης σε πολύ μικρή ηλικία.

Αυτό το πάθος με οδήγησε να συμμετάσχω σε αγώνες κολύμβησης και ιστιοπλοΐας στην Κύπρο και στο εξωτερικό. Στη συνέχεια, ασχολήθηκα με υπεράκτιους αγώνες .

# Τι είναι αυτό που σας ώθησε στο να ακολουθήσετε ένα επάγγελμα που έχει σχέση με την θάλασσα και τα σκάφη;

Αγόρασα το πρώτο μου ιστιοπλοϊκό σκάφος 43 ποδιών όταν ήμουν στην ηλικία των 25, και από τότε έχω αποφασίσει να μπω στον επιχειρηματικό κόσμο του yachting και να χρησιμοποιήσω τις μηχανικές και ιστιοπλοϊκές μου εμπειρίες.

# Τι είναι αυτό που σας συναρπάζει περισσότερο στο επάγγελμα σας;

Θα έλεγα οι προκλήσεις, καθώς υπάρχουν πάντα νέοι πελάτες να γνωρίσεις και νέα προϊόντα για πώληση.

Είμαι ένα πολύ ανταγωνιστικό άτομο, επομένως δεν ξεμένω ποτέ από ευκαιρίες να παρακινήσω τον εαυτό μου και να στοχεύσω ψηλότερα.

#### Ποια ήταν η μέχρι τώρα επαγγελματική σας πορεία στον τομέα των σκαφών;

Το 1985 ιδρύθηκε η GOLDEN COMET MARINE LIMITED και λίγο μετά γίναμε οι επίσημοι αντιπρόσωποι των Bayliner και Hunter. Με την ανάπτυξη του yachting και την αυξανόμενη ζήτηση στην αγορά της βιομηχανίας yacht έπρεπε να διαφοροποιηθούμε. Ως εκ τούτου, αποκτήσαμε κι άλλες αντιπροσωπείες προκειμένου να είμαστε σε θέση να προσφέρουμε ένα ευρύ φάσμα προϊόντων που κυμαίνεται από ταχύπλοα σκάφη μέχρι πολυτελή γιοτ για να καλύψουμε τις ανάγκες των πελατών μας. Τώρα, είμαστε επίσημοι αντιπρόσωποι των γνωστών brands στη βιομηχανία yachting, όπως Jeanneau, Prestige, LAGOON, Bayliner και Wellcraft. Την ίδια στιγμή προσφέρουμε πλήρη γκάμα υπηρεσιών μετά τη πώληση καθώς και υποστήριξη, συμπεριλαμβανομένης της συντήρησης, τεχνικής υποστήριξης, καταγραφής γιοτ και ασφάλισης.

# Ποια είναι η καλύτερη και ποια η χειρότερη σας εμπειρία με σκάφος;

Για μένα όλα τα ταξίδια με σκάφος που έκανα και όλες οι εμπειρίες σε αυτό που είχα είναι οι καλύτερες, δεδομένου ότι δημιουργούν εμπειρίες σύνδεσης με την οικογένεια, τους φίλους και τους πελάτες, και αφήνουν εκπληκτικές αναμνήσεις που θα διαρκέσουν μια ζωή.



#### We are going through a challenging year from the very first days of 2020. How do you think the Yachting industry will be affected by COVID19, and what do you expect to change in consumer behavior or in the way sales are made?

I think that COVID19 will affect many industries around the world and not only the yachting industry. Customers will be very cautious about the products they will purchase, therefore new sales strategies will have to be considered and implemented. This season will definitely be a tough one for charter business, while customers who are looking to buy a used boat might benefit from the current situation and pay less than the market price.

# What do you think are the biggest problems that the Yachting sector in Cyprus is facing, and what could change?

Some of the main issues are the lack of financing options to yacht buyers, shortage of marinas with reasonable mooring fees that would encourage yacht owners to keep their boats in Cyprus, and absence of natural protected harbors and cruising destinations.

## Do you think this period will be even more difficult than the crisis in 2013?

I think that the economy will recover much faster after the pandemic than after the Cypriot financial crisis.

# Πριν από το 2008 λίγοι ήταν αυτοί που πίστευαν στην αλματώδη άνθιση του τομέα του Yachting στην Κύπρο. Πιστεύετε ότι θα συνεχίσει αυτή η ανάπτυξη και στο μέλλον;

Πιστεύω ακράδαντα ότι ο τομέας των σκαφών αναψυχής θα αναπτυχθεί περαιτέρω στο μέλλον τόσο στις ναυλώσεις όσο και στις πωλήσεις yacht.

#### Διανύουμε μια δύσκολη χρονιά από τις πρώτες κιόλας μέρες του 2020. Πώς πιστεύετε ότι θα επηρεαστεί η βιομηχανία του Yachting από τον Κορωνοϊό και τι αναμένετε να αλλάξει στην συμπεριφορά των καταναλωτών ή στον τρόπο με τον οποίο γίνονται οι πωλήσεις;

Πιστεύω ότι η COVID19 θα επηρεάσει πολλές βιομηχανίες σε όλο τον κόσμο και όχι μόνο τη βιομηχανία σκαφών αναψυχής. Οι χρήστες θα είναι πολύ προσεκτικοί σχετικά με τα προϊόντα που θα αγοράσουν, επομένως θα πρέπει να εξεταστούν και να εφαρμοστούν νέες στρατηγικές πωλήσεων.

Αυτή η σεζόν θα είναι σίγουρα δύσκολη για τις επιχειρήσεις ναυλώσεων, ενώ οι πελάτες που ψάχνουν να αγοράσουν μεταχειρισμένο σκάφος μπορεί να επωφεληθούν από την τρέχουσα κατάσταση και να πληρώσουν λιγότερο από την τιμή της αγοράς.



# Do you think there will be some new opportunities in the field of yachting?

There are always opportunities. I think that yacht manufactures might offer yachts at more affordable prices in order to adapt to the market needs. We might also see some government-led incentive programs to offer support and boost the yachting sector.



# Ποια είναι κατά την γνώμη σας τα μεγαλύτερα προβλήματα τα οποία αντιμετωπίζει ο τομέας του Yachting στην Κύπρο και τι θα μπορούσε να αλλάξει;

Μερικά από τα κύρια ζητήματα είναι η έλλειψη επιλογών χρηματοδότησης για τους αγοραστές yacht, η έλλειψη μαρίνας με λογικές αμοιβές ελλιμενισμού που θα ενθαρρύνουν τους ιδιοκτήτες yacht να κρατήσουν τα σκάφη τους στη Κύπρο, και η απουσία φυσικά προστατευμένων λιμανιών και προορισμών για κρουαζιέρες.

# Θεωρείτε ότι αυτή η περίοδος θα είναι δυσκολότερη από την κρίση του 2013;

Πιστεύω ότι η οικονομία θα ανακάμψει πολύ πιο γρήγορα μετά την πανδημία από ό, τι μετά την οικονομική κρίση της Κύπρου το 2013.

# Πιστεύετε ότι θα προκύψουν κάποιες ευκαιρίες στον τομέα του Yachting;

Υπάρχουν πάντα ευκαιρίες. Πιστεύω ότι οι κατασκευαστές σκαφών θα μπορούσαν να προσφέρουν yacht σε πιο προσιτές τιμές, προκειμένου να προσαρμοστούν στις ανάγκες της αγοράς. Μπορεί επίσης να δούμε ορισμένα κυβερνητικά προγράμματα κινήτρων για να προσφέρουν υποστήριξη και να ενισχύσουν τον τομέα των σκαφών αναψυχής.





# **EXPLORING** THE WORLD IN COMFORT

Golden Comet Marine was established in 1985, but has been offering mechanical services to the Marine Industry through Golden Comet Engineering since 1963. As experience and knowledge developed over the years, Golden Comet Marine took action in the sales business and customer service, having Golden Comet Engineering and Comet Yachting as a sister company.

Golden Comet Marine operates in its own large indoor showroom, has an outdoor yard and onsite warehouse including a well-equipped 650sqm indoor workshop. We specialize in the sale of motor boats, sailing yachts and provide excellent after-sales service guiding you through an experience of fun and freedom. Golden Comet Marine represents the following exclusive brands: Lagoon Catamarans, Jeanneau, Prestige Yachts, Wellcraft and Bayliner Boats.

Throughout the years, Golden Comet Marine has been distinguished for their commitment and long lasting working relationship with all their customers through the provision of high quality products and services.

SO, JUST GET ON BOARD AND ENJOY THE RIDE WITH US!



#### **Golden Comet Marine**

98 Paphos Road, 3820 Limassol, Cyprus Tel.: + 357 25 392 100 | Fax: + 357 25 393 033 | info@goldencomet.com www.goldencomet.com

CYPRUS OFFICIAL DEALERS













#### The Art of Comfort

One could sum up Lagoon's philosophy in three words: elegance, conviviality, safety. Three priorities that Nauta Design's creations are based on. "When we draw the interior of a Lagoon, we aim to optimise the layout of space, while retaining a sober, luminous and comfortable atmosphere. Mario Pedol, co-founder with Massimo Gino of the famous Italian design studio, explains. We favour continuous horizontal lines, so as to emphasise the perception of more harmonious and fluid open spaces, in which geometric precision blends with warm materials." Continuity between interior and exterior, direct and indirect lighting, ergonomics, harmonious proportions, warm atmosphere and spaciousness, Lagoons yachts were the first to value the lifestyle on board a catamaran. Today, they remain a reference.

Comfort is also synonymous with safety. All Lagoon catamarans conform to EEC standards, in terms of catamaran unsinkability. The fore and aft compartments of each hull are separated from the living area by watertight bulkheads. The materials used, as well as the absence of ballast, reinforce this unsinkability property: even when a shock occurs, a Lagoon can still sail. The Lagoon design department also deals with the conception of fresh and salt water circuits, as well as electrical installations, their creed founded on reliability and the respect of European standards, even exceeding those on numerous levels. At the aft of each hull, the engine compartments are soundproofed with high-density foam. Removed from the living areas for more discretion, they remain fully accessible.

"A sailing boat is the most elegant means of transport conceivable"

> declared Mario Pedol, of Nauta Yacht Design







www.istion.com

The passion for the sea, the yachts and for the all-unique experiences chase has led **Istion Yachting** to become a pioneer operator within the yachting industry, highlighting Greece as a top yachting destination worldwide.

Bringing excellence to action through services in yacht charters, yacht sales and yacht management to its customers & partners, **Istion Yachting** has impressively developed and expanded over its 28 years of presence in the industry.

The company displays exceptional records in fleet size, variety of yacht types, number of happy guests and faithful partners, along with breaking the rules in yacht chartering standards by offering innovative products and memorable experiences!

With a managed fleet of over 220 yachts, 9 operational charter bases throughout Greece and a remarkable international reputation among its trusted partners and loyal customers, **Istion Yachting** is committed and highly motivated to retain its renowned status and to manifest its vision of well-establishing Greece as the leading Yachting destination in the world stage.







Το πάθος για τη θάλασσα, τα σκάφη και για όλες τις μοναδικές εμπειρίες οδήγησε την **Istion Yachting** να γίνει πρωτοπόρος επιχείρηση στον κλάδο του yachting, υποδεικνύοντας την Ελλάδα ως κορυφαίο προορισμό για το yachting σε όλο τον κόσμο.

Κάνοντας την αριστεία πράξη μέσω των υπηρεσιών στις ναυλώσεις σκαφών, στις πωλήσεις σκαφών και στη διαχείριση σκαφών στους πελάτες και τους συνεργάτες της, η **Istion Yachting** έχει αναπτυχθεί και επεκταθεί εντυπωσιακά στα 28 χρόνια παρουσίας της στον χώρο, καταγράφοντας αξιοσημείωτα στοιχεία στο μέγεθος του στόλου, στην ποικιλία τύπων σκαφών, στον αριθμό ευχαριστημένων επισκεπτών και έμπιστων συνεργατών, σπάζοντας τους κανόνες των επικρατούντων προτύπων στο yachting προσφέροντας καινοτόμα προϊόντα και αξέχαστες εμπειρίες!

Με ένα στόλο υπό την διαχείριση της με πάνω από 220 σκάφη, 9 βάσεις εξυπηρέτησης σε όλη την Ελλάδα και αξιόλογη διεθνή φήμη μεταξύ των έμπιστων συνεργατών της και των πιστών πελατών της, η **Istion Yachting** δεσμεύεται με υψηλό κίνητρο να διατηρήσει την φήμη της και να πραγματοποιήσει το όραμά της για την εδραίωση της Ελλάδας ως τον κορυφαίο προορισμό yachting στην παγκόσμια σκηνή.









# Among the clouds there is always a susnhine... Look for us









# Our Services

Berthing reservations
Arrival and departure formalitites
Crew changes and accommodation
Yacht's classification and certificates
Branch office representative

Fueling
Provisions
laundry
technical support and maintenance
Medical and laboratory visits

## Additional

#### VIP

Limo Services
Private flight collection
Minivan & Luxury buses
Special Royal Permissions Operation

#### **EXTRAS**

Legal Representation
Private Flights
Hellicopter arrangements
Speed Boat Transfers
Luxury Villas Rental
Hotel Accomodation

Diving, snorkeling and sports operation by professionals



Get in touch...

LEOMAR SHIPPING
MAIN OFFICE: PIRAEUS
BRAND OFFICE: NAFPLION

98B, Filonos Street 18536, Piraeus - Greece

TEL./FAX: +30 2104112397 MOBILE: +306936726722 WEB: www.portagent.gr EMAIL: leomarltd@hotmail.com









# LedraDeck Ltd.

## Company's profile

LedraDeck ltd is a company that operates under the highest professional standards in the field of Carpentry and Decking Services to yachts, super yachts and residences.

The founding team of LedraDeck ltd, having participated for the last 30 years, in high quality projects across the globe, in the field of special construction in yachts and residences, is in a position to guarantee the excellent quality of the work undertaken. (Feadship, CRN, Alalunga, Garcia, Oceanco, Baglietto, Lursen, Diano, Psarros)

The company is located with its own workshops in Greece and Cyprus and it can deliver professional services and products. It also offers free of charge advising and cost evaluation for damaged yachts in the field of carpentry and decking services.

#### Services

LedraDeck Itd, undertakes the construction of wooden boats, teak decks in yachts and residences, indoor and outdoor furniture, wooden masts, handrails, trellises, catwalks and any other wooden structures. Services include first quality teak decks, of any size, re-caulking, interior yacht joinery, upholstered ceiling panels, interior and exterior furniture design and construction, handrails, preparing special molds for any kind of curved surfaces.

LedraDeck Itd team members work successfully for more than 30 years now with the well-known shipyards Feadship, CRN, Alalunga, Garcia, Oceanco, Baglietto, Lursen, Diano, Psarros

Contact Information Telephones: (work) tel: +357 22104750 (mob.) +357 99924360 Email: ledradeck@gmail.com

# LedraDeck Ltd.

## Company's profile

Η LedraDeck Itd είναι μια εταιρεία που λειτουργεί με τα υψηλότερα επαγγελματικά πρότυπα στον τομέα των Ξυλουργικών και Καταστρωτικών Υπηρεσιών σε γιοτ, σκαφών αναψυχής και κατοικιών. Η ιδρυτική ομάδα της LedraDeck Itd, έχοντας συμμετάσχει εδώ και 30 χρόνια, σε έργα υψηλής ποιότητας ανά τον κόσμο, στον τομέα των ειδικών κατασκευών σε γιοτ και κατοικίες, είναι σε θέση να εγγυηθεί την άριστη ποιότητα των εργασιών που έχει αναλάβει. (Feadship, CRN, Alalunga, Garcia, Oceanco, Baglietto, Lursen, Diano, Psarros) Η εταιρεία διαθέτει εργαστήρια στην Ελλάδα και την Κύπρο και προσφέρει επαγγελματικές υπηρεσίες και προϊόντα. Προσφέρει επίσης δωρεάν συμβουλές και αξιολόγηση κόστους για τα σκάφη που έχουν υποστεί ζημιά στον τομέα των ξυλουργικών εργασιών και των καταστρωμάτων.

## Υπηρεσίες

Η LedraDeck ltd, αναλαμβάνει την κατασκευή ξύλινων σκαφών, καταστρωμάτων σε yachts και κατοικίες, εσωτερικής και εξωτερικής επίπλωσης, ξύλινων ιστών, κιγκλιδωμάτων και οποιονδήποτε άλλων ξύλινων κατασκευών. Οι υπηρεσίες περιλαμβάνουν πρώτης ποιότητας καταστρωμάτων οποιουδήποτε μεγέθους, εσωτερικών σκελετών σκαφών, σχεδιασμό και κατασκευή εσωτερικών και εξωτερικών επίπλων, προετοιμασία ειδικών καλουπιών για κάθε είδους επιφάνειες. Τα μέλη της ομάδας της LedraDeck ltd εργάζονται επιτυχημένα για περισσότερα από 30 χρόνια συνεργαζόμενες με τις γνωστές εταιρείες σκαφών Feadship, CRN, Alalunga, Garcia, Oceanco, Baglietto, Lursen, Diano, Psarros.

Πληροφορίες Επικοινωνίας Τηλέφωνα (εργασίας) τηλ: +357 22104750 (κιν.) +357 99924360 Email: ledradeck@gmail.com



#### **CONSTRUCTIONS & REFITS LTD**



We represent a team of professionals that operate under the highest professional standards in the field of Carpentry and Decking Services to yachts, super yachts and residences.

LedraDeck Ltd., undertakes the construction of wooden boats, teak decks in yachts and residences, indoor and outdoor furniture, wooden masts, handrails, trellises, catwalks and any other wooden structures.

#### **OUR SERVICES INCLUDE**

- First quality teak decks, of any size
- Re-caulking
- Interior yacht joinery
- Upholstered ceiling panels
- Interior and exterior furniture design and construction
- Handrails
- Preparing special molds for any kind of curved surfaces





**C&R MOTORBOAT Marine Services,** representatives of Cummins motors, Mercury Diesel, MerCruiser Mercury and authorized technical support from the above mentioned factories.

They are designed, tested and built exclusively for the marine environment. Easy maintenance and true peace of mind!!

**C&R MOTORBOAT Marine Services,** αντιπρόσωποι των Cummins motors, Mercury Diesel, MerCruiser Mercury. Εξουσιοδοτημένοι για τεχνική υποστήριξη των πιο πάνω μηχανών.















Tel: 23824466, Mob: 99433178, E-mail: info@crmotorboat.com www.crmotorboat.com



KRAXAM MPEL, 2 | VIOMIXANIKI PERIOXI 5380 | DERYNEIA / AMMOXOSTOS | CYPRUS P.O BOX: 33158 5311, PARALIMNI, CYPRUS

TEL: 23824466 | MOB: 9943317



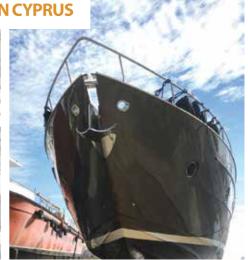




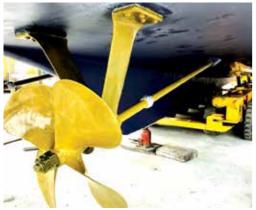
# SHIPYARD GREGORIS & NICOS AVGOUSTI LTD

ONE OF THE LARGEST AND MOST PROFESSIONAL BOATYARDS IN CYPRUS





# **ВЕРФЬ GREGORIS & NICOS AVGOUSTI LTD** ОДНА ИЗ КРУПНЕЙШИХ И НАИБОЛЕЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ ВЕРФЕЙ НА КИПРЕ









# IN OUR OWN PREMISES UNDER STRICT SAFETY AND QUALITY CONTROL CONDITIONS AND REASONABLE PRICES WE OFFER

- Vessel Maintenance Plans (Regular Washing, Hull Cleaning, Sea Trials)
- Project Management (Bottom Job, Refit, Paint, Engine Rebuilds)
- Yacht Provisioning
- Mechanical Services (Repair and Installations)
- Electrical Services (Repair and Installations)
- Plumbing Services (Repair and Installations)
- Rigging and Installation
- Varnish and Brightwork
- Teak Deck (New Decks and Repairs)

# 55 YEARS OF PROFESSIONAL BOATYARD SERVICES FOR YACHTS FROM 16-120 FEET AND BOATBUILDING



#### В НАШИХ СОБСТВЕННЫХ ПОМЕЩЕНИЙ В УСЛОВИЯХ СТРОГОЙ БЕЗОПАСНОСТИ И КОНТРОЛЯ КАЧЕСТВА МЫ ПРЕДЛАГАЕМ ПРОДУКЦИЮ ПО РАЗУМНЫМ ЦЕНАМ

- Программы по обслуживанию судов (регулярное мытье, чистка корпуса, ходовые испытания)
- Управление проектами (Нижние работы, Ремонт, Покраска, Восстановление двигателей)
- Обеспечение провизией
- Механические услуги (Ремонт и установка)
- Электрические услуги (Ремонт и установка)
- Сантехнические услуги (Ремонт и установка)
- Сборка и установка
- Лакировка и облицовка

55 ЛЕТ В СФЕРЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ СУДОВ ОТ 16-120 ФУТОВ И СУДОСТРОЕНИЯ





#### ABOUT US

MGS is a company with ability and capacity to provide services to all yachts, where our partners can provide hospitality to our clients.

## OUR SERVICES

- Shipping Agents
- Surveyors' and naval architect's assistance
  - Classification inspections and hassle of paperwork
- Yacht's Certificates and Licenses
- · Domestic and foreign ship brokers
  - Representation and financial management advice for shipping companies



MARINE GLOBAL SERVICES

GROUP OF COMPANIES

## **CONTACT US**

Address: 2,Chorikon Str. 166 75 Glyfada, Greece Tel: +30 210 968 1231 / Fax: +30 210 898 2857 Mob: +30 693 6726 722 / +30 697 7008 633

Web: www.marineglobalservices.gr E-mail: info@marineglobalservices.gr

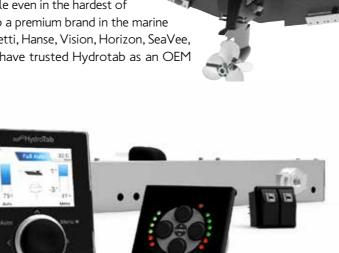






Vertical flaps-The most effective way to trim your boat

Hydrotab is a high quality trim and stability system for motor boats and its design is based on a innovative pneumatic mechanism which provides reliable operation and high performance control of the boat. Free of sensitive parts prone to failures (servomotors, gears, shafts, hydraulic or electronics parts, etc) Hydrotab's pneumatic mechanism shows high resilience harsh environments (bumps and hits with floating objects, extreme barnacle/marine growth, extreme temperatures, etc). Hydrotab Interceptors are manufactured under strict specifications with the highest quality materia, I so they are practically indestructible even in the hardest of conditions. Those attributes made Hydrotab a premium brand in the marine industry and world famous shipyards like Ferretti, Hanse, Vision, Horizon, SeaVee, Marlow, Dyna Craft, Dragon Yacths, etc, have trusted Hydrotab as an OEM equipment provider.



#### Interceptors performs just better

Design of Hydrotab's systems is based in the cutting-edge technology of interceptors (vertical flaps). Interceptors can control a boat better and quicker than conventional trim tabs. Trim and stability performance is much higher, time of reaction is instant, planning in higher speeds is better and smoother, and maneuvering is easier and more

> precise. Hydrotab Interceptors offer a definitely better cruising experience especially at higher speeds or when the weather conditions are not favorable. Installation of Hydrotab Interceptors is minimal (they need small space and they do not protrude



#### www.motonautica.com.cy

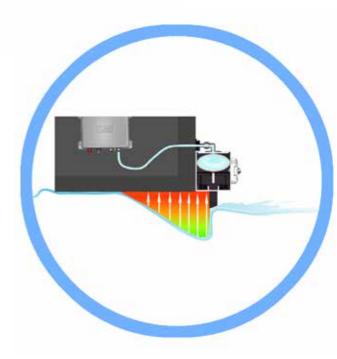
T::+357 99638053 E:3nfo@motonautica.com.cy



**f** motonauticacyprus



motonauticacy



Κάθετα φλαπ -Ο αποτελεσματικότερος τρόπος να τριμάρεις το σκάφος σου

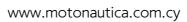
Τα Hydrotab είναι ένα σύστημα τριμαρίσματος και σταθεροποίησης σκαφών υψηλών προδιαγραφών και η σχεδίαση τους βασίζεται σε έναν καινοτόμο πνευματικό μηχανισμό, ο οποίος προσφέρει την μέγιστη δυνατή αξιοπιστία του προϊόντος αλλά και κορυφαίες επιδόσεις ελέγχου του σκάφους. Απαλλαγμένος από ευαίσθητα σε βλάβες μέρη, (άξονες, γρανάζια, σερβοκινητήρες, υδραυλικά μέρη, ηλεκτρονικά, κτλ), ο πνευματικός μηχανισμός της Hydrotab παρουσιάζει εξαιρετικά υψηλή αντοχή σε σκληρές και αντίξοες συνθήκες (χτυπήματα από επιπλέοντα αντικείμενα, ανάπτυξη στρειδώνας, διάβρωση και σκουριά, ακραίες θερμοκρασίες, κτλ). Τα φλαπς tns Hydrotab κατασκευάζονται με τις αυστηρότερες προδιαγραφές ώστε να είναι σχεδόν άτρωτα ακόμα και στις σκληρότερες συνθήκες. Αυτά ακριβώς τα χαρακτηριστικά είναι εκείνα που έχουν αναδείξει την Hydrotab σαν ένα premium brand στην παγκόσμια αγορά των συστημάτων τριμαρίσματος σκαφών και ναυπηγεία όπως Ferretti, Hanse, Sundeck, Horizon, Vision, SeaVee, Marlow, Dyna Craft, Dragon Yacht, κτλ, έχουν εμπιστευτεί την Hydrotab σαν προμηθευτή OEM.



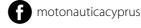
# Τα κάθετα φλαπς (Interceptors) υπερτερούν σε δυνατότητες και ευκολία χρήσης

Ο σχεδιασμός των φλαπς της Hydrotab βασίζεται στην τεχνολογία αιχμής των interceptors (κάθετα φλαπς). Τα κάθετα φλαπς μπορούν να ελέγχουν γρηγορότερα, αποδοτικότερα και αμεσότερα ένα σκάφος, σε σύγκριση με τα παραδοσιακά φλαπς (trim tabs). Η δυνατότητα τριμαρίσματος είναι μεγαλύτερη, ο χρόνος αντίδρασης είναι άμεσος, το σκάφος έρχεται γρηγορότερα και σε χαμηλότερη ταχύτητα σε θέση πλαναρίσματος, το πλανάρισμα σε υψηλότερες ταχύτητες είναι ομαλότερο και το μανουβρά-

ρισμα του σκάφους ακριβέστερο και ευκολότερο. Τα Hydrotab προσφέρουν μια πολύ καλύτερη εμπειρία πλεύσης ειδικά σε υψηλότερες ταχύτητες και όταν οι καιρικές συνθήκες είναι κακές. Η τοποθέτησή των κάθετων φλαπ της Hydrotab είναι διακριτική (καθώς καταλαμβάνουν ελάχιστο χώρο στον καθρέφτη χωρίς να εξέχουν και να ενοχλούν), αλλά επίσης είναι εξαιρετικά απλή και γρήγορη.

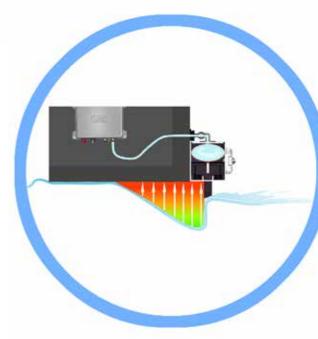


T:;+357 99638053 E:;anfo@motonautica.com.cy









# Warranty and Extended Coverage

Your new Volvo Penta engine and transmission comes with a standard warranty. With the Extended Coverage you can prolong the period of full protection.

#### **Volvo Penta International Limited Warranty**

In the first 2 years, or the applicable number of running hours, our engine and transmission warranty commitment covers the complete engine package. In the following 3 years, it covers major components.



#### **Extended Coverage**

Our International Limited Warranty covers your whole engine package for 2 years, and major components for 3 additional years. With Extended Coverage, you will keep the full protection for the years 3–5 for a complete peace of mind. The Extended Coverage can be purchased up to 6 months after the warranty registration.

ENGINE (INCL.TRANSMISSION)	COVERAGE DURATION* (WARRANTY + EXTENDED COVERAGE)	
	MONTHS	HOURS
Gasoline engines (V6 + V8)	60	480
Diesel engines (D1 – D6)	60	1000
Diesel engines (D8 – D13)	60	2000

<sup>\*</sup>Hours limitation according to Extended Coverage terms. Whichever occurs first.

# Repower for a new boat life

Give your boat a new life by repowering with a new engine! Experience the advantages of reduced fuel consumption, more quiet operation, increased performance and charging capacity — and higher resale value.

Volvo Penta's complete repowering kits makes replacing an engine easier – often it's even possible to keep the existing drive. Contact your nearest Volvo Penta dealer to find out what applies to your drive package.





# **ENGINE** RANGE 2020

For sailboats and powerboats 12-1000hp



## More performance, less emissions

The Volvo Penta 12 –1000hp engine range for leisure boats includes state-of-the-art propulsion systems with engines, drives and accessories - all perfectly matched. For you, this means superior performance, high reliability and low emissions.



# Holidays in our country

Reaching June of this strange year, everything shows that the season that is now beginning will be totally different comparing to the previous ones, due to the Covid-19 pandemic that hit the whole world with direct effects on all financial fields.

Unfortunately, it is obvious that the Yachting field could not remain unaffected. All of us who are active in this field are called upon to face situations that are unprecedented and uncertain, and at the same time to maintain our equanimity and logical deliberation so that panic does not become our advisor.

With the restrictive measures having been diminished but with new procedures to be followed concerning the use and mooring of boats, the forthcoming period is predicted difficult for everyone. It is reasonable, as the season will essentially start after June 16, when all restrictive measures will be abrogated and the free passage of yachts will be allowed, that the turnover of the companies in the field will be significantly reduced. At the same time, many of the seasonal workers in our field have already seen their employment period noticeably decreased, and many of them may be out of the market as the number of jobs offered will certainly not be the same as in previous successful years. To respond to the current situation in the best possible way, we need a new vision and a common goal. It is necessary to move forward with new alternatives that will meet the needs of the time.

# Διακοπές στη χώρα μας

Φτάνοντας αισίως στον Ιούνιο της περίεργης αυτής χρονιάς, όλα δείχνουν ότι η σεζον που τώρα ξεκινά θα είναι τελείως διαφορετική από τις προηγούμενες και αυτό εξαιτίας της πανδημίας του Covid-19 που έπληξε ολόκληρη την υφήλιο με άμεσες επιπτώσεις σε όλους τους οικονομικούς τομείς.

Είναι αυτονόητο πως δυστυχώς ανεπηρέαστος δεν θα μπορούσε να μείνει και ο τομέας του Yachting. Όλοι εμείς που δραστηριοποιούμαστε στον χώρο αυτό, καλούμαστε να αντιμετωπίσουμε καταστάσεις που είναι πρωτόγνωρες και αβέβαιες και ταυτόχρονα να διατηρήσουμε την ψυχραιμία μας και την λογική μας σκέψη ώστε ο πανικός να μην γίνει σύμβουλός μας.

Με τα περιοριστικά μέτρα να έχουν μεν χαλαρώσει αλλά με νέες διαδικασίες οι οποίες πρέπει να ακολουθούνται για την χρήση και τον ελλιμενισμό των σκαφών,το επόμενο διάστημα προβλέπεται δύσκολο για όλους. Είναι εύλογο, καθώς η σεζόν θα ξεκινήσει ουσιαστικά μετά τις 16/06 οπού θα αρθούν όλα τα περιοριστικά μέτρα και θα επιτραπεί η ελέυθερη διέλευση των σκαφών αναψυχής, πως ο κύκλος εργασιών των εταιρειών του κλάδου θα είναι σαφώς μικρότερος. Παράλληλα, πολλοί απο τους εποχιακούς εργαζόμενους στον χώρο μας έχουν ήδη δει το διάστημα απασχόλησής τους να μειώνεται αισθητά, αρκετοί δε από αυτούς μπορεί να βρεθούν και εκτός αγοράς μιας και ο αριθμός των προσφερόμενων θέσεων σίγουρα δεν θα είναι ο ίδιος με τις προηγούμενες επιτυχημένες χρονιές.





In Greece, as in Cyprus, tourism is one of the heaviest industries in the two countries. The goal now is to take advantage of this and promote maritime tourism in the best possible way. The planning of a boat vacation, either professional or private, is a solution that can be highly preferred under the right promotion. It is a different way of va-

cation, ideal for the new circumstances since the compliance of the distancing by the people is ensured and at the same time you can enjoy the beauties of any place, the sun and the sea according to your own wishes and choices.

Another challenge that has many chances to be achieved this year is that of domestic tourism. The circumstances of this year seem ideal so that Greeks and Cypriots can turn to the beauties of their countries, since traveling abroad at the moment seems like a faraway dream. However, this is where yachting and maritime tourism come into play with their advantages, to meet the needs of escape and vacation. Nothing better than a floating house! A combination of carelessness and adventure of the holidays with the comfort and warmth of a cottage, and all this literally on the blue of the sea and under the sunlight, accessible to all, even those who lack

Για να ανταποκριθούμε στην τρέχουσα κατάσταση με τον καλύτερο δυνατό τρόπο, χρειαζόμαστε ένα νέο όραμα και έναν κοινό στόχο. Είναι απαραίτητο να προχωρήσουμε μπροστά με νεές εναλλακτικές λύσεις που θα ανταποκρίνονται στις ανάγκες της εποχής.

Στην Ελλάδα, όπως και στην Κύπρο, ο τουρισμός αποτελεί μια από τις πιο βαριές βιομηχανίες των δυο χωρών. Ο στόχος τώρα είναι να εκμετταλευτούμε το πλεονέκτημα αυτό και να προωθήσουμε με τον καλύτερο δυνατό τρόπο τον θαλάσσιο τουρισμό. Η οργάνωση διακοπών με σκάφος, επαγγελματικό ή ιδιωτικό είναι μια λύση που μπορεί να ανέβει πολύ ψηλά στις προτιμήσεις με την σωστή προώθηση. Ένας διαφορετικός τρόπος διακοπών, ιδανικός για τα νέα δεδομένα μιας και από την μια εξασφαλίζεται η τήρηση των αποστάσεων από τον πληθυσμό και ταυτόχρονα μπορείς να απολαύσεις τις ομορφιές του εκάστοτε τόπου, τον ήλιο και την θάλασσα σύμφωνα με τις δικές σου επιθυμίες και επιλογές.

Ένα ακόμη στοίχημα που έχει πολλές πιθανότητες να κερδηθεί φέτος, είναι αυτό του εγχώριου τουρισμού. Οι συνθήκες την χρονιά αυτή φαντάζουν ιδανικές ώστε Έλληνες αλλά και Κύπριοι να στραφούν ο κάθενας στις ομορφιές της χώρας του αφού τα ταξίδια στο εξωτερικό τη δεδομένη στιγμή μοιάζουν μακρινό όνειρο. Ωστόσο, εδώ μπαίνει στην εικόνα το yachting και ο θαλασσιος τουρισμός με τα πλεονεκτήματά του ώστε να καλύψει τις ανάγκες απόδρασης και διακοπών. Τι καλύτερο από ένα πλωτό σπίτι! Ένας συνδυασμός της ξεγνοιασιάς και της περιπέτειας των διακοπών με την θαλπωρή και την ζεστασιά ενός εξοχικού και όλα αυτά κυριολεκτικά πάνω στο μπλέ της θάλασσας και κάτω απο το φως του ήλιου,προσιτός σε όλους –ακόμη και σε όσους στερούνται ναυτικών γνώσεων αφού εύκολα μπορούν να προσλάβουν έναν επαγγελματία κυβερνήτη.



# Yacht & Boat Sales | Brokerage | Engines | Boat Trailers | After-Sales Support



Hras 2B, 2234, Latsia Industrial Area, Nicosia, Cyprus *Tel.*: +357 22327223 *Fax*: +357 22327224 *Email*: info@cy-boats.com

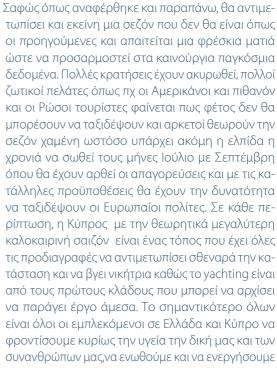
nautical knowledge as they can easily hire a professional skipper. Like Greece, Cyprus is a Mediterranean country with a highly de-

veloped field of Yachting and maritime tourism. Clearly, as mentioned above, it will also face a season that will be different than the previous ones and a fresh look is required to adapt to the new global circumstances. Many bookings have been canceled, many vital customers such as Americans and possibly Russian tourists seem unable to travel this year and many consider the season lost. However, there is still hope that the season will be saved from July to September when the prohibitions will be removed and the European citizens will be able to travel under the appropriate conditions. In any case, Cyprus, with the theoretically largest summer season, is a place that has all the specifications to face the situation firmly and emerge victorious, as yachting is one of the first industries that can start producing work immediately. Most important of all is that all those involved in Greece and Cyprus should take care of our own and our fellow beings' health, unite and act with patience, prudence and new ideas in order to pave the way for a better future under the imposed new circumstances.



CEO YACHT INSURANCE CIC,
AGENTS for PANTAENIUS YACHT INSURANCE

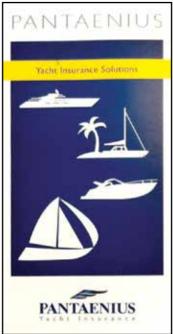
Όπως η Ελλάδα, έτσι και η Κύπρος είναι μια χώρα μεσογειακή με πολύ ανεπτυγμένο το κομμάτι του Yachting και του θαλάσσιου τουρισμού.



με υπομονή,σύνεση και νέες ιδέες ώστε να στρώσουμε το δρόμο για ένα καλύτερο μέλλον κάτω από τις επιβεβλημένες νέες συνθήκες.



Διευθύνων σύμβουλος εταιρείας Yacht Insurance CIC ΠΡΑΚΤΟΡΕΣ PANTAENIUS YACHT INSURANCE







Be Fast Be Safe Be Unique











Cyprus Official Representatives:

Amphitrite Naval Consultancy
T.: +357 25 43 43 49 | M.: +357 99 21 00 21 info@amphitrite-yachts.com |

www.amphitrite-yachts.com

## Two of Italy's Biggest Yacht Builders Will Reportedly Merge

Sanlorenzo, one of Italy's largest yacht builders, is acquiring another Italian builder, Perini Navi. The acquisition would give Sanlorenzo one of the world's strongest sailing superyacht brands, while providing financial stability for Perini Navi.

The newspaper "Milano Finanza" reported that Perini Navi will restructure its debts under article 182 of Italian law. Once that happens, a new parent company will be es-

tablished. Sanlorenzo will control about 70 percent of the shares, according to the paper, while contributing \$33 million (30 million euros) to financing the operation. The Tabacchi family, which signed an agreement in 2018 to acquire a 49.9 percent stake in Perini Navi, will hold a 30 percent stake in the new company, while contributing \$11 million (10 million euros) to operations.

#### Financial problems

Perini Navi, which has built famous sailing supervachts like the 289-foot Maltese Falcon and 197foot Seven, has had publicized financial problems since the Great Recession. Despite that, the brand continued to attract many followers. At last September's Monaco Yacht Show, the company reported an order book valued at \$176 million (€160 million), with seven yachts under construction. Sanlorenzo has been aggressively expanding over the last decade, having delivered 103 superyacht projects during that time. Before Covid-19, it was scheduled to deliver another 24 yachts this year. The Italian builder went public in 2019. For last year, it reported its strongest financial year ever, with net sales of \$500 million (€455 million), up 39.3 percent from 2018. The company has been expanding its product lines into

ever-larger yachts and also acquired the Bluegame brand in 2018. Sanlorenzo, which did not immediately respond to a request for comment about the acquisition, said in March that it had a back-

# Δύο από τους μεγαλύτερους κατασκευαστές σκαφών της Ιταλίας θα συγχωνευτούν





Η εταιρεία Sanlorenzo, από τους μεγαλύτερους κατασκευαστές σκαφών της Ιταλίας, αποκτά μια άλλη Ιταλική εταιρεία κατασκευής, την Perini Navi. Η εξαγορά θα καταστήσει τη Sanlorenzo μία από τις ισχυρότερες μάρκες superyacht ιστιοπλοΐας στον κόσμο, παρέχοντας ταυτόχρονα οικονομική σταθερότητα στην Perini Navi.

Η εφημερίδα «Milano Finanza» ανέφερε ότι θα αναδιαρθρώσει τα χρέη της, σύμφωνα με το άρθρο 182 του Ιταλικού δικαίου. Μόλις συμβεί αυτό, θα δημιουργηθεί μια νέα μητρική εταιρεία. Η Sanlorenzo θα ελέγχει περίπου το 70% των μετοχών, σύμφωνα με την εφημερίδα, ενώ θα συνεισφέρει 33 εκατομμύρια δολάρια (30 εκατομμύρια ευρώ) στη χρηματοδότηση της επιχείρησης. Η οικογένεια Tabacchi, η οποία υπέγραψε συμφωνία το 2018 για την απόκτηση μεριδίου 49,9% στην Perini Navi, θα κατέχει μερίδιο 30% στη νέα εταιρεία, ενώ θα συνεισφέρει 11 εκατομμύρια δολάρια (10 εκατομμύρια ευρώ) στις επιχειρήσεις.



## Οικονομικά προβλήματα

Η Perini Navi, η οποία έχει κατασκευάσει διάσημα superyachts ιστι-

οπλοΐας, όπως το Maltese Falcon 289 ποδιών και το Seven, 197 ποδιών, έχει δημοσιοποιήσει οικονομικά προβλήματα από τη Μεγάλη Ύφεση. Παρά το γεγονός αυτό, η φίρμα συνέχισε να προσελκύει πολλούς οπαδούς. Στο Monaco Yacht Show του περασμένου Σεπτεμβρίου, η εταιρεία ανέφερε παραγγελίες αξίας 176 εκατομμυρίων δολαρίων (160 εκατομμύρια ευρώ), με επτά σκάφη υπό κατασκευή. Η Sanlorenzo επεκτάθηκε επιθετικά την τελευταία δεκαετία, έχοντας παραδώσει 103 έργα superyacht κατά τη διάρκεια αυτής της περιόδου. Πριν από το Covid-19, είχε προγραμματιστεί να παραδώσει άλλα 24 σκάφη φέτος. Η Ιταλική κατασκευαστική εταιρία μπήκε στο χρηματιστήριο το 2019. Για πέρυσι, ανέφερε την ισχυρότερη οικονομική





log of orders of more than \$549 million (€500 million). Perini Navi will give it another type of yacht for the supeyacht segment. Perini Navi sent out a statement acknowledging it was in the middle of a debt restructuring. "The Board of Directors intends to preserve the Company's business and heritage, thus ensuring continuity to the important orders currently in build, as well as achieving the highest possible level of creditors' satisfaction," it said in a statement.

# Sanlorenzo signs new partnership agreement

In order to support the small and medium-sized enterprises that make up its supply network, Sanlorenzo and Intesa Sanpaolo (an Italian banking group) have signed a new partnership agreement. This agreement allows a €50 million credit line to be made available by the bank, allowing small and medium-sized enterprises to receive advances on the trade receivables which are owed to them by Sanlorenzo. The initiative is part of the supply chain program developed by Intesa Sanpaolo to help the production chains of the Italian business system flourish in the post-pandemic economy. This project also has significant repercussions for the industry in Liguria, within which 13 supply chain contracts have been signed to date, creating a turnover in excess of €1 billion. "We are very satisfied with this transaction entered into with an excellent partner like Intesa Sanpaolo, which pays great attention to the Italian territorial districts. This agreement is of great value for Sanlorenzo, as well as for the more than 1,500 craft businesses working alongside us in the production of our yachts which will benefit from a concrete support tool, in a delicate moment like the current one, to continue to grow and develop together with Sanlorenzo" commented Massimo Perotti, Executive Chairman of Sanlorenzo.

χρονιά, με καθαρές πωλήσεις 500 εκατομμυρίων δολαρίων (455 εκατομμύρια ευρώ), αυξημένες κατά 39,3% από το 2018. Η εταιρεία επεκτείνει τις σειρές προϊόντων της σε όλο και μεγαλύτερα yacht και απέκτησε επίσης τη μάρκα Bluegame το 2018.

Η Sanlorenzo, η οποία δεν απάντησε αμέσως σε αίτημα για σχολιασμό σχετικά με την εξαγορά, δήλωσε τον Μάρτιο ότι είχε καθυστερημένες παραγγελίες άνω των 549 εκατομμυρίων δολαρίων (500 εκατομμύρια ευρώ). Η Perini Navi θα δώσει ένα άλλο είδος yacht για το τμήμα superyacht. Η Perini Navi έστειλε μια δήλωση αναγνωρίζοντας ότι ήταν στη μέση μιας αναδιάρθρωσης χρέους. «Το Διοικητικό Συμβούλιο σκοπεύει να

διατηρήσει την επιχείρηση και την κληρονομιά της Εταιρείας, διασφαλίζοντας έτσι τη συνέχεια στις σημαντικές παραγγελίες που βρίσκονται σε εξέλιξη, καθώς και την επίτευξη του υψηλότερου δυνατού επιπέδου ικανοποίησης των πιστωτών», ανέφερε σε δήλωσή του.

# Η Sanlorenzo υπογράφει νέα συμφωνία συνεργασίας

Προκειμένου να υποστηρίξουν τις μικρές και μεσαίες επιχειρήσεις που αποτελούν το δίκτυο εφοδιασμού της, οι Sanlorenzo και Intesa Sanpaolo (Ιταλικός τραπεζικός όμιλος) υπέγραψαν μια νέα συμφωνία συνεργασίας. Αυτή η συμφωνία επιτρέπει τη διάθεση πίστωσης ύψους 50 εκατομμυρίων ευρώ από την τράπεζα, επιτρέποντας στις μικρομεσαίες επιχειρήσεις να λαμβάνουν προκαταβολές από τις εμπορικές απαιτήσεις που τους οφείλει η Sanlorenzo. Η πρωτοβουλία είναι μέρος του προγράμματος αλυσίδας εφοδιασμού που αναπτύχθηκε από την Intesa Sanpaolo για να βοηθήσει τις αλυσίδες παραγωγής του ιταλικού επιχειρηματικού συστήματος να αναπτυχθούν στην μετα-πανδημική οικονομία. Αυτό το έργο έχει επίσης σημαντικές επιπτώσεις για τον κλάδο στη Λιγουρία, εντός του οποίου έχουν υπογραφεί έως σήμερα 13 συμβάσεις αλυσίδας εφοδιασμού, δημιουργώντας κύκλο εργασιών άνω του 1 δισεκατομμυρίου ευρώ. «Είμαστε πολύ ικανοποιημένοι με αυτήν τη συναλλαγή που έγινε με έναν εξαιρετικό συνεργάτη όπως η Intesa Sanpaolo, που δίνει μεγάλη προσοχή στις ιταλικές περιοχές. Αυτή η συμφωνία έχει μεγάλη αξία για τη Sanlorenzo, καθώς και για περισσότερες από 1.500 βιοτεχνικές επιχειρήσεις που εργάζονται μαζί μας στην παραγωγή των σκαφών μας που θα επωφεληθούν από ένα συγκεκριμένο εργαλείο υποστήριξης, σε μια δύσκολη στιγμή όπως η τρέχουσα, για να συνεχίσουν να μεγαλώνουν και να αναπτυχθούν μαζί με την Sanlorenzo» σχολίασε ο Massimo Perotti, Εκτελεστικός Πρόεδρος της Sanlorenzo.





# Year-round destination, year-round prices

Limassol Marina announces the launch of new berthing fees, reflecting the Marina's status as a year-round destination with an attractive, year-round pricing.

Mindful of customer feedback, and the Marina's ongoing efforts to enhance the customer experience, the new berthing fee structure provides maximum flexibility by satisfying the needs of every individual boat owner. Effective from 2020, an exclusive, single fee is now available all year round, calculated according to boat size and length of stay. Regardless of the season, prices remain the same, providing great value for money with the services and expertise of the Marina team always at your disposal.

Boat owners that seek to secure a berth for an extended period can also take advantage of the Marina's new "Pay four months, stay six months" offer, providing significant savings on berthing fees. Berth holders have the opportunity to enjoy a longer stay at the Marina and receive an additional two months at no cost! Further, the Marina's community of annual berth holders continues to grow year on







# Νέα ετήσια οικονομικά πακέτα θέσεων ελλιμενισμού στη Μαρίνα Λεμεσού

Η Μαρίνα Λεμεσού ανακοινώνει την εφαρμογή νέων ετήσιων οικονομικών πακέτων θέσεων ελλιμενισμού για το έτος 2020, παρέχοντας μια απλοποιημένη προσέγγιση που αντικατοπτρίζει την εικόνα της Μαρίνας ως ένα μοναδικό προορισμό, τον οποίο τα σκάφη αναψυχής μπορούν να επισκεφθούν ολόχρονα.

Η νέα στρατηγική τιμολόγησης, που σχεδιάστηκε με σκοπό τη βελτίωση της εξυπηρέτησης των πελατών, λαμβάνοντας υπόψη τις πολύτιμες εισηγήσεις τους, χαρακτηρίζεται από ευελιξία έτσι ώστε να ανταποκρίνεται στις διάφορες απαιτήσεις και προσδοκίες που μπορεί να έχει ο κάθε ιδιοκτήτης σκάφους. Οι νέες τιμές θα εφαρμόζονται για ολόκληρη τη χρονιά και θα διαμορφώνονται ανάλογα με τη διάρκεια παραμονής στη Μαρίνα και το μέγεθος του σκάφους, διατηρώντας την εξαιρετική σχέση μεταξύ ποιότητας και τιμής που παρέχεται ολόχρονα.

Για όλους όσους προγραμματίζουν να ελλιμενίσουν το σκάφος τους στη Μαρίνα μακροπρόθεσμα, μπορούν να επωφεληθούν από τη νέα προσφορά «πλήρωσε για τέσσερις μήνες και παρέμεινε για έξι». Η προσφορά αυτή δίνει στους πελάτες τη μοναδική ευκαιρία να



year and all benefit from the lowest pro-rata rates available, securing their berth and access to the Marina's state-of-the-art facilities and service from its dedicated team, all year-round.

Limassol Marina is an award winning, integrated marina project combining berths from 6m to 110m, a thriving commercial village with exceptional waterfront bars and restaurants, designer boutiques, shops, spa, fitness club and beach. These compliment exclusive villas and luxury apartments on the sea, with private berths or direct access to the beach. The Marina is located in the heart of Limassol's city centre, giving boat owners and crew quick and convenient access to all that Cyprus' most vibrant and internationally diverse coastal city has to offer. Year-round sunshine, a full and exciting calendar of events and wide variety of social, hospitality and leisure activity options provide endless entertainment whatever time of year.

The Marina provides boat owners and crew with every modern convenience and comfort, whether as a home port, winter base or transit stop. The Marina's concierge service caters for every customer need and operations staff are on-hand to provide berthing assistance and support with all technical services as and when required. High-end shipyard facilities are available for small boats and superyachts alike to cover all maintenance requirements, delivering the complete, full-service package for any yacht owner or captain and creating an unparalleled, year-round yachting destination.

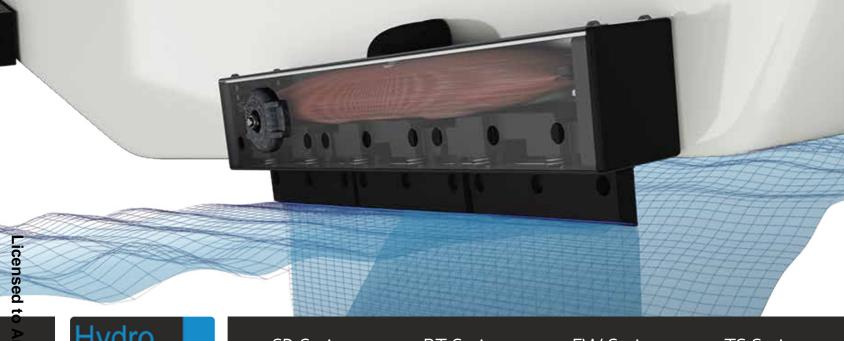
For further information or to review a bespoke berthing quotation for a long or short-term visit, please visit our website, www.limas-solmarina.com or call +357 25 020 020 to speak with one of the Marina's Reception team about your enquiry.

παραμείνουν στη Μαρίνα για τέσσερις μήνες ή περισσότερο, και να επεκτείνουν την παραμονή τους για δύο επιπλέον μήνες χωρίς κόστος. Την προσφορά αυτή συνοδεύουν και όλα τα προνόμια των ετήσιων κατόχων θέσεων ελλιμενισμού, όπως οι άριστες υπηρεσίες σκαφών που προσφέρει η ειδικά καταρτισμένη ομάδα της Μαρίνας και οι ευνοϊκές τιμές στα εστιατόρια, τα καταστήματα, το γυμναστήριο και το σπα στη Μαρίνα Λεμεσού.

Αποτελώντας ένα συναρπαστικό προορισμό με δυνατότητα ελλιμενισμού 650 σκαφών μήκους 6 μέχρι 110 μέτρων, η Μαρίνα Λεμεσού διαθέτει πληθώρα εμπορικών εγκαταστάσεων με εκλεκτά εστιατόρια, καταστήματα, γυμναστήριο και σπα. Προσφέρει επίσης αποκλειστικές επαύλεις και πολυτελή διαμερίσματα πάνω στη θάλασσα, με ιδιωτικούς χώρους ελλιμενισμού και άμεση πρόσβαση στην παραλία. Η Μαρίνα Λεμεσού βρίσκεται στην καρδιά της πόλης προσφέροντας στους ιδιοκτήτες και στα πληρώματα των σκαφών, εύκολη και γρήγορη πρόσβαση σε όλα όσα έχει να προσφέρει η πιο ζωντανή, κοσμοπολίτικη και παραθαλάσσια πόλη της Κύπρου. Ένα ολοκληρωμένο πρόγραμμα εκδηλώσεων αλλά και πληθώρα κοινωνικών και ψυχαγωγικών δραστηριοτήτων προσφέρουν ποικιλόμορφες εμπειρίες οποιαδήποτε εποχή του χρόνου.

Η πολυβραβευμένη Μαρίνα Λεμεσού, παρέχει στους ιδιοκτήτες σκαφών και στα πληρώματά τους μοναδικές υπηρεσίες και σύγχρονες εγκαταστάσεις ελλιμενισμού, ανεξάρτητα από τη διάρκεια ή εποχή της παραμονής τους. Η άρτια εκπαιδευμένη ομάδα της μαρίνας προσφέρει μια ολοκληρωμένη γκάμα τεχνικών υπηρεσιών αλλά και υπηρεσιών concierge για την κάλυψη κάθε ανάγκης ολόχρονα. Υψηλής ποιότητας ναυπηγικές εγκαταστάσεις είναι διαθέσιμες για μικρά και μεγάλα σκάφη καλύπτοντας όλες τις ανάγκες συντήρησης ή επισκευής και παρέχοντας ένα ολοκληρωμένο φάσμα εξυπηρέτησης για κάθε ιδιοκτήτη ή καπετάνιο σκάφους.

Ως ένας μοναδικός προορισμός για σκάφη αναψυχής, οι θέσεις ελλιμενισμού στη Μαρίνα Λεμεσού είναι διαθέσιμες για βραχυπρόθεσμη ή/και μακροπρόθεσμη παραμονή. Για περισσότερες πληροφορίες, επικοινωνήστε με τη Μαρίνα Λεμεσού τηλεφωνικώς στο +357 25 020 020 ή επισκεφτείτε την ιστοσελίδα www.limassolmarina.com.





**SR** Series

**BT** Series

**FW** Series

TS Series

**Marine Engineering** 

# Interceptor trim tabs The Best Way to trim your boat

Hydrotab Interceptor Trim Tabs are placed on boat's transom, and they are controlled by a independent air unit (air compressor). Interceptors can operate with extreme accuracy and improve and smooth boat ride, even in the harshest weather conditions, making your trip safer and more comfortable. Due to hulls geometry (pitch & roll) optimization, fuel consumption is also significantly reduced.





# **Patented Technology**

FOR SPEED VESSEL UP TO 50m.





www.motonautica.com.cy

T: +357 99638053 E: info@motonautica.com.cy









# A major project for Cyprus starts in the autumn

## The contracts for the Larnaca Marina have been signed

By Pavlos Neophytos

The city of Larnaca and yachting in Cyprus seem to be entering a new era. The agreement with the investor for the implementation of the Larnaca Marina project has been in place since the 13th of February, 2020. It seems that the result will be particularly impressive when the project is completed. According to statements by the Minister of Transport, Giannis Karousos, the work will start immediately, and there will be a multitude of benefits for the city of Larnaca from the implementation of the project.

The first images of how the promising project will look upon completion, are impressive. The marina area will radically change with hotels, swimming pools, and three towers. Next to it, a port will be developed which will - according to the published pictures be able to accommodate cruise ships. Specifically, the project, as announced, will include port infrastructure, marina, land reclamation and development, a road network, green spaces, parks, and pavements as well as residential units, catering and leisure areas and other social developments over the next 10 to 15 years, with additional annual economic activities, just in Larnaca.







# Ένα μεγάλο έργο για την Κύπρο αρχίζει το φθινόπωρο

Έπεσαν οι υπογραφές για τη Μαρίνα Λάρνακας

Του Παύλου Νεοφύτου

Σε νέα εποχή φαίνεται να εισέρχεται η πόλη της Λάρνακας και το κυπριακό yachting. Η συμφωνία με τον επενδυτή για την υλοποίηση του έργου της Μαρίνας Λάρνακας είναι γεγονός από τις 13 Φεβρουαρίου 2020, με το αποτέλεσμα να φαίνεται ότι θα είναι ιδιαίτερα εντυπωσιακό, όταν θα ολοκληρωθεί το έργο.

Όπως έχει αναφέρει σε δηλώσεις του ο Υπουργός Μεταφορών, Γιάννης Καρούσος, οι διαδικασίες θα ξεκινήσουν άμεσα, ενώ τα οφέλη από την υλοποίησή του έργου θα είναι πολλαπλά για την Λάρνακα.

Οι πρώτες εικόνες από το πώς θα μοιάζει το μεγαλεπήβολο έργο, κατά την ολοκλήρωσή του, προϊδεάζουν θετικά. Η περιοχή της μαρίνας θα αλλάξει ριζικά με ξενοδοχεία, πισίνες και τρεις πύργους. Δίπλα θα αναπτυχθεί και το λιμάνι το οποίο θα δέχεται – σύμφωνα με τις εικόνες που δημοσιεύθηκαν – και κρουαζιερόπλοια. Συγκεκριμένα, το έργο όπως ανακοινώθηκε, θα περιλαμβάνει λιμενικές υποδομές, μαρίνα, ανάπλαση και ανάπτυξη γης, οδικού δικτύου, χώρους πρασίνου, πάρκα και πεζόδρομους καθώς και οικιστικές μονάδες, χώρους εστίασης και αναψυχής και άλλες κοινωνικές αναπτύξεις σε μια περίοδο 10 με 15 χρόνων, με επιπλέον ετήσιες οικονομικές δραστηριότητες, μόνο στη Λάρνακα.



#### **Extending the existing marina**

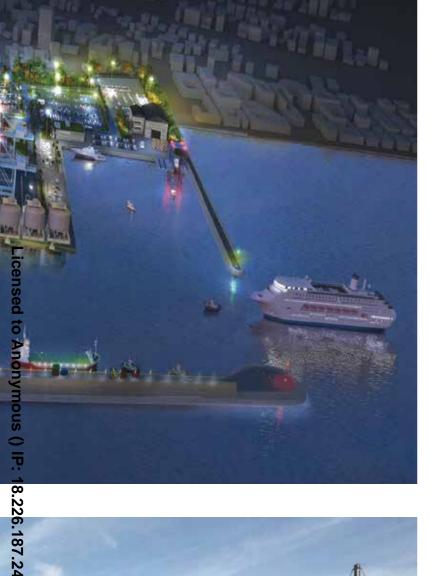
The proposal by the consortium of Israeli interests, "Kition Ocean Holdings," includes the expansion of the existing Larnaca marina, so that it can accommodate 650 vessels, from 5 to 150 meters long. The new marina will include traditional dining areas, leisure and green areas, playgrounds, shopping and hotels, luxury mansions, and a unique educational and medical centre that is designed to accommodate students who will be able to study and practice their knowledge in hotel management, medical studies, and studies related to the marine industry. The project, which is estimated to cost more than a billion euros, is the currently largest investment ever made in Cyprus. It is estimated that it will offer a 120 million annual increase in GDP in Larnaca and Cyprus. It is expected that, when completed, more than 2,500 jobs will be created, bringing huge revenues to the Republic of Cyprus.

#### Deepening and expanding the port

In his statements, the mayor of Larnaca, Andreas Viras, said that, according to the information he has received so far from the officials who participated in the negotiations with the Israelis, the investment is moving within the framework set and sought by the city. That is:

- 1) Commercial use of the new port, excluding radioactive materials, mud, and other harmful materials. Other compatible uses, which have been agreed between the Municipality of Larnaca and the Ministry of Transport and have been communicated to investors.
- 2) Tourist activity which will include the deepening and expansion of the port, so that it can accept large cruise ships, with the responsibility to attract investors with their own initiatives and efforts. Also, the investment will include hotel units and luxury hotel apartments, residential units for permanent installation and investment, recreation areas, greenery, etc.







#### Επέκταση υφιστάμενης μαρίνας

Όσον αφορά την Μαρίνα της Λάρνακας, η πρόταση της κοινοπραξίας, ισραηλινών συμφερόντων, «Kition Ocean Holdings», περιλαμβάνει την επέκταση της υφιστάμενης Μαρίνας, ούτως ώστε να μπορεί να φιλοξενεί 650 σκάφη, μήκους από 5 μέχρι 150 μέτρα. Η νέα Μαρίνα θα περιλαμβάνει παραδοσιακούς χώρους εστίασης, χώρους αναψυχής και πρασίνου, παιδότοπους, εμπορικούς και ξενοδοχειακούς χώρους, πολυτελείς επαύλεις, και ένα μοναδικό στο είδος του εκπαιδευτικό και ιατρικό κέντρο που θα μπορεί να φιλοξενεί φοιτητές, οι οποίοι θα είναι σε θέση να σπουδάσουν και να εξασκήσουν τις γνώσεις τους στην διαχείριση ξενοδοχείων, ιατρικών σπουδών και σπουδών που σχετίζονται με την θαλάσσια βιομηχανία.

Το έργο, το οποίο εκτιμάται να έχει κόστος υλοποίησης πέραν του ενός δισεκατομμυρίου ευρώ, αποτελεί τη μεγαλύτερη επένδυση που θα έχει πραγματοποιηθεί στην Κύπρο μέχρι σήμερα. Εκτιμάται πως θα προσφέρει 120 εκατομμύρια ετήσια αύξηση στο ΑΕΠ της Λάρνακας και της Κύπρου. Αναμένεται ότι κατά την ολοκλήρωση του θα δημιουργηθούν πέραν των 2500 θέσεων εργασίας, αποφέροντας τεράστια έσοδα στην Κυπριακή Δημοκρατία.

#### Εκβάθυνση και επέκταση του λιμανιού

Σε δηλώσεις του, ο δήμαρχος Λάρνακας, Αντρέας Βύρας, ανέφερε ότι, σύμφωνα με τη μέχρι στιγμής ενημέρωση που είχε από τους αρμοδίους που μετείχαν στη διαπραγμάτευση με τους Ισραηλινούς, η επένδυση κινείται στα πλαίσια τα οποία καθόρισε και επιζητούσε η πόλη. Δηλαδή:

1) Εμπορική χρήση του νέου λιμανιού από την οποία θα αποκλείονται ραδιενεργά υλικά, λάσπη και άλλα επιβαρή υλικά. Άλλες συμβατές χρήσεις, οι οποίες έχουν συμφωνηθεί μεταξύ του Δήμου Λάρνακας και του υπουργείου Μεταφορών και κοινοποιήθηκαν στους επενδυτές.

2) Τουριστική δραστηριότητα η οποία θα περιλαμβάνει εκβάθυνση και επέκταση του λιμανιού, ώστε να μπορεί να δέχεται μεγάλου εκτοπίσματος κρουαζιερόπλοια, τα οποία θα αναλάβουν να προσελκύσουν και με δικές τους πρωτοβουλίες και προσπάθειες οι επενδυτές. Επίσης, η επένδυση θα περιλαμβάνει ξενοδοχειακές μονάδες και πολυτελή ξενοδοχειακά διαμερίσματα, οικιστικές μονάδες για μόνιμη εγκατάσταση-επένδυση, χώρους αναψυχής, πρασίνου κ.λπ.

#### Φθινόπωρο οι εργασίες

«Μιλούμε για ένα έργο σαφώς κατά πολύ μεγαλύτερο από το έργο της μαρίνας στην Αγία Νάπα, το οποίο θεωρήθηκε ήδη ένα πολύ μεγάλο έργο για τον τόπο», είπε επίσης ο δήμαρχος Λάρνακας για να καταδείξει το μέγεθος της επένδυσης, αλλά και της αξίας που έχει για τη Λάρνακα και την Κύπρο ευρύτερα. Σημείωσε ακόμη ότι με βάση ενημέρωση που είχε, είναι δυνατό ακόμη και το φθινόπωρο να ξεκινήσουν οι εργασίες για την επένδυση. «Σε συνδυασμό με την ορατή πλέον προοπτική μετακίνησης των πετρελαϊκών εγκαταστάσεων και απελευθέρωσης και ανάπτυξης αυτού του τμήματος του παραλιακού μετώπου, γίνεται αντιληπτό για ποιες προοπτικές οικονομικής ανάπτυξης μιλούμε ότι διανοίγονται τα επόμενα χρόνια για την πόλη της Λάρνακας», σημείωσε ακόμη ο δήμαρχος της πόλης.

#### Με τοπικό χαρακτήρα

Σκοπός της κοινοπραξίας είναι μέσα από το προωθούμενο έργο να αξιοποιήσει και να προβάλει τον τοπικό χαρακτήρα της πόλης, προσθέτοντας στη μεγαλεπήβολη ανάπτυξη τα ιδιαίτερα στοιχεία της Λάρνακας, δήλωσε ο CEO της Kition Ocean Holdings, Πάνος Αλεξάνδρου.

#### The project begins in the autumn

"We are talking about a project that is clearly much larger than the work in the marina in Ayia Napa, which is already considered a very big project for the area," said the mayor of Larnaca, to show the size of the investment and its value for Larnaca and Cyprus in general. He also noted that according to the briefing he had, it is possible that work on the investment will begin in the autumn. "Combined with the now-visible prospect of moving oil facilities and liberating and developing this part of the coastal front, it is clear what prospects for economic growth we are talking about opening up for the city of Larnaca in the coming years," he said.

#### **Local character**

The purpose of the consortium is through the promoted project to develop and promote the local character of the city, adding the special elements of Larnaca to the ambitious development, said the CEO of Kition Ocean Holdings, Panos Alexandrou.

"We want to have Lefkaritika, taverns, ouzo; we want the marina's commercial spaces to host mostly small local businesses, which will give a traditional character to the marina," he said, as an aside to the presentation of the project, which took place on the 26th of February at the Municipal Gallery of Larnaca.

#### "The biggest project."

The purpose, he explained, is to create a far-reaching development that will help develop the whole of Larnaca. That is, to create new offices, which will attract companies, which in turn will employ staff, that by meeting its daily needs will boost the whole of Larnaca's economy.

The choice of Larnaca for "the largest project ever made in Cyprus by far, "according to him, was because of the city's location, the airport, the harbour, and the fact that this city has been neglected in terms of projects of vital importance.

"We believe that with the right synergies and the cooperation of the municipality of Larnaca, the project will be a huge success for the city and the whole of Cyprus," said Mr Alexandrou, noting that this is a huge investment that reaches close to € 1.2 billion, which will generate a lot of income in the Republic of Cyprus, will create more than 4,000 jobs and the infrastructure that will be built will generate rapid growth in Larnaca.

#### Cyprus as a yachting destination

Based on the way the Larnaca marina is designed, the consortium expects that the project will be very successful. Although the operation of a marina is not usually as profitable, this marina will work with new standards and will significantly help the development of yachting tourism. "We believe that with the development of the other marinas in Cyprus in the coming years, the country will become a tourist destination for yachting in the Eastern Mediterranean," said the CEO of Kition Ocean Holdings.

#### Three universities

Another important part of the project is education and, in particular, the development of three universities, between the marina and the port. One is a hotelier university that aims to boost domestic training of hotel executives (most likely to be implemented in collaboration with a Swiss university school), a medical school that will operate in parallel with a hospital unit (most likely in cooperation with Israeli hospitals) and a University of Environment and Energy.

«Θέλουμε να έχουμε Λευκαρίτικα, ταβέρνες, ουζερί, οι εμπορικοί χώροι της μαρίνας θέλουμε ως επί το πλείστον να φιλοξενούν μικρές τοπικές επιχειρήσεις, οι οποίες θα δώσουν ένα παραδοσιακό χαρακτήρα στη μαρίνα», ανέφερε χαρακτηριστικά, στο περιθώριο της παρουσίασης του έργου, που έγινε στις 26 Φεβρουαρίου στη Δημοτική Πινακοθήκη Λάρνακας.

#### «Το μεγαλύτερο έργο»

Σκοπός, όπως εξήγησε, είναι να δημιουργηθεί μια εξωκεντρική ανάπτυξη, η οποία θα βοηθήσει στην ανάπτυξη ολόκληρης της Λάρνακας. Δηλαδή, να δημιουργηθούν νέα γραφεία, τα οποία θα προσελκύσουν εταιρείες, οι οποίες με τη σειρά τους θα εργοδοτήσουν προσωπικό, το οποίο ικανοποιώντας τις καθημερινές του ανάγκες θα ωθήσει την οικονομία της Λάρνακας.

Η επιλογή της Λάρνακας για το «με διαφορά μεγαλύτερο έργο που έγινε ποτέ στην Κύπρο», σύμφωνα με τον ίδιο, έγινε λόγω της τοποθεσίας της πόλης, του αεροδρομίου της, του λιμανιού της και του γεγονότος ότι είναι μια πόλη η οποία έχει παραμεληθεί όσον αφορά έργα ζωτικής σημασίας.

«Πιστεύουμε ότι με σωστές συνεργασίες και τη συνεργασία του Δήμου Λάρνακας το έργο θα είναι μια τεράστια επιτυχία για την πόλη αλλά και ολόκληρη την Κύπρο», είπε ο κ. Αλεξάνδρου, σημειώνοντας ότι πρόκειται για μία τεράστια επένδυση που φτάνει κοντά στο €1,2 δις, η οποία θα αποφέρει πολλά εισοδήματα στην Κυπριακή Δημοκρατία, θα δημιουργήσει πέραν των 4.000 θέσεων εργασίας και με τις υποδομές που θα γίνουν θα προκληθεί ραγδαία ανάπτυξη στη Λάρνακα.

#### Η Κύπρος προορισμός για yachting

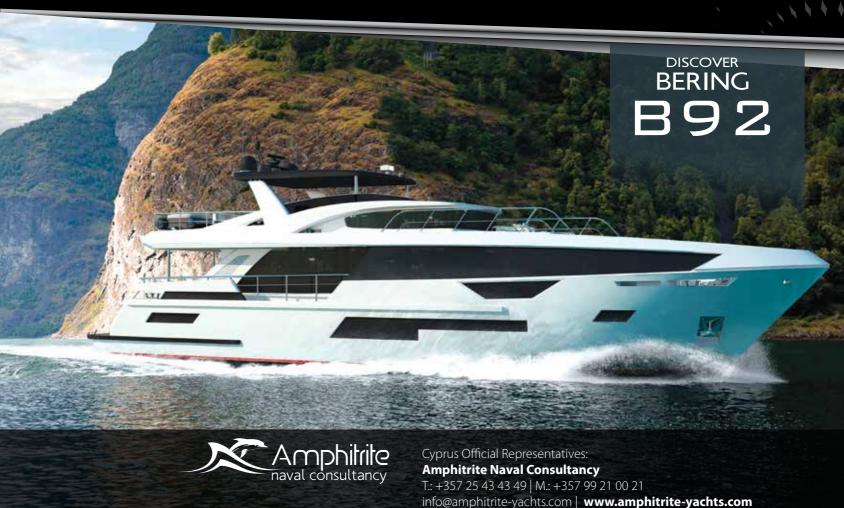
Βάση του τρόπου σχεδιασμού της μαρίνας Λάρνακας, η κοινοπραξία αναμένει ότι το έργο θα έχει μεγάλη επιτυχία, καθώς, παρά το γεγονός ότι η λειτουργία μιας μαρίνας δεν είναι τόσο κερδοφόρα, η συγκεκριμένη μαρίνα θα λειτουργήσει με καινούργια πρότυπα και θα βοηθήσει σημαντικά στην ανάπτυξη του τουρισμού με σκάφη αναψυχής (yachting). «Θεωρούμε ότι και με τις υπόλοιπες μαρίνες που θα υπάρχουν τα επόμενα χρόνια στην Κύπρο, η χώρα θα μετατραπεί σε ένα τουριστικό προορισμό για yachting στην Ανατολική Μεσόγειο», σημείωσε ο CEO της Kition Ocean Holdings.

#### Τρία πανεπιστήμια

Ένα άλλο σημαντικό κομμάτι του Project είναι το εκπαιδευτικό και ειδικότερα η ανάπτυξη τριών πανεπιστημίων, μεταξύ της μαρίνας και του λιμανιού. Πρόκειται για ξενοδοχειακή σχολή, η οποία σκοπεύει να ενισχύσει την εγχώρια παραγωγή διευθυντικών στελεχών ξενοδοχείων (κατά το πιθανότερο θα υλοποιηθεί σε συνεργασία με ελβετική πανεπιστημιακή σχολή), για ιατρική σχολή που θα λειτουργεί παράλληλα με νοσοκομειακή μονάδα (κατά το πιθανότερο σε συνεργασία με νοσοκομεία του Ισραήλ) και πανεπιστήμιο περιβάλλοντος και ενέργειας.









# How yachting can recover

## Proposals from the Greek Marinas Union at the online conference of the Economist

Maritime tourism has been struck by COVID-19, with booking cancellations reaching very high rates. Extending the tourist season and the length of boat chartering in Greece is one of the measures that will help the maritime tourism sector to recover from the pandemic, according to the president of the Greek Marinas Union, Stavros Katsikadis.

He presented a series of data on the prospects for the industry, regarding both marinas and yachting, at The Economist's online conference "Transportation and Tourism" on the 20th of May titled "Can the tourism market recover after COVID-19?".

# Πώς θα ανακάμψει το yachting

## Προτάσεις από την Ένωση Μαρινών Ελλάδας στο διαδικτυακό συνέδριο του Economist

Ο θαλάσσιος τουρισμός έχει πληγεί σημαντικά από τον κορωνοϊό, με τις ακυρώσεις των κρατήσεων να έχουν αγγίξει πολύ υψηλά ποσοστά. Η παράταση της τουριστικής περιόδου και της περιόδου ναύλωσης σκαφών στην Ελλάδα είναι ένα από τα μέτρα που θα βοηθήσουν τον κλάδο του θαλάσσιου τουρισμού να ανακάμψει μετά την πανδημία, σύμφωνα με τον πρόεδρο της Ένωσης Μαρινών Ελλάδας, Σταύρο Κατσικάδη. Παρουσίασε μία σειρά από στοιχεία για τις προοπτικές του κλάδου, τις μαρίνες και το yachting, στο διαδικτυακό συνέδριο του Economist «Μεταφορές και Τουρισμός» που πραγματοποιήθηκε στις 20 Μαΐου με θέμα: «Μπορεί να ανακάμψει η τουριστική αγορά μετά τον Covid-19;».

# Marines in the times of Covid-19

Presenting the adverse effects of COV-ID-19 on the country's marinas, Mr Katsikadis emphasised six points. Specifically, he mentioned the reduction of income because of the three months suspension of all operations. He also stressed the reduction of rent by 40% for stores, restaurants, offices and services, the zero revenue from parking and advertising, the cancellation of arrivals of new vessels, and the postponement of agreements. He noted that the revenues from passing boats were zero, while the regional marinas, i.e., Ionian and Eastern Aegean marinas, suffered significant losses.

### Yachting

Concerning the size of financial losses for yachting, the president of the Greek Marinas Union said it is still too early to assess. However, he mentioned the following points:

- Tax cancellation, postponement of prepayments.
- The smaller the capacity, the higher the projected damage (restrictive measures, lower demand).
- · Uncertainty in the near future.
- Ongoing concern for small businesses (agencies, charters, boat sales, and individual professionals).

The president of the Greek Marinas Union Stavros Katsikadis requested the promotion of the competitive advantages of Greece abroad (security, climate, destinations, offers).



Προώθηση των ανταγωνιστικών πλεονεκτημάτων της Ελλάδας στο εξωτερικό (ασφάλεια, κλίμα, προορισμοί, προσφορές), ζητά ο πρόεδρος της Ένωσης Μαρινών Ελλάδας, Σταύρος Κατσικάδης.

# Μαρίνες στην εποχή του κορωνοϊού

Παρουσιάζοντας τις αρνητικές επιπτώσεις του Covid-19 στις μαρίνες της χώρας, ο κ. Κατσικάδης στάθηκε σε έξι σημεία. Συγκεκριμένα αναφέρθηκε σε μείωση των εσόδων, λόγω της 3μηνης αναστολής εργασιών. Επίσης, τόνισε τη μείωση ενοικίου 40% για καταστήματα, εστιατόρια, γραφεία και υπηρεσίες, τα μηδενικά έσοδα από πάρκινγκ και διαφήμιση, την ακύρωση αφίξεων νέων σκαφών, καθώς και την αναβολή συμφωνιών. Σημείωσε ότι μηδενικά υπήρξαν τα έσοδα από διερχόμενα σκάφη, ενώ μεγαλύτερες απώλειες γνώρισαν οι περιφερειακές μαρίνες, δηλαδή μαρίνες Ιονίου και Ανατολικού Αιγαίου.

### Yachting

Όσον αφορά το μέγεθος των οικονομικών ζημιών για το yachting, ο πρόεδρος της Ένωσης Μαρινών Ελλάδας είπε ότι είναι ακόμη πολύ νωρίς για να εκτιμηθεί. Ωστόσο ανάφερε τα εξής σημεία:

- Ακύρωση ναύλων, αναβολή προπληρωμών.
- Όσο μικρότερη είναι η χωρητικότητα, τόσο μεγαλύτερη η προβλεπόμενη ζημιά (περιοριστικά μέτρα, χαμηλότερη ζήτηση).
- Αβεβαιότητα στην προσεχή περίοδο.
- Συνεχιζόμενη ανησυχία για μικρές επιχειρήσεις (πρακτορεύσεις, ναυλώσεις, πωλήσεις σκαφών και μεμονωμένοι επαγγελματίες).





# Recovery after Covid-19

Then Mr Katsikadis presented a series of actions, he believes could help the recovery after the COVID-19 pandemic.

Factors affecting the final level of Yachting industry losses:

- Timely implementation of health and operation protocols in marinas and yachting.
- Extension of the tourist season and the period of the charter of boats in Greece.
- Promoting the country's competitive advantages abroad (security, climate,

destinations, offers).

- Financial assistance from the State to small and medium enterprises (SMEs) and employment (SURE program, employment subsidy, etc.).
- Time required for the development of medication or vaccine.



At the same time, the pandemic brought lessons and new challenges for businesses and professionals in the industry. In his speech, Mr Katsikadis discussed the following points:

- Electronic solutions, digital technology (e-conferences, CRM, direct communication, customer service, software).
- Less paper, energy savings, reduced unnecessary travel, and waiting time for marinas.
- Productivity, reorganisation of human resources, emergency plans, education.
- Reform of the public sector and procedures, less bureaucracy.

# Maritime tourism statistics in Europe

Moreover, the statistics provided by Katsikadis about the state of maritime tourism, both for Europe and Greece, was important. This is the current picture of maritime tourism in Europe:

- 32,000 companies (97% small and medium enterprises).
- · 280,000 direct jobs.
- 70,000 km of coastline and 37,000 km interior waterline.
- 48 million European citizens are involved in maritime recreation.
- 36 million boat owners in Europe.
- 6 million vessels in European waters.
- 10,000 marinas provide more than 1 million berths.





### Ανάκαμψη μετά τον Covid-19

Στη συνέχεια ο κ. Κατσικάδης παρουσίασε μία σειρά από ενέργειες, που πιστεύει ότι θα μπορούσαν να συμβάλουν για να επανέρθει η ανάκαμψη, μετά από το κτύπημα της πανδημίας του κορωνοϊού.

Παράγοντες που επηρεάζουν το τελικό επίπεδο των ζημιών της βιομηχανίας Yachting:

- Έγκαιρη εφαρμογή των πρω- τοκόλλων υγείας και λειτουργίας στις μαρίνες και το yachting.
- Παράταση της τουριστικής περιόδου και της περιόδου ναύλωσης σκαφών στην Ελλάδα.
- Προώθηση των ανταγωνιστικών πλεονεκτημάτων της χώρας στο εξωτερικό (ασφάλεια, κλίμα, προορισμοί, προσφορές).
- Οικονομική βοήθεια από το Κράτος στις Μικρομεσαίες Επιχειρήσεις (ΜμΕ) και την απασχόληση (πρόγραμμα SURE, επιδότηση εργασίας κ.α.).
- Απαιτούμενος χρόνος για το αντιϊκό/εμβόλιο.

# Διδάγματα – νέες προκλήσεις

Την ίδια ώρα η πανδημία έφερε διδάγματα και νέες προκλήσεις για τις επιχειρήσεις και τους επαγγελματίες του κλάδου. Στην ομιλία του ο κ. Κατσικάδης ανέπτυξε τα εξής σημεία:

- Ηλεκτρονικές λύσεις, ψηφιακή τεχνολογία (e-συνέδρια, CRM, άμεση επικοινωνία, εξυπηρέτηση πελατών, λογισμικό).
- Λιγότερο χαρτί, εξοικονόμηση ενέργειας, μείωση άσκοπων μετακινήσεων και χρόνου αναμονής των μαρινών.
- Παραγωγικότητα, αναδιοργάνωση ανθρώπινου δυναμικού, σχέδια έκτακτης ανάγκης, εκπαίδευση.
- Αναμόρφωση του Δημόσιου τομέα και των διαδικασιών, λιγότερη γραφειοκρατία.

# Στατιστικά δεδομένα θαλάσσιου τουρισμού στην Ευρώπη

Εξάλλου σημαντικές ήταν οι πληροφορίες που παρέθεσε ο Κατσικάδης σχετικά με τα στατιστικά του θαλάσσιου τουρισμού, τόσο για την Ευρώπη όσο και για την Ελλάδα. Αυτή είναι η σημερινή εικόνα για τον θαλάσσιο τουρισμό στην Ευρώπη:

- 32.000 εταιρίες (97% Μικρομεσαίες επιχειρήσεις).
- 280.000 άμεσες θέσεις απασχόλησης.
- 70.000 χλμ. ακτογραμμής και 37.000 χλμ. εσωτερικών υδατογραμμών.
- 48 εκατομμύρια Ευρωπαίοι πολίτες συμμετέχουν σε θαλάσσιες δραστηριότητες αναψυχής.
- 36 εκατομμύρια ιδιοκτήτες σκαφών στην Ευρώπη.
- 6 εκατομμύρια σκάφη στα ευρωπαϊκά ύδατα.
- 10.000 μαρίνες παρέχουν πάνω από 1 εκατομμύριο θέσεις ελλιμενισμού.



### Greece

- 16,000 km of coastline, 6,000 islands, and islets.
- Boats and marinas contribute 1.41% of GDP.
- 43,626 maritime tourism jobs, 60 marinas, and 13,000 organised berths.
- 17,428 private and 6,109 commercial vessels.
- Up to 5 times, on average, higher shipping costs per customer compared to hotels.
- 6 direct jobs in marinas and 100 indirect jobs for every 100 berths.
- For each euro for mooring in the marina, 5 euros of expenses are generated in the local economy.

### E.MA.E

The Greek Marinas Union (EMAE) was founded in 2010 to represent, upgrade, and promote the tourist ports and facilities of the marinas throughout the country. EMAE members cover 77% of the total regional mooring capacity.

They consist of well-organised marinas, both public and private. The primary mission of EMAE is to improve the national framework for the development, operation, and management of tourist ports in Greece.

### Ελλάδα

- 16.000 χλμ. ακτογραμμή, 6.000 νησιά και νησίδες.
- Τα σκάφη και οι μαρίνες συμβάλλουν στο 1,41% του ΑΕΠ.
- 43.626 θέσεις εργασίας στο θαλάσσιο τουρισμό, 60 μαρίνες και 13.000 οργανωμένες θέσεις ελλιμενισμού.
- 17.428 ιδιωτικά και 6.109 επαγγελματικά σκάφη.
- Έως 5 φορές, κατά μέσο όρο, μεγαλύτερες δαπάνες ανά πελάτη σκάφους σε σύγκριση με τα ξενοδοχεία.
- 6 άμεσες θέσεις εργασίας σε μαρίνες και 100 έμμεσες θέσεις εργασίας για κάθε 100 θέσεις ελλιμενισμού.
- Για κάθε ένα ευρώ ελλιμενισμού στη μαρίνα, δημιουργούνται 5 ευρώ δαπανών στην τοπική οικονομία.

### E.MA.E

Η Ένωση Μαρινών Ελλάδας (Ε.ΜΑ.Ε) ιδρύθηκε το 2010 με σκοπό την εκπροσώπηση, αναβάθμιση και προώθηση των τουριστικών λιμένων και των εγκαταστάσεων των μαρινών σε όλη τη χώρα. Τα μέλη της Ε.ΜΑ.Ε καλύπτουν το 77% της συνολικής περιφερειακής ικανότητας ελλιμενισμού. Αποτελούνται από καλά οργανωμένες μαρίνες, τόσο δημόσιες όσο και ιδιωτικές. Η κύρια αποστολή της Ε.ΜΑ.Ε είναι η βελτίωση του εθνικού πλαισίου ανάπτυξης, λειτουργίας και εκμετάλλευσης των τουριστικών λιμένων στην Ελλάδα.





Looking into the possibility of accommodating cruise ships

The countdown has begun for the Paphos marina project, with the announcement of a bidding competition for the study, which will show whether the project can coexist technically and economically with the cruise ship reception centre.

According to the Chairman of Commerce and Industry of Paphos (EBE), Andreas Dimitriadis, the tendering period will end on the 30th of June, adding that they have received information from the Tourism Minister, Savvas Perdios, that there is interest from several organizations, who are dealing with the subject of the competition. It is expected that the bidding competition will be successful.



# Προώθηση μαρίνας στην Πάφο

Ψάχνουν το ενδεχόμενο υποδοχής κρουαζιερόπλοιων

Αντίστροφη μέτρηση ξεκίνησε για το έργο της μαρίνας Πάφου, με την προκήρυξη του διαγωνισμού για διενέργεια μελέτης, η οποία θα καταδείξει εάν το έργο μπορεί να συνυπάρξει τεχνικά και οικονομικά με το κέντρο υποδοχής κρουαζιερόπλοιων. Σύμφωνα με τον Πρόεδρο του Εμπορικού και Βιομηχανικού Επιμελητηρίου Πάφου (ΕΒΕ), Ανδρέα Δημητριάδη, η περίοδος υποβολής προσφορών λήγει τις 30 Ιουνίου, προσθέτοντας πως έχουν τύχει ενημέρωσης από τον Υφυπουργό Τουρισμού, Σάββα Περδίο, ότι υπάρχει ενδιαφέρον για τον διαγωνισμό από αρκετούς οργανισμούς, οι οποίοι ασχολούνται με το αντικείμενο του διαγωνισμού και αναμένεται ότι η διεξαγωγή του διαγωνισμού θα είναι επιτυχής.





### Studying two scenarios

At the same time, he said that the experts in this study, which will cost the state around €300,000, will determine the terms of reference separately for the construction and operation of the combination of the two projects and the project of the marina alone. He noted that the study was suggested by the Auditor General Odysseas Michailidis, in the context of the audit and suggestions he makes.

The President of EBE Paphos stated that the bids are expected to be evaluated around the end of September, and the bid will be awarded, while at the same time estimating that a relevant study will be submitted at the end of the year or in January, combining the marina with a cruise ship reception centre. Then, he continued, it will take another four to five months for the state to prepare the terms of the tender.

### Μελέτη για δύο σενάρια

Παράλληλα, είπε ότι οι εμπειρογνώμονες στην εν λόγω μελέτη η οποία θα κοστίσει στο κράτος γύρω στις €300 χιλ., θα καθορίσουν και τους όρους εντολής ξεχωριστά για την κατασκευή και λειτουργία του συνδυασμού των δύο έργων και του έργου μόνο της μαρίνας. Υπενθύμισε ότι τη μελέτη εισηγήθηκε ο γενικός ελεγκτής Οδυσσέας Μιχαηλίδης, στο πλαίσιο του ελέγχου και εισηγήσεων που προβαίνει. Ο Πρόεδρος του ΕΒΕ Πάφου ανέφερε πως γύρω στα τέλη Σεπτεμβρίου αναμένεται να αξιολογηθούν οι προσφορές και θα κατακυρωθεί η προσφορά, εκτιμώντας παράλληλα, πως περί τα τέλη του χρόνου ή και εντός Ιανουαρίου θα υποβληθεί σχετική μελέτη την οποία θα διεξάγουν οι εμπειρογνώμονες για το θέμα του συνδυασμού της μαρίνας μαζί με κέντρο υποδοχής κρουαζιερόπλοιων. Ακολούθως, συνέχισε, θα χρειαστούν άλλοι τέσσερις με πέντε μήνες περίπου, ώστε το Κράτος να ετοιμάσει τους όρους του διαγωνισμού.



### Construction work starts in two years

According to Mr Dimitriadis, the Deputy Minister of Tourism has already informed them that the Undersecretary of State is preparing the relevant terms and will wait for the conclusion of the international advisors, to reach a final conclusion on the content of the tender and political decision. "We are calculating," he noted, "that the tender for the construction and operation of the projects will be announced by the end of June, and by the end of next year, the bids will be submitted, and the tender for the Marina will be awarded." Then, he noted, the successful company is expected to prepare the plans to proceed with the operation and construction of the marina. He stressed that the timetable is feasible, to reach the stage of starting work in a minimum of two years.

### With a capacity of 1000 boats

According to Mr Dimitriadis, the Paphos marina, with a capacity of 1,000 boats (650 at sea and 350 in the land area), will be the largest in Cyprus and is expected to add Paphos to the map of maritime tourism. It will also include residential development and other commercial development so that the project is sustainable and the investor has income. "Possibly," he added, "the investor should also proceed with the construction of a luxury hotel."

### International interest

Mr Dimitriadis also said that "as President of the EBE Paphos, I know that there is interest from international organizations involved in the management of similar projects, which usually work in synergy with local companies to maximize the result of their effort ". The cost, according to the previous offer, is estimated at around €200 million. "The purpose of the cruise ship reception centre is to accommodate modern high-capacity cruise ships," he said.



### Σε δύο χρόνια οι εργασίες κατασκευής

Σύμφωνα με τον κ. Δημητριάδη, ο Υφυπουργός Τουρισμού τους ενημέρωσε ήδη ότι το Υφυπουργείο προετοιμάζει τους σχετικούς όρους και θα αναμένει το πόρισμα των διεθνών συμβούλων, για να καταλήξει οριστικά στο περιεχόμενου του διαγωνισμού και στη λήψη πολιτικής απόφασης. "Υπολογίζουμε", σημείωσε, "ότι μέχρι τέλη Ιουνίου θα ανακοινωθεί ο διαγωνισμός για την κατασκευή και λειτουργία των έργων, και μέχρι τέλος του επόμενου χρόνου να υποβληθούν οι προσφορές και να κατακυρωθεί ο διαγωνισμός για την Μαρίνα". Κατόπιν, σημείωσε, η επιτυχούσα εταιρεία αναμένεται να ετοιμάζει τα σχέδια για να προχωρήσει με την λειτουργία και την κατασκευή της μαρίνας. Τόνισε ότι το χρονοδιάγραμμα είναι υλοποιήσιμο, προκειμένου να φτάσουμε στο στάδιο της έναρξης των εργασιών σε δυο τουλάχιστον χρόνια.

### Με δυναμικότητα 1000 σκαφών

Σύμφωνα με τον κ. Δημητριάδη, η μαρίνα της Πάφου, δυναμικότητας 1000 σκαφών (650 στη θάλασσα και 350 στον χερσαίο χώρο), θα είναι η μεγαλύτερη της Κύπρου και αναμένεται να εντάξει την Πάφο στο χάρτη του ναυτικού τουρισμού. Θα περιλαμβάνει επίσης οικιστική ανάπτυξη και άλλες εμπορικές αναπτύξεις ώστε το έργο να είναι βιώσιμο και ο επενδυτής να έχει εισοδήματα. "Ενδεχομένως", πρόσθεσε, "ο επενδυτής να προχωρήσει και στην ανέγερση πολυτελούς ξενοδοχείου".

### Διεθνές ενδιαφέρον

Ο κ. Δημητριάδης είπε επίσης ότι "ως πρόεδρος του ΕΒΕ Πάφου είμαι σε θέση να γνωρίζω ότι επιδεικνύεται ενδιαφέρον από διεθνείς οργανισμούς που ασχολούνται με τη διαχείριση αντίστοιχων έργων, οι οποίοι συνήθως προβαίνουν και σε συνέργειες με ντόπιες εταιρείες ώστε να μεγιστοποιήσουν το αποτέλεσμα της προσπάθειας τους". Το κόστος σύμφωνα με τη προηγούμενη προσφορά υπολογίζεται γύρω στα £200 εκ. "Σκοπός του κέντρου υποδοχής κρουαζιερόπλοιων είναι η προσάραξη σύγχρονων κρουαζιερόπλοιων μεγάλης δυναμικότητας", επεσήμανε.



# How Yacht Captains and Crews were dealing with lockdown at Sea

# Πώς κυβερνήτες και πληρώματα των Yacht αντιμετώπισαν το lockdown στη θάλασσα



While the charter market remained frozen in the grips of coronavirus, many captains and crews were confined to their yachts because of port restrictions or, in some cases, the inability to find a country that will take them in. Let's see the best coping strategies which they followed.

"I've had 30 years of lockdown, what the world is dealing with now is akin to what maritimers live and breathe every day. Lockdown is our normal", said to Robb Report online-magazine Brendan O'Shannassy, an experienced captain of multiple 300-foot-plus yachts and founder of yacht consultancy Katana Maritime. O'Shannassy began seafaring at the age of 17, but even crew with far less experience at sea can teach landlubbers a thing or two about how to get through indefinite Covid-19 confinement. As a member of the International Seafarers' Welfare and Assistance Network (ISWAN), O'Shannassy remained in regular communication with active crew, all of whom were affected by the corona pandemic.



Ενώ η αγορά ναύλωσης παρέμεινε παγωμένη λόγω του Κορωνοϊού, πολλοί καπετάνιοι και πληρώματα έμειναν αποκλεισμένοι στα σκάφη τους λόγω περιορισμών των λιμανιών ή, σε ορισμένες περιπτώσεις, της αδυναμίας να βρουν μια χώρα που θα τους δεχτεί. Ας δούμε τις καλύτερες στρατηγικές αντιμετώπισης που ακολούθησαν.

«Είχα 30 χρόνια lockdown. Αυτό με το οποίο ο κόσμος ασχολείται τώρα είναι παρόμοιο με αυτό που ναυτικοί ζουν και αναπνέουν κάθε μέρα. Το lockdown είναι το συνηθισμένο μας», είπε στο διαδικτυακό περιοδικό Robb Report ο Brendan O'Shannassy, έμπειρος καπετάνιος πολλών σκαφών 300 ποδιών και ιδρυτής της συμβουλευτικής γιοτ Katana Maritime. Ο O'Shannassy άρχισε να ταξιδεύει στη θάλασσα σε ηλικία 17 ετών, αλλά ακόμη και πλήρωμα με πολύ λιγότερη εμπειρία στη θάλασσα μπορεί να διδάξει στους στεριανούς ένα ή δύο πράγματα για το πώς να περάσει τον ατέλειωτο περιορισμό του λόγω του Covid-19. Ως μέλος του Διεθνούς Δικτύου Ευημερίας και Βοήθειας των Ναυτικών (ISWAN), ο O'Shannassy παραμένει σε τακτική επικοινωνία με ενεργό πλήρωμα, όπου όλοι είχαν επηρεαστεί από την πανδημία του Κορωνοϊού.

# Συνομιλία «Δεν είσαι μόνος»

«Την περασμένη εβδομάδα μια ομάδα από 16 μέλη του πληρώματος κανόνισαν να συμμετάσχουν σε μια συνάντηση σχετικά με το πώς τα πάνε όλοι», δήλωσε ο O'Shannassy στο Robb Report . Ήταν η συνομιλία «Δεν είσαι μόνος». Είχαμε πλήρωμα 40 + στο αγκυροβόλιο στο Μεξικό που δεν μπορούσε να αποχωρήσει από το σκάφος, ένα γιοτ στην Καραϊβική που προσπαθούσε να βρει ένα έθνος που θα τους δεχτεί, και ένα στο Viareggio περιορίστηκε στη βάση του



### "You're not alone conversation"

"Last week a group of 16 crew called in to have a share session on how they're all getting on," O'Shannassy told Robb Report. "It was the 'you're not alone' conversation. We've had 40-plus crew at anchor in Mexico unable to step off the yacht, a yacht in the Caribbean trying to find a nation that will take them, and one in Viareggio confined to their crew house." They have all been trying to find solutions to deal with boredom and the unknowns for their immediate future.

"We have no idea how long the lockdown will last, but whether you're on land or sea, routine is key," says O'Shannassy. "Bad and good habits are just a choice. Pick the habits you want and repeat them, because they will get you through. Seafarers have an abundance of time, so it's about training yourself to slow down, and stretch out the routines that you enjoy."

### Calendar of events

O'Shannassy also warns to be "careful of the cookie cupboard—don't eat from boredom," and to create a calendar of events. "We have celebrated Christmas midyear on board a yacht before, and Ocean Sundays are probably the most common one where we fabricate a Sunday to boost crew morale. I have also assigned each crew members a 'crossing project.' It actually doesn't matter what the topic of the project is—anything from an inventory of breakages or doing up the tender to learning how to cook or grow vegetables—the point is that you take ownership of something."

πληρώματός του. Όλοι προσπαθούν να βρουν λύσεις για να αντιμετωπίσουν την πλήξη και το άγνωστο για το άμεσο μέλλον τους.

«Δεν έχουμε ιδέα για πόσο καιρό θα διαρκέσει το lockdown, αλλά αν βρίσκεστε στην ξηρά ή στη θάλασσα, η ρουτίνα είναι το κλειδί», λέει ο O'Shannassy. «Οι κακές και καλές συνήθειες είναι απλώς μια επιλογή. Διαλέξτε τις συνήθειες που θέλετε και επαναλάβετε τις, γιατί θα σας βοηθήσουν. Οι ναυτικοί έχουν άφθονο χρόνο, οπότε πρόκειται για εκπαίδευση στον εαυτό σας να επιβραδύνετε και να επεκτείνετε τις ρουτίνες που απολαμβάνετε.»





# Walking around the yacht

For Bilgehan Köse, chief engineer on board Shaha, which is home-ported in Malta, his daily tasks included checking the generators, main engines, separators, fuel transfers and water makers, but he also pushes himself to reach 10,000 steps a day. "I start stretching myself in bed and then go to deck and walk around the yacht," he said. "There are a lot of steps on board that I make a point of going up and down."

## Sharing stories

All six crew on board 154-foot sailing yacht Asolare, which completed five months of back-to-back charters in the Caribbean, come together each morning for yoga, and again at lunch and dinner (with no phones allowed at the table) to share stories about their day. Chief stewardess Kylie de Vlieg also recommends having a personal checklist.

"My list contains something for my mind, body, heart and health, and I do one of each thing a day to keep me going," she explained. "Mind activities can be listening to a podcast or doing an online course that will stretch me further than my workday, while something for my heart can be baking, reading or calling my mum. It just pushes me daily to do a little bit more and keep my mental health strong."

# Personal growth

Michael Schueler, captain of a 70m yacht, for a long time at port in Fort Lauderdale, supports the theory of using surplus time as a means of personal growth. "Use the opportunity to focus on career

# Ημερολόγιο εκδηλώσεων

Ο O'Shannassy προειδοποιεί επίσης να «προσέχετε το ντουλάπι των μπισκότων - μην τρώτε από την πλήξη» και να δημιουργήσετε ένα ημερολόγιο εκδηλώσεων. «Έχουμε γιορτάσει τα Χριστούγεννα στα μέσα του έτους σε ένα σκάφος στο παρελθόν και οι Κυριακές του Ωκεανού είναι ίσως η πιο συνηθισμένη εκδήλωση όπου επιλέγουμε μια Κυριακή για να ενισχύσουμε το ηθικό του πληρώματος. Έχω επίσης αναθέσει σε κάθε μέλος του πληρώματος ένα «έργο διέλευσης». Στην πραγματικότητα δεν έχει σημασία ποιο είναι το θέμα του έργου - οτιδήποτε από μια απογραφή ζημιών ή ανακαίνιση του tender, μέχρι να μάθουν πώς να μαγειρεύουν ή να καλλιεργούν λαχανικά - το θέμα είναι να παίρνουν την ιδιοκτησία για κάτι.

# Περπατώντας γύρω από το σκάφος

Για τον Bilgehan Köse, επικεφαλής μηχανικό στο πλοίο Shaha, το οποίο βρίσκεται στο λιμάνι στη Μάλτα, οι καθημερινές εργασίες περιλαμβάνουν τον έλεγχο των γεννητριών, των κύριων μηχανών, διαχωριστών, των μεταφορών καυσίμων και των κατασκευαστών νερού, αλλά ωθεί τον εαυτό του για να φτάσει 10.000 βήματα την ημέρα. «Αρχίζω να τεντώνομαι στο κρεβάτι και στη συνέχεια πάω στο κατάστρωμα και περπατάω γύρω από το σκάφος» είπε. «Υπάρχουν πολλά βήματα στο σκάφος και επιμένω να πηγαίνω πάνω κάτω.»

# Μοίρασμα ιστοριών

Και τα έξι άτομα του πληρώματος στο ιστιοπλοϊκό σκάφος Asolare 154 ποδιών, το οποίο ολοκλήρωσε πέντε μήνες συνεχόμενης πλεύ-

path choices, or to go over finances in detail," he said. "If you have a lousy credit rating, find out why and what you can measurably do over the next two to five years to greatly improve it. I show crew IQ tests, EQ tests and personality tests online to find out their strengths and what they could possibly improve on."

Schueler said the current crisis can provide opportunities. "Time is the one thing most of us don't have, so now that we do have it, use it wisely, "he added.

Humor is Schueler's ace card for times like this. "Spend time each day with every single person and get them to smile and laugh about something," he encouraged. "Be as silly as you need to be, and you will be amazed how one good belly laugh can lighten the mood."

σης στην Καραϊβική, συγκεντρώνονται κάθε πρωί για γιόγκα, και πάλι για μεσημεριανό γεύμα και δείπνο (χωρίς τηλέφωνα στο τραπέζι) για να μοιραστούν ιστορίες για την ημέρα τους. Η επικεφαλής Kylie de Vlieg συνιστά επίσης να έχετε μια προσωπική λίστα ελέγχου. «Η λίστα μου περιέχει κάτι για το μυαλό, το σώμα, την καρδιά και την υγεία μου και κάνω ένα από τα πράγματα κάθε μέρα για να κρατηθώ και να συνεχίσω», εξήγησε. «Οι δραστηριότητες για το μυαλό μπορεί να περιλαμβάνουν ένα podcast ή ένα διαδικτυακό μάθημα που θα εμπλουτίσει περισσότερο την εργάσιμη ημέρα μου, ενώ κάτι για την καρδιά μου μπορεί να είναι να φτιάξω ένα κέικ, να διαβάσω ή να καλέσω τη μαμά μου. Με ωθεί καθημερινά να κάνω κάτι περισσότερο και να διατηρήσω την ψυχική μου υγεία ισχυρή. «

# Προσωπική ανάπτυξη

Ο Michael Schueler, καπετάνιος ενός σκάφους 70 μέτρων, για μεγάλο χρονικό διάστημα στο λιμάνι του Fort Lauderdale, υποστηρίζει τη θεωρία της χρήσης του πλεονάζοντος χρόνου ως μέσου προσωπικής ανάπτυξης. «Χρησιμοποιήστε την ευκαιρία να επικεντρωθεί στις επιλογές σταδιοδρομίας, ή να αναλύσετε τα οικονομικά σας λεπτομερώς», δήλωσε. «Εάν έχετε μια άθλια πιστοληπτική ικανότητα, μάθετε γιατί και τι μπορείτε να κάνετε τα επόμενα δύο έως πέντε χρόνια για να τη βελτιώσετε μετρήσιμα και σημαντικά. Δείχνω στο πλήρωμα τεστ IQ, τεστ EQ και τεστ προσωπικότητας στο διαδίκτυο για να μάθω τα δυνατά τους σημεία και τι θα μπορούσαν ενδεχομένως να βελτιώσουν».

Ο Schueler είπε ότι η τρέχουσα κρίση μπορεί να προσφέρει ευκαιρίες. «Ο χρόνος είναι το ένα πράγμα που οι περισσότεροι από εμάς δεν έχουν, τώρα που έχουμε αυτό, χρησιμοποιείστε το με σύνεση», πρόσθεσε.

Το χιούμορ είναι ο άσσος του Schueler για τέτοιες στιγμές. «Περάστε χρόνο κάθε μέρα, με κάθε άτομο και κάντε τους να χαμογελούν και να γελούν για κάτι», παροτρύνει. «Να είσαι τόσο αστείος όσο πρέπει και θα εκπλαγείς πώς ένα καλό γέλιο μπορεί να ελαφρύνει τη διάθεση.»



# The defensive traits of Ayia Napa Marina

# The new project will serve the Navy, in the outermost region of Famagusta

The latest developments in the new Ayia Napa Marina have been described as significant political and defence upgrades of the free area of Famagusta, which strengthen the sovereignty of the Republic of Cyprus. On the 21st of May, the day the Cypriot Navy's ships were first housed in the marina, the management company, M.M. Makronisos Marina, publicly stated that "our Navy can rely on the marina's services in terms of its planning so that it feels that it can support its needs in the area of the province of Famagusta, which is considered of the utmost importance due to the Green Line"

## The first visit of warships

The Navy ships that participated in the activity were the boats OYK "NIREAS" 1 and PP "TSOMAKIS," PP "GEORGIOU," PATH "IOANNIDIS" and PP "AMMOCHOSTOS." The visit on the 21st of May is part of the training and familiarisation of the crews with the available port spaces in the free province of Famagusta. The naval presence in this neuralgic area is considered important since Cape Greco is the southeastern land tip of Cyprus and Europe. The free areas of Famagusta and Kokkinochoria are considered a "frontier" region, not only geographically, but also because of their isolation from the rest of the areas, controlled by the Republic of Cyprus, as on the west there is the British base of Dhekelia and on the North the British base of St. Nicholas and the Turkish occupation army. The crews had the opportunity to tour the boat spaces of Ayia Napa Marina and to see up close the high-level services provided for the supply of fuel, repairs, etc.

# Η αμυντική διάσταση της Μαρίνας Αγίας Νάπας

# Το νέο έργο θα εξυπηρετεί το Πολεμικό Ναυτικό, στην «ακριτική» περιοχή Αμμοχώστου

Σημαντική πολιτική και αμυντική αναβάθμιση της ελεύθερης περιοχής Αμμοχώστου και ενίσχυση της κυριαρχίας της Κυπριακής Δημοκρατίας, έχουν χαρακτηριστεί οι τελευταίες εξελίξεις στην νέα Μαρίνα Αγίας Νάπας. Στις 21 Μαΐου, μέρα κατά την οποία για πρώτη φορά φιλοξενήθηκαν σκάφη του Πολεμικού Ναυτικού της Κυπριακής Δημοκρατίας στη Μαρίνα, αναφέρθηκε δημόσια από τη διαχειρίστρια εταιρεία "Μ.Μ. Makronisos Marina" ότι "το Πολεμικό Ναυτικό μας μπορεί να στηριχτεί στις υπηρεσίες της Μαρίνας, όσον αφορά τον προγραμματισμό του, έτσι ώστε να νιώθει ότι μπορεί να υποστηρίξει τις ανάγκες του στην περιοχή της επαρχίας Αμμοχώστου, η οποία θεωρείται υψίστης σημασίας λόγω της Πράσινης Γραμμής".

# Πρώτη επίσκεψη πολεμικών σκαφών

Τα πλοία του Πολεμικού Ναυτικού που συμμετείχαν στη δραστηριότητα ήταν τα σκάφη των ΟΥΚ "ΝΗΡΕΑΣ" 1 και Π.Π "ΤΣΟΜΑΚΗΣ", Π.Π "ΓΕΩΡΓΙΟΥ", ΠΑΘ "ΙΩΑΝΝΙΔΗΣ" και Π.Π "ΑΜΜΟΧΩΣΤΟΣ". Η επίσκεψη στις 21 Μαΐου εντάσσεται στο πλαίσιο εκπαίδευσης και εξοικείωσης των πληρωμάτων με τους διαθέσιμους λιμενικούς χώρους στην ελεύθερη επαρχία Αμμοχώστου. Η ναυτική παρουσία σε αυτή την νευραλγική περιοχή θεωρείται σημαντική, αφού το ακρωτήρι Κάβο Γκρέκο αποτελεί το νοτιοανατολικότερο χερσαίο άκρο της Κύπρου, αλλά και της Ευρώπης. Η ελεύθερη περιοχή Αμμοχώστου και τα Κοκκινοχώρια θεωρούνται "ακριτική" περιοχή, όχι μόνο λόγω γεωγραφίας, αλλά και λόγω της απομόνωσής τους από τις υπόλοιπες περιοχές, όπου ασκεί έλεγχο η Κυπριακή Δημοκρατία, καθώς παρεμβάλλεται από δυτικά η βρετανική βάση Δεκέλειας και από

# Famagusta acquires official entry area into the Republic

In statements to the SigmaLive website, Rear Admiral ret. Costas Fitiris, former Commander of KSED (Research-Rescue Coordination Center) and current Director of the Ayia Napa Marina, underlined the importance of the Marina. Mr Fytiris does not consider that it is just a step in the right direction but that "it is the step", because through the marina of Ayia Napa, the free area of Famagusta, for the first time since the Turkish invasion of 1974, acquires an official entry point to the Republic.

"Apart from commercial and economic value, given that the economy and security are interconnected, and one pillar supports the other, the marina is at the disposal of all state services on all security issues and any additional business support, research and rescue", said the Director of the Marina. As he pointed out, the 21st of May, the first day of the presence of National Navy Guard boats was very important because, on the one hand, they tested the marina, regarding the options it provides, even to the largest ship of the Navy which is 65 metres. And on the other hand, the marina was tested by the Navy, so that they know there is an infrastructure in the free area of Famagusta, a space that can support them in whatever they need.

# There will be no permanent presence

MMr Fytiris clarified that there would be no permanent naval presence, but there is a permanent presence of the Coast Guard & Naval Police (L&D). "At the entrance of the Marina, there is a government building, which houses the L&D and the Foreigners & Immigration Service (YAM), as well as offices of the Health Services and the Customs Department," he added. Moreover, the marina has the infrastructure to be a "smart marina" with high-tech security systems. Located between the beaches of Ayia Thekla and Makronisos, the Ayia Napa Marina provides for the construction of 220 spacious, luxurious apartments in two impressive towers, 35 luxury mansions, a marina with the capacity to moor and offer a range of complete services to 600 boats, a shipyard as well as shops and restaurants that will provide high-quality services and amenities to the residents and visitors of the marina.

βόρεια η βρετανική βάση Αγίου Νικολάου και ο τουρκικός στρατός κατοχής. Τα πληρώματα είχαν την ευκαιρία να ξεναγηθούν στους χώρους των σκαφών της Μαρίνας Αγίας Νάπας και να διαπιστώσουν από κοντά τις υψηλού επιπέδου υπηρεσίες που παρέχονται για τον ανεφοδιασμό καυσίμων, επισκευών κλπ.

# Η Αμμόχωστος αποκτά επίσημο σημείο εισόδου στη Δημοκρατία

Σε δηλώσεις του στην ιστοσελίδα "SigmaLive", ο Υποναύαρχος ε.α. Κώστας Φυτιρής, πρώην Διοικητής του ΚΣΕΔ (Κέντρο Συντονισμού Έρευνας-Διάσωσης) και νυν Διευθυντής της Μαρίνας Αγίας Νάπας, υπογράμμισε τη σημασία της Μαρίνας. Ο κ. Φυτιρής δεν θεωρεί πως αποτελεί απλώς ένα βήμα προς την σωστή κατεύθυνση αλλά ότι "είναι το βήμα", διότι μέσω της Μαρίνας Αγίας Νάπας η ελεύθερη περιοχή Αμμοχώστου, για πρώτη φορά μετά την τουρκική εισβολή του 1974, αποκτά επίσημο σημείο εισόδου στη Δημοκρατία.

"Πέραν από την εμπορική και την οικονομική αξία, με δεδομένο ότι η οικονομία και η ασφάλεια είναι αλληλένδετα και ο ένας πυλώνας στηρίζει τον άλλο, η Μαρίνα είναι στη διάθεση όλων των υπηρεσιών του κράτους για όλα τα θέματα ασφάλειας και οποιασδήποτε άλλης υποστήριξης επιχειρήσεων, έρευνας και διάσωσης", ανέφερε ο Διευθυντής της Μαρίνας.

Όπως τόνισε, η 21η Μαΐου, η πρώτη ημέρα παρουσίας σκαφών της Διοίκησης Ναυτικού της Εθνικής Φρουράς ήταν πάρα πολύ σημαντική, διότι από τη μια πλευρά δοκιμάστηκε η Μαρίνα, όσον αφορά τις δυνατότητες και από το μεγαλύτερο πλοίο του Ναυτικού που είναι 65 μέτρα, αλλά και από την άλλη πλευρά δοκιμάστηκε η Μαρίνα και από πλευράς Ναυτικού, για να γνωρίζουν ότι υπάρχει στην ελεύθερη περιοχή Αμμοχώστου μια υποδομή, ένας χώρος, ο οποίος μπορεί να τους υποστηρίξει σε ό,τι χρειαστούν.







# Karamontanis: «The Navy can rely on the Marina»

Statements about the defensive dimension of the whole project were made by Mr Stavros Karamontanis, owner and General Manager of MM Makronisos Marina. Mr Karamontanis expressed the view that despite the considerable contribution of the province of Famagusta to the GDP of Cyprus through tourism, the area was degraded for years and deprived of large infrastructure projects. "The Ayia Napa Marina is such a big project," he said, "which is business in its essence, but it has incredibly upgraded the area, other investments have been made, and in terms of the issue of the territory of Cyprus or matters of business this project comes to help."

Speaking to SigmaLive, he said that the "Ayia Napa Marina, as the official entry point to RC, offers the possibility of the arrival of ships or yachts in the area of the province of Famagusta." He explained that "our Navy can rely on the services of the marina in terms of its planning so that it feels that it can support its needs in the area of the province of Famagusta, which is considered to be of the utmost importance due to the Green Line."

# Δεν θα υπάρχει μόνιμη παρουσία

Ο κ. Φυτιρής διευκρίνισε πως μόνιμη παρουσία Πολεμικού Ναυτικού δεν θα υπάρχει, υπάρχει όμως μόνιμη παρουσία κλιμακίου της Λιμενικής & Ναυτικής Αστυνομίας (Λ&ΝΑ). "Στην είσοδο της Μαρίνας υπάρχει κυβερνητικό κτίριο, στο οποίο στεγάζει την Λ&ΝΑ και την Υπηρεσία Αλλοδαπών & Μετανάστευσης (ΥΑΜ), καθώς και γραφεία των Υγειονομικών Υπηρεσιών και του Τμήματος Τελωνείων", πρόσθεσε.

Επιπλέον, η Μαρίνα έχει υποδομές "έξυπνης μαρίνας" ("smart marina") με υψηλής τεχνολογίας συστήματα ασφάλειας. Χωροθετημένη ανάμεσα στις παραλίες Αγίας Θέκλας και Μακρόνησου, η Μαρίνα Αγίας Νάπας προνοεί την κατασκευή 220 ευρύχωρων, πολυτελών διαμερισμάτων σε δύο εντυπωσιακούς πύργους, 35 πολυτελών επαύλεων, μαρίνας με δυναμικότητα ελλιμενισμού και παροχής ολοκληρωμένων υπηρεσιών σε 600 σκάφη, ναυπηγείου, καθώς και μιας σειράς από επιλεγμένα καταστήματα και εστιατόρια που θα προσφέρουν υψηλής ποιότητας υπηρεσίες και ανέσεις στους διαμένοντες και επισκέπτες της Μαρίνας.





### «A warship inspires security.»

In addition to the commercial and entertainment aspect, "we have taken into account the support of the Navy, and this satisfies everyone," said Mr Karamontanis. And this "because in the case of war, you realise that even the car we drive can be requisitioned, let alone a marina. " However, a consistent argument of many who oppose the defence shielding of the Republic of Cyprus is that such a policy will "frighten tourists" and "drive foreigners away." Their reasoning is based on the view that economic growth cannot be equated with the defensive upgrade of the place. When asked the following question to Mr Karamontanis, whether the presence of the Cypriot Navy could work negatively for an investor or tourist, he replied:

"First of all, the marina, as it is planned, does not give this impression. On the contrary, when you have a visit from the Navy, and you have a warship there, I say that it inspires security and my mind does not go to something bad happening. Personally, as the port police are parked there and I am glad to see that, this will not make the marina a naval base, but if occasionally warships come to stay for a few nights, I think this is very interesting and not at all disturbing".

# Καραμοντάνης: "Το Ναυτικό μπορεί να στηριχτεί στη Μαρίνα"

Δηλώσεις για την αμυντική διάσταση του όλου έργου έκανε και ο κ. Σταύρος Καραμοντάνης, ιδιοκτήτης και Γενικός Διευθυντής (CEO) της εταιρείας Μ.Μ. Makronisos Marina. Ο κ. Καραμοντάνης εξέφρασε την άποψη πως παρά την τεράστια συνεισφορά της επαρχίας Αμμοχώστου στο ΑΕΠ της Κύπρου, μέσα από τον τουρισμό, η περιοχή ήταν υποβαθμισμένη για χρόνια από μεγάλα έργα υποδομής.

"Η Μαρίνα Αγίας Νάπας είναι ένα τέτοιο μεγάλο έργο", τόνισε, "το οποίο είναι επιχειρηματικό στην τελική του ουσία, όμως έχει αναβαθμίσει απίστευτα την περιοχή, έχουν γίνει και άλλες επενδύσεις και όσον αφορά το θέμα της επικράτειας της Κύπρου ή σε θέματα επιχειρησιακά έρχεται να συνδράμει".

Μιλώντας στο "SigmaLive" είπε πως "η Μαρίνα της Αγίας Νάπας, ως επίσημο σημείο εισόδου στην ΚΔ, προσφέρει τη δυνατότητα άφιξης πλοίων ή σκαφών ψυχαγωγίας στην περιοχή της επαρχίας Αμμοχώστου." Εξήγησε πως "το Ναυτικό μας μπορεί να στηριχτεί στις υπηρεσίες της Μαρίνας, όσον αφορά τον προγραμματισμό του, έτσι ώστε να νιώθει ότι μπορεί να υποστηρίξει τις ανάγκες του στην περιοχή της επαρχίας Αμμοχώστου, η οποία θεωρείται υψίστης σημασίας λόγω της Πράσινης Γραμμής."





# There were only Fishing Shelters

It is worth noting that so far in the free area of Famagusta and Kokkinochoria, there were only the fishing shelters of Ayia Triada in Paralimni, Ayia Napa, Potamos Liopetriou, Xylofagou, Ormidia, and Xylotymbou. The fishing shelters, which are part of the Fisheries & Marine Research Department, are no official entry points to the Republic, but support coastal fishing. The official entry points to the Republic are determined by a regulatory provision approved by the Council of Ministers, which is the ports, airports, and marinas of Limassol, Larnaca, San Rafael and now St. Nappa. There are plans for the development of marinas in Paphos and the Kapparis area of Paralimni.

# "Ένα πολεμικό πλοίο εμπνέει ασφάλεια"

Πέραν από το εμπορικό και ψυχαγωγικό κομμάτι, "έχουμε λάβει υπόψη να υποστηρίζουμε το Ναυτικό και αυτό ικανοποιεί όλους", τόνισε ο κ. Καραμοντάνης. Και αυτό "διότι σε περίπτωση, μη-κακό, πολέμου, αντιλαμβάνεστε ότι και το αυτοκίνητο που οδηγούμε μπορεί να το επιτάξουν, πόσο μάλλον μια Μαρίνα". Ωστόσο ένα σταθερό επιχείρημα πολλών που αντιτίθενται στην αμυντική θωράκιση της Κυπριακής Δημοκρατίας είναι πως μια τέτοια πολιτική θα "τρομάξει τους τουρίστες" και θα "διώξει τους ξένους". Ο συλλογισμός τους εδράζεται στην άποψη πως η οικονομική ανάπτυξη δεν μπορεί να ταυτιστεί με την αμυντική αναβάθμιση του τόπου. Όταν τέθηκε το εξής ερώτημα στον κ. Καραμοντάνη, εάν η παρουσία του κυπριακού Πολεμικού Ναυτικού μπορεί να λειτουργήσει αρνητικά για κάποιον επενδυτή ή τουρίστα, απάντησε:

"Κατ' αρχάς, η Μαρίνα όπως είναι σχεδιασμένη δεν δίνει αυτή την εικόνα. Αντιθέτως όμως, όταν έχεις και μια επίσκεψη από το Ναυτικό και έχεις κάποιο πολεμικό πλοίο μέσα, εγώ λέω ότι εμπνέει και μια άλλη ασφάλεια και δεν πάει ο νους μου εμένα προσωπικά στο κακό. Προσωπικά, όπως έχω σταθμευμένα εκεί την Λιμενική Αστυνομία, χαίρομαι που την βλέπω, από την άλλη δεν θα γίνει η Μαρίνα ναυτική βάση, αλλά αν κατά καιρούς έρχονται τα πολεμικά σκάφη για να μείνουν για κάποιες νύχτες, εγώ το θεωρώ και πολύ ενδιαφέρον και καθόλου ενοχλητικό".

# Υπήρχαν μόνο τα Αλιευτικά Καταφύγια

Αξίζει να σημειωθεί ότι μέχρι στιγμής στην ελεύθερη περιοχή Αμμοχώστου και των Κοκκινοχωρίων υπήρχαν μόνο τα Αλιευτικά Καταφύγια Αγίας Τριάδας στο Παραλίμνι, Αγίας Νάπας, Ποταμού Λιοπετριού, Ξυλοφάγου, Ορμήδειας και Ξυλοτύμπου. Τα Αλιευτικά Καταφύγια, τα οποία υπάγονται στο Τμήμα Αλιείας & Θαλάσσιων Ερευνών, δεν αποτελούν επίσημα σημεία εισόδου στη Δημοκρατία, αλλά στηρίζουν την παράκτια αλιεία. Τα επίσημα σημεία εισόδου στη Δημοκρατία καθορίζονται με κανονιστική διάταξη που εγκρίνει το Υπουργικό Συμβούλιο, που είναι τα λιμάνια, τα αεροδρόμια και οι μαρίνες Λεμεσού, Λάρνακας, του Σαν Ραφαέλ και τώρα και της Αγίας Νάπας. Υπάρχουν μελλοντικά σχέδια για ανάπτυξη μαρίνων και στην Πάφο και στην περιοχή Κάππαρης του Παραλιμνίου.





# How Coronavirus affects the yachting industry in Italy

Italy was one of the countries hardest hit by the coronavirus.

The nation has visibly been shut down trying to end the spread of the infection. Its yachting division gives some understanding into how the emergency may affect the business in different nations as the number of cases keeps on growing all through Europe and beyond.

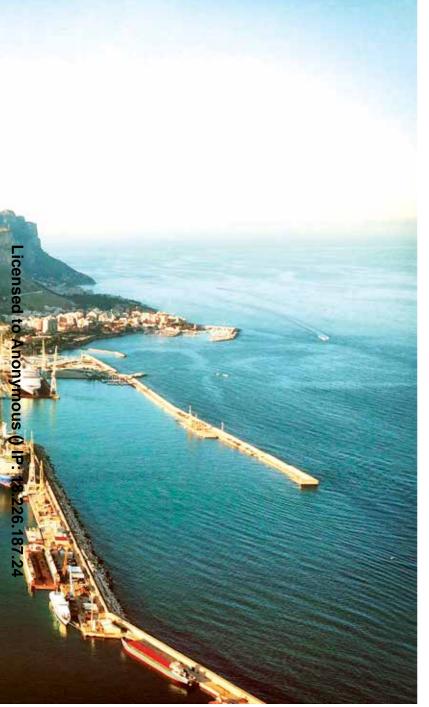
Unquestionably, things have moved on since the Italian Marine Industry Association (IMIA) guaranteed towards the end of February that the Italian shipbuilding industry will stay unaffected. "It is important to underline that the Made in Italy production continues without any problem and that orders are definitely guaranteed," the IMIA statement said.

The emergency has just caused the wiping out or deferment of a swathe of worldwide occasions, including the Dubai, Singapore, MYBA Charter Show, and Palm Beach pontoon shows. At the time

of writing, it appears that the following week's St Barths Bucket is still on, however, Perini Navi chose not to go to the regatta and has since suspended manufacture at its shipyards in Viareggio and La Spezia until 25th March. Codecasa in Viareggio has additionally postponed its movements and more yards are required to stick to this same pattern.

Following the lockdown, Italian organisations have mixed to conform to the crisis gauges that are influencing the national economy overall. Numerous organisations are paying representatives from surplus assets or urging staff to utilise their days off to remain at home.

In accordance with www.superyachttimes.com, Fabio Ermetto, CCO at Camper & Nicholsons International, who is now unable to commute to C&N's Monaco office from his home near Venice, said, "Travelling is very much restricted and not advised, which has an impact on our industry, especially in terms of developing new business. Italy, with its large number of builders, is of course suffering because clients cannot travel to the shipyards. Some yards are also experiencing delays and complications in their production schedules due to the travel restrictions on suppliers and subcontractors. Most of the builders we work with are trying to overcome



# Πώς επηρεάζει ο Κορωνοϊός τη βιομηχανία σκαφών αναψυχής στην Ιταλία

Η Ιταλία ήταν μια από τις χώρες που επλήγησαν περισσότερο από τον Κορωνοϊό. Η χώρα είχε νεκρώσει προσπαθώντας να τερματίσει την εξάπλωση του ιού και η βιομηχανία της ιστιοπλοΐας δίνει την εικόνα για το πώς η κατάσταση έκτακτης ανάγκης μπορεί να επηρεάσει τον κλάδο σε διαφορετικά έθνη καθώς οι περιπτώσεις συνεχίζουν να αυξάνονται σε όλη την Ευρώπη και εκτός.

Χωρίς αμφιβολία, οι εξελίξεις έχουν προχωρήσει από τότε που η Ιταλική Ένωση Βιομηχανίας Ναυτιλίας (Italian Marine Industry Association, IMIA) εγγυήθηκε προς το τέλος Φεβρουαρίου ότι η Ιταλική ναυπηγική βιομηχανία παραμένει ανεπηρέαστη. «Είναι σημαντικό να υπογραμμιστεί ότι η παραγωγή Made in Italy συνεχίζεται χωρίς

κανένα πρόβλημα και ότι οι παραγγελίες είναι σίγουρα εγγυημένες», ανέφερε η δήλωση της ΙΜΙΑ.

Η κατάσταση έκτακτης ανάγκης μόλις προκάλεσε την ακύρωση ή την αναβολή εκδηλώσεων παγκοσμίου ενδιαφέροντος, όπως στο Ντουμπάι, τη Σιγκαπούρη, το MYBA Charter Show και το Palm Beach pontoon. Την ώρα που γράφεται το άρθρο αυτό, εικάζεται ότι το St Barths Bucket της επόμενης εβδομάδας θα πραγματοποιηθεί, ωστόσο, η Perini Navi επέλεξε να μην πάει στο regatta και έκτοτε έχει αναστείλει τη λειτουργία στα ναυπηγεία της στο Viareggio και στη La Spezia έως τις 25 Μαρτίου. Το Codecasa στο Viareggio έχει επίσης αναβάλει τις λειτουργίες του και περισσότερα ναυπηγεία ετοιμάζονται να ακολουθήσουν το ίδιο μοτίβο.

Μετά το lockdown, οι ιταλικοί οργανισμοί αναγκάστηκαν συνολικά να ευθυγραμμιστούν με τους δείκτες κρίσης που επηρεάζουν συνολικά την εθνική οικονομία. Πολλοί οργανισμοί πληρώνουν εκπροσώπους από περιουσιακά στοιχεία ή παροτρύνουν το προσωπικό να χρησιμοποιήσει τις διακοπές του για να παραμείνει στο σπίτι.

Σύμφωνα με το www.superyachttimes, ο Fabio Ermetto, CCO της Camper & Nicholsons International, ο οποίος δεν είναι πλέον σε θέση να μετακινηθεί στο γραφείο του στο C&N στο Μονακό από το σπίτι του κοντά στη Βενετία, είπε, «Το ταξίδι είναι πολύ περιορισμένο και αντενδείκνυται, κάτι που έχει αντίκτυπο στη βιομηχανία μας, ιδίως σε ό, τι αφορά την ανάπτυξη νέων επιχειρήσεων. Η Ιταλία, με τον μεγάλο αριθμό κατασκευαστών της, υποφέρει επειδή οι πελάτες δεν μπορούν να ταξιδέψουν στα ναυπηγεία. Ορισμένα ναυπηγεία αντιμετωπίζουν επίσης καθυστερήσεις και επιπλοκές στα προγράμματα παραγωγής τους λόγω των ταξιδιωτικών περιορισμών σε προμηθευτές και υπεργολάβους. Οι περισσότεροι από τους κατασκευαστές με τους οποίους συνεργαζόμαστε προσπαθούν να ξεπεράσουν αυτές τις καθυστερήσεις και εργαζόμαστε για να υποστηρίξουμε πελάτες που έχουν σε εξέλιξη έργα.»

Ο Vincenzo Poerio, ο οποίος διορίστηκε πρόσφατα κοινός διευθύνων σύμβουλος της Tankoa, είπε: «Είναι σαν πόλεμος. Έχουμε δημιουργήσει ένα σύστημα αυστηρών ελέγχων για είσοδο στις εγκαταστάσεις. Όλο το προσωπικό μας και οι εξωτερικοί εργαζόμενοι λαμβάνουν μάσκες προσώπου και πρέπει να τηρούν τους βασικούς κανόνες, όπως η διατήρηση της ασφαλούς απόστασης μεταξύ τους και το πλύσιμο των χεριών τους πριν και μετά τη δουλειά. Μερικοί από τους προμηθευτές μας από έξω από την περιοχή δεν έρχονται μέσα και περίπου το 10% του εργατικού δυναμικού μας μένει στο σπίτι. Σε όσους έρχονται ζητείται να χρησιμοποιούν τα αυτοκίνητά τους και όχι τα μέσα μαζικής μεταφοράς.»

Επιπλέον το ναυπηγείο Amico & Co στη Γένοβα, έχει παρουσιάσει ανάλογα μέτρα και δημοσίευσε δεδομένα στον ιστότοπό του που έχει σχεδιαστεί για την εμπιστοσύνη των πελατών και των προσωρινών εργαζομένων. Οι χώροι στο χώρο εργασίας έχουν επανασχεδιαστεί σε περιοχές που δεν επικοινωνούν η μια με την άλλη και οι κοινόχρηστοι χώροι (πόρτες, ανελκυστήρες, εσωτερικές σειρές κ.λπ.) έχουν απομονωθεί για χρήση από ομάδες και πελάτες, παρόχους και εκπροσώπους. Όλοι οι επισκέπτες στο ναυπηγείο πρέπει να ακολουθούν αυστηρούς κανόνες ενώ βρίσκονται στην τοποθεσία.

«Το τελευταίο κυβερνητικό διάταγμα [που επιβάλλει περαιτέρω περιορισμούς στην κυκλοφορία] άσκησε περισσότερη πίεση στις εμπορικές δραστηριότητες, αλλά η παραγωγή συνεχίζεται στο ναυπηγείο

these delays and we are working to support clients who have projects underway."

Vincenzo Poerio, who is the recently appointed joint CEO of Tankoa, said, "It's like a war. We've created a system of rigid controls for entering the premises. All our staff and outside workers have been issued with face masks and have to respect the basic rules such as maintaining a safe distance between each other and washing their hands before and after work. Some of our suppliers from outside the region are not coming to the yard and about 10 per cent of our workforce are staying at home. Those who do come in are being asked to use their cars and not public transport."

Refit shipyard Amico&Co, additionally in Genoa, has presented comparable measures and posted data on its site to instil trust in its customers and temporary workers. The workplace spaces have been redesigned into areas that are free of one another and the common spaces (doors, lifts, interior passages, and so on.) have been isolated for use by teams and customers, providers, and representatives. All guests to the shipyard are required to follow strict rules while on location.

"The last government decree [imposing further restrictions on movement] added more pressure to commercial activities, but production is continuing at the shipyard with appropriate precautions," says company chairman, Alberto Amico, who is confident they will remain operational. "I should also point out that the port of Genoa, like all Italian ports, is excluded from the lockdown and maritime health controls are in place. For the rest, we look to the future with realistic optimism. We have to be both courageous and confident."

A further shock has been the dramatic impact of coronavirus on the currency markets since the coronavirus took hold in Italy. They responded with the greatest fall in share value since the 2008 money-related emergency and dropped again when the World Health Organisation (WHO) formally classified the infection as a pandemic and the Trump organisation forced a movement boycott among

με τις δέουσες προφυλάξεις», λέει ο πρόεδρος της εταιρείας, Alberto Amico, ο οποίος είναι βέβαιος ότι θα παραμείνει σε λειτουργία. «Θα ήθελα επίσης να επισημάνω ότι το λιμάνι της Γένοβας, όπως και όλα τα ιταλικά λιμάνια, εξαιρείται από το lockdown και λαμβάνουν χώρα έλεγχοι υγείας. Για τα υπόλοιπα, κοιτάζουμε το μέλλον με ρεαλιστική αισιοδοξία. Πρέπει να είμαστε θαρραλέοι και με αυτοπεποίθηση.»

Πρόσθετο άγχος προκάλεσε ο συγκλονιστικός αντίκτυπος του κορωνοϊού στις αγορές συναλλάγματος από τότε που έπληξε την Ιταλία. Απάντησαν με τη μεγαλύτερη πτώση του κόστους των μετοχών από την κατάσταση έκτακτης ανάγκης του 2008 και έπεσαν ξανά όταν ο Παγκόσμιος Οργανισμός Υγείας (ΠΟΥ) χαρακτήρισε επισήμως τον ιό ως πανδημία και η κυβέρνηση Trump προκάλεσε ένα μποϊκοτάζ μεταξύ Ευρώπης και ΗΠΑ. Είναι ακόμη πολύ νωρίς για να προσδιοριστεί ποιες είναι οι πιθανές οικονομικές επιπτώσεις, ωστόσο ο κίνδυνος παγκόσμιας ύφεσης είναι επί του παρόντος πραγματικός. Η ιταλική κυβέρνηση αντέδρασε λέγοντας ότι θα μεταδώσει μια «τεράστια προσπάθεια επανεκκίνησης» για να εξασφαλίσει την οικονομία και να δημιουργήσει ένα πακέτο βοήθειας για οικογένειες και οργανισμούς που επηρεάζονται από την κατάσταση έκτακτης ανάγκης, παρά το γεγονός ότι ποιος ακριβώς θα κερδίσει είναι ασαφές.

«Είναι δύσκολο να έχουμε μια μακροπρόθεσμη άποψη όταν αντιδρούμε βραχυπρόθεσμα», λέει ο Poerio . «Το πραγματικό αποτέλεσμα του κορωνοϊού δεν είναι ακόμη γνωστό και εξαρτάται από το πόσο καιρό θα συνεχιστεί. Κατασκευάζουμε προϊόντα με μεγάλο χρονικό ορίζοντα και τα ναυπηγεία βασίζονται σε υπεργολάβους που ταξιδεύουν από μακρινές περιοχές ή από το εξωτερικό. Προφανώς, οι πελάτες έπρεπε να ακυρώσουν τα ταξίδια τους στο ναυπηγείο και οι διαπραγματεύσεις καθυστερούν, αν και προσπαθούμε να συνεχίσουμε τις συζητήσεις με άλλα μέσα όπως η τηλεδιάσκεψη. Εάν η κατάσταση διαρκέσει για ένα ή δύο μήνες τότε μπορούμε να ανακάμψουμε γρήγορα. Αν συνεχιστεί για μεγαλύτερο χρονικό διάστημα υπάρχει μεγάλος κίνδυνος απώλειας συμβολαίων.»





Europe and the US. It's still too soon to determine what the long-term financial impacts are, yet currently, there is a genuine danger of a worldwide recession. The Italian government has reacted by saying it will deliver an "enormous shock treatment" to ensure the economy and is setting up a support package for families and organisations influenced by the emergency, even though it is not known who will profit from it.

"It's difficult to have a long-term view when we're reacting to the short term," says Poerio. "The real effect of coronavirus is not yet known and it all depends how long it will go on for. We build products with long lead times and shipyards rely on subcontractors travelling to the yard from outside the area or abroad. Obviously, clients have had to cancel their trips to the yard and negotiations are being delayed, although we are trying to continue discussions by other means such as teleconferencing. If the situation lasts for a month or two then we can recover quickly. If goes on for longer there is a big risk of losing contracts."

"I feel this is just a pause in our business," says Ermetto optimistically. "The more seriously we take the restrictions, the sooner we will get back to normal life. What I'm hearing from most of our clients is that they've not changed their minds about their yacht projects, they're just postponing and are in 'stand-by' mode. Unlike other crises, we will know when this one is over and consumer spending can return to normal."

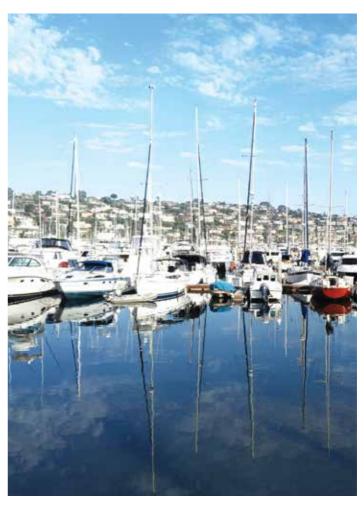
Personal jet sanctions have been considered as well off people try to escape from high-risk zones, while some yacht contract organisations are providing half a month on board a superyacht as a place of refuge from infection. This neglects the way that the group may well dwarf the visitors and that yachts need to dock somewhere to refuel and take on new provisions. On the off chance that a visitor or part of a group were to become sick during a contract, the extravagant excursion could rapidly transform into an isolation bad dream. This is, at the very least, plainly evident from the coronavirus flare-ups on cruise ships.

"Our company position is not to speculate at a time when people's health and safety is the most important thing," says Ermetto. "We are doing everything possible to support our clients, whether it's trying to figure out what to do this summer, manage crew travelling issues or dealing with new-build delays. Our teams are working to assess and understand each situation and propose shared solutions."

«Νομίζω ότι αυτό είναι μόνο μια παύση για την επιχείρησή μας», λέει ο Ermetto αισιόδοξα. «Όσο πιο σοβαρά παίρνουμε τους περιορισμούς, τόσο πιο γρήγορα θα επιστρέψουμε στην κανονική ζωή. Αυτό που ακούω από τους περισσότερους πελάτες μας είναι ότι δεν έχουν αλλάξει γνώμη σχετικά με τα προγράμματα σκαφών τους, απλώς αναβάλλουν και βρίσκονται σε κατάσταση αναμονής. Σε αντίθεση με άλλες κρίσεις, θα ξέρουμε πότε τελειώνει και οι καταναλωτικές δαπάνες μπορούν να επανέλθουν στο φυσιολογικό».

Οι προσωπικές κυρώσεις πρέπει επίσης να αναφερθούν καθώς άνθρωποι προσπαθούν να ξεφύγουν από ζώνες υψηλού κινδύνου, ενώ ορισμένοι οργανισμοί συμβάσεων γιοτ προχωρούν σε μισό μήνα σε ένα superyacht ως καταφύγιο από μολύνσεις. Αυτό δεν λαμβάνει υπόψη τον τρόπο με τον οποίο η ομάδα μπορεί να επισκιάσει τους επισκέπτες και ότι τα σκάφη πρέπει να ελλιμενιστούν σε κάποιο μέρος για να ανεφοδιάσουν και να αναλάβουν νέες ρυθμίσεις. Στην περίπτωση που ένας επισκέπτης ή μέρος της ομάδας αρρωστήσει κατά τη διάρκεια μιας σύμβασης, η εξόρμηση θα μπορούσε γρήγορα να μετατραπεί σε ένα απομονωμένο κακό όνειρο. Αυτό τουλάχιστον είναι προφανές από τις εκρήξεις περιπτώσεων κορωνοϊού στα πλοία που ταξιδεύουν.

«Η θέση της εταιρείας μας δεν είναι να κάνουμε υποθέσεις σε μια εποχή που η υγεία και η ασφάλεια των ανθρώπων είναι το πιο σημαντικό πράγμα», λέει ο Ermetto . «Κάνουμε ό, τι είναι δυνατόν για να υποστηρίξουμε τους πελάτες μας, είτε προσπαθούν να καταλάβουν τι να κάνουν αυτό το καλοκαίρι, να διαχειριστούν θέματα ταξιδιού πληρώματος ή να αντιμετωπίσουν καθυστερήσεις νέων κατασκευών. Οι ομάδες μας εργάζονται για να αξιολογήσουν και να κατανοήσουν κάθε κατάσταση και να προτείνουν κοινές λύσεις.»





### After lockdown...

On May 18 2020, Italy came back to the water after the Italian prime minister approved cruising inside the area of an individual's home until June 2 and as of June 3, it should be possible to leave provincial waters to cruise without restraint around the Italian coast. The contract area has been approved for measures to be taken to permit this to occur, and it has been affirmed that a COVID-19 test will be required for the authorised permanent group who need to manage various visitors on the huge yachts. From June 3, the legislature will resume opening the outskirts to EU residents without isolation periods. At the end of the day, summer 2020 is at long last beginning.

Given the continuous recovery of the nation, the Italian Ministry of Transport and Infrastructure has issued the rules to be observed for pleasure yachting, contracting, leasing and for the administration of ports and marinas. Beneath you will see the key focuses to be observed when cruising in Italian waters.

The Ministry has highlighted that in pleasure yachting, the individual is liable for making social distancing measures successful by maintaining a strategic distance from close contact, reasonable disinfection of spaces, personal separation of at least one metre, and nose and mouth cover for travellers.

The essential measure remains the social separation of at least one metre for each direct metre of the vessel unless the visitors are one of a family or live together. However, even family members, if they do not live together, must observe this social separation. The arrangement of individual protective wear for travellers and the utilisation of surface sanitiser are also obligatory.

Similar preventive standards for private vessels apply to yachts occupied with authorised exercises. Individuals living in as a family can remain in the same cabin. The proprietor is obliged to clean all the areas - including the motor room and offices – and to give satisfactory supplies of disinfection items such as informational signs,

### Μετά το lockdown ...

Στις 18 Μαΐου 2020, η Ιταλία επέστρεψε στο νερό αμέσως μετά την ανακοίνωση του Ιταλού πρωθυπουργού που επέτρεπε κρουαζιέρες εντός της περιοχής μέχρι τις 2 Ιουνίου και από τις 3 Ιουνίου, θα είναι δυνατό να αφήσει κάποιος τοπικά ύδατα για κρουαζιέρα γύρω από την Ιταλική ακτή. Η περιοχή της σύμβασης έχει λάβει την έγκριση για μέτρα που πρέπει να ληφθούν για να επιτρέψει αυτό να συμβεί, και έχει επιβεβαιωθεί ότι θα απαιτηθεί μια δοκιμή COVID-19 για τη διαρκή ομάδα κύρωσης που χρειάζεται να διαχειρίζεται διάφορους επισκέπτες σε τεράστια σκάφη. Από τις 3 Ιουνίου, το νομοθετικό σώμα θα αναβιώσει τα περίχωρα για κατοίκους της ΕΕ χωρίς απομονωμένες περιόδους. Τελικά, το καλοκαίρι του 2020 επιτέλους ξεκινά.

Δεδομένης της συνεχούς ανάρρωσης του έθνους, το Ιταλικό Υπουργείο Μεταφορών και Υποδομών έχει διανείμει τις αρχές που πρέπει να τηρούνται για την απόλαυση του σκάφους, της σύναψης συμβάσεων, της χρηματοδοτικής μίσθωσης και της διαχείρισης λιμένων και μαρίνων. Κάτω θα βρείτε τα βασικά σημεία που πρέπει να προσέξετε όταν ταξιδεύετε στα ιταλικά νερά.

Το υπουργείο έχει επισημάνει ότι στα σκάφη αναψυχής, το άτομο είναι υπεύθυνο για την επιτυχία των κοινωνικών μέτρων διαχωρισμού διατηρώντας μια στρατηγική απόσταση από στενή επαφή, νόμιμη απολύμανση χώρων, απόσταση οπωσδήποτε ενός μέτρου, προστασία μύτης και στόματος για τους ταξιδιώτες.

Το βασικό μέτρο παραμένει ο κοινωνικός διαχωρισμός οπωσδήποτε ενός μέτρου για κάθε μέτρο του σκάφους, εκτός εάν οι επισκέπτες είναι μέλη μιας οικογένειας ή ζουν αντίστοιχα. Πράγματι, ακόμη και τα μέλη της οικογένειας, αν δεν ζουν αντίστοιχα, πρέπει να λαμβάνουν υπόψη αυτόν τον κοινωνικό διαχωρισμό. Η διάταξη των ατομικών προστατευτικών μέσων για τους ταξιδιώτες και η χρήση επιφανειακών απολυμαντικών είναι επίσης υποχρεωτική.

written in a few languages, to make the charterer and his visitors mindful of the essential hygiene measures to be taken.

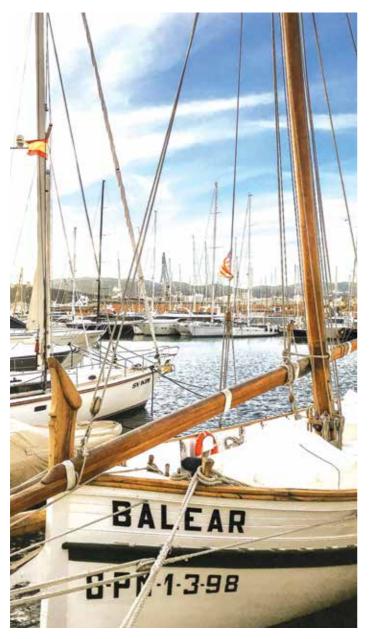
The group must wear masks, gloves and other protective items, depending upon the kind of vessel, during mooring, unmooring, bunkering, and towing activities. Any team who might be required to complete emergency treatment must take a COVID-19 test before boarding, the results of which must be kept ready. There should also be an obligatory temperature check of the team members every day.

The team should also take care to prevent access to the boat to outsiders while in port or when sailing.

For visitors, the general principles on social separation and interpersonal avoidance measures apply, including groups of individuals, unless the visitors live together.

The directors of marinas must furnish the ports with excellent informational signs, in Italian and English, on the lead measures to be observed, the utilisation of individual defensive equipment, the provision of cleaning tools on the docks, the prohibiting of events, bans on get-togethers, and respect for social separation.

It is mandatory to follow the guidelines for movement inside and among the areas, and to respect the worldwide infection laws during travel outside national regional waters.





Παρόμοια προληπτικά μέτρα με αυτά για τα ιδιωτικά σκάφη ισχύουν για τα σκάφη που ασχολούνται με sanction exercises. Μόνο τα άτομα που ζουν σε μια οικογένεια μπορούν να παραμείνουν σε ένα κατάλυμα. Ο ιδιοκτήτης είναι υποχρεωμένος να καθαρίζει όλες τις περιοχές - συμπεριλαμβανομένου του μηχανοστασίου και των χώρων διοίκησης - και να παρέχει ικανοποιητικές προμήθειες απολύμανσης αντικειμένων όπως τα σήματα δεδομένων, γραμμένα σε μερικές διαλέκτους, για να κάνει τον ναυλωτή και τους επισκέπτες του να λαμβάνουν υπόψη τα απαραίτητα μέτρα καθαριότητας.

Η ομάδα πρέπει να φορά καλύμματα, γάντια και άλλα προστατευτικά μέτρα ανάλογα με το είδος του σκάφους κατά τη διάρκεια των δραστηριοτήτων ασφάλισης, αγκυροβόλησης, ανεφοδιασμού και ρυμούλκησης. Η ομάδα που ενδέχεται να χρειαστεί να ολοκληρώσει τη θεραπεία έκτακτης ανάγκης πρέπει να κάνει ένα τεστ COVID-19 πριν από την επιβίβαση, το αποτέλεσμα της οποίας πρέπει να είναι έτοιμο. Πρέπει επίσης να υπάρχει υποχρεωτική εκτίμηση της θερμοκρασίας των ατόμων της ομάδας κάθε μέρα.

Η ομάδα θα πρέπει επίσης να φροντίσει να αποτρέψει την πρόσβαση στο σκάφος σε εξωτερικούς ενώ βρίσκεται στο λιμάνι ή εκτός.

Για τους επισκέπτες, ισχύουν οι γενικές αρχές σχετικά με τα μέτρα κοινωνικού διαχωρισμού και αποφυγής, που ενσωματώνονται σε άτομα της ομάδας, εκτός εάν οι επισκέπτες ζουν αντίστοιχα.

Οι διευθύνσεις των μαρίνων πρέπει να παρέχουν στα λιμάνια εξαιρετικές πινακίδες πληροφόρησης, στα ιταλικά και στα αγγλικά, σχετικά με τα βασικά μέτρα που πρέπει να ληφθούν υπόψη, τη χρήση ατομικού προστατευτικού υλικού, την ύπαρξη εργαλείων καθαρισμού στις αποβάθρες, αποτροπή της ανάπτυξης, απαγορεύσεις συναθροίσεων και σεβασμό στον κοινωνικό διαχωρισμό.

Είναι υποχρεωτικό να ακολουθούνται οι κατευθυντήριες γραμμές για την κίνηση εντός και μεταξύ περιοχών, και να λαμβάνονται υπόψη οι νόμοι προστασίας από τον παγκόσμιο εχθρό κατά τη διαδρομή εκτός των εθνικών περιφερειακών υδάτων.

# **Antifouling**

# Important information for the protection of your boat

#### What is Antifouling?

All vessels, from small boats to commercial or passenger ships that remain in the water, must have antifouling. Antifouling protects the hull from marine organisms, such as seaweed, bacteria and algae that cling to the hull when the boat is left for an extended period in the water.

Antifouling is a specialised paint applied to the surface of the boat for protection against marine pollution. Most antifouling products use biocides, such as cuprous oxide, cuprous thiocyanate, and copper pyrithione, as active ingredients for the inhibition and the prevention of marine pollution on the hulls.

#### Why we need Antifouling

Antifouling is necessary for all vessels in the water to protect the hull against marine organisms. But it is essential to know why we need the hull of our boat to be clean during its stay in the water.

The first reason has to do with maintaining the efficiency and speed of the boat. The build-up on the hulls causes increased water resistance and dramatically affects the speed of the boat. The second reason is to save on fuel consumption. Higher water resistance increases the consumption of fuel up to 40% for maintaining the speed of the vessel. This results in a higher cost for the operation of the boat.

Another important reason is to ensure the safety of the vessel when sailing by avoiding the development of build-up over the hull in an uneven manner that may affect the balance of the boat. Finally, the application of antifouling will help prevent the penetration of pollution that could cause costly and time-consuming problems to repair, such as corrosion and osmosis.

# **Antifouling**

# Σημαντικές πληροφορίες για την προστασία του σκάφους μας

#### Τι είναι το Antifouling

Όλα τα σκάφη, από μικρές βάρκες μέχρι και εμπορικά ή επιβατικά πλοία τα οποία μένουν στο νερό πρέπει να έχουν Antifouling. Το antifouling, ή αλλιώς υφαλόχρωμα, προστατεύει την γάστρα από θαλάσσιους οργανισμούς, όπως φύκια, βακτήρια και άλγη τα οποία προσκολλώνται στη γάστρα όταν το σκάφος μένει για μακρά περίοδο μέσα στο νερό.

Το Antifouling λοιπόν είναι ένα εξειδικευμένο αντιρρυπαντικό χρώμα που εφαρμόζεται στην επιφάνεια των υφάλων του σκάφους για την προστασία του έναντι της θαλάσσιας ρύπανσης. Η πλειονότητα των Antifouling χρησιμοποιούν βιοκτόνα, όπως είναι το οξείδιο του χαλκού, ο θειοκυανικός χαλκός και η πυριθειόνη χαλκού, ως δραστικά συστατικά για την αναστολή και αποτρόπη της θαλάσσιας ρύπανσης στα ύφαλα.

#### Γιατί χρειαζόμαστε το Antifouling

Το Antifouling είναι απαταίτητο σε όλα τα σκάφη που είναι στο νερό για την προστασία της γάστρας του σκάφους απο τους θαλάσσιους οργανισμούς. Είναι όμως σημαντικό να γνωρίζουμε γιατί χρειαζόμαστε τα ύφαλα του σκάφους μας καθαρά κατα την διάρκεια της παραμονής στο νερό. Ο πρώτος λόγος έχει να κάνει με την διατήρηση της αποδοτικότητας και ταχύτητας του σκάφους. Η ρύπανση στα ύφαλα προκαλεί αύξηση της αντίστασης του νερού και επηρεάζει σε μεγάλο βαθμό την ταχύτητα του σκάφους. Ο δεύτερος λόγος αφορά την εξοικονόμηση στην κατανάλωση καυσίμων. Η μεγαλύτερη αντίσταση στο νερό θα οδηγήσει σε αύξηση στην κατανάλωση καύσιμων μέχρι και 40% για την διατήρηση της ταχύτητα του σκάφους. Αυτό συνεπάγεται με μεγαλύτερο κόστος λειτουργίας του σκάφους.





# Revolutionary design.

FD SERIES | FD74 | FD85 | FD87 Skyline | FD102

- 25% more volume than similar sized yachts
- Innovative layout maximizing 23' 3" beam
- Efficient cruising with new High Performance Piercing Bow (HPPB) design
- Stunning floor-to-ceiling windows in the salon & dining area
- Full beam master plus 4 guest staterooms

WWW.HORIZONYACHT.COM HORIZON GROUP | +886 7 860 7770 | info@horizonyacht.com DYNAMIC BOATS / TZALAVRAS | +30 210 96 56 641 | info@dynamicboats.gr









#### **Antifouling and new boats**

If the boat is new, the application is a bit more time consuming as the boat's waterline must first be located. This means that the boat will have to stay in the water for a few days at full load to see what part of the hull is in and what part is out of the water. Then, if there is paint, the gel coat should be removed and rubbed lightly. The reason we rub it gently is to get a coarse surface so that the antifouling coat is more effectively attached. Then we apply a primer for the required anti-corrosion and anti-osmosis protection of the hull. At this point, the worker must be sure that the shell has been properly sealed. Most use two or even three applications of primer to achieve a good result. Antifouling is then be applied.

### What are the main types of Antifouling?

There are two main types of antifouling, soft or self-cleaning antifouling and hard antifouling.

The soft antifouling consists of several layers and is designed so that each layer is released as the boat moves. Therefore there is always a new layer of antifouling in contact with seawater. This way, the soft antifouling is self-cleaning as the vessel is moving, and the release of each layer is achieved in a predictable manner. This type of antifouling applies to most types of boats.

Hard antifouling, on the other hand, contains biocides that dissolve very slowly in water and therefore, the rate of leaching of the biocide does not depend on the movement of the vessel. Hard antifouling has a hard and smooth finish and is easy to sand.

Hard antifouling has a hard and smooth finish and is easy to sand. It is also very resistant to abrasion. It is ideal for cruisers and boats that get transported by trailer and get launched several times during the season.

#### What is the right Antifouling for each boat?

There are many antifouling products on the market. It is essential to know that a product that is good for one boat will not necessarily be as effective for another boat.

Ένας άλλος σημαντικός λόγος είναι η εξασφάλιση της ασφάλεια του σκάφους κατά την πλεύση με την αποφύγη ανάπτυξης ρύπανσης με άνισο τρόπο που ενδέχεται να επηρεάσει την ισορροπία του σκάφους. Τέλος, η εφαρμογή Antifouling θα βοηθήσει στην αποτροπή της διείσδυσης της ρύπανσης στην επιφάνεια του σκάφους που θα μπορούσε να προκαλέσει δαπανηρά και χρονοβόρα προβλήματα για την επισκευή τους, όπως η διάβρωση και η ώσμωση.

#### Antifouling και καινούργια σκάφη

Εάν το σκάφος είναι καινούργιο η εφαρμογή είναι λίγο πιο χρονοβόρα καθώς θα πρέπει πρώτα να εντοπιστεί η γραμμή νερού του σκάφους. Αυτό σημαίνει ότι το σκάφος θα πρέπει να μείνει μερικές μέρες μέσα στο νερό με πλήρες φορτίο για να φανεί πιο μέρος της γάστρας είναι μέσα στο νερό και πιο έξω. Στην συνέχεια εάν υπάρχει μπογιά θα πρέπει να αφαιρεθεί και να τριφτεί ελαφρώς το gel coat. Ο λόγος που το τρίβουμε ελαφρώς είναι για να αποκτήσει λίγη αγριάδα και να πιάσει καλύτερα το Antifouling. Κατόπιν θα εφαρμόσουμε εποξικό αστάρι για την απαραίτητη αντιδιαβρωτική και αντιοσμωτική προστασία της γάστρας. Σε αυτό το σημείο πρέπει ο εφαρμοστής να είναι σίγουρος ότι έχει γίνει μια σωστή στεγανοποίηση της γάστρας. Οι περισσότεροι χρησιμοποιούνε δύο, ακόμη και τρία χέρια αστάρι για να πετύχουνε ένα καλό αποτέλεσμα. Στην συνέχεια θα εφαρμοστεί το Antifouling.

#### Ποίοι είναι οι βασικοί τύποι Antifouling?

Υπάρχουν δύο βασικοί τύποι Antifouling, το μαλακό ή αυτοκαθαριζόμενο antifouling και το σκληρό antifouling.

Το μαλακό antifouling αποτελείται απο πολλά στρώματα και είναι σχεδιασμένο με τρόπο που κάθε στρώμα να αποδεσμεύεται όσο το σκάφος κινείται. Συνεπώς υπάρχει πάντα ένα νέο στρώμα antifouling σε επαφή με το θαλασσινό νερό. Με αυτό τον τρόπο το μαλακό antifouling αυτό-καθαρίζεται εν όσο κινείται το σκάφος και η αποδέσμευση κάθε στρώματος επιτυγχάνεται με προβλέψιμο τρόπο.



There are several factors to be taken into account for the correct selection of the ideal antifouling for a boat. The construction material of the boat is a very important factor. For example, for aluminium boats, there is generally a limited selection of antifouling products. Also, the use of the boat is taken into account. A vessel with a high frequency of use can be kept clean with soft antifouling since the frequent movement will facilitate self-cleaning. On the other hand, for a vessel that is often moved with a trailer, the ideal choice would be hard antifouling, which is more resistant to abrasion. Finally, a very important factor is the type of antifouling that is already applied to the vessel. Some types of antifouling may not be compatible with each other. If the type of antifouling on the vessel is unknown, it may be necessary to apply a layer of sealer before the application of the new antifouling.

### Antifouling life span

The duration of protection by the Antifouling products on the market varies from six months (seasonal protection) to two years (long-term protection). The length of the protection depends on several factors. The first factor is choosing the right antifouling. Depending on the boat, the hull construction material and the use of the boat, we use the appropriate antifouling.

Plenty of manufacturers offer different antifouling options which are designed to protect for a specific amount of time. Key factors determining the differences between such products are the technology used and the proportion of biocides that they contain. A good antifouling with the proper application on a yacht can last up to three years if, when the boat comes out of the water, it is carefully washed without pressure.

### Ποιό είναι το κατάλληλο Antifouling για το κάθε σκάφος

Οι επιλογές Antifouling στην αγορά είναι πάρα πολλές. Είναι σημαντικό να γνωρίζουμε πως ένα καλό Antifouling για ένα σκάφος δεν σημαίνει οτι θα είναι το ίδιο αποτελεσματικό για ένα άλλο σκάφος. Είναι συγκεκριμένοι παράγοντες που πρέπει να λαμβάνονται υπόψην για την σωστή επιλογή του ιδανικού Antifouling για ένα σκάφος. Το υλικό κατασκευής του σκάφους είναι ένας πολύ σημαντικός παράγοντας. Για παράδειγμα, τα σκάφη αλουμινίου είναι γενικότερα πιο περιορισμένα στην επιλογή Antifouling. Επίσης, η χρήση του σκάφους λαμβάνεται υπόψην. Ενα σκάφος με μεγάλη συχνότητα χρήσης μπορεί να διατηρηθεί πιο καθαρό με μαλακό Antifouling αφού με την συχνή χρήση θα αυτοκαθαρίζεται εν όσο κινείται. Απο την άλλη, για ένα σκάφος που μετακινείται συχνά με τρέιλερ, ιδανική επιλογή θα είναι το σκληρό Antifouling, που είναι πιο ανθεκτικό στην τριβή.

Τέλος, πολύ σημαντικός παράγοντας είναι το είδος του Antifouling που είναι ήδη εφαρμοσμένο στο σκάφος. Κάποια είδη Antifouling ενδέχεται να μην είναι συμβατά μεταξύ τους. Εαν το είδος του Antifouling στο σκάφος είναι άγνωστο, τότε μπορεί να εφαρμοστεί μια στρώση σφραγιστικού ασταριού (sealer) πρίν την εφαρμογή του καινούργιου Antifouling.

#### Διάρκεια ζωής του Antifouling

Η διάρκεια προστασίας των διαθέσιμων Antifouling στην αγορά κυμαίνεται απο έξι μήνες (εποχιακή προστασία) μέχρι και δύο χρόνια (προστασία μακράς διάρκειας). Η διάρκεια προστασίας στο νερό εξαρτάται από συγκεκριμένους παράγοντες. Ο πρώτος παράγοντας είναι η επιλογή του σωστού Antifouling.



Another factor which determines the duration of the protection by the antifouling product is the amount of material applied to the surface. The unit used for measuring the amount of antifouling is micrometres (microns,  $\mu m$ ). Typically, one layer of antifouling applied with a roller gives 50 microns and the more layers that are applied, the higher and longer the duration of the protection. For the exact number of layers for each product and depending on the duration of protection we want, we should always consult the manufacturing companies or workshops that are performing the application.

Finally, a significant factor is the correct application of antifouling on the boat. There are specific application instructions and technical specifications of the manufacturers' company that should be followed to get the job done correctly. Shipyards and boat maintenance crews have the experience and expertise required for proper implementation of antifouling. If the application is made by the owner, it is necessary to faithfully follow the manufacturer's instructions regarding surface preparation, application of antifouling, climatic conditions, and the health and safety instructions.

#### Possible reasons for Antifouling's failure

Antifouling may not work effectively, which will lead to increased fouling of the boat. In the vast majority of cases, the failure of antifouling isn't attributed to the product, but to not following the manufacturer's instructions for the correct preparation and application.

Proper application of antifouling requires adequate cleaning of hulls with 250-300 bar water pressure to ensure that the surface is clean, dry, and free of salts and pollutants. Failure to do so will result in the failure of antifouling. It is equally important to apply the

Ανάλογα με το σκάφος, το υλικό κατασκευής της γάστρας αλλά και την χρήση του σκάφους χρησιμοποιούμε και το κατάλληλο Antifouling.

Οι πλήστοι κατασκευαστές προσφέρουν διαφορετικές επιλογές προϊόντων Antifouling τα οποία είναι σχεδιασμένα για παροχή προστασίας για συγκεκριμένη χρονική διάρκεια. Βασικοί παράγοντες που καθορίζουν την διαφορετικότητα αυτών των προϊόντων είναι η τεχνολογία τους αλλά και το ποσοστό βιοκτόνων που χρησιμοποιείται μέσα σε αυτά. Ένα καλό Antifouling με καλή εφαρμογή σε ένα σκάφος αναψυχής μπορεί να πάει μέχρι και τρία χρόνια εφόσον στο μεσοδιάστημα το σκάφος βγει εκτός νερού και πλυθεί προσεκτικά χωρίς πίεση.

Ένας άλλος παράγοντας που καθορίζει την διάρκεια προστασίας του Antifouling είναι και η ποσότητα υλικού που θα εφαρμοστεί στην επιφάνεια. Η μονάδα που χρησιμοποιείται για μέτρηση της ποσότητας Antifouling είναι τα μικρόμετρα (microns, μm). Κατα κανόνα, μία στρώση Antifouling με ρολό πετυχαίνει 50 μικρόμετρα και όσες περισσότερες στρώσεις εφαρμοστούν, τόσο μεγαλύτερη είναι και η διάρκεια προστασίας. Για τον ακριβή αριθμό στρώσεων για κάθε προϊόν Antifouling και ανάλογα με την διάρκεια προστασίας που θέλουμε, θα πρέπει πάντα να συμβουλευόμαστε τις εταιρείες κατασκευαστών ή τα συνεργεία που εκτελούν την εφαρμογή.

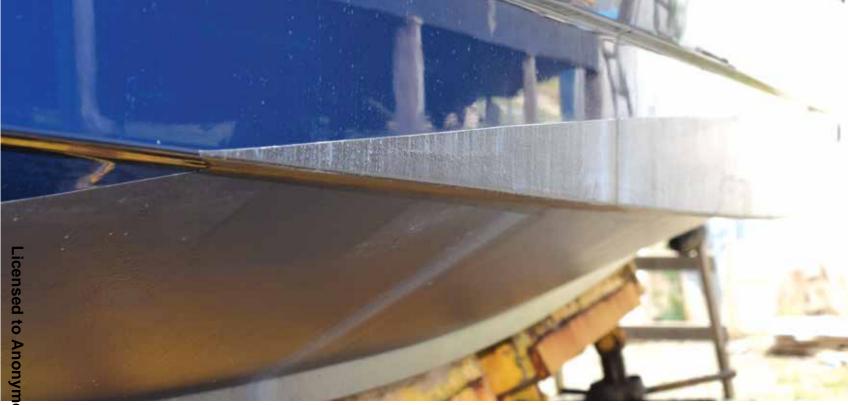
Τέλος, πολύ σημαντικός παράγοντας είναι και η σωστή εφαρμογή του Antifouling στο σκάφος. Υπάρχουν συγκεκριμένες οδηγίες εφαρμογής και τεχνικές προδιαγραφές απο τις εταιρείες κατασκευαστών που πρέπει να ακολουθούνται για να γίνει σωστά η δουλειά. Τα ναυπηγεία και συνεργεία συντήρησης σκαφών έχουν την εμπειρία και τεχνογνωσία που απαιτείται για σωστή εφαρμογή του Antifouling. Στην περίπτωση που η εφαρμογή γίνεται απο τον ίδιο τον ιδιοκτήτη, απαιτείται πιστή ακολούθηση των οδηγιών του κατασκευαστή σε ό,τι αφορά την προετοιμασία της επιφάνειας, την εφαρμογή του Antifouling, τις κλιματικές συνθήκες και τις οδηγίες ασφάλειας και υγείας.

#### Πιθανοί λόγοι αποτυχίας του Antifouling

Το Antifouling ενδέχεται να μην λειτουργήσει αποτελεσματικά κάτι που θα οδηγήσει στην αυξημένη ρύπανση των υφάλων. Στην συντριπτική πλειοψηφία των περιπτώσεων, η αποτυχία του Antifouling δεν είναι αποτέλεσμα του ίδιου το προϊόντος αλλά λανθασμένης προετοιμασίας και εφαρμογής σύμφωνα με τις οδηγίες του κατασκευαστή.

Η σωστή εφαρμογή Antifouling απαιτεί κατάλληλο καθαρισμό των υφάλων με νερό πίεσης 250-300 bar για να βεβαιωθούμε οτι η επιφάνεια είναι καθαρή, στεγνή και απελευθερωμένη απο άλατα και ρύπους. Αν δεν γίνει αυτό, η προσκόληση του Antifouling θα αποτύχει. Εξίσου σημαντικό είναι και η εφαρμογή της απαραίτητης ποσότητας Antifouling, όπως αυτή καθορίζεται απο τον κατασκευαστή, ανάλογα με την διάρκεια προστασίας που θέλουμε στο νερό. Λιγότερη ποσότητα απο την προδιαγραφόμενη θα έχει ως αποτέλεσμα το Antifouling να έχει μικρότερη διάρκεια ζωής απο αυτήν που επιθυμούμε.

Ακόμα ένας άλλος παράγοντας που σχετίζεται με την εφαρμογή και οδηγεί στην αποτυχία του Antifouling είναι και η μη τήρηση των χρόνων επαναβαφής, όπως αυτοί αναγράφονται στα τεχνικά φυλλάδια των κατασκευαστών. Εάν για παράδειγμα εφαρμόζουμε δύο χέρια Antifouling του οποίου ο χρόνος επαναβαφής, σύμφωνα με το τεχνικό του φυλάδιο, είναι επτά ώρες, αυτός ο χρόνος θα πρέπει



necessary quantity of antifouling, as defined by the manufacturer, depending on the term of protection we want in the water. Using less product than instructed by the manufacturer would result in the antifouling product having a shorter life than desired.

Yet another factor associated with the application that leads to failure of antifouling is not respecting the right time frame for repainting, as indicated in the technical brochures from the manufacturers. For example, if we apply two coats of antifouling and the time left between layers, according to the technical guide is seven hours, this time should be observed between the first and second coat. Time is also essential between the topcoat of antifouling and putting the vessel into the water. In this case, it is also crucial to respect timings as defined by the manufacturers.

Apart from preparation and application, the properties of the water in which the boat is moving play an important role. Typically there is more pollution in warm waters compared to colder waters or in areas where the water flow is unlimited. This has its own importance for boat owners in our country where the temperatures of the water rise during the summer periods, increasing the risk of fouling. Also, the stagnant water in harbours and marinas is more contaminated, affecting the pH balance of the water. High acidity levels can dissolve the biocide in antifouling quickly without leaving sufficient amounts to keep the vessel clean.

#### The cost

The cost of the material varies according to the manufacturer, depending on the type of antifouling and technology without significant variation among the companies which are known in the field for quality products. Antifouling designed for seasonal protection in the water is definitely more economical than antifouling advanced technology for long-term water protection.

There are also more expensive materials which have a longer life, such as copper coating but their use is not widespread. In any case, the cost of antifouling should always be outweighed by the long-term benefits of high-quality antifouling. Choosing low-cost antifouling is not necessarily an economical solution considering the damage a boat may suffer over time from extended exposure to pollution and the high cost required to resolve those problems. A lot of owners and captains prefer classical antifouling. The cost of

να τηρηθεί μεταξύ του πρώτου και δεύτερου χεριού. Ο χρόνος είναι επίσης σημαντικός σε ότι αφορά το παράθυρο μεταξύ της τελικής στρώσης Antifouling και της πτώσης του σκάφους στο νερό. Και σε αυτή την περίπτωση είναι πολύ σημαντικό να τηρούνται οι χρόνοι όπως καθορίζονται από τους κατασκευαστές.

Πέρα απο την προετοιμασία και εφαρμογή σημαντικό ρόλο διαδραματίζουν και οι ιδιότητες του νερού στο οποίο κινείται το σκάφος. Κατα κανόνα υπάρχει περισσότερη ρύπανση σε ζεστά νερά σε σχέση με πιο κρύα νερά ή σε περιοχές όπου η ροή του νερού είναι απεριόριστη.

Αυτό έχει την δική του σημασία για τους ιδιοκτήτες σκαφών στην χώρα μας όπου οι θερμοκρασίες του νερού τις καλοκαιρινές περιόδους ανεβαίνουν, αυξάνοντας και το ρίσκο της ρύπανσης. Επίσης, τα στάσιμα νερά σε λιμανάκια και μαρίνες είναι πιο μολυσμένα επηρεάζοντας την ισορροπία pH του νερού. Τα υψηλά επίπεδα οξύτητας μπορούν να διαλύσουν το βιοκτόνο στο Antifouling γρήγορα χωρίς να αφήσουν ικανοποιητικές ποσότητες για να διατηρεί το σκάφος καθαρό.

#### Το κόστος

Το κόστος του υλικού διαφέρει ανάλογα με την κάθε εταιρεία και ανάλογα με το είδος Antifouling και της τεχνολογίας του χωρίς να υπάρχει σοβαρή διακύμανση ανάμεσα στις εταιρείες οι οποίες είναι γνωστές στο χώρο για την ποιότητά τους. Antifouling τα οποία είναι σχεδιασμένα για εποχιακή προστασία στο νερό είναι σίγουρα πιο οικονομικά σε σχέση με τα Antifouling προηγμένης τεχνολογίας για προστασία στο νερό μακράς διάρκειας.

πάρχουν και πιο ακριβά υλικά τα οποία έχουν μεγαλύτερη διάρκεια ζωής όπως τα cooper coat όμως δεν έχουν γίνει ιδιαίτερα γνωστά. Σε κάθε περίπτωση, το κόστος ενός Antifouling θα πρέπει πάντα να αντισταθμίζεται απο τα μακροχρόνια οφέλη των ποιοτικών Antifouling. Η επιλογή φτήνων Antifouling δεν είναι απαραίτητα μια οικονομική λύση αν λάβουμε υπόψη τις ζημίες που μπορεί να υποστεί ενα σκάφος σε βάθος χρόνου απο την μακροχρόνια έκθεση στην ρύπανση και το υψηλό κόστος που απαιτείται για αποκατάσταση αυτών των προβημάτων. Πληθώρα ιδιοκτητών και καπετάνιων προτιμούν τα κλασσικά Antifouling. Το κόστος των Antifouling μεταξύ των διαφό-

antifouling between different manufacturers does not vary greatly even though the total cost may vary significantly depending on how it is implemented. In the case where, for example, an airflow machine is used, the antifouling spreads better, creating smoother surfaces. However, there is an increased consumption of material. Applying it in other ways, such as rolling or spraying with a pistol, is more time consuming with less consumption and more effort.

#### What to look out for

Unfortunately, the owners more often than not, don't monitor the preparation and implementation process, so they do not know whether proper procedures have been followed. For example, they do not know how many coats of epoxy primer or antifouling were applied. It is, therefore, important that the boat owners are aware of the procedures and monitor the process to ensure that everything is executed correctly.

Also, in the case of large vessels where the application process is much more demanding, many manufacturers provide the option of the presence of a qualified technical inspector (Coating Advisor) who will monitor the implementation process from the beginning until the boat is returned to the water and will record the whole process. The presence of a technician is also necessary where the owner wishes an antifouling warranty (Guarantee) from the manufacturer. This option may increase the cost, but it does ensure the correct application of antifouling.

ρων κατασκευαστών δεν διαφέρει σε μεγάλο βαθμό παρόλο που το συνολικό κόστος μπορεί να διαφοροποιηθεί σημαντικά ανάλογα με τον τρόπο εφαρμογής του. Εάν για παράδειγμα χρησιμοποιηθεί air flow μηχάνημα, το Antifouling απλώνει καλύτερα, δημιουργώντας πιο λείες επιφάνειες. Υπάρχει όμως λίγο αυξημένη κατανάλωση σε υλικό. Η εφαρμογή με άλλους τρόπους όπως το ρολό ή ψεκασμός με πιστόλι είναι πιο χρονοβόρος με λιγότερη κατανάλωση αλλά και περισσότερο κόπο.

#### Τι πρέπει να προσέξουμε

Δυστυχώς οι ιδιοκτήτες των σκαφών τις περισσότερες φορές δεν παρακολουθούν την διαδικασία προετοιμασίας και εφαρμογής με αποτέλεσμα να μην γνωρίζουν κατα πόσο ακολουθείται η σωστή διαδικασία. Για παράδειγμα, δεν γνωρίζουν πόσα χέρια εποξικού ασταριού ή Antifouling έγινε πραγματικά η γάστρα τους. Είναι επομένως σημαντικό οι ιδιοκτήτες σκαφών να είναι ενήμεροι και να παρακολουθούν την διαδικασία για να βεβαιώνονται οτι η διαδικασία που ακολουθείται είναι σωστή. Επίσης, στις περιπτώσεις των μεγάλων σκαφών όπου η διαδικασία εφαρμογής είναι πολύ πιο απαιτητική, αρκετοί κατασκευστές παρέχουν την επιλογή της παρουσίας ενός καταρτισμένου τεχνικού επιθεωρητή (Coating Advisor) ο οποίος θα παρακολουθήσει την διαδικασία εφαρμογής απο την αρχή μέχρι που το σκάφος θα επιστρέψει στο νερό και θα καταγράψει την όλη διαδικασία. Η παρουσία τεχνικού είναι επίσης απαραίτητη στην περίπτωση που ο ιδιοκτήτης επιθυμεί εγγύηση (Guarantee) Antifouling απο τον κατασκευαστή. Μπορεί αυτή η επιλογή να ανεβάζει το κόστος αλλά διασφαλίζει την σώστη εφαρμογή του Antifouling.



Με Πλώρη την Ασφάλεια!

€240 to xpóvo

Φουσκωτα | Τζετ Σκι | Ιστιοφόρα | Ταχύπλοα

Η ιδιοκτησία ενός σκάφους αναψυχής σημαίνει αυτόματα Αστική Ευθύνη του Ιδιοκτήτη προς τρίτα άτομα, για τυχόν σωματικές βλάβες ή ζημιά στην περιουσία τους.



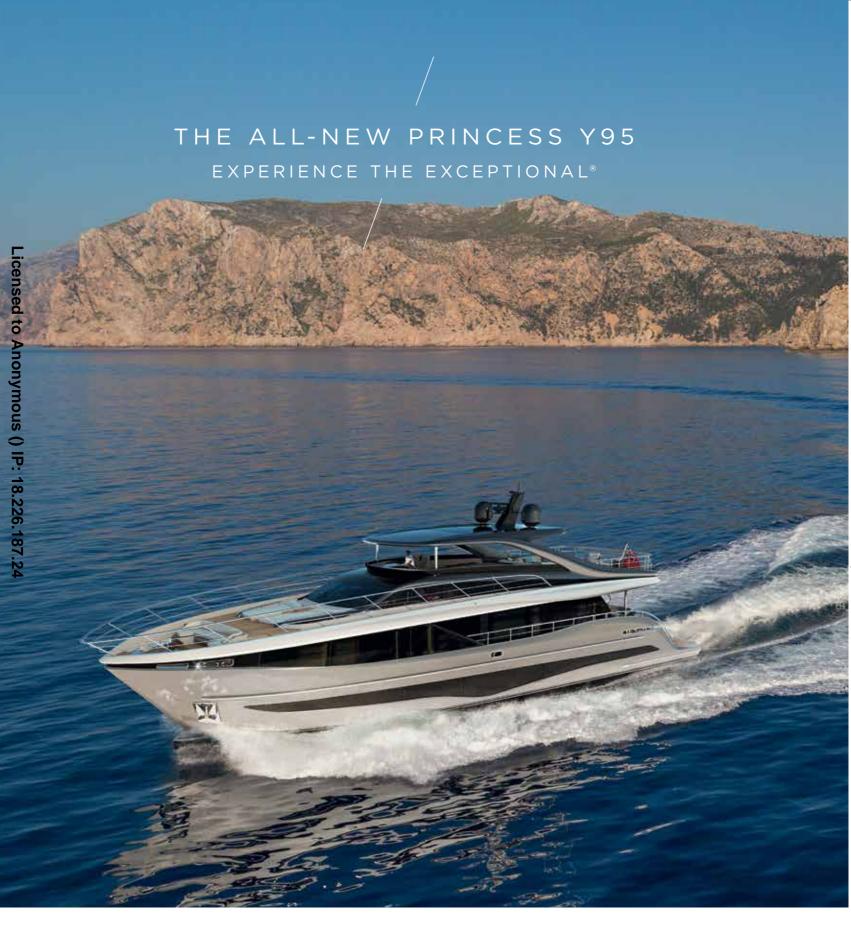












For Sales, Service or more information contact:

**PRINCESS YACHTS CYPRUS LTD** +35725770320 info@princessyachts.com.cy





#### **DYNAMIC BOATS**

307 EVELPIDON AV.& KOLOKOTRONI STR. KOROPI, 19442, ATHENS, GREECE T +30 210 965 6641 / C +30 694 422 7015 info@dynamicboats.gr www.dynamicboats.com

